

## 中国石化涪陵页岩气田 探明储量增至3800亿方

见习记者 刘荆

近日,国土资源部油气储量评审办公室组织专家,对中国石化 600028 涪陵页岩气田焦石坝区块焦页 4~焦页 5 井区探明储量进行评审认定,涪陵页岩气田焦石坝区块新增探明储量 2739 亿立方米。至此,我国首个大型页岩气田——涪陵页岩气田探明储量增加到 3806 亿立方米,含气面积扩大到 383.54 平方千米,成为除北美之外最大的页岩气田。

国土资源部油气储量评审办公室主任吴国干表示,涪陵页岩气田储量规模的扩大,为中国石化页岩气开发实现第一阶段目标奠定了资源基础,标志着我国页岩气进入规模化、工业化开发生产阶段。

截至 2015 年 8 月 31 日,涪陵页岩气田焦石坝区块已测试的 142 口井均获中高产工业气流,单井平均日产 32.72 万立方米,最高 59.1 万立方米,已累计产气 25 亿立方米。在中国,一个三口之家如果用燃气做饭,一天大约用气 0.5 立方米。目前,涪陵页岩气田日产气超 1000 万立方米,可满足 2000 多万户家庭用气需求。

2014 年 12 月,中国石化发布了国内首个页岩气开发环境、社会、治理(ESG)专题报告,倡导全社会关注页岩气开发的 ESG 情况,社会各界已有 8000 余人参观涪陵页岩气田,安全环保等各方面工作全面接受社会监督。

国际社会积极评价涪陵页岩气田的突破性进展。2014 年 11 月,第五届世界页岩油气峰会授予中国石化“页岩油国际先锋奖”,以表彰北美以外世界首个页岩气重大商业发现,中国成为美国、加拿大之后,世界上第三个实现页岩气商业开发的国家。

清洁低碳的页岩气勘探开发对我国能源变革具有战略意义。在环境保护方面,百亿方涪陵页岩气田建成后,每年可减排二氧化碳 1200 万吨,相当于植树近 1.1 亿棵,800 万辆经济型轿车停开一年,同时减排二氧化硫 30 万吨、氮氧化物近 10 万吨。而在能源结构调整方面,目前我国天然气消费占一次能源消费比重仅为 5.5%,远低于世界平均 24% 的水平,对外依存度已超过 30%。随着页岩气大规模勘探开发,我国天然气自给能力将进一步提高,能源结构将进一步优化。

美国页岩气产业近年来快速发展。页岩气产量的快速上涨,改变了美国能源消费结构,降低了其对能源的对外依赖,实现了能源自给。美国能源信息署预测,2035 年美国将有 49% 的天然气供给来自页岩气。我国规划提出到 2020 年实现页岩气产量 300 亿立方米。

## 宝泰隆引入“互联网+” 打造专业化供销平台

宝泰隆(601011)今日公告,公司电子商务平台于今日开始正式上线。这是继投建 30 万吨稳定轻烃项目和石墨烯项目后,宝泰隆通过“互联网+”在传统煤化工业务升级转型上实现的又一新突破。

公告显示,宝泰隆电子商务平台主要以互联网技术的创新手段推行公司网络供销业务,扩大供应商和销售客户的范围并提供一站式服务模式,为公司产业链上下游的供销企业提供电子化、模式化的信息、交易等综合服务。宝泰隆此次通过互联网手段推出全新的供销形态,有效整合上下游资源,将供销系统透明化、规范化,能够动态了解供销市场行情,构建全产业链的良性生态环境,降低供销的交易成本。

宝泰隆董事长焦云表示,公司推出的电子商务平台在整合上下游资源的基础上将构建大数据库,实现供销流程上的专业化和透明化管理,预计可降低公司 5% 左右的成本,并可为行业同类企业提供供应链管理和需求管理专业服务。焦云称,公司当前正处于升级转型的关键时期,引入互联网科技元素,为公司产业转型的石墨烯重点项目的推广与产品的应用创造了更加优越的环境和条件。(王小霜)

## 通葡股份 终止筹划资产重组事项

通葡股份(600365)今日公告,决定终止重大资产重组事项。终止原因是,标的公司股权结构复杂,交易双方在交易标的的估值、收购比例、业绩承诺和补偿等核心交易条款上始终存在分歧,最终双方仍未能就重要交易条款达成一致意见,未能在规定时间内签署重组相关协议。

