

低价H股炒风再现 市场人士警示风险

证券时报记者 钟恬

尽管A股市场已经消灭了2元股,5元以下股票也仅剩30多只,但目前港股市场股价低于5港元的股票仍超过千只,而低于1港元的股票也有500多只。港股市场上的低价股,大多时候乏人问津,成交寥落,不过有时候某些低价股突然一飞冲天,甚至舞高弄低,令人瞩目。

低价股连续 两日接力飙升

连日来,恒生指数横盘震荡,每日上下波动不超过1%,显得极为沉闷。然而,本周三一批低价股突然发力,令人瞩目,成为闷市的一道风景线。

其中,鼎和矿业(00705.HK)一马当先,股价狂飙97.84%,当天成交金额也达1.49亿港元。瑞东集团(00376.HK)、中天国际(02379.HK)、新威国际(00058.HK)也分别急升75.18%、51.55%和42.59%。次新股集成企业(01027.HK)也有超过30%的涨幅,而刚发布2014年预亏公告的中国贵金属(01194.HK),股价也上升25.49%。

然而,昨日这几只异军突起的低价股走势出现分化,鼎和矿业、瑞东集团急跌16.73%和15%,而中天国际继续大涨19.26%,其余几只则有不超过7%的涨幅。

此外,昨日另有多只低价股接力飙升,新焦点(00360.HK)和永保林业(00723.HK)分别大涨32.2%和31.25%,天行国际(00993.HK)在前日涨32.07%的基础上,昨日再度上攻,收盘再涨22.68%,且连续两天成交金额都在2亿港元以上。首长科技(00521.HK)昨日也有超过20%的涨幅。

从上述股票的股价来看,除瑞东集团急升后股价达到6.12港元外,其余股价均在4港元以下。鼎和矿业、新威国际、新焦点、首长科技、中国贵金属、永保

代码	股票名称	昨日收盘价(港元)	前日涨幅(%)	昨日涨幅(%)	市值(亿港元)
00705	鼎和矿业	0.23	97.84	-16.73	5.71
00376	瑞东集团	6.12	75.18	-15.00	27.9
02379	中天国际	2.91	51.55	19.26	6.94
00058	新威国际	0.41	42.59	6.49	5.89
01027	集成企业	2.92	30.23	4.29	17.5
01194	中国贵金属	0.60	25.49	6.25	27.6
00360	新焦点	0.78	9.26	32.20	29.3
00723	永保林业	0.06	-7.69	31.25	5.61
00993	天行国际	3.84	32.07	22.68	60.6
00521	首长科技	0.42	3.03	22.06	16.3

钟恬/制表 翟超/制图

林业的股价则不足1港元。其中,永保林业的股价仅有0.06港元,是名副其实的“仙股”。

从市值上看,除天行国际的市值达到60亿港元外,其余股票的市值均在30亿港元以下,鼎和矿业、中天国际等4只股票的市值更是不足7亿港元。

警惕跟风炒作风险

上述几只突然飙升的低股价,仅有少数近日公告了利好消息。瑞东集团是其中之一,其日前公告,正与独立第三方中民投资管理就公司新证券的可能认购事项进行讨论,如果落实,可能导致控制权出现变动。天行国际24日也公告,落实由华融(香港)入主该公司的事项,按每股0.275港元向

华融(香港)发行17.02亿股新股份,交易总额为4.68亿港元。首长科技则公告,将公司名称更改为“海航国际投资集团有限公司”。

除此之外,大多数公司并没有特别的利好消息出炉,甚至还有利空消息。例如,鼎和矿业、中天国际等公司表示不知悉股价及成交量不寻常变动的原因,前者还公告附属公司遭追讨4.65亿港元欠款。中国贵金属、新焦点及新威国际则于近日发布业绩预告公告。

有市场分析认为,近日港股市场低价股异动,主要是由于市场缺乏炒作概念,资金转而向二三线股寻找机会。国泰君安(香港)一位分析人士认为,港股市场一直存在炒作低价股的现象,他认为这类股票的股价容易大起大落,如果没有实质利好,跟风炒作的风险极大。事实上,即使有利好消息公布,瑞东集团昨日

