

战略投资兰亭集势 奥康国际打造全球“互联网+”

证券时报记者 李小平 岳薇

停牌仅有3个交易日的奥康国际(603001)今日发布公告,公司拟出资2000万港币在香港投资设立奥康国际(香港)有限公司,并由香港子公司以现金方式受让全球跨境电子商务龙头企业兰亭集势(NYSE:LITB)2455.38万股(包括普通股及美国存托股份),占兰亭集势发行在外普通股的25.66%,交易对价总额为7734.45万美元。公司股票将于今日复牌。

据公告,6月9日,奥康国际已与兰亭集势的6名直接持股股东签订了股份购买协议,以协议签署日前一天收盘价4.98美元/股为参考依据,上浮26.5%,每股ADS转让价格为6.30美元/股,交易对价总额为7734.45万美元。本次受让股权完成后,奥康国际将成为兰亭集势第一大股东,但未取得实际控制权。转让前,6名直接持股股

东的持股比例合计为63.33%。

兰亭集势成立于2007年,是一家全球电子商务公司。2013年6月6日,兰亭集势在纽约证券交易所(NYSE)上市。目前,该公司通过十种语言服务全球顾客,主要市场在欧洲和北美。

近期多只中概股乘A股牛市之风踏上“返乡路”,最近的即为分众传媒借壳宏达新材登陆A股市场,奥康国际的这则收购公告多少挑动了投资者的神经。

据悉,通常情况下,中概公司回归A股的方式有三种:一是“私有化退市+独立上市”;二是“私有化退市+借壳上市”;三是A股公司收购境外公司部分股权。为避免回归门槛高和回归进程费时等阻碍,目前中概公司主要选择第二种路径回归国内资本市场。而奥康国际一举收购兰亭集势逾25%的股权,或为兰亭集势回归A股的前奏。

财务数据显示,兰亭集势2014年度的营业收入和净利润分别为3.82亿美元和-2999万美元;2015年1~3月,其营业收入和净利润分别为8761.2万美元和-2160万美元。基于非美国通用会计准则,兰亭集势2015年一季度的净亏损为870万美元。

虽说兰亭集势在国内外拥有较高的知名度,但该公司2014年度仍亏损近3000万美元。公告解释,兰亭集势第一季亏损主要来源于欧元贬值,欧元一季度降幅达10%以上,而公司60%的收入来源于欧洲。此外,兰亭集势一直持续在互联网技术上大量投入,每季度技术投入达到500万美元,也是亏损的一个原因。公司表示,兰亭集势去除汇率影响在去年第四季度,实际上已经基本实现盈亏平衡,根据该公司管理层的预测,按照非美国通用会计准则,兰亭集势有望在今年第二季度实现盈利。

奥康国际董事长王振滔表示,奥康此次入股兰亭集势,旨在利用双方在传统行业和互联网领域的资源优势,共同打造传统行业“互联网+”战略。同时希望利用兰亭集势的跨境电商平台,将以奥康为代表的系列优秀中国品牌带给全球消费者,利用互联网打造中国品牌的全球化战略。他深信此次合作将为双方带来更大的愿景与市场机遇,并为整个行业提供一次巨大的以互联网为驱动力的革新机会。

兰亭集势董事长兼首席执行官郭去疾表示,全球电商发展到今天,产业垂直整合将是下一个重大机遇,奥康在相关行业对全球供应链上下游以及中国消费市场都具有深刻的理解和强大的战略资源,为通过互联网进行行业整合,优化资源配置、提升产业链效率提供了坚实的基础。兰亭集势将携手奥康国际,利用双向的跨境电商,为更多品牌打破区域边界,实现直达全球客户。

中联重科终止 吸收合并环卫机械公司

证券时报记者 黄剑波

中联重科(000157)今日公告,公司原拟通过整体吸收合并的方式合并全资子公司环卫机械公司的所有资产、负债,以整合公司现有资源,减少管理层级和管理成本。由于环境产业的发展规律不同于工程机械,二者协同效应有限。同时,公司的环境产业战略将从环卫机械领域向环境产业领域拓展,实现从环卫设备提供商到环境产业整体方案提供商和投资运营商的转型。为了更好地适应公司环境产业发展战略,经公司

审慎研究,决定终止此次吸收合并事宜,仍保留环卫机械公司作为环境产业的独立平台进行运营。

中联重科称,环卫机械公司作为公司的全资子公司,其财务报告已按100%比例纳入公司合并报表范围内,进行吸收合并前后,公司实际持有权益没有变化,不会对公司产生实质性影响。截至公告发布之日,此次吸收合并实施阶段双方未签署任何具备法律效力的合同或协议,终止吸收合并事项不会对环卫机械公司的正常运营造成影响,亦不会对公司的当期损益及股东权益造成影响。

