

1.重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,投资者欲了解详细内容,应当仔细阅读同时刊载于深圳证券交易所网站等中国证监会指定网站上的年度报告全文。

股票简称	搜于特	股票代码	002503
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人及联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	廖伟伦	王丹	
电话	0755-81333505	0755-81333505	
电子邮箱	0755-81333508	0755-81333508	
电子信箱	lwl@szse.com.cn	wtd@szse.com.cn	

2.主要财务数据和股东变化

(1)主要财务数据
公司是否因会计政策变更及会计差错更正等追溯调整或重述以前年度会计数据
□是 √否

	2014年	2013年	本年比上年增减	2012年
营业收入(元)	1,305,417,719.21	1,737,745,422.08	-24.86%	1,612,449,193.73
归属于上市公司股东的净利润(元)	123,178,960.35	274,193,750.51	-55.08%	272,837,974.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	106,140,417.18	259,780,769.60	-59.14%	269,318,325.96
经营活动产生的现金流量净额(元)	-44,116,609.48	-32,411,443.98	-34.45%	302,804,523.70
基本每股收益(元/股)	0.24	0.53	-54.72%	0.53
稀释每股收益(元/股)	0.24	0.53	-54.72%	0.53
加权平均净资产收益率	5.78%	13.58%	-7.80%	14.56%

	2014年末	2013年末	本年末比上年末增减	2012年末
总资产(元)	2,948,425,321.74	2,630,671,715.36	12.08%	2,478,442,309.53
归属于上市公司股东的净资产(元)	2,165,899,052.75	2,107,520,112.80	2.77%	1,977,326,381.89

(2)前10名普通股股东持股情况表

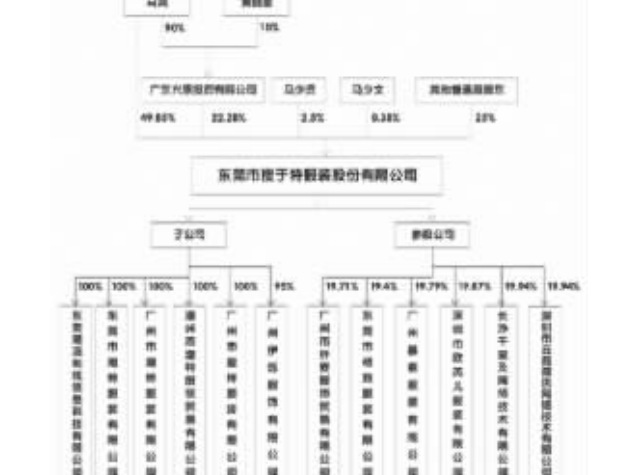
报告期末普通股股东总数	8,097	年度报告披露前最后一个交易日末普通股股东总数	9,222				
前10名普通股股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、冻结或司法冻结的股份数量	股份状态	数量
马涛	境内自然人	49.85%	228,410,854	193,800,140	质押		101,800,000
广东汇美服装有限公司	境内非国有法人	22.28%	115,485,147	0	质押		46,800,000
马爱群	境内自然人	2.50%	12,960,000	9,720,000			
中国工商银行股份有限公司	其他	1.46%	7,251,275	0			
德文	境内自然人	1.37%	7,095,428	0			
招商证券股份有限公司	境内法人	1.09%	5,636,408	0			
招商证券股份有限公司	境内自然人	0.85%	4,423,415	0			
安信证券股份有限公司	境内法人	0.80%	4,199,154	0			
中国工商银行股份有限公司	其他	0.71%	3,687,537	0			

上述股东中,马涛先生与马爱群女士为父女关系,广东汇美服装有限公司为马涛先生与妻子高露女士共同设立,除此之外,其他股东之间不存在关联关系,也未知是否存在关联关系。在中国工商银行股份有限公司持有中国工商银行股份有限公司股份1,000,000股,在招商证券股份有限公司持有招商证券股份有限公司股份1,095,428股,在广东汇美服装有限公司持有广东汇美服装有限公司股份1,423,415股。