还是大跌15%,如果投资者高位追入,不排除有被套风险。

据同花顺统计,目前港股市场中,股价低于1港元的股票就有569只,低于5港元的股票有1217只,占港股市场总数的78%。可见,这些低价股构成了香港股市坚实的金字塔底座。这与A股市场低价股寥寥无几的情况相比,可谓大相径庭。然而,与A股投资者喜欢热炒ST股和低价股不同,港股市场上很多低价股长期无人问津,成交量极小,换手率极低。投资者有必要了解两地市场的差别,警惕炒作低价股的风险。

事实上,虽然一些低价股出现一飞冲天的现象,能让投资者短期内获利颇丰,但并不是所有低价股都有这样的机会。统计显示,尽管市场整体向好,但股价低于1港元的股票中,今年仍有25只跌幅超过30%。

后市向上仍有空间 高估值品种需谨慎

王璐

周四两市延续了宽幅震荡的走势,沪指一度依托5日均线向上攻至3707点,但随后遭到空方猛力打压小幅回落。

自沪指创出3715点新高以来,指数波动幅度明显加剧,多空双方的博弈已然进入白热化状态。配合量能连续两个交易日萎缩的情况来看,随着指数高位震荡的展开,资金谨慎情绪也有所升温。不过我们认为,指数目前的盘整,更多是出于获利回吐以及技术面调整要求,市场上行的支撑因素还未发生明显变化,指数震荡蓄势后将继续上攻挑战3700点-3800点压力区间。

从市场表现来看,周四市场结构型热点依然保持了丰富的状态,但跷跷板格局的特征有所显现。虽然国防军工、机械、石油石化率先企稳反弹,配合食品饮料、农林牧渔等蓝筹股的走稳,体现出了一定的护盘作用。不过此前表现强势的成长股则出现大幅调整,尤其是部分高价股的跌停,加剧了市场的恐慌情绪。

我们认为,近日中小市值品种在快速拉升的过程中已积累了一定的获利筹码,加之创业板指数在创出新高的同时,已出现明显的量价背离和技术指标顶背离的迹象,短线确实有阶段性整理的要求。而权重、蓝筹品种经过近日的剧烈震荡后,部分浮筹已开始得到消化,考虑到其目前仍相对偏低的估值水平,在政策面的助力下,中期强势的格局仍有望延续。不过目前市场分化的特征十分明显,这也意味着短期内资

金调仓、换股的动作已出现加速,板块的分化对做多合力的聚集也会形成一定阻碍,并不利于反弹的进一步纵深。

不过,对于后市市场来说,目前指数短线的调整并不意味着市场方向已发生转变,本轮市场上行的两大支撑因素——流动性环境和改革红利还未发生明显变化。

整体来看,目前市场流动性环境已出现进一步改善,结合管理层对资金入市肯定态度,以及国内货币政策整体适度宽松的主基调,中长期货币供给的乐观氛围将为A股市场形成良好的量能支撑。

在良好的流动性环境中,改革红利的持续释放无疑也成为激活市场人气的重要原因。“两会”过后,各领域改革方案出台预期明显增强,考虑到“博鳌论坛”的召开,以“一带一路”、“国企改革”、“金融改革”为首的主题概念有望进一步活跃,为市场催生更多的结构型投资机会。

结合技术面来看,突破3478点之后,沪指连续上涨200余点,其中并未有像样的调整以确认支撑。随着沪指的不间断冲高,3700点至3800点之间压力已开始逐步显现,加之技术指标也存在较强的技术修复要求,这将延缓指数短线上攻的速度,并加剧指数盘中的波动幅度。不过目前均线系统多头排列完好,市场短线的调整并不会改变指数的上升趋势,待指数通过震荡盘整洗清浮筹后,市场仍有挑战上方压力区间的可能。建议投资者注意控制仓位,适当关注低价蓝筹品种以及一带一路、产业改革等主题品种的短期表现,对于近期涨幅过高的个股以及高估值题材概念还需保持谨慎。