中国中车 近期累计签159亿元合同

证券时报记者 岳薇

中国中车(601766)今日发布公告称,公司旗下多个子公司近期签订若干项重大合同,合计金额约159亿

元,占公司2014年营业收入的13.3%。

此外,公司控股子公司长春轨道客车股份有限公司中标武汉市轨道交通2号线一期工程车辆增购项目,中标金额约为3.3亿元。

环保上市公司再融资总额超500亿

证券时报记者 田楠

随着环保产业热度的持续升温,政策层面和市场预计继续给出充分利好。日前,在中国环保产业投融资论坛上,来自市场的数据显示,目前以环保为主题的上市公司再融资总额已经超过500亿元。另一方面,环保部相关人士也释放出中央加码支持环保产业的意向。据悉,目前我国每年全社会环保投资已接近1万亿元。环保部规划财务司副处长杜会杰表示,预计到2020年,水污染防治资金需求将达4万亿元。

E20环境研究院院长薛涛在会上表示,未来五年,国内环境产业将形成以专业装备制造为基础,以细分领域专业化系统解决方案提供商为纽带,以重资产和区域环境综合服务集团为拉动,以环境产业一级开发商为引领的产业金字塔。

在整个金字塔格局中,位于底部的大部分环保公司会以民营资本为主导,这些轻资产环保公司可能寻求的上市地点,更多的集中在中小板和创业板市场中。而在金字塔顶端,将形成一批重资产环境集团,他们的资产规模可能都在1000亿元以上。”薛涛介绍说,这些环境产业的一级开发商,即政府通过购买环境服务选择环境综合服务的企业,将承担起统筹下游产业,服务区域环境问题的角色。

尽管市场发展高歌猛进,但环保领域的投融资仍然是个老大难问题。环保部环境规划院公共财政与投融资咨询部副主任袁元堂表示,当前我国环保投融资面临着三重困难:环境保护资金需求巨大,财政资金难以持续保障,以及大量社会资本难以与环境保护需求融合。

杜会杰称,“十二五”以来,中央财

政每年投入的环境领域资金虽然呈数量级的增加,但还是赶不上市场的总体需求。

目前,环保领域已经进入大规模投入阶段,每年全社会环保投资已接近1万亿元。具体来看,虽然“气十条”、“水十条”先后落地,“土十条”也将在近期公布,但薛涛表示,从产业机会的角度看,土壤保护和修复的产业机会相对来说薄弱。接触的一些投资公司,只投TMT或者O2O,也是因为环保产业细分领域复杂,看不到明确的回报前景。”

解决环保领域的投融资,PPP(政府与社会资本合作)模式的呼声最高。但是正如北京大学经济学院发展经济学系主任曹和平所讲,“怎么让货币资本这个美女信任放心地扑进环保产业的怀抱,这绝对是个难题。”尽管PPP模式被喊得火热,但环保产业的投融资仍然步履踟躇。

实际上,环境领域PPP模式的环保基金已经在国际上获得广泛应用。据中国人民大学生态金融研究中心副主任蓝虹介绍,环境领域PPP模式目前可细分为三类,即单一项目PPP模式基金、PPP模式环保产业基金,以及PPP模式区域或流域环保基金。

相比而言,PPP模式区域或流域环保基金不同于一般PPP模式,其所面对的是一个具体的环保目标,投资方一旦签署,这些项目无论是高收益还是低收益,必须囊括进投资之中。看起来好像不符合投资方的收益需求,但实际上,这意味着整个区域的管理权,部分让渡给投资方,后者可以参与整个区域、整个产业链的模式设计,可以借此提高整体工程包的收益。”蓝虹说。

环保部环境规划院公共财政与投融资咨询部副主任袁元堂称,即将出台的水污染防治专项资金将“留出一个口子,专门向PPP模式倾斜”。

天音控股联合申万宏源发布“股神+”产品

证券时报记者 黄剑波

天音控股(000829)今日公告,6月11日,公司控股子公司天音通信有限公司(简称“天音通信”)将联合股利多信息技术(北京)有限公司(简称“股利多”)和申万宏源证券有限公司正式发布新产品“股神+”项目。

据介绍,“股神+”项目是由天音通信发起,携手股利多和申万宏源证券,以股利多手机软件(以下简称“股利多APP”)、股神卡等一系列产品为基础,以人工智能系统、大数据分析系统、自然语义系统为核心,并结合申万宏源

证券、股利多的专业力量为用户提供更加及时、专业、智能的互联网金融解决方案。“股神+”项目将分期推进,第一阶段主要推出“股利多APP”产品,第二阶段将视项目进展情况适时推出“股神卡”等相关产品。

“股神+”项目的首款应用产品股利多APP已成功完成了内部测试等各项工作,将于2015年6月11日在天音移动官网及其他渠道正式发布,主要包括三种形式:HTML5页面版本、安卓APP版本和苹果APP版本。股利多APP是由天音通信和股利多共同设计、开发和维护的一款手机客户

端软件,申万宏源证券为其用户提供专业的证券服务,并由三方共同负责其线上、线下推广及运营,通过为用户提供及时的行情变盘预警、智能分析参谋、金融知识问答、专家股民在线交流、投资与选股策略等资讯和服务,不断提升用户体验,为用户提供价值服务。

