



【庄周梦蝶】

本次苹果公司在中国内地的“以旧换新”的活动,甚至从根本上伤害了其自身的品牌价值

苹果以旧换新伤害了谁

周凯莉

自从诺基亚渐次衰落,我沦为了一个忠实的果粉,在我更新换代的闲置手机里有三台 iPhone4,并一直以经典款为私藏的骄傲。然而,新近的一则苹果“以旧换新”的消息,却毫不留情地伤害了我脆弱的内心。

近日,苹果公司正式在中国内地推出“重复使用及循环利用计划”,消费者可将已有产品拿到苹果直营店进行价格鉴定,通过弥补差价,选购新机。根据媒体报道,九成新的 iPhone4 的折旧价约为 300 元人民币,这意味着当年售价将近 5000 元购得的带有乔布斯最后印记的 iPhone4 被以如此残酷的市场价格量化了。

暂且不谈果粉们被如此白菜价所

伤害到的感情,毕竟在物质消费上一向是“周瑜与黄盖,一个愿打、一个愿挨”,而且更新换代过快的电子产品本身也不具备太大的收藏价值,不过,苹果公司如此大张旗鼓的“利好”行为却从另一个层面上揭示了其尴尬的处境。事实上,自从苹果“教父”乔布斯去世后,苹果的更新换代速率显然加快,但手机本身的创新却越来越少,让不少业内人士质疑其每一年推出新品时的“饥饿营销”不过是为了掩盖在产品创新上的底气不足。如今,苹果公司对其过气产品的过低定价,更是从一定程度上摧毁了消费者对其产品保值性的信心。

此外,也不由得让人生疑,苹果公司如此粗暴的举措在特殊的中国市场真有那么大的功效吗?还是以九成新的 iPhone4 为例,从货币流通层面来

说,折旧价 300 元在通货膨胀的市场上,可以换得五袋苹果,或者一条质量低劣的快消品牌的小短裙,或者在不那么体面的小资餐厅小吃一顿,由此来看,这一个价格对绝大多数并未秉承“断舍离”理念的果粉来说,是毫无吸引力的。再从市场渠道来看,单以二手苹果的销售路径来看,果粉们甩卖收藏的渠道包括 58 同城、淘宝、二手电子商店或者黄牛,即便最不理性的价格也是 300 元的两倍。如此看来,选择苹果公司“以旧换新”的唯一理由便是防止个人隐私信息在第三方渠道上的泄露,潜台词就是“要是泄露了,也是泄露给苹果公司了”。

我临时在朋友圈里做了一个小小的市场调查,10 个样本中,只有一位朋友表示,他或许会参加苹果的“以旧

换新”活动,毫不意外的是,这一位朋友正是“断舍离”理念的坚定执行者,在他的衣柜里,绝对不会留下任何一件哪怕只是袖子略紧的衬衫,更不会因为任何情感上的理由闲置起一台手机。但毕竟这一人群实在太少了!大多数人,比如我的父亲老周,一听说我要以 300 元的价格参加苹果公司“以旧换新”的活动时,都会不满地嘟囔,甚至以“高价”利诱我:“一台 1000 元,卖给我!”

我甚至可以大言不惭地说,本次苹果公司在中国内地的“以旧换新”的活动,甚至从根本上伤害了其自身的品牌价值,因为这一表面上利好消费者的商业行为,事实上和其他大牌在“人傻钱多”的中国内地的作为一样,是带有歧视性的。虽然此次是苹果公

司第一次在中国内地进行手机回收服务,但早在两年前,苹果公司就在美国、加拿大、欧洲等国家和地区展开了类似的服务,并且门槛比此次中国活动设置得要低,允许 iPhone 以外的手机以旧换新,还允许 PC 以旧换新购买苹果公司的 MAC 电脑。

风流总被雨打风吹去,强大的诺基亚帝国在科技浪潮前固步自封,终至坍塌的下场,而后“乔老爷”时代的苹果公司能否守住中国内地这一块肥肉,已不仅是战略上更是战术上的问题了。要知道,中国的本土手机产业正在崛起,小米手机、华为手机之后,乐视网都要造手机了……这一块肥肉,库克,你得盯住喽!