(作者单位:西部证券)

中信银行:打造大零售 转型正当时

日前,中信银行发布了2014年度业绩报告。报告中称,该行坚持既定的发展战略,业务规模稳步增长。截至2014年底,中信银行集团资产总额达41,388.15亿元,比上年末增长13.67%;客户贷款总额21,879.08亿元,比上年末增长12.71%;客户存款总额28,495.74亿元,比上年末增长7.46%。

其中,该行实现零售金融营业收入237.88亿元,占全行营业收入的19.90%;零售金融非息收入99.08亿元,占该行非息收入的35.21%。截至2014年底,中信银行个人客户数量达4475.60万人,比上年末增长16.32%;个人客户管理资产规模9118.67亿元,比上年末增长25.77%。零售转型初见成效。

二次转型全面提升 大零售综合服务

2014年,中信银行全面启动了零售战略的二次转型。其契机则是该行在2014年5月迎来了新行长李庆萍到任。

资料显示,李庆萍长期从事零售银行业务,深谙其中之道。在加盟中信银行之前,其个人曾有5年时间任职农行零售业务总监兼个人金融部总经理。她认为,零售业务直接决定着商业银行的盈利水平、投资价值、品牌形象和可持续发展能力,并对“得零售者得天下”这一说法有着亲身体会。由此,其职业经历被认为是与中信银行现有战略不谋而合。

值得关注的是,李庆萍在接任中信银行行长之初就明确表示,其工作就是对既定战略方针的狠抓与落实。而后,在上交所举行的机构路演上她

又透露说,针对零售业务,中信银行已经出台了一系列方案和措施。在李庆萍看来,零售业务一般是当年投入,两三年后见效,而一旦见效,则会受益匪浅。

据悉,国内很多银行也都在零售业务方面进行探索尝试,业务产品不乏同质化。而中信银行的很多做法在业内看来有着非常明显的中信特色。2014年,中信银行全面推进网点转型,包括“硬转”和“软转”两方面。所谓“硬转”,即网点的规范化、标准化,制定了全行统一的网点建设标准,对店堂色调、员工着装和机具摆放等都作出统一的规范,使客户对能在中信银行营业网点享受到的服务有稳定的心理预期。此外,网点发展将顺应小型化、智能化、多业态的网点发展趋势,贴近当地实际,更接地气,重点布局具有潜力的城乡结合部、经济发达县市、高端居民社区和专业市场。优化网点区域和城市布局,形成多样化网点业态,提高网点布局的合理性。

2014年3月18日,中信银行在广州珠江新城打造的全国首家智慧型网点正式开门迎客。这家网点从客户感受出发,根据办理不同业务时人与人之间交互方式,设计了交易式柜台、咨询式柜台、交谈式卡座、自助式机具四类交易场景,让客户达到最佳体验。

五大单品助力打造 最佳客户体验

中信银行还不断加强零售产品创新和推广力度。2014年,中信银行启动“中信红”系列零售综合营销活动,整合“产品+服务权益+市场活动+品

牌宣传”,一举推出中信出国金融、手机银行、薪金煲、房抵贷和中信悦卡信用卡五大零售特色“大单品”,打造最佳客户体验,提供全方位的大零售综合服务。

在上述产品中,出国金融是中信银行零售业务的传统特色。作为中国最早开办出国金融业务的银行之一,中信率先在市场上推出包含“出国金融产品、综合签证服务、留学移民咨询、优惠机票预订、境外意外保险、境外紧急救援”等六位一体、全渠道、全方位的一站式出国金融服务,为出国人员和来华外籍人士提供一整套安全、快捷、便利的各项金融解决方案。“薪金煲”已成为业内领先的现金管理工具,到2014年底,业务规模突破200亿元;手机银行实现超级客户体验,客户数达645万户,同比大幅增长88.73%;信用卡业务加强互联网金融跨界合作,累计发卡达2459.6万张,比上年末增长18.37%;信用卡业务收入132.9亿元,比上年增长49.62%。“房产抵押综合授信贷款”盘活了居民房产这一核心优质资产,支持了居民多种合理消费用途的信贷需求,到2014年末,该行消费贷余额3324.91亿元,比上年末增长25.19%。