(3)前10名优先股股东持股情况表

□适用 √不适用
公司报告期无优先股股东持股情况。

(4)以方框形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



3.管理层讨论与分析

(1)业务概述
公司主要从事“潮流前线”青春休闲服饰的设计与销售。“潮流前线”品牌服装男装、女装及配件等,具体有T恤、毛衣、卫衣、羽绒服、棉衣、针织外套、裤子(水洗裤、牛仔)、裙装及其他等十大类。“潮流前线”品牌服装以“大众时尚”为品牌定位,以国内三、四类市场为销售重点,以16-29周岁的年轻人为主消费对象,致力于时尚新潮、款式多样、质优价廉的青春休闲服饰投放到国内三、四类市场,让“大”普通消费者享受“大众时尚”的衣着。公司通过“抓品牌推广”设计研发、销售渠道建设等产业高端环节,将生产和物流全部外包,易于复制的特行加盟模式在全国建立销售网络,在国内三、四类市场建立了领先的竞争优势。

(2)2014年公司总体经营状况

2014年国内服装消费市场持续低速增长,新生代消费者逐渐成长,成为消费市场主力;电子商务蓬勃发展,成为市场销售的重要方式;国际休闲品牌大牌入侵,改变中国人的审美趣味,所有这些给国内服饰消费市场带来巨大的冲击,国内服装市场正在“深度调整期”。国内品牌服饰需要在品牌推广、产品设计、营销模式、供应链管理等方面进行探索。面对这样的服装市场环境,公司在2014年业务经营上采取“顺势而为”的策略,重点发展未来,构建实施未来,探索公司未来发展新思路,为探索公司未来实现新突破、创造新的路径、方法、措施。

报告期内,公司实现营业收入130,581.77万元,较上年同期减少24.86%,实现归属于上市公司股东的净利润12,317.89万元,较上年同期减少55.08%。

报告期内,公司前期披露的发展战略和经营计划进展情况如下:

(1)构建实施公司发展新思路。2014年,公司根据中国服装消费市场发展的深刻变化和自身实际情况,为公司未来开拓“前”的发展思路,构建并实施了“多品牌、全渠道、平台化”的发展战略。为此,公司在后投资运营著名国内中高端女装“E.L.L.”,以时尚女白领为“客群”,时尚潮流风为“风格”,时尚中国风为女装风格,“和服”和“萝莉”为“特色”,“互联网+”为“特色”,定位精准化的电商服饰品牌,同时,还投资了“天天豫豫”和“傲凡”2个代表未来转移互联网增加发展方向的综合性网络销售平台。

(2)规范公司品牌发展转型升级新思路。但是,品牌品牌“服务品牌”诞生,凭借雄厚的市场地位和品牌实力,在中国服装市场异军突起,快速发展。但品牌品牌存在品牌定位、品牌形象模糊和品牌文化内涵薄弱等问题。近年来,年轻的消费群体代逐渐崛起,成为休闲服饰市场消费的主力,他们追求自由、个性、张扬,时尚,钟情于能彰显自己情感需求的“酷感文化”。在这样的消费环境下,过去靠品牌、粗制滥造发展起来的中国品牌服饰,在年轻新生代消费者中逐渐失去吸引力面临着品牌老化巨大风险。

公司深刻认识到“潮流前线”品牌的发展困境,为2014年公司着力规划公司品牌发展新思路,实施品牌转型升级。公司经过长时间的市场调研,认识到当前社会消费碎片化的特点十分明显,品牌小文化、个性化、差异化是未来品牌发展趋势。在品牌转型升级和创新思路指导下,公司决定向市场推出10个服饰品牌,作为公司品牌转型升级的发展路径和方向。10个服饰品牌为时尚商务潮流品牌—柏讯、都市青年潮流品牌—弗里耳·睿路、高奢奢华潮流品牌—巴斯蒂、欧美休闲潮流品牌—比尼、甜美休闲潮流品牌—日韩风潮流品牌—哈乐,自然民俗潮流品牌—自然、简约生活潮流品牌—U、潮品、原创牛仔潮流品牌—21、青春校园潮流品牌—哈乐,每个品牌拥有自己独特的品牌定位、产品定位和人群定位,通过品牌广告、广告语言、产品颜色、版型、面料、工艺和产品符号等元素传递品牌丰富的文化内涵,满足各类年轻新生代消费人群的消费心理,实现公司品牌发展的转型升级为公司未来持续快速发展的强大内生动力。

