

## 投资者见证獐子岛 春季底播扇贝抽测过程

证券时报记者 柴海

5月15日,獐子岛(002069)2015年春季底播扇贝抽测活动启动。此次抽测,邀请了海洋专家参与,投资者、新闻媒体见证,抽测方式更为科学,首日抽测结果符合预期,獐子岛此次开放抽测过程进展顺利。

### 抽测方式更为科学

本次獐子岛春季底播扇贝抽测的目的是要了解底播虾夷扇贝在产卵期后的生长情况。抽测时间预计10天左右,抽测海域范围涉及2012年、2013年和2014年底播的160万亩水域,为2015年、2016年和2017年虾夷扇贝采捕区域,抽测按照2万亩左右一个点位的标准进行布设,计划调查75个点位。点位密度较以往4万亩一个点位增加近1倍,从而提高准

确率。

本次抽测采用科研19号船,以视频计量数量、以采集器采集扇贝测量规格的方式进行。联合国粮农组织专家、大连海洋大学学者苏延明参加了抽测。他表示,过去抽测扇贝采用拖网的方法,对产品生长、海底生产等产生影响。今年的抽测方式较以往更加科学、高效。抽测采用的两种装置之一是视频装置,可以通过水下摄像机拍摄海底画面,在电脑上同时看到海底情况,装置宽度是固定的,船速和航线是固定的,这样就可以算出单位面积扇贝数量;另一种是采样器,按照单位面积抓取扇贝,通过游标卡尺、电子秤测量扇贝规格。两种装置相配合,抽测的数据更具科学性。

### 投资者见证抽测过程

本次参与抽测的人员,除了獐子岛

集团海洋生物研发中心员工外,还包括4名投资者、2名银行人员、2位大连海洋大学专家,并邀请电视媒体全程拍摄。

来自江西的投资者黄新国表示,此次报名参加抽测,主要想深度了解一下獐子岛的产业。“一直很关注獐子岛,正好有这次机会可以实地了解獐子岛的养殖情况、生态情况、海水情况等。”黄新国说,眼见为实,獐子岛的环境、海水确实不错。”

獐子岛董秘孙福君表示,海洋牧场在国内是一种独特的业态。通过开放抽测,增加海洋牧场对公众的透明度,让投资者越来越了解獐子岛产业,更多地认识、更好地预判投资风险;参与抽测的专家、投资者、媒体等,还可以为獐子岛提出建议和意见,从而帮助獐子岛更好地做好风险管控工作。对獐子岛来说,也可以通过此次机会,展示生态海洋、科技牧场,以及公司在风险识别与应对、调整规划、研制良种、提升管理等方面的努力和举措。

### 首日抽测结果符合预判

15日下午,承担抽测任务的辽长渔19号科研船在开到指定点位后,首先将视频采集器布设在三角架架子上,在拖动一段距离后再回收上来。苏延明说,视频采集器在海底拖动,可以采集0.6米宽范围内的视频图像,通过拖动的距离就可以测算出采集的面积,清点视频中的扇贝个数,从而测算出单位面积内的扇贝数量。除了视频采集器,采样器一次可以采样两平方米的面积。

在首日抽测结束后,参与抽测的人员召开了小结会。苏延明公布了当天抽测的部分数据。孙福君表示,从首日抽测点位的情况看,结果与预判相符,已测的点位不存在减值的情况。他强调,一个点位只能判断一个区域的情况,所有点位测完后才能判断整体情况。抽测结束后,獐子岛将会向资本市场公告抽测的结果。

## 华夏幸福整合全球资源 打造科技创新固安

证券时报记者 马晨雨

在京津冀一体化概念之下,已有越来越多的企业选择将科技创新型项目设立在京津冀协同发展的桥头堡——河北固安。

昨日,在2015创新中国峰会(固安)上,硅谷银行副总裁Oscar Jazdowski强调,将企业设在固安不仅可以利用华夏幸福600340覆盖全球的创新资源,更可以将技术快速转化为产品,进行商业化。这对资本紧张的创业者来说,无疑是最大的福音。