数字增长的背后,是中信银行在零售业务转型方面不断探索、大胆创新与改革,为该项业务持续发展奠定了良好基础。

2015 加大移动互联投入

据悉,中信银行大零售战略,将以建设最佳客户体验银行为目标,计划通过三年左右时间,进一步优化管理机

制,聚焦网点产能,打造零售业务渠道、产品和队伍体系优势,为客户提供全方位的大零售综合服务,实现零售业务可持续快速发展。

进入2015年,中信银行零售业务如何发展?在日前该行举行的2014年度业绩发布会上,中信银行副行长曹国强表示,一是通过抓“硬转”、“软转”,进一步打造零售银行的经营服务体系;二是通过强化客户经营来提升网点产能和提高投入产出效率;三是通过打造全渠道批量获取客户;四是全面提升零售银行业务对全行的价值贡献。

2014年,移动金融发展高歌猛进,使得金融服务布局发生变化,传统金融服务逐渐向移动金融服务转移。中信银行作为传统银行中率先进军互联网金融

的“触网”代表,曹国强表示,今年中信银行要在移动银行上加投入,希望其他业务都可以实现线上线下一体化,全渠道批量式获客。

2014年中信银行推出了全新升级的移动银行3.0版,新版移动银行为客户提供了转账“0”元手续费、实时到账,并可进行语音搜索、个性化页面管理、手势解锁等多项人性化功能。曹国强表示,移动银行作为中信银行零售业务的五大单品之一,体现出了快捷、安全和智慧,在同业中也是比较先进的。该行年报显示,截至2014年末,中信银行手机银行客户数已达645.24万户,比上年末增长了88.73%。

据了解,除移动银行外,中信银行还将推出直销银行、建设智慧社区O2O。曹国强解释说,通过搭建大众

中信银行将定位“最佳综合融资服务银行”

3月24日,中信银行行长李庆萍在2014年度业绩发布会上表示,2015-2017年中信银行发展战略将定位为最佳综合融资服务银行,希望借助中信集团的综合平台为客户搭建更加全面的综合融资服务平台。

中信银行刚刚披露的2014年年报显示,报告期末,中信银行集团资产总额达41,388.15亿元,比上年末增长13.67%;客户贷款总额21,879.08亿元,比上年末增长12.71%;客户存款总额28,495.74亿元,比上年末增长7.46%;报告期内,实现归属本行股东的净利润406.92亿元,同比增长3.87%。

2014年中信银行面对复杂严峻的

国内外经济形势,以及激烈的行业竞争,制定战略推进改革,强化风险控制,实现了总体平稳、健康的发展。

2015年是中信银行新战略实施的开局之年,行长李庆萍表示,中信银行未来三年的发展战略定位为最佳综合融资服务银行。作为中信集团下属最大的子公司,中信银行希望借助集团的综合平台,为客户搭建既有金融方面的综合融资服务平台,也有实业、同业方面的服务平台。

按照这份新战略的总体安排,中信银行将抢抓发展机遇。李庆萍表示,在中信银行未来三年规划当中,对业务、区域战略的定位都将符合目前国家经济发展需要。她进一步透露,目前中信

银行已成立专项工作小组,精选了20多个京津冀一体化项目。其中,16个项目已获批准,目前已投放的6个项目总金额已达80多亿人民币。

“目前,中信银行已经为京津冀一体化方面开通了信审绿色通道,另外也有专项信贷规模。中信银行工作领导小组每季度都要回顾和总结,在京津冀一体化方面工作情况。目前中信银行把集团的实业,如中信建设、中信地产、中信信托、信诚基金等都放在平台上,用来搭建综合服务”。李庆萍说。

此外,李庆萍还表示,中信银行也正在研究一带一路的综合服务方案;同时,在上海、天津、广东自贸区等地也在制定相应的金融服务方案。(CIS)