(3)优化营销渠道改进营销方法。2014年公司关停老弱店铺,扶持优质店铺,通过加盟方式支持店、货、装修等整体鼓励,扶持加盟商对优质店铺进行探索,销售渠道明显得到优化。在营销方面,深入研究年轻消费群体的消费心理和消费习惯,积极探索线上线下推广、联合营销等适应年轻消费群体消费习惯的营销理念、方式和手段,增强终端店铺的购物体验感和情感服务,提升终端店铺的赢利能力和风险能力。

(4)提高研发设计水平,继续提升设计团队。定期对设计团队进行专业培训,与国际咨询公司合作,全面提升设计团队整体水平;成立设计团队项目组,加强对设计流程的跟踪和分析;在特定区域区域设计团队进行实地考察,深入了解顾客不同区域区域的消费需求,组建具有竞争力的团队,确保公司设计团队及时掌握第一手市场的最新信息;公司产品的设计水平与中高端水平有较大的提升。

(5)持续品牌推广。2014年公司执行品牌推广策略,持续实施品牌推广。通过淘宝天猫、微信、微博、唯品会等网络渠道,在专卖店免费发放大量产品宣传品;在专卖店进行开业推广,通过广告投入广告等手段,坚持不懈地实施全方位、多角度的品牌宣传,不断提升品牌影响力。

(6)探索O2O营销模式,组建公司O2O研发团队,深入探索探索公司O2O营销模式,形成了较成熟的方案,具备向市场全面推广的条件。

(7)推进公司总部建设工程。总部一期按计划完成年度施工任务,总部二期开工前的准备工作基本完毕,总部三期启动前期规划工作。

(8)报告期内主要经营业绩分析
主要财务数据及变动原因

	2014年	2013年	本年比上年增减	2012年
营业收入(元)	1,305,417,719.21	1,737,745,422.08	-24.86%	1,612,449,193.73
归属于上市公司股东的净利润(元)	123,178,960.35	274,193,750.51	-55.08%	272,837,974.63
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润(元)	106,140,417.18	259,780,769.60	-59.14%	269,318,325.96
经营活动产生的现金流量净额(元)	-44,116,609.48	-32,411,443.98	-34.45%	302,804,523.70
基本每股收益(元/股)	0.24	0.53	-54.72%	0.53
稀释每股收益(元/股)	0.24	0.53	-54.72%	0.53
加权平均净资产收益率	5.78%	13.58%	-7.80%	14.56%

报告期内,实现营业收入130,581.77万元,较上年同期减少24.86%,实现归属于上市公司股东的净利润12,317.89万元,较上年同期减少55.08%,主要原因是:国内服装消费市场增长依然缓慢,处于调整期;2季度内年度增加O2O部分门店团队建设,员工工资较上年度有所增加;3)提升店铺形象,增加装修及道具费用;4)期间发生公司财务费用支付利息费用增加,募集资金陆续使用后收到的银行存贷款利息减少,财务费用较上年同期大幅度增加。

报告期内,公司经营活动产生的现金流量净额较上年同期下降34.55%,主要原因是:1)报告期内销售收款较上年同期下降,销售费用、提供劳务收到的现金较上年同期增加34,954.75万元。2)报告期内公司较上期增加TOTO品牌团队人员,增加了销售、管理团队的建设,公司员工工资、福利较上期较大的增加,报告期内支付职工工资及劳务工资的现金较上年同期多支付1,881.95万元。3)报告期内与公司长期合作的供应商融资较困难,公司支持合作良好的供应商共同开发,及时支付了已到期的货款、预付部分货款及加工费,应付账款较上年同期减少9,504.21万元,预付账款较去年同期增加1,057.86万元。

(4)公司主营业务及其经营状况
①主营业务分渠道情况表

分渠道	主营业务收入(元)	主营业务成本(元)	主营业务毛利率	主营业务收入变动	主营业务成本变动	主营业务毛利率变动
加盟	1,129,540,437.42	717,841,332.10	36.69%	-26.70%	-27,166	0.04%
直营	170,202,306.53	51,734,618.93	56.96%	-13.28%	-12,049	-0.01%
合计	1,299,742,863.95	769,576,451.03	38.42%	-28.59%	-26,316	0.00%

公司主要通过加盟和直营相结合的模式销售“潮流前线”品牌青春休闲服饰。报告期内加盟体系的营业收入比上年同期增加26.70%,主要原因是:国内服装消费市场增长依然缓慢,处于调整期;2季度内国内部分地区天气异常,影响终端店铺销售;3)部分店铺形象老化,购物体验较差;4)新的消费模式,电子商务