河北省省长张庆伟在会上指出,随着京津冀协同发展战略的深入实

施,国家提出把创新驱动发展作为该战略的根本动力,北京作为全国科技创新中心的地位进一步凸显。河北作为京津冀协同创新共同体重要的技术研发和转化推广基地,已经与京津共同建设了一批区域性技术交易市场、科技创新园区和平台。

会上,多个重大科技创新项目签约落户河北固安。包括清华大学OLED照明技术成果产业化项目、清华大学XIN中心科技成果孵化项目(生物塑料PHA项目、石墨烯传感器项目)、清华大学重大科技中试孵化项目(二氧化碳气凝胶项目、视觉无人机项目)、中国航空空气动力技术研究院

无人机产业化项目以及中国航天科技集团第一研究院产业化项目。

固安尽管只是一个县级城市,但它在引进创新技术产业方面所展示的战略布局 and 眼光,对于企业发展过程中所需的金融、环境、平台以及落户等方面所提供的支持和服务,都远超预期,因此我们选择将清华OLED照明技术的产业化基地设立于此。”北京朗晟科技有限公司副总经理胡永岚表示。

近年来,固安一直秉承“政府主导、企业运作、合作共赢”的市场化运作方式,对于具有自主创新能力的高新技术产业的吸纳能力不断增强。在华夏幸福的运营下,目前固安已经建立起航空航天、生物

医药、电子信息、汽车零部件、高端装备制造五大高端产业集群。固安也从过去的农业大县发展成为科技产业新城。

2015年中国社科院发布的《中国县域经济发展报告》中,固安入围县域经济发展潜力十强和全国百强。

华夏幸福产业发展集团总裁赵威表示,未来在构建本地建筑产业集群的同时,公司还将大幅拓展上游产业链条。通过在美国硅谷建立孵化中心,并整合清华大学、中科院等国内顶尖科技研发资源,将全球科技的创新成果与其在全国布局的多个产业新城平台相匹配,形成从全球范围内的科技研发到成果转化再到产业化的完整链条。

## 东方通沈惠中详解“互联网+”战略新定位

证券时报记者 曾福斌

近段时间,东方通(600379)因其连续收购,以及原始股东纷纷减持,受到投资者的大量关注。

5月13日,东方通总裁沈惠中详解了公司在“互联网+”战略下的战略升级和新市场定位——作为一家一站式软件基础设施及创新应用的综合性厂商。而事实上,这也是东方通短期内迅速收购4家公司的背后逻辑。

东方通于2014年1月28日登陆创业板。上市初,公司是中间件产品的国内厂商龙头。上市之后,东方通通过资本平台先后收购了一系列软件基础设施与创新应用软件公司,具体包括

服务器虚拟化软件品牌奥云虚拟化,移动应用平台产品与解决方案厂商数字天堂,网络优化应用产品厂商惠捷朗,以及网络信息安全监控企业微智信业。

收购完成后的东方通已实现全面升级,成功转型为一家可全面提供基础软件、云计算、大数据、移动开发等一站式产品的综合性厂商,以往的中间件业务占比将相应大幅降低。

沈惠中表示,目前传统产业中,很多公司需要运用“互联网+”升级自己的产品,并实现业务模式创新,但这背后意味着需要新一代的软件基础架构来支撑。虽然BAT等互联网企业多年积累下来的架构能力也很

强,但为传统企业输出技术能力并非其主业。

新的软件基础设施本质上是互联网架构——开放、弹性、可伸缩、服务导向等。让更多的企业更快、更好、更自主可控地拥有这样的架构,东方通即定位于此。在为用户提供云、大数据等基础设施架构输出的同时,东方通在大数据安全、网络优化、移动开发等创新应用领域也会有更多布局。

沈惠中称,即使是以前IT建设能力很强的金融和电信业也会转向“混合架构模式”,一方面,为保证业务连续性和稳定性,核心业务将采用稳定架构,但更多的创新业务将越来越多地采用新一代软件基础设施,拥抱互联网架构。

目前,东方通收购的公司中有做移动互联网的,有做大数据的,有做云计算的……“公司把相应能力整合起来,即志在于此。”沈惠中称。

此外,沈惠中也表示,作为一家企业级软件公司,东方通自己的业务模式也需要转型“互联网+”。如何运用互联网思维,从卖“软件授权”模式,转型为“软件即服务”模式,从软件基础设施技术输出型厂商,升级到创新应用领域,甚至成为互联网“运营型”企业,这都可能给东方通带来更多改变。

