

南江掌门人:华丽家族将退出房地产

证券时报记者 张昊昱

因计划转型石墨烯、机器人、临近空间飞行器等领域科技领域的华丽家族(600503)近期成为市场热点。在公司昨日召开的股东大会上,包括《关于公司非公开发行股票方案的议案》在内的10项议案均获得审议通过。值得一提的是,一向极少公开露面的南江集团总裁王栋出席了华丽家族这次股东大会,并与参会的投资者进行了长达一个多小时的交流。

王栋在昨日的股东大会上再

次向投资者阐述了华丽家族未来的发展战略。王栋表示,未来华丽家族将以科技投资为发展方向,以金融投资为利润稳定器,房地产业务在现有存量项目开发完毕后退出。

现有的房地产业务大概到明年年底,苏州项目全部存量土地开发完毕以后退出。回笼的资金打算在金融领域做一些投资,作为利润的稳定来源,同时在科技领域做一些国际前沿的投资。”王栋说。

对于这次装进上市公司的3个项目,王栋坦言,目前都还具有一些不确

定因素。不过对于项目未来的发展前景,王栋颇有信心。未来2-3年,3个项目至少有一个肯定会成功。从5到10年的角度来看,3个项目都会成功。”王栋表示。

以房地产作为主业的华丽家族近年来一直在谋求转型。根据公司此前披露的定增方案,此次募集资金投向分为3个部分,其中石墨烯项目拟以7.5亿元收购墨烯控股,并对其增资4亿元;智能机器人项目则分为机器人研发和机器人生产基地两个具体项目,前者拟投入3.3亿元,后者拟投入3.7亿元;临近空间飞行器项目也分为两个部分,临近空间飞行器试

验场项目拟投入资金3.8亿元,临近空间飞行器研制与制造项目拟投入资金4.36亿元。

以上3个项目,由华丽家族向大股东南江集团及其子公司西藏南江定向增发募资26.65亿元来实现。南江集团目前是华丽家族的第一大股东,增发完成后,南江集团对华丽家族的持股比例将从7.12%上升至28.39%。

自定增方案披露以来,华丽家族股票在二级市场上广受追捧。从5月6日复牌到昨日,公司股票已连涨12个涨停板,股价较停牌前涨幅高达214%。

银河投资5亿吃下“小白鼠”

证券时报记者 周少杰

转型生物医药产业的银河投资(000806)近来动作频频。继与控股股东银河集团共设60亿元生物医药并购基金之后,银河投资日前再斥资5亿元,投资南京高新生物医药产业创新中心有限公司(下称“南京生物”),为布局精准医疗产业链奠定基础。

银河投资今日公告,公司拟以自筹资金5亿元对南京生物进行投资。其中1.8亿元用于认缴南京生物增加的注册资本,占其新增后总股份的90%;剩余3.2亿元将用于南京生物的模式动物全球销售渠道建设,还有肿瘤免疫治疗药物筛选和检测平台、转基因小鼠人源化平台建设,以及基于平台所开发、引进的创新型大分子药物产业化(含治疗肺癌、肝癌、淋巴瘤、肝硬化、帕金森氏症以及类风湿关节炎等疾病的新颖药物)。

南京生物是南京大学模式动物研究所和南京生物医药研究院的产业化平台,也从事国家遗传工程小鼠资源库(下称“资源库”)的商业化运营,在创建实验动物模型领域具备国际领先地位和技术实力。

据悉,资源库是国家科技部唯一认证的国家级遗传工程小鼠种子中心,于2006年10月、2009年10月及2012年10月连续三次获得了AAALAC实验动物国际认证,其实验动物管理制度已达到了国际最高标准。同时资源库还启动了小鼠基因剔除计划,建立了成熟的转基因、基因剔除和ENU化学诱变等基因组改造技术平台,成为亚洲小鼠突变和资源联盟的主席单位。2012年,资源库作为中国唯一一家单位加入国际小鼠表型分析联盟(MPC)。