东莞市搜于特服装股份有限公司

2014 年度报告摘要

证券代码:002503 证券简称:搜于特 公告编号:2015-025

的冲击使终端销售放缓。

自营体系的营业收入比去年同期下降13.28%,下降幅度少于加盟体系,主要是:公司报告期内通过不断自主研发的管理与培训,提升店铺形象,增加店铺的购物体验等多种措施使自营店铺销售下降幅度较少。

②主营业务分产品情况表

系列	主营业务收入(元)	主营业务成本(元)	主营业务毛利率	主营业务收入变动	主营业务成本变动	主营业务毛利率变动
男装服饰	497,741,266.47	304,817,997.18	38.76%	-21.19%	-21,839	0.52%
女装服饰	255,558,584.51	158,537,429.94	37.96%	-38.50%	-38,609	0.99%
休闲服饰	496,444,392.97	306,221,063.91	38.32%	-21.51%	-22,699	0.99%
合计	1,249,744,243.95	769,576,451.03	38.42%	-25.59%	-26,316	0.00%

报告期内,公司的时尚商务系列产品比去年同期下降21.19%,优雅淑女系列较去年同期下降38.50%,休闲服饰系列产品比去年同期下降21.51%。

③主营业务分区域情况表

地区	本期收入(元)	较上年同期增减	占主营业务收入比重
东北	48,311,951.43	-1.66%	3.87%
华北	86,782,086.90	-4.09%	6.64%
华东	200,477,354.71	-21.46%	15.94%
华南	498,523,226.27	-26.69%	39.89%
华中	188,527,728.23	-29.43%	14.93%
西南	59,786,713.56	-25.80%	4.76%
西北	109,333,180.65	-33.22%	8.75%
合计	1,249,744,243.95	-25.99%	100.00%

报告期内受国内服装市场终端销售放缓,市场终端销售疲软等因素的影响,公司各区域的销售收入均比去年同期出现不同程度的下降,其中华北、东北由于报告期内新开店舗较多,同比下降较少。

④主要费用情况

项目	2014年度	2013年度	同比增长(%)
销售费用	222,025,883.60	194,823,131.47	13.96%
管理费用	90,078,485.52	89,404,179.13	0.75%
财务费用	4,858,729.92	-19,272,226.23	125.21%
所得税费用	46,747,262.03	93,324,513.28	-49.91%

1)报告期内,销售费用本年比上年增加13.96%,主要原因为:报告期内,购置店铺用于开设“潮流前线”专卖店,福利较上年度大幅度增加。

2)报告期内,管理费用本年比上年增加0.75%,主要原因为:报告期内公司加强了内部管理团队的建设,员工工资与福利增加报告期内公司对外投资增加,支付的中介咨询服务费较去年同期大幅度增加。

3)报告期内,财务费用本年比上年增加125.21%,主要原因为:公司募集资金陆续使用后取得的银行利息收入减少导致报告期内支付公司债券一年期3.52%应付的债券利息增加。

4)报告期内,所得税费用本年比上年下降49.91%,主要原因为:报告期内公司销售收入下降,利润总额下降所致。

(5)报告期内,公司主要资产及负债情况

①资产构成变动情况

项目	2014年末	2013年末	金额(元)	占总资产比重	同比增长(%)
货币资金	794,395,652.29	26,948,991,209,796.75	37.68%	-19.86%	
应收账款	500,000.00	800,000.00	0.02%	0.00%	
预收账款	446,435,198.50	15,144,423,613,164.89	16.10%	5.39%	
应付账款	184,308,874.99	6,276,114,330,315.14	4.35%	61.73%	
应收利息	4,620,000.00	0.00	0.00%		
其他应收款	11,978,043.62	0.16	5,949,609.27	0.23%	101,32%
存货	624,338,214.95	21,189,555,913,216.93	21.13%	12.31%	
一年内到期的非流动资产	5,848,037.06	3,076,934,293.13	0.36%	-37.40%	
其他流动资产	90,613,071.60	0.29%	9,846,112.89	0.37%	820.29%
可供出售金融资产	135,210,000.00	4,599,000.00	0.00%		
投资性房地产	23,977,330.34	0.16	25,471,176.50	0.97%	-5.86%
固定资产	376,860,284.10	12,796,249,643,380.34	9.49%	50.95%	
在建工程	90,441,894.08	3,378,165,011,014.66	0.27%	39.16%	
无形资产	4,979,889.19	1,416,429,947.02	0.16%	-2.97%	
长期待摊费用	95,872,448.11	3,296,26,910,736.84	1.02%	256.26%	
递延所得税资产	11,481,382.00	0.59%	9,482,742.00	0.38%	16.18%
其他流动资产	308,991.00	0.01%	0.00	0.00%	