而对于东方通股票近日在二级市场遭原始股东减持,沈惠中表示,东华软件、富盈泰克创投都是财务投资者,减持属于正常。

## 西部牧业打造畜牧品牌 天富能源重点发展天然气

证券时报记者 宋雨

新疆证监局、新疆上市公司协会日前组织第7期“中小投资者走进上市公司”活动,百余名投资者走进新疆石河子西部牧业、天富能源,调研公司经营状况。

### 西部牧业重点发展乳制品和肉牛产业

投资者参观了西部牧业奶牛基地及花园乳业之后,西部牧业董事长徐义民给投资者介绍了公司上市以来围绕畜牧业形成的完整产业链,重点介绍了公司乳制品产业和肉牛产业的经营情况。

徐义民说:西部牧业近年通过饲草料基地的建设,奶牛养殖规模的扩大,乳制品加工生产线的改造提升,公司乳制品产业将迎来厚积薄发之势。目前,西部牧业的奶牛存栏量已达到4万头,为西部牧业的乳制品加工提供着充足的奶源。去年至今,原料奶价格下跌,终端产品价格维持稳定,提升了公司乳业的利润空间。未来,公司牛奶收购量、加工量及乳制品品种、市场销售额都将通过市场开拓和资本运作大幅提升。致力成为新疆最大的乳制品加工企业是西部牧业的发展目标。”

在市场销售方面,西部牧业液态奶产品已通过代理商布局上海、广州等城市。公司婴幼儿配方奶粉在尽快实现占领新疆绝对市场份额

的同时,将通过代理商和电商运营平台铺向全国。

背靠新疆兵团的政策支持,西部牧业将牵头整合新疆兵团各师局的肉产业资源,与各团场合资建成规模化标准化奶牛、肉牛养殖场,通过产业化、市场化、专业化运作,在立足新疆的基础上,在全国范围内树立兵团畜牧业品牌。”徐义民说。

### 天富能源未来重点发展天然气

天富能源是新疆兵团第八师石河子市地区唯一的电力供应商,并拥有独立的区域电网。公司目前独占石河子地区供用电市场,并基本整合石河子市区的供热市场。

投资者参观了天富能源南热电厂后,天富能源董事长赵磊给投资者介绍说:在公司以发电、供热、天然气为主的三大能源产业中,发电和供热业务已成为公司稳定增长的收入来源,天然气业务则是公司未来发展的重要动力。”

赵磊说,天富能源的天然气业务已不再局限于石河子地区兵团第八师。继收购沙湾百川燃气后,公司天然气业务在兵团第六师、第七师、第九师已经建站。今年,天富能源运用并购等手段继续加大对天然气业务的投入,尽快提高天然气业务在公司总收入中的占比。上月起,天富能源对石河子市非居民用天然气销售价格进行了上调。

## 首只新四板基金发布

证券时报记者 陈英

5月16日,国内首只新四板基金发布,近百家新四板企业敲响挂牌钟声。

据悉,首只新四板基金为“智煤海润新四板基金”。业内人士称,新四板将成就中国最具成长性私募基金模式”,一方面,为保证业务连续性和稳定性,核心业务将采用稳定架构,但更多的创新业务将越来越多地采用新一代软件基础设施,拥抱互联网架构。

市企业总数不到3000家,中国企业进入资本市场的人口非常稀缺,而新四板正是扮演着“企业进入资本市场最佳一站”的角色。新四板便于企业快速整合资源,培养出行业领跑者,这也是各地政府补贴企业挂牌新四板的重要原因。

智煤海润新四板基金是由前海智煤与海润国际并购基金共同发起,首期规模五亿元,将重点布局具有高成长性的新四板企业。

## 广船国际更名中船防务

证券时报记者 阮润生

广船国际(600685)今日发布公告,公司名称将于5月25日变更为中船海洋与防务装备股份有限公司,证券简称变更为中船防务,证券代码不变。3月18日广船国际董事会通过了

