

工商税务:积极推进改革 激发创业创新潜能

天津将强化天使投资政府引导基金,启动政府资本补偿机制

继“发现双创之星”大型主题系列活动在北京清华大学启动后,第二站活动日前在天津启动。

来自国务院办公厅、国家发改委等 13 个部委和天津市政府的主要领导出席活动,就天津特色发展政策进行解读并与天津创客进行交流。

国家税务总局副局长张志勇表示将不断优化税制改革。

天津市科委主任赵海山就天津市科委、市教委、市财政局等 10 个部门出台的 20 余个针对“大众创业,万众创新”的相应政策文件和落实办法进行解读,并表示天津将强化天使投资政府引导基金,依靠创新,调动大众创新创业热情。

该活动由中国政府网、中国网络电视台联合发起,由天津市人民政府、证券时报协办,滨海新区人民政府承办。

税收商事制度改革

张志勇在“发现双创之星”活动现场表示,税务总局将继续推进税制改革,完善税收政策,规范税收管理,优化纳税服务,激发全社会的创业和创新创业潜能。

在税收政策方面,张志勇表示,将通过全面深化税制改革,为创业创新创造公平统一的税收环境;通过降低小微企业税收负担,增强小微企业应对市场风险的能力,发挥小微企业创业创新主力军作用;通过对重点群体创业就业给予税收优惠政策,帮助更多人实现创业梦、就业梦;通过支持企业创新驱动发展战略,促进企业自主创新;通过大幅取消和下放税收行政审批项目,规范税收增收管理,优化管

理方式,大幅度降低纳税人的办税成本;在全国持续开展“便民办税春风”行动,统一税收服务标准,创新纳税服务手段,最大限度地便利纳税人。

国家工商总局企业监管局局长马夫也表示,为助力创新创业,工商总局将继续深化商事制度改革,对所有的创客包括其他的创办企业者提供便利的开办企业的服务。从 2014 年至今,一年多的时间,全国新产生的企业已经达到 485 万户,下一步工商部门将进一步为各企业、创客进入市场提供更便利的服务。今年年底,登记环节将推出“三证一号”,以后每一个创客创办企业之后,工商部门就给企业一个终生号,这个号码具有唯一性,相当于企业有了唯一的“身份证号”,不再再到税务和质监去办理,由工商一个部门直接受理便可以。企业有生有死,根据工商总局对几十年的企业主体的分析,发现企业在创业的前三年非常关键,前三年的“死亡率”非常高,到第四年、第五年慢慢就稳定了。

马夫介绍,对此,工商部门采取信用管理,对每一个企业,一定要注重创立最初时候的效率,在工商部门会记录企业的信誉,一个公司不做,一定要及时注销。

天津将强化天使投资政府引导基金

天津市科委主任赵海山介绍说,对于天津而言,最近利好不断,机遇叠加。京津冀协同发展规划纲要即将正式发布;自贸区政策效应显著;“一带一路”和滨海新区五大战略机遇叠加。依靠创新,调动全社会的创新创业热情已成为社会共识。天津市政府采取一系列政策措施助力创业创新。

一是出台政策措施,构建较为完善的创新创业支持体系。市委、市政府各有关部门分别出台了《关于发展众创空间推进大众创新创业的政策措施》等 22 个政策文件,提供了政策、资金、服务等全方位的保障。

二是健全工作机制。现在已经构建形成了高效有力的政策制度,保障和组织推动体系,各个方面借助自己原有的工作职能,进一步围绕创新创业等,提供各种支持和服务,而且在区县也已经形成了这样的体系。此外面向区县,建立了工作联席会议制度,一个月做一次点评,一个月做一次推动,而且围绕众创空间专门设立了政府的服务专员和流动服务站,在众创空间,专门有政府的服务窗口解决创业过程中政策实施、政策咨询等相关的服务问题。

三是搭建双创工作网络平台,提升服务的及时性、便捷性,实现线上线下互动。在众创空间除建立窗口外,还建立了网站,及时回应各种咨询。同时还组织了投融资的机构、企业家,高校的专家投资人等等,成立了 50 多位专业的咨询专家团队和 200 多人的创业导师队伍。另外,领军企业家、天使投资人等也会深入到众创空间,为创客直接进行指导。

四是强化宣传,营造浓厚的创新创业氛围。全市的创新创业大赛已经连续举行了几年。从今年年初开始,在天津各个区县、各个行业又做了一个持续整年的系列化活动,目前已经得到了大家的响应,效果非常好。