(作者为中国上市公司舆情中心观察员)



【缘木求鱼】

只要人类还依赖这个世界生存、发展,还希望过上更美好的生活,碳排放就得一直持续下去

汉能的零排放愿景

木木

汉能薄膜发电集团的移动能源解决方案,虽然听起来似乎确实不错,但在李河君的介绍中,多多少少还是能够让人听出一点儿“吹牛”的成分。

据他说,汉能的移动能源解决方案是“移动能源+传统行业”创新合作的典范;“移动能源+”的合作模式,将深刻改变现有的产业格局,促使工业化流程的再造,各个行业都有机会利用它获得竞争优势,实现绿色升级;更重要的是,“移动能源+”的合作模式,将使经济发展的各种基本要素在全球范围内重新配置和聚集。

显然,在李河君的规划里,这种合作模式的基础和主导者,就应该是先进的薄膜发电技术和该技术领域的领

跑者汉能公司了。在畅言移动能源巨大优势的时候,李河君多次提及,薄膜发电是一种环境友好型新技术,实现了“零排放”。这难脱“吹牛”之嫌。

虽然在使用过程中,确实不用担心这种薄膜在太阳的照射下会蒸腾出二氧化碳、一氧化碳来,但不幸的是,这种能发电的薄膜终究不是树叶,见风就能自己长出来,要制造这种神奇的“人工树叶”,必然要涉及所需原材料的勘探、采掘、运输、冶炼以及制造薄膜,乃至最终的回收、处理,而这些环节,无一不是碳源滚滚。因此,把自家的柔性光伏薄膜夸赞为“零排放”的模范,显然并不客观。

在可预见的时期内,只要人类还依赖这个世界生存、发展,还希望过上更美好的生活,碳排放就得一直持续

下去,不在此排,就在那里排,这里排少了,别的地方就会排多点。

如此看来,只要制造这种柔性光伏薄膜还需要铜、锡、镓、硒之类的东西,所谓的“零排放”,就一定不存在,其“零排放”的终极愿景,实现起来大约也有点儿难。不过,也不用过于沮丧。虽然“零排放”不存在,但并不意味着不能在其他方面取得一些实质性的突破。比如,如果能在太阳能的转化率以及光伏薄膜使用寿命上实现革命性的突破,那么,这种技术的未来显然就会令人无比憧憬。

据说,汉能的薄膜太阳能电池技术创出了 30.8% 的实验室世界最高的转化率,而其现有薄膜组件量产转化率则是 17%。要把 17% 提升到 30.8%,估计还有相当长的一段路要走。即使

将来新技术的转化率达到了足以推动产业“革命”,足以促使生产要素在全球范围内重新配置和聚集的程度,汉能公司能否担当得起引领新技术持续发展、制造出一个新世界的重任,也还是未知数。

毋庸讳言,对于公众而言,汉能还是一个相当“神秘”的公司,虽然似乎突然之间就广告铺天盖地而来,但公众目力所及却很难找到汉能的产品,更别说是亲身体验一下汉能薄膜的强大能量了。就此而言,公众质疑一下汉能的豪情壮志,似乎也真是情有可原。如果汉能确实铁了心,要扮演“绿色升级”引领者的角色,显然就要想办法打消一下这种质疑。

要从根本上打消这种质疑、打消公众对新技术“行不行”的担心,单凭

李河君在本周一举行的发布会上的一次演讲或随后的几次演讲,显然不现实;“事实胜于雄辩”,一批令人惊艳的产品,或许更有说服力,那张“神奇”的薄膜的力量也就在此。

对新能源尤其是太阳能的深入、广泛利用,无疑是人类未来可持续发展的最重要的保障。开发、利用这些绿色能源,显然需要如汉能这样的公司在这一领域的不断探索和创新,也需要其他行业乃至整个社会对它们的努力作出认真的回应。不过,需要注意的是,在这个探索、创新的过程中,需要如汉能这样的引领者们认真对待每一个环节、每一处细节、每一声质疑,否则,这个全新的事业在发展过程中就一定会面对更多的困难。

(作者系证券时报记者)



【清风徐来】

购并企业的整合,涉及多个方面,但关键是,整合班子,整合队伍,一句话,就是整合人心

诸葛亮治蜀与购并企业整合

徐叔衡

购并企业的整合是一门学问、一门艺术。一些购并工作失败,并不是败在前期的收购上,而是败在购并后的整合上。在这里,认真研究诸葛亮的治蜀经验,对做好这项工作大有裨益。

刘备占领益州后,领导层有这样几部分人,一部分是刘备的旧部;一部分是荆襄集团;一部分是西北凉州的军人集团;一部分是孟获及其部属;再就是当时的四川地方势力,等等。如何把这几部分力量整合在一起,将他们团结起来,拧成一股绳,诸葛亮走出了一条成功之路。

