

上半年券商资管排名易主 两家收入破10亿

中信证券资管收入淡出前三;东方证券资管收入占比最高

证券时报记者 杨庆婉

半年报披露完毕,上市券商的资管业务竞争格局浮出水面。

截至6月底,券商资管业务总收入突破10万亿。上半年资管业务收入方面,国泰君安和申万宏源两家均超过10亿,中信证券则淡出前三,被收入增速较快的海通证券和东方证券超越。

中信资管收入淡出前三

半年间,上市券商的资管排名已发现明显变化。规模方面,截至6月底,中信证券仍居首位,首家突破1万亿,但收入却被挤出前三。

从半年报数据看,上半年资管业务收入最高的是兴业证券14.76亿元,其次是国泰君安10.7亿元,排名第三的是申万宏源10.64亿元,接着是华泰证券8.84亿元,东方证券8.47亿元紧随其后。

值得注意的是,半年报显示,兴业证券14.76亿元的资管业务收入是将兴业全球基金收入计算在内。倘若剔除基金收入,兴业证券上半年实现受托资产管理业务净收入为4.51亿元,同比增长509.02%,并未超越中信证券。

根据中证协的统计,2014年全年受托资产管理业务净收入排名前五的是申万宏源9.01亿元、国泰君安8.26亿元、中信证券8.14亿元、华泰证券7.27亿元和海通证券5.04亿元。对比之下,国泰君安、申万宏源和华泰证券的收入始终保持领先,而中信证券和海通证券则有所下滑。

增速上,海通证券、兴业证券

和东方证券三家增长最为明显。其中,海通证券资管业务手续费净收入7.78亿元,同比增加6.86亿元,增幅746%。这主要得益于其资管业务规模的增加及业绩的提升。而资管业务已涉足公募基金的东方证券,公募规模达329.56亿元,总体资管业务收入8.47亿元,同比增长404.88%。

东证资管收入占比最高

近几年,得益于监管政策的松绑,券商资管业务规模增长迅猛。但是,规模增长和收入增加并不成正比,这与资管业务构成关系密切。据了解,全行业资管总规模超过10万亿,通道业务占了大部分,但利润率最高的主动管理业务规模仅2.19万亿,占比21%。

据统计,主动管理业务规模占资管总规模比例超过50%的券商只有14家,其中还包括北京高华、中天证券、大同证券、瑞银证券这样规模较小的券商。大中型券商主动管理规模占比最高的是东方证券,比例高达84.18%,这一点足以令资管总规模只有中信证券1/19的东方证券,在收入上超过中信。截至6月底,东方证券资管收入8.47亿元,中信证券资管收入8.43亿元。

半年报显示,资管收入在券商业务结构中贡献仍不超过10%。比如,中信证券的资管收入贡献占比只有2.71%。而剔除了基金收入的兴业证券,资管收入占总收入比重是6.35%。申万宏源、华泰证券的资管贡献比例也大致如此。最高的要数东方证券,资管收入贡献占比7.63%,但仍未超过10%。



整改发力 网销万能险大面积下架

证券时报记者 潘玉蓉

互联网保险的大前锋——网销万能险或将迎来一次大范围整改。昨日,淘宝、招财宝等互联网平台销售的万能险集体下架。

多家保险公司人士对证券时报记者确认了网销的万能险产品要下架整改的消息。

万能险常被称为高收益理财产品。这类保险产品给予客户较高的结算利率,具备一定收益性。目前互联网上销售的万能险进一步将收益性放大,同时将期限“缩短”至一年,购买者只要持有一年就可获得7%左右的收

益,相对其他理财产品颇具吸引力。

但是,万能险的保险形态并不存在一年期的,而是5年以上直至终身的。购买者要实现7%左右的年化收益,必须在1年后退保。通过退保操作来实现年化收益的方式,已经成为网销万能险的通行做法。在此背景下,网销万能险的一年退保率达90%以上,有的产品甚至达100%。此次整改重点之一,就是保险公司不得要求客户一年退保。