经过三年摸索,南京生物已初步形成模式动物小鼠销售、人源化小鼠平台测试服务、新型药物的研发和技术平台孵化的业务发展模式。目前该公司收入主要来自于代理产品销售、用于小分子药物筛选的PD1小鼠模型的研发收入、用于人白细胞抑制因子LIF试剂销售收入以及为周边生物医药企业提供技术服务等业务收入。

2014年,南京生物实现营业收入786.68万元,净利润为1.32万元。今年一季度,该公司实现营业收入149.30万元,亏损64.76万元。截至今年4月30日,南京生物总资产达到2224.72万元,净资产合计约1552.03万元。

银河投资认为,因前期资金投入不足,南京生物发展潜力与产业价值未能得以充分挖掘。在公司成为南京生物的控股股东(持有其90%股权)后,预计将追加投入3.2亿元用于支持南京生物加大对肿瘤免疫治疗药物筛

选和检测平台、转基因小鼠人源化平台建设,以及基于平台所开发、引进的创新型大分子药物(含单克隆抗体药等)产业化。

按照银河投资的计划,经过增资后,南京生物模式动物销售业务将通过与国际知名药企战略合作实现对全球市场共同开发,并将成为该公司重要利润来源。同时,南京生物国际领先技术水平的肿瘤免疫治疗药物筛选和检测平台、转基因小鼠人源化平台建设,一方面将通过医药研发合同外包服务业务增加公司收入,另一方面又能帮助公司筛选出高质量的抗体,加快各类创新型抗体药物的开发进程。

银河投资测算,上述投资计划如能顺利实施并且研发新药能投入市场产生效益,预计2015~2019年间南京生物营业收入有可能分别达到2200万元、5000万元、9600万元、1.6亿元、5亿元左右。

银之杰拟定增募资29亿 加码互联网金融

证券时报记者 赖少华

银之杰(600085)今日披露非公开发行预案,公司拟以48.31元/股的价格,向财通基金、东海基金和鑫元基金在内的共计3名特定投资者,发行不超过6000万股股份,预计募集资金不超过28.99亿元,扣除发行费用后将投资19.14亿元用于互联网金融大数据服务平台,投资7.13亿元用于互联网保险运营平台,2.5亿元用于补充流动资金。公司股票今日复牌。

互联网金融大数据服务平台建设和运营以大数据技术为核心的征信大数据服务平台1个,财富管理大数据服务平台1个,数据中心1个及灾备中心2个。互联网保险

运营平台项目拟建设一个综合性互联网保险运营平台,主要通过为保险公司提供保险产品的广告展示服务,为消费者提供保险及健康资讯服务,并利用公司的大数据技术优势为保险类产品提供产品设计咨询、定价评估模型、产品营销等综合性服务。

银之杰表示,公司战略目标是成为一家以大数据技术、征信服务及支付平台为支柱,以精准营销和风险控制为核心能力,可向客户提供大数据技术服务、风险管理、客户价值管理、市场营销、支付结算、金融中介、金融IT等服务的互联网金融综合服务商。公司拟通过本次募投项目的实施进一步夯实互联网金融战略。

三一重工否认获军工资质 军工项目部尚在筹划

证券时报记者 阮润生

继45亿元可转债发行获批,火热的军工概念也让三一重工(600031)中枪“火”了一把。昨日,微博消息称“三一重工拿到军工准入证,将成立军工部”,并迅速传播,三一重工股价也在下午开盘后一路飙升,直至涨停,收盘报11.7元。对于该传闻,三一重工今日发布公告予以否认。

公告显示,三一重工在获悉上述报道后进行核实,表示无“军工准入证”这一说法,目前公司并未获得军品生产相关资质。公司实施“转型”发展战略,探索新的业务增长点,成立军工项目部,现处于前期调

查和可行性研究阶段,项目整体存在一定的不确定性。公司表示后期军工项目若有新的重大进展,将主动披露。

而本次不小心“中枪”军工传闻的三一重工,近期控股股东三一集团已减持至50%以下。4月27日,三一集团通过大宗交易减持1.91亿股股份,占公司总股本的2.505%。减持后,三一集团持股降至47.752%,仍为公司控股股东。而在2014年年底,三一集团将所持有的1.97%股份和3.94%股份分别转让给上海朱雀投资和陈发树,并表示减持所获资金将主要用于民营银行筹备项目、机器人及智慧工厂研发项目、流程信息化提升项目。