1)报告期内,货币资金较去年较上年期末增长61.73%,主要原因是:预付部分供应商货款及加工费,预付供应商相应的租金增加所致。

2)报告期内,公司应收账款较上年期末增长462万元,主要原因是:报告期内公司定期存款应收的利息增加。

3)报告期内,公司其他应收款较上年期末增长101.32%,主要原因是:公司应收的保证金、押金等增加。

4)报告期内,公司一年内到期的非流动资产较上年期末减少37.40%,主要原因是:到期的待摊费用本期摊销所致。

5)报告期内,公司其他流动资产较上年期末增长820.29%,主要原因是:购买理财产品增加所致。

6)报告期内,公司可供出售金融资产较上年期末增长13,521.00万元,主要原因是:公司报告期内新增的对外股权投资增加所致。

7)报告期内,公司的投资性房地产较上年期末增长50.94%,主要原因是:公司报告期内购置的店铺达到可使用状态并交付工程投入使用所致。

8)报告期内,公司的在建工程较上年期末减少39.14%,主要原因是:在建工程转入固定资产所致。

9)报告期内,长期待摊费用较上年期末增长256.26%,主要原因是:一是公司承租门店租赁与购置的店铺装修费用增加;二是报告期内为提升公司店铺形象,提高“潮流前线”品牌市场占有率,知名度和影响力,对新开办的店铺或老店铺更新形象时,公司将均将于新店支持,将原由加盟商购置并承担费用的货架、收银等营运器具改为由公司提供给加盟商使用所致。

10)报告期内,其他非流动资产较上年年度期末增长330.90万元,主要原因是:主要是支付的购车及软件类重分类所致。

②负债变动情况

项目	2014年度	2013年度	同比增长(%)
短期借款	25,200,000.00	35,000,000.00	-28.00%
应付账款	299,003,099.51	323,063,066.86	-7.43%
预收账款	6,534,400.42	106,576,566.49	-66.66%
应付职工薪酬	39,199,010.29	47,533,648.28	-17.62%
应交税费	12,998,670.53	9,323,369.29	-59.80%
应付利息	13,665,157.35	0.00	
其他应付款	24,613,158.91	15,900,980.44	53.92%
应付债券	346,153,000.00		

1)报告期内,公司短期借款较上年期末减少36.66%,主要原因是:报告期内及时支付了已结清的原材料采购款和加工费所致。

2)报告期内,公司预收账款较上年期末增长699.38%,主要原因是:期末收到加盟商货款尚未发货所致。

3)报告期内,公司应付职工薪酬较上年期末增长256.26%,主要原因是:报告期内通过各岗位努力,使公司下半年销售业绩明显好于上半年,业绩下降的趋势得到彻底扭转,扭亏为盈,为鼓励员工为公司作出更好的贡献,公司将本年度市场异军突起考核发放年终奖所致。

4)报告期内,应交税费较上年期末减少59.80%,主要原因是:报告期内销售收入下降,应交的流转税与企业所得税相应减少所致。

5)报告期内,应付利息比上年同期增加1,366.52万元,主要原因是:发行第一期公司债券筹资应付的利息增加所致。

6)报告期内,其他应付款较上年期末增加53.92%,主要原因是:期末应付在建工程款、租金、广告费及保证金增加所致。

7)报告期内,应付债券较上年期末增加34,615.32万元,主要原因是:发行第一期公司债券筹资所致。

(7)现金流量情况

项目	2014年	2013年	同比增长(%)
经营活动现金流量小计	1,516,097,062.00	1,885,909,362.54	-19.59%
经营活动现金流量合计	1,580,813,671.48	1,918,720,866.52	-18.65%
经营活动产生的现金流量净额	-44,116,609.48	-32,411,443.98	-34.45%
投资活动现金流量小计	3,103,410,507.73	1,393,849,541.09	122.65%</