此前,公司股票自 7 月 2 日起停牌,并于 7 月 16 日进入重大资产重组程序,重组标的资产为第三方医药行业制造企业。公司承诺自终止重大资产重组事项并复牌之日起 6 个月内不再筹划重大资产重组事项。(康殷)

# 西藏旅游控股股东亮杀手锏 胡氏兄弟股东权利遭冻结

证券时报记者 唐强

股权纷争,双雄角逐! 时不我待,随着时间的推移,告别了酷暑,凉秋将至,而围绕着西藏旅游(600749)的股权争夺大战却愈发激烈。

证券时报记者了解到,目前有关控股股东国风集团与举牌方胡波、胡彪的股权诉讼案尚在审理之中。但在此背景之下,国风集团却亮出杀手锏,胡氏兄弟遭法院裁决暂时禁止行使部分股东权利。

## 争权案尚在审理中

截至今年 9 月 10 日,在胡氏兄弟最新一次举牌后,合计持有西藏旅游 1891 万股,占其总股本的 10%,为公司第二大股东;西藏旅游大股东国风集团则拥有 16% 股权,双方差距被进一步缩小。

为了限制举牌方的后续进攻,西藏旅游现控股股东国风集团已启用法律手段,试图保卫自身控股地位。7 月 27 日,国风集团向拉萨市中级人民法院提起股东代表诉讼,起诉胡波及一致行动人胡彪。

国风集团向法院请求,判令被告自 2015 年 7 月 15 日所持股份达到 5% 时点之后购买的西藏旅游股票的民事行为属于无效民事行为,并在二级市场抛售超额股份;同时,抛售所得收益赔偿给西藏旅游,赔偿额不少于 500 万元。

不仅如此,为了实现诉讼请求,国风集团还不惜追加西藏旅游为第三被告,指责上市公司未履行审查、督促义务,侵犯了国风集团的股东知情权。9 月 2 日,国风集团法人代表欧阳旭收到法院通知,已批准国风集团诉胡波、胡彪一案追加被告申请,已将西藏旅游列为第三被告。

对此,证券时报记者致电西藏旅游,公司证券部工作人员告诉记者,目前有关大股东国风集团对胡波、胡彪以及上市公司的起诉案件还在审理中,如果有新的诉讼进展和审理结果,西藏旅游将及时公告。

## 股东权利暂被冻结

10 月 15 日,西藏旅游又发布了诉讼案的最新进展公告,国风集团已于 9 月 21 日向拉萨中院提出对被告胡波、胡彪、西藏旅游采取行

## 胡氏兄弟首度发声,接受证券时报记者独家采访时呼吁——

# 冀望法院审慎以待 公正权衡原被告合法权益

证券时报记者 唐强

自举牌西藏旅游(600749)以来,胡氏兄弟一直对外界保持缄默,无形之中弥漫着浓浓的神秘感。几经辗转,证券时报记者终于联系上举牌方,胡氏兄弟委托弘俊资本负责人刘文俊接受了记者专访。

实际上,这也是胡氏兄弟首次对外公开发声,呼吁法院能够本着公平、公正与透明、审慎的原则审理本案以及谨慎对待相关当事人之申请,以维护各方当事人之合法权益、维护法律尊严以及中国证券市场与公司法治秩序长远与健康发展。

西藏旅游对证券时报记者表示,此次诉讼案主要属于控股股东层面,上市公司并不清楚诉讼案的详细细节。不过,截至记者发稿时,仍未与其控股股东国风集团取得联系。

## 新型证券民事纠纷

刘文俊对证券时报记者表示,胡波、胡彪作为本案被告,至今未收到西藏旅游 10 月 15 日所公告的民事裁定书。鉴于此情,目前尚不能就此作出正式回应,但将在收到拉萨中院依法送达的民事裁定书后再行作出正式反应。