赵海山对天津市《关于发展众创空间推进大众创新创业的政策措施》进行详细解读:一是提出加快构建众创空间的原则和目标,提出到 2016 年,全天津要建立 100 个以上的众创空间。二是明确提出了建立众创空间服务平台,降低创新创业门槛。三是鼓励支持大学生和科技人员创业。四是强化财政资金的



支持引导,完善各类投融资的服务。五是进一步营造创新创业的氛围,加强工作的组织推动。

赵海山还介绍,下一步,天津市将不断强化天使投资政府引导基金。

他表示,政府在天使项目中的投资资金不会超过 50%,但如果项目出现风险,首先由政府的基金补偿。如果项目成功,政府基金会原值退出,将收益让给社会投资者,从而进一步吸引社会更多的投资进入到初期创新创业的天使投资当中。此外,天津将建立各个行业领域的产业创新基金。天津市政府出资 5000 万元,现在正争取国家发改委和科技部相关的资金,争取形成产业的创新基金。



活动现场场景图

吴比较/制图

天津创客有话

深之蓝创始人魏建仓:创业做水下机器人

深之蓝海洋设备科技有限公司总经理魏建仓表示,他的梦想是创立一家一流的科技公司为我国海洋资源开发和国家安全提供核心装备保障能力。

魏建仓很幸运,他选择做海洋事业,只用十分钟就拿到了一份 500 万的投资,而他的第一单客户,如今已经变成他在福建分公司的合伙人。

创业本身很难,而在水下进行机器人的测试,所遇到的困难更多。由于水下无法进行 GPS 定位、无线电不能有效通讯,7000 米以下的压力测试环境需要用技术条件克服,实验过程中的成本极其昂贵,每次下海,一天的费用就要数十万。

魏建仓记得,团队在 2013 年 5 月,北京金海湖第一次进行野外实验,还不到半个小时,试验的水下机器人就在水深 2.4 米处被渔网缠住,人员去捞,危险十分大,而如果不及时去抢救机器人,全部家产都会搭进去,最后,一位熟识水性的合伙人,冒死把机器人捞了回来。

努力也有回报,经过 2 年多的摸索,魏建仓团队设计出一款最大航速能超过 4 节,可由一人携带操作,能进入狭窄通道的水下机器人,并在十三陵水库做了一个很成功的案例。在十三陵水库 60 多米深的地方,有一个闸门十几年总关不上,是库区工作人员的心头大患,我们的机器人

下去,顺利关上了闸门,解决了这个问题。”

除了水下机器人,团队研发的还有水下滑翔机,它是一款靠浮力驱动技术,来完成长航程的低能耗设备。畅想一下,其实 MH370 事件,让大家认识了金枪鱼,它跟水下机器人有什么关系,我们有四颗卫星就可以完成定位,随着水声通讯技术的发展,以及滑翔机技术的成熟,只要在这个海域同时存在四台以上的滑翔机,就能准确地对未知的移动物体完成定位,如果说马航坠落在将来的时间段,不出一个小时,我们就知道它的位置信息,这样救援将成为可能,这也是未来的一种幻想,这是可预期的幻想。”魏建仓说。



魏建仓

闯先生创始人汤明磊:做创业孵化器服务大学生

作为从南开走出的“闯先生”——汤明磊身上有很多光环,南开大学 2013 级博士研究生,第十届中国大学生年度人物,全国向上向善好青年,天津市青年五四奖章获得者等等,他创办“飞地孵化器”——闯先生,实现一站式创业云服务,积极帮助数千大学生创业。

汤明磊很形象地将创办“闯先生”比喻为是“转角遇到爱”。

恋爱的第一条是动机比较纯,创业的第一条是三观要正,为了创业而创造很

难成功,资源、人脉、团队、专业,这些都确定好之后,创业会更加地轻松,汤明磊指出,虽然闯先生承诺会帮助创业者找人、找钱、找地、找资源、找政策,但是不鼓励在这五样都没有的情况下,来找我们。