诚而信。诸葛亮一生,奉行的是一个“诚”字,对君上忠诚,对朋友、同僚与部属守信用,讲诚信。一篇《出师表》

道尽了诸葛亮的耿耿忠心。诸葛亮出师北伐时,为避免军力浪费,粮草不继,以保持旺盛的战斗力,将全部兵力分成两班,实行轮换制,每班一百日为期。这时,一班限期已到,正要轮换时,风云突变,司马懿亲率大军来攻。危急关头,有人建议将换班之军暂且留下退敌,待新兵到后再换。诸葛亮曰:“不可。吾用兵命将,以信为本,既有令在先,岂可失信?”硬是坚持轮换不变。真是“信感阴阳,诚动天地”。

严而有理。诸葛亮治蜀极严,不徇私情,但严有章法,严有规矩,严而有理,严得让人信服。刘备的养子刘封立了不少战功,但关羽攻打于禁、徐晃时,刘封借口“山郡未附”,不肯出兵相助,致使关羽失败被斩。诸葛亮不因刘封是刘备的养子而手下留情,坚决主张

杀掉。广汉郡一位彭姓书佐,地位极低,获得重用当上了益州的“治中从事”,但此人得意忘形,目空一切,诸葛亮亮先将其外调为太守,但彭不能正确对待,竟然图谋不轨,事发后,被逮捕下狱。死前,他写信给诸葛亮,承认孽由自作,不敢怨人,说诸葛亮是“当世伊吕”,希望诸葛亮好好辅佐刘备,共成大事。他没有别的话可说,只求诸葛亮了解他的“本心”并非自求苟活,为不忠不义之鬼,只不过一时酒醉,说出了不应说的话而已。诸葛亮并不因为他夸赞了自己,而免他一死。

亲而和。诸葛亮一生为人忠厚,当政期间,注意团结各方力量,共同工作。对出身贫寒而有才干的士人,大力提拔;对西南少数民族恩威并施,尽量争取当地上层大姓,有的被起用为地

方长官。七擒孟获,一旦孟获臣服,就指点他,教导他,任命他为御史大夫,相当于副宰相的职位。他做人十分厚道,处罚犯有过错的人,但善待其亲属,不搞株连。参军马谡违反节度,丢失街亭,诸葛亮流泪将其斩首,但却照顾其亲属,“汝死之后,汝之家小,吾按月给与禄粮,汝不必挂心。”许多被他处罚、处死的高级干部,如李严、廖立、刘封等人,心中并不怨恨诸葛亮。诸葛亮的领导保证了蜀国政治上的清明和统一。

公而廉。诸葛亮待人公正,处事公道,赏罚公平,“尽忠益时者,虽仇必赏;犯法怠慢者,虽亲必罚”。他从来不为个人的私利滥用职权,他定的法律连他的儿子、侄子和最亲近的朋友犯了也一样惩罚。诸葛亮严于律己,勇于

担当,马谡丢失街亭,他主动承担责任,并请求处分,自贬三级。他在位时,不敛钱财,清心寡欲,约己爱民,死后,不求额外封赏。他给后主的遗书,特别交代:“臣家成都,有桑八百株,薄田十五顷,子弟衣食,自给饶饶。至于臣在外任,别无调度,随身衣食,悉仰于官,不别治生,以长尺寸。臣死之日,室内有积财,外有赢财,以资陛下也。”两袖清风,冰清玉洁,仰不愧于天,俯不怍于地,令人肃然起敬。

购并企业的整合,涉及多个方面,但关键是,整合班子,整合队伍,一句话,就是整合人心。这是一项十分重要而又难度很大的工作。结合购并企业的实际,借鉴诸葛亮的经验,或许会把这项工作做得更好一些。

(作者系江西证监局前任局长)