关于变更本公司名称的议案》,近日,公司完成了上述工商变更登记手续,并取得广州市工商行政管理局换发的《营业执照》,公司中文名称正式变更为“中船海洋与防务装备股份有限公司”,同时英文名称正式变更为“CSSC OFFSHORE & MARINE ENGINEERING (GROUP) COMPANY LIMITED”。

中信重工企业形象宣传之三:

# 中信重工:长风破浪会有时 直挂云帆济沧海

### ——打造全球最大的矿业、水泥装备供应商和工程总承包服务商

●周航

停牌3个月之久的中信重工终于公布其重大资产重组方案,拟以发行股份及支付现金方式购买唐山开诚电控设备集团有限公司80%股权,同时定增募集配套资金,用于支付现金对价和补充营运资金。交易完成后,中信重工将依托唐山开诚井下机器人等技术和经验,快速全面进入国内井下防爆、提升、控制、救援等系列装备领域,与原有服务领域形成完整体系,成为国际领先的大型矿山智能成套装备服务商。

复牌后,经历多个交易日的连续涨停,中信重工(601608)的股价给投资者带来一抹亮丽。正是基于对目前估值优势的肯定和对未来持续增长能力的长期看好,各大投资机构普遍看好中信重工的中、长期投资价值。

#### 创建公司的价值链模型

中信重工的前身是洛阳矿山机器厂,是国家“一五”期间兴建的156项重点工程之一,计划经济时期一直是国家部属企业。公司董事长任沁新认为,重工业价值链,走出一条具有自身特色的发展之路,是中信重工不能不面对的艰难抉择。在国家加快振兴装备制造业的背景下,以打造核心装备制造能力为目标,同时,积极培植社会化协作体系,在核心技术 and 关键零部件领域,中信重工牢牢掌控其战略资源,对非核心的、低附加值的一般零部件则通过拓展社会力量、实行专业化生产和社会化协作来配套。

在强化核心制造的同时,公司重点加大研发和服务两个环节投入。从2005年起,公司近十年年均研发投入占营业收入的比例为7.5%,建立了工程技术、产品技术、工艺技术三位一体的研发中心,并在澳大利亚建立了矿山机械研发基地;建设完成四大类27个实验室,其中矿山重型装备实验室是我国矿山领域首个国家重点实验室;建立了数字模拟实验平台、国际技术标准平台 and 4CP、ERP信息化平台;打造了一支包括53名外籍专家

在内的高素质创新团队。公司成为国家级创新型企业,形成了年产千万吨级超深矿建并提升装备等20余项核心技术,拥有自主知识产权的产品占到了85%。

在拥有核心技术后,公司将市场定位在高端客户。以高端技术支持高端产品,以高端产品服务高端客户,以高端客户赢取高端市场。先后与国内13大煤炭基地、10大钢铁集团、8大有色企业、12大水泥生产商等建立了长期战略合作关系,并与世界三大矿业巨头、五大水泥集团和铜、金、铝三大有色巨头建立了长期供货关系。公司建立了远程监控、远程诊断、远程服务三位一体的客户服务中心,建立了北美、南美、南非、欧洲、澳洲全球服务网络,为客户提供产品全生命周期管理。

公司董事长任沁新指出,“不断强化核心制造的基础地位,强化技术研发和营销服务能力,形成了天平型价值链模型。它更加注重发挥综合优势,三个环节互为权重,互相促进,动态平衡,形成整体核心竞争力。”公司通过不断强化核心制造的基础地位,增强技术创新的驱动力,拉伸“微笑曲线”的两端,形成了具有中信重工特色的“天平型”价值链模型。“天平型”价值链的两端分别是技术和市场,中间的支撑是核心制造。中信重工已经发展成为既掌握核心技术又有核心制造优势的企业,能够掌控生产工期和完善的品质控制体系,因此拥有了不可替代的竞争优势;

#### ——高端电力液智能基地,三年内业务利润过10亿

近期,中信重工高端电力液智能控制装备制造基地宣布投产,该基地是亚洲目前最大的高端电力液智能控制装备制造基地,也是中信重工首个全面投产的上市募投项目。该基地规划用地213亩,总投资8.98亿元,将使中信重工拥有年产1000套以上高压变频器的生产能力。该基地将有利于公司变频技术成果的迅速转化,形成一批具有自主知识产权的核心技术。也有助于解决国家重大技术装备的智能化、绿色化和高端技术依赖进口的问题。中信重工借助这一基地,利用三年时间,将自动化产业板块扩大至营业收入30亿