多伦股份“服软” 上交所回应称核查是常态

证券时报记者 徐婧婧

5月21日,多伦股份(600696)就更名问题发布公告叫板上交所,称股票市场没有将改名为内幕信息进行核查先例,还打算援引法律专业人士发表意见。但5月22日,多伦股份又旋即发布更正公告,称经仔细研究,上交所问询函所提问题不仅仅是名称变更,还涵盖问询函开篇提出的经营范围变更等问题,属于内幕信息,公司将按上交所要求进行自查。

此前一天,多伦股份曾在回复公告中对于更名是否属于内幕信息提出了质疑,尽管旋即更正,但是在市场火爆的情况下,近期上市公司出于

各种原因更名的现象显著增加,多数对股价影响较大,其背后的利益不可忽视。对于更名和内幕信息的关系界定及其相关核查,记者采访了上交所相关人士。

上交所相关人士指出,之所以要求多伦股份提交内幕信息知情人名单,主要是出于两方面考虑。一是多伦股份此次更名,是基于公司业务转型的需要,更名与公司主营业务的调整相关。二是公司披露公告后,其股价两个交易日涨停。因此,多伦股份此次更名,源于其主营业务的调整,并对公司股票交易所产生重大影响,属于《证券法》所规定的内幕信息。”

此外,据上述人士介绍,对股票异

常交易进行核查,是交易所上市公司自律监管中的一项常规性工作。今年以来,在市场持续升温和中小投资者加快入市背景下,上交所进一步强化了股票异常交易的核查力度,共对存在异常交易情况的76只股票进行了核查。

记者查阅证监会《关于上市公司建立内幕信息知情人登记管理制度的规定》,其中对于内幕信息的概念表述为:

根据《证券法》第75条规定,涉及上市公司的经营、财务或者对公司证券及其衍生品种交易价格有重大影响的尚未公开的信息。”而根据《证券法》第75条的规定,其中除了列举了七项明确属于内幕信息的内容外,还有一条兜底条款,即“国务院证券监督管理机构认定的对证券交易价格有显著影响的其他

重要信息”。

有法律界人士指出,根据上述关于内幕信息的规定,多伦股份更名以及变更业务范围的行为已经构成了会对股价造成影响但未公开信息,而公告之后带来的两个涨停也充分说明了二者之间的因果关系。

同时,该人士指出,交易所对证券异常交易进行核查,其主要目的是为了及时发现可能存在的市场操纵和内幕交易线索,保护投资者的合法权益,维护证券交易的正常秩序。要求多伦股份提交内幕信息知情人名单并进行核查,并不意味着对于内幕交易行为的认定。只有在核查中发现确实存在内幕交易嫌疑线索,交易所才会提请证监会进行进一步调查。

新三板海航华日18亿定增引20多家机构追捧

证券时报记者 胡志毅

从渤海租赁、海航投资的再融资,到易食股份的借壳案,海航系出手无一不是大手笔。如今,这样的风格在新三板市场也得到了延续。

在罕见大额融资的新三板市场,海航集团旗下冷链物流企业海航华日抛出了一份总额接近18亿元的融资方案。其中,大股东海航物流集团和企业高管合计拿出近7亿元认购,而剩余10亿多元由二十多家机构联合认购。

二十多家机构中不仅汇集了上投摩根基金、天弘基金等知名基金公司,还包括了申万宏源证券、方正证券及天星资本等券商私募机构。

值得注意的是,私募机构鼎锋资产不仅通过旗下鼎锋明道新三板定增宝1号基金参与认购,其总经理李霖君更是以个人名义拿出829万元现金直接入股。而申万宏源除自身以1480万元认购增发股份外,旗下三只资管