谈恋爱的第二条是人靠谱。创业的第二条是团队。找到了志同道合的人,这个可能只是第一步,之后如何说服他们加入,汤明磊秉承了一个原则叫死磕。

谈恋爱的第三条是恋爱时会出现两

种点,一种叫做痒点,一种叫痛点,抓痒点的时候给人短暂的快感,抓痛点的时候会给人长足的快乐,创业也是一样。很多时候火爆的 App 解决了大家一时的新奇感,但是不能够给予长足的刺激和快乐,汤明磊认为,这样的用户真正的刚需是需要大家潜心去研究的,看看机会在哪里。

恋爱第四条是节奏大师,创业的第四条是完美地切入,之后更加重要的是要怎么创业,这里面涉及到一个节奏感和切入感的问题,也是一个优秀的 CEO 必备的标准。



汤明磊

VIVA畅读新媒体韩颖:创业要以满足刚需为前提

VIVA 畅读新媒体创始人韩颖已经是第三次创业,此前曾先后参与亚信科技、中国联通公司的创建,可谓互联网行业的一名老兵。

他认为时下流行的互联网+这个词,更愿意称之为“互联网”,或者叫产业互联网,很多传统产业可以通过互联网的手段,将产品延伸。因此将第三次创业的产品选定了新媒体,力图打造一个平台,使传统的报纸、杂志,包括音视

频,在传统的基础上转型到新媒体的平台上来。

韩颖认为,创业是满足一个社会的需求,首先要看是否有“刚需”存在,这个需求可能现在没有,或者有但不够好,或者说有但是没有细分,没有被细化,没有被满足不同类型用户的需求,这是创业。创业有时就像谈恋爱,你是不是对她“真的朝思暮想,如果不是那就先不要创业。”

创业是一种责任,从创业的第一天起,就意味着要找人才、找资金,要承担更多的工作和责任。每个月,能否定时发给员工足够的工资,这本身就意味着责任。”他表示,在今天创业大潮之下,尤其互联网创业如火如荼,韩颖认为大学生到创业公司里工作、学习并成长,一边熟悉创业公司环境,一边观察创业者是怎么经历创业发展历程的,这有助于提高创业能力。



韩颖

橙意家人创始人张丹:因为打呼噜,所以制造监测仪

张丹自己的一次切身经历让她走上了创业之路。有一天早上,在她见客户的时候,感觉头晕目眩,喘不过气来,送到抢救室后,护士说她没有真正形成临床的病症,不在他们的临床服务范围之内。从那时起,张丹知道了一个名词:预防医学。

现代社会高强度的生活和工作压力使很多人都处于亚健康状态,张丹忽然意识到,如果做一个事情既能够帮到自己,也能够帮到别人,那是值得奋斗的事业。

于是,她辞职创业,并把目标盯在健康领域,但在第一次创业过程中,她犯了很多常人常犯的错误,项目做得大而全。

张丹称,刚开始做的时候,健康领域市场非常好,只用了半年时间,她创办的公司就签了 1000 万的合同,然而不久后,张丹的公司便陷入了创业前期的一个陷阱。

创业前期一定要找个细分领域,在这个细分领域里面才有机会,才能做得更加专注和极致。”她称。

创业灵感总是在不经意间出现。在一次聚会上,朋友无心的一番话,让张丹开始重新思考创业方向。因为朋友打呼噜,所以出差被要求换房间睡,以免影响他人,而打呼噜的人不少,为此,夫妻可能还要分房睡。我记得有一个朋友说,他一个朋友的绰号叫“半栋楼”,就是一打呼噜,半栋楼都能听得到。”张丹迅速想到这会不会是一个很好的切入方向?

带着这个思考,张丹去台湾地区进行调研,结识了一位曾患有严重鼾症的老年人。鼾症,在打呼噜过程中伴



张丹

随呼吸暂停,是非常严重的疾病。

通过了解,张丹发现,鼾症的发病率大概 5%,我国有 6800 万的人群是鼾症人群,但是得到治疗的不足 2%;全国有 2000 个医院可以治疗鼾症,但是平均的床位只有 2 个。

为什么这么严重的疾病,在国内很多人都不知道去治疗呢?一个客户对她说,为了做一项检查,他曾在医院睡了一晚上。张丹觉得她已经找到努力的方向了。

抱着利用实用技术去解决现有问题的想法,张丹打造了一款可穿戴的鼾症监测仪产品。她表示,这款像手表的医疗器械可以放在家里,能随时监测用户的生命指标,通过云平台上传给医生,医生可以看到指标,当用户有任何不适的时候,或者有问题的时候,医生可以便捷地在远程帮助调压。