不过,也并非所有互联网保险销售平台都停售了万能险。在苏宁易购金融频道上,国华创富人生1号增强版万能险仍然在售,产品的预期年化收益率6.8%,最低保证年利率3%,在保险期间

上,显示的是“建议长期持有至5年”。

一位保险公司人士表示,此次受影响最大的是大型电商平台。整改的要求包括,互联网上销售的万能险产品在介绍中要指出“5年以上”这一特征;在收益演示方面,必须有高、中、低三档假设下的情况等等。

除各大电商平台外,被波及的还有保险公司自营的在线商城。记者发现,太平洋保险在线商城、太平电商等险企自营平台已找不到万能险的痕迹。

万能险在保险行业的地位颇为重要。2012年,国华人寿以3天一个亿的保费刷新了保险圈对互联网的认识,靠的就是万能险。

海通银行落户海外

海通证券9月7日(葡萄牙时间)完成对葡萄牙圣灵投资银行的买卖交割手续。海通证券持有100%圣灵投资银行股权,圣灵投资银行将更名为海通银行。这是中国券商首单收购总部位于欧洲的投资银行。海通银行将作为海通证券在欧美及南美、非洲等市场的业务平台,并为大中华地区客户提供全球资产配置服务。(梁雪)

二季度抄底券商股 17个大户亏逾22亿

证券时报记者 桂衍民

在当前股市调整的背景下,一批抄底券商股的个人投资者,正面临着被套的窘境。

根据上市券商半年报,二季度共有15名个人投资者抄底券商股,并位列十大流通股股东,另有2名个人投资者加仓券商股。目前,这17名个人投资者全部被套。

据证券时报记者统计,这17名投资者至少动用60亿元抄底8只券商股。如果这17人抄底后持股至今,对比6月30日收盘价,截至昨日收盘,整体账面浮亏已达22.52亿元,平均账面浮亏比例已达38.91%。

账面浮亏最大的,为买入西部证券的投资者肖文革。按昨日和6月30日收盘价计算,肖文革账面浮亏达7.53亿元,亏损比例37.29%。资料显示,肖文革于今年一季度以非公开发行方式持有西部证券3560.13万股,并位列西部证券第四大股东。进入二季度,随着市场波动,肖文革再次动用资金加仓西部证券,至6月30日累计持有西部证券股份达7120.25万股(期间西部证券进行了送股和派现)。

亏损比例最大的为个人股东路立军,达45.9%。资料显示,路立军在二季度通过二级市场买入东兴证券244.86万股,占东兴证券流通股股份的0.1%。但东兴证券二级市场股价从6月30日至今,一直处于下行状态,昨日报收16.18元。

热烈祝贺太平洋证券

在“2015中国最佳财富管理机构评选”中荣获“最佳区域证券商”、“最佳投资顾问品牌”荣誉

由昆明日报报业集团主办、太平洋证券股份有限公司协办、针对云南地区的“寻找省内最牛投资者,云南首届实盘炒股大赛”将于9月16日开赛,即日起开始报名,咨询热线:400-665-0999,详询太平洋证券云南地区各营业网点。

太平洋证券近年来在经营资格获取、传统业务发展、创新业务开拓等方面均取得突破性进步,公司目前处于业务增长较快的全面发展时期,欢迎业内各方人才加盟。我们亟需的中高端人才包括:金融产品人才、互联网金融人才、资产管理人才、固定收益人才、投行业务人才、证券研究人才、风险管理人才、新三板人才等。

公司目前在全国范围内共有70余家营业网点,是云南省内营业网点最多、市场份额占比最高的证券经营机构。未来将继续扩大网点覆盖面,辐射全国市场。目前公司经纪业务领域诚聘的重点业务岗位包括机构业务负责人、柜台市场业务人员、金融衍生品开发人员、个股期权业务人员等,同时诚招全国各区域中心城市的证券分支机构负责人。太平洋证券诚邀各方人才加盟,共同为中国资本市场的发展谱写新篇。



公司电话: 400-655-0999 公司网址: www.tpyzq.com