计划共斥资592万元参与。

股票发行方案显示,海航华日将以1.48元/股的价格定向发行12亿股股票,募集不超过17.76亿元资金。截至2014年12月31日,海航华日每股净资产为1.26元。相比较而言,发行价格并不算高。不过,总股本仅为2亿股的海航华日为募集17.8亿资金共计将发行12亿股股份。发行完成之后,公司总股本将增加至14亿股,大股东持股比例(计入认购股份后)将被摊薄至41.92%。

据了解,海航华日系海航集团旗下从事第三方冷链物流业务的公司,主要定位于为客户提供医药温控运输、食品温控运输和化工温控物流业务,其客户包括雀巢(中国)食品有限公司、麦当劳(中国)食品有限公司、和路雪(中国)食品有限公司、通用磨坊(中国)食品有限公司、PPG涂料(天津)有限公司等多家知名跨国大型企业。

从股权结构来看,海航物流集团

持有海航华日60%股份,公司管理层持股比例高达40%。而这次定向发行,除大股东外,公司董、监、高也合计拿出了1480万元入股。有券商人士向证券时报记者表示,大股东和公司高管愿意拿出真金白银入股就充分说明了对公司未来发展看好。

尽管营收规模不小,但海航华日直到2014年才因收到增值税财政扶持资金实现扭亏。2012年至2014年,海航华日分别实现营业收入5523万元、6609万元、1.25亿元;净利润分别为-636万元、-137万元、11万元。从毛利率来看,2013年、2014年公司毛利率分别为10.59%及8.35%。

海航华日并未在发行方案中提及资金用途,不过依据过往经验,新三板企业定向发行股份募集资金多是投向其主营业务及相关领域。事实上,目前,物流业内已有部分企业开始了向冷链物流的转型。依托海航系旗

下航空资源的海航华日无疑将在未来的竞争中占得先机。

目前,海航华日自有冷藏运输车辆61辆,整合社会冷藏车辆约150辆,整体冷藏运力可达200余辆;冷藏车规模可分为负责区域配送的3吨小型冷藏配送车、8吨中型冷藏配送车、20吨重型冷藏集装箱车。

海航华日表示,公司将在现有客户基础上,依托海航的业务发展平台,深入挖掘海航内部业务资源,致力于成为敏捷的冷链物流供应链整合运营商。

海航集团旗下其他新三板挂牌企业还包括联讯证券、易建科技和新生飞翔。算上海航华日,四家企业分别代表了海航系在金融、IT、传媒和物流方面的布局。



机构扎堆调研北京君正 关注智能可穿戴业务

证券时报记者 郑灶金

深交所互动易平台公布的信息显示,5月19日,西部证券、国泰君安、华商基金等20余家机构调研了北京君正(600223),主要关注智能手表、与腾讯的合作等。

对于智能手表的问题,北京君正称,在过去的两年多时间里,虽然智能手表一直比较热,但确实没有出现爆发性增长,没有出现具有黏性的应用是其中一个原因。今年初,苹果智能手表推向市场后,公司认为会推动这个市场快速发展。从现在来看,市场确实存在一定的风险,但各大厂商都在关注并纷纷进入这个市场,应用程序也不断出新,相信这个市场会有一定的机会,公司也在积极布局和拓展这个市场。

对于公司和腾讯的合作模式,北京君正称,公司是腾讯TOS生态系统的合作伙伴之一,TOS是腾讯针对智能硬件发布的操作系统,公司是其面向手表领域的合作伙伴。另外,公司与腾讯合作的方案应该要到下半年才能成熟。

有机构还询问,高通好像也进入了智能可穿戴领域,北京君正是否会赶超?北京君正称,公司的芯片在功耗方面一直是得到业界认可的,优势比较明显,而且公司布局智能可穿戴市场较早,相信公司的优势和努力会带来收获。

北京君正还称,一直在寻找产业并购的机会,只是目前尚未看到合适的标的,未来如有好的机会,肯定会考虑,公司在这方面也是比较谨慎的,希望还是在产业链内寻找机会,立足于公司现有的主业。