股神卡则是天音移动推出的一款股利多APP用户专属电话卡,用户使用此卡将享受到股利多APP的会员服务,能够比普通股利多APP注册用户获得更多的特色功能和服务。

公告称,天音通信的移动转售

业务(简称“天音移动”)与申万宏源证券和股利多两家专业机构展开深度合作并共同推出“股神+”项目,有利于各方对资源和能力进行相互整合与互补,有利于天音移动在大数据、用户分析等方面进行深度整合和跨界创新,有利于天音移动在原有通信产品的基础上进一步增强用户粘性与忠诚度,进一步满足移动用户个性化、差异化的应用需求,巩固和提升了天音移动产品的核心竞争力,实现了天音移动将差异化应用服务与流量、语音等基础通信移动业务相结合,打造出了全新概念的移动通信产品。

森源电气85亿拿下大股东光伏电站承包合同

见习记者 刘鹏飞

因拟披露重大合同,森源电气(002358)于6月10日开市时停牌,今日公司即向市场抛出85亿巨额订单合同。据悉,森源电气控股股东森源集团将在河南省禹州市投资建设总计1000MWp光伏电站。6月10日,森源电气与森源集团签订《禹州市1000MWp光伏电站项目EPC总承包合同》,由其承担上述光伏电站的EPC总承包工作,工程建设规模为1000MWp,合同价格暂按照固定综合单价为8.5元/W,总价暂定为85亿元。合同期限为自其生效日至2017年

6月30日。

就森源电气而言,该合同的实施将显著增加其营业收入,是公司自成立以来最大实质性订单,85亿元的总金额占其2014年度经审计销售收入的742%,将显著增厚公司2015年度、2016年度、2017年度的净利润。

据了解,上述项目开工日为今年7月16日,森源电气的承包范围包括(但不限于)设计、设备采购供货、运输及保管、建筑、施工安装、调试试验及试运行、消缺、整套系统的性能保证的考核验收、移交以及技术和售后服务等一系列工作。

履约能力方面,就森源电气而言,

公司通过收购郑州新能源科技有限公司而实质性进入光伏发电等新能源领域,并且于2014年完成了兰考县200MWp光伏电站的建设并顺利转让给了森源集团,在光伏发电建设领域积累了研发和运行经验,有能力胜任禹州市1000MWp光伏电站项目EPC总承包工程。

集团方面,森源集团除控股森源电气以外,还控股了河南赛马股份有限公司、河南森源重工股份有限公司、河南森源鸿马电动汽车有限公司、河南森源集团高强度瓷有限公司、河南森源物流运输有限公司等公司,具备如期支付该光伏电站项目EPC合同

价款的能力。截至2014年12月31日,森源集团总资产110.3亿元,所有者权益合计34亿元,2014年度营业收入58亿元,净利润2.13亿元。

森源电气表示,上述EPC总承包工作的实施,有利于公司贯彻“大电气”发展战略,推动公司输配电成套设备和电能质量治理装置、新能源发电系统开发、生产和销售业务进一步发展。同时,公司还可以利用兰考电站建设模式,通过易货贸易的途径,为公司拟投资项目智能光伏专用输配电设备市场开拓打开了广阔空间,为公司智能光伏专用输配电设备未来市场提供了有力保障。

证券时报记者 岳薇

江泉实业(600212)今日发布公告,公司控股股东华盛江泉分别与宁波顺辰投资有限公司、自然人李文签署股份转让协议书,华盛江泉将其持有的江泉实业以8.67元/股的价格,分别转让给宁波顺辰6840.32万股股份,占总股本13.37%;转让给自然人李文2500万股股份,占总股本4.89%。

据此,宁波顺辰将成为江泉实业第一大股东,李文将成为公司第二大股东,上述两家受让方不是一

致行动人也不存在关联关系。截至目前,华盛江泉集团拟转让的股份还处于质押状态,也未办理过户手续。

本次股份转让前,华盛江泉为江泉实业的控股股东。本次股份转让完成后,华盛江泉不再持有公司股份,公司控股股东变更为宁波顺辰投资,实际控制人将变更为郑永刚。郑永刚同时是杉杉股份(600884)的实际控制人。

同时,江泉实业表示,宁波顺辰拟对公司筹划重大事项,该事项涉及发行股份收购资产、重大资产重组事宜,标的尚未最后确定。公司股票将于6月11日继续停牌5日。

新时达设立 特定业务员工持股计划

证券时报记者 翁健

新时达(002527)今日披露员工持股计划,该员工持股计划的参与对象为从事机器人及国际贸易类业务的骨干员工,第一期总人数为31人。公司提取激励基金与员工自筹资金的比例不超过1:1,持股计划提取激励基金总金额不超过2100万元。每期员工持股计划存续期为不超过24个月。

公告显示,该持股计划分四期实施,即2015年至2018年每

年实施一期,各期持股计划相互独立。第一期员工持股计划在获得股东大会批准后,将委托广发证券资产管理(广东)有限公司设立“广发新时达员工持股1号定向资产管理计划”。

员工持股计划股票来源为:通过二级市场购买、参与认购公司非公开发行的股份等法律法规许可的方式取得并持有新时达股票。已设立并存续的四期员工持股计划所持有的股票总数不得超过公司股本总额的10%。