【儒林经济】

有些子女,父母在世时不孝顺,死后大操大办,完全是为自己挣面子,那才是真正的可恶

古人葬礼:下葬与禁忌

王国华

按《儒林外史》中的描述,古人死了,不一定马上就下葬。余特、余持两兄弟是五河县有名的读书人。余特辗转回乡,对弟弟余持说自己要到无为州会一位朋友。弟弟说,你这次如果能寻些钱回来,就把父亲母亲葬了,灵柩在家里停了十几年,我们在家心都不安。余特说,我也正有此意。现在来看,灵柩在家十几年,有点匪夷所思,张静斋也问过持良的范进:“想是令堂要在祖塋安葬了?可曾定有日期?”范进回答,今年山向不利,只好来秋举行。亦即计划第二年安葬。也许古人过于重视风水,下葬一定要选好日期和地点,不急于一时。越是大户人家越如此,小门小户的平头百姓反倒可以因陋就简,不怎么在乎。学者庄征君借住在乡

村一位老人家中,结果老两口都死了。庄征君想,我虽在此仅一宿,但我不葬他,谁来葬他?于是拿出几十两银子来买了棺木,将其收殓。又掏钱在附近买了一块地,掩埋了他们。这两位老人虽然命苦,好歹最后还有个安身之处。客死他乡的书生牛布衣就没这么幸运了。素昧平生的老和尚为他收尸,拿衣来替他换上,并请了几个邻居,七手八脚在房里入殓。老和尚百忙中还披了袈裟,到他柩前来念了“往生咒”。装殓停当后如何下葬呢?买地需要钱,还要请人抬棺等,花销甚大。无奈之下,老和尚把堆柴的屋腾出来为他停柩。这口棺槨一停就是几年,直到几年后牛布衣的遗孀寻来。

下葬还有些稀奇古怪的说道。余特、余持两兄弟在家睡觉,对门忽然失火,眼看就蔓延过来了。两兄弟叫齐邻

居,把父母灵柩搬到街上。大火到天亮才扑灭,也烧毁了余家两间房子。按当地风俗,灵柩抬出门,再要抬进来,这家人就要受穷。所以众亲友都劝他们尽快把灵柩抬到山里,择个日子葬掉。两兄弟商量后认为,或两人要葬父母,自然该正正经经地告庙,备祭碎灵,邀请亲友后会葬,岂可如此草率!即使将来受穷,也不能让父母草草下葬。于是将灵柩抬回家中。阖县的人都认为他们是书呆子,做这样阴运的事。受穷一说不,明显就是托词。对于活人来说,没完没了地耗在丧葬上面确实不是事。好不容易因为某种原因把灵柩抬出去,那就赶紧找个由头葬了吧。关于葬礼的忌讳各种各样,灵柩抬出抬进的说话仅是其中之一。其他禁忌则不外清心寡欲,以苛对自己来表达对逝者的感同身受。但能全部坚持下来殊

为不易。这方面,范进的反应比较典型。即,强调自己遵守祖制,但只要有人劝,就会顺杆爬。张静斋劝在家守丧的范进跟自己到高要县去旅游,他给出了冠冕堂皇的说法:你居庐三年,自是正理;但若为安葬老母,出去筹钱也就没有必要拘泥于成例。再说你中了举人后还没去拜访过老师,这高要的汤知县就是你的老师,同时也是我的世叔(其祖父的學生),咱们一同去打秋风,或许能寻些外快来。范进进,不知这样,大礼上可行得?张静斋回答,礼有常法,亦有变通,没什么行不得的。范进马上答应了。

两人来到高要县,见到汤县令。汤县令作人摆上席来,席上有燕窝、鸡、鸭、鱿鱼和苦瓜之类。坐下后,范进犹犹豫豫地不举杯箸。县令询问缘故,张静斋替他回答道,范先生遵制不肯

使用镶了银边的杯箸。知县忙叫换了一个瓷杯,一双象牙筷子来。范进还不肯举动。张静斋说,这个箸也不能用(象牙筷子属于奢侈品)。随即换了一双白颜色的竹筷子来,范进才欣然接受。知县疑惑他居丧如此尽礼,倘若不食荤腥,那就麻烦了。因为事先没有准备素食。后来范进在燕窝碗里挟了一个大虾丸子送进嘴里,方才放心。“大虾丸子”这一场景一直被后人当作范进的笑料之一。窃以为这倒不必。他本来就是做做样子,受制于传统而已,内心并未认可。对于死者来说,让他们活着的时候多享受一下,死后的哀荣有没有便无所谓。有些子女,父母在世时不孝顺,死后大操大办,各种礼节一样都不少,却完全是为自己挣面子,那才是真正的可恶。

(作者系深圳作家)