元、利润10亿元的规模。

#### ——创新驱动,引领技术发展

公司构建大型磨机电液一体化、大型提升机电液一体化、大型圆锥破碎机、高品质骨料系统研发等10个重点产品专项研发团队。自主开发的重大新产品LKAB半移动破碎站成功交付,即将在北极圈极寒气候条件下使用,成功研制首套智利铜业立式搅拌机,实现批量订货并投入生产;首山焦化首个干熄焦余热发电项目已成功验收,首个烧结余热发电项目在兴澄特钢开工建设。

“超深井大型提升装备设计制造及安全运行的基础研究”列入国家重大基础研究项目,中信重工成为国内首家牵头承担973项目的工业企业。

#### ——购买股权开启智能矿山,研发矿山机器人

中信重工将全面进入国内井下防爆、提升、控制、救援等系列装备领域,与原有服务领域形成完整体系,以此为依托致力于建设中国的无人矿山和智能矿山。公司将快速实现基于矿山高危环境使用的工业机器人的系统化、产业化。延伸中信重工矿山自动化产业链条,将高性能综合自动化、智能化系统,从煤炭矿山扩展至黑色、有色、化工矿山,成为国际领先的大型矿山智能成套装备服务商。机器人是未来五年重型装备制造行业的机会,中信重工将借助自身在矿山设备领域的技术积累和客户资源,进入这个领域。

#### ——拟在新疆组建公司开发煤炭清洁高效利用核心技术

“一带一路”战略成为国家战略的大背景下,中信重工与广汇能源股份有限公司共同开发煤炭清洁高效利用核心技术。拟在新疆哈密地区淖毛湖镇建设一条年处理粉煤量标定为100万吨的试生产线,并在此基础上规划建设累计产能不少于5,000万吨的工业化生产线。将组建一家以共同研究煤炭深加工为主要业务方向的技术开发公司,前期主要以煤炭清洁高效利用有技术为主题,开发关键的工艺、装备和工程化等相关的核心技术。

#### 迈向国际化之路的中信重工

中信重工董事长任沁新认为,装备制造业是一个高度国际化的行业,要建立企业的全球性核心竞争力,就必须走国际化之路。

目前,中信重工正以市场、信息、资源、人才、智慧等要素的全球化,加速国际化进程。公司将国际市场定位于欧美、澳洲、南美、南非、俄罗斯、印度等高端市场和新兴市场,组建了西班牙CIMSA公司、澳大利亚公司、SMCC公司、南非公司、巴西公司、智利公司和印度、俄罗斯办事处,完善的海外制造基地、海外研发中心、海外营销服务机构和海外备件配送中心,形成了覆盖全球的营销与服务网络,全球化布局和国际体系基本形成,自主品牌技术和产品直面国际终端客户。

公司为智利国家铜业公司自主研发的CSM-1200立式搅拌磨的成功试车并交付,不仅开启了与智利国家铜业公司合作的新篇章,也显示出南美新兴市场对中信重工的认可;由公司自主开发的重大新产品LKAB半移动破碎站的交付使用,为德国MENCK公司制造的水下液压打桩设备核心部件代表着公司逐步得到欧洲市场的认可。在拓展海外市场的同时,公司调整并优化了海外机构管控体系,在巴西组建首个海外备件配送中心。

通过对西班牙甘达拉公司的收购,公司构建了海外核心制造基地,辐射欧洲、南美、南非等矿产资源丰富的国家和地区。海外制造基地的建立有利于公司在推进国际化经营时绕开出口壁垒,降低国际间政策风险,促进公司国际化进程持续、健康发展,增强本公司品牌在全球市场的认知度。

万里横戈探虎穴,铸得宝剑舞龙泉。中信重工依靠自己的力量走出了一条企业发展之路,综合经济指标在行业位居前列,经过了多年的拼搏,风雨中终见彩虹。如今,中信重工凭借着诸多的优越开始了新的征程,更多的市场机遇,更为广阔的发展空间,无疑为中信重工加速发展增添助力,为中信重工未来业绩提供坚实的保障!

(CIS)