目前,针对西藏旅游公告披露的信息,胡氏兄弟及其律师初步认为,国风集团起诉二胡违反上市公司收购管理之信息披露规则一案,

为保全申请,上市公司于 10 月 13 日收到拉萨中院的《民事裁定书》。

法院裁定,其一,禁止胡波、胡彪于本案判决生效前行使,自行或通过第三方行使其持有西藏旅游股份的投票权、提案权、参加股东大会的权利、召集和主持股东大会的权利;其

二,禁止西藏旅游于本案判决生效前配合被告胡波、胡彪行使第一项中相关股东权利,不得接受申请、不得向有关单位提交申请等。拉萨中院认为,被告胡波、胡彪因购入并持有西藏旅游公开发行的股票已超出 5% 的持股比例,但未按照证券法相关

规定及时信息披露,违反了上市公司股票交易的相关规定。

在对胡波、胡彪合并购入超过 5% 的股票行为效力审查前,胡波、胡彪超出 5% 持股比例的股东资格属于效力待定,禁止其行使该部分股东权利符合法律规定,该裁定书送达后立即执行。

案股份是多少呢?

资料显示,目前胡氏兄弟合计持有西藏旅游股份共计 1891 万股(占比 10%),均系二级市场公开购买所得。

其中,证券时报记者注意到,在合计持股 5% 后,未能正确履行报告与披露义务而购买的数量为 4.59%,另有 0.41% 系依法完成报备与披露,且接受了证券管理部门相应行政处罚后新购买的股份,同时也履行了报告与披露义务。

也正是鉴于上述实情,胡氏兄弟律师认为,原告国风集团诉讼请求第一项与第二项请求确认无效以及所谓要求强制卖出的,也只是这 4.59% 的股份数量。

他进一步指出,姑且不论其诉讼请求是否成立,在其诉请认为存在违法进而无效的股份比例仅为 4.59% 的情况下,其申请禁止而拉萨中院予以支持的却是胡波、胡彪所持有的全部股份(包括不在争议范围内的 5.41% 项下之股东权利。显然,该措施严重超出了原告国风集团之诉讼请求所主张的标的范围,在合理性及合法性上存在明显的扩大化嫌疑。

西藏旅游对此也并不清楚,公司证券部工作人员告诉记者,西藏旅游作为上市公司只是按要求和义务披露公告,此次诉讼案原告为控股股东,且裁决书是拉萨中院下达的,西藏旅游对案件具体事项不太了解。

## 裁定正当性遭质疑

证券时报记者注意到,2015 年 8 月 28 日,该案原告国风集团向拉萨中院申请变更诉讼请求,判令胡氏兄弟在以上诉讼请求改正完成之前,在持有西藏旅游股票期间,不得对其持有的股份行使表决权、提案权及其他股东权利,不得自行或联合西藏旅游其他股东召集股东大会,不得以任何形式进行处分,包括但不限于转让、质押、托管、市值互换。

对此,刘文俊称,此次拉萨中院裁定禁止的行为,恰恰是原告国风集团部分诉讼请求。如前所述,基于此案的新颖性与疑难性,审理法院本应当慎重对待,而不应当如此草率地以裁定先行判决,将一个“行为保全”行为变成了事实上的“先行执行”行为。就此,对拉萨中院的上述裁定合法性与正当性存疑。

针对该案件,胡氏兄弟律师表示,2015 年 8 月 6 日原告国风集团起诉胡波、胡彪时,依法本应当在成都提起诉讼,拉萨中院并无管辖权。不过,当我方依法提出管辖权异议后,国风集团于 8 月 28 日(周五)提出追加西藏旅游为被告的申请,拉萨中院 8 月 31 日(周一)即以追加被告为由驳回了管辖异议,颇为神速!

律师同时提醒,国风集团追加西藏旅游为被告的理由非常牵强(西藏旅游实际系其诉讼主张之受益者),明显系为争管辖而勉强的行为。我们已依法向西藏高级人民法院提出上诉。”

## ■ 记者观察 | Observation |

# 高铁走出去是系统工程 不宜操之过急

证券时报记者 李雪峰

日前,中国中铁全资子公司中铁二院工程集团参与投标的俄罗斯首条高铁规划设计合同在俄罗斯圣彼得堡正式签署,该合同被诸多人士视为中国高铁真正意义上走出国门第一单。当然,此前中国高铁或中国铁路曾以不同形式走出国门,包括南北车及合并后的中国中车对外销售高铁机车、城轨机车等,再加上土耳其安卡拉至伊斯坦布尔高铁二期及委内瑞拉纳科科至阿纳科准高铁等项目亦有中方企业参与,但些项目时速普遍低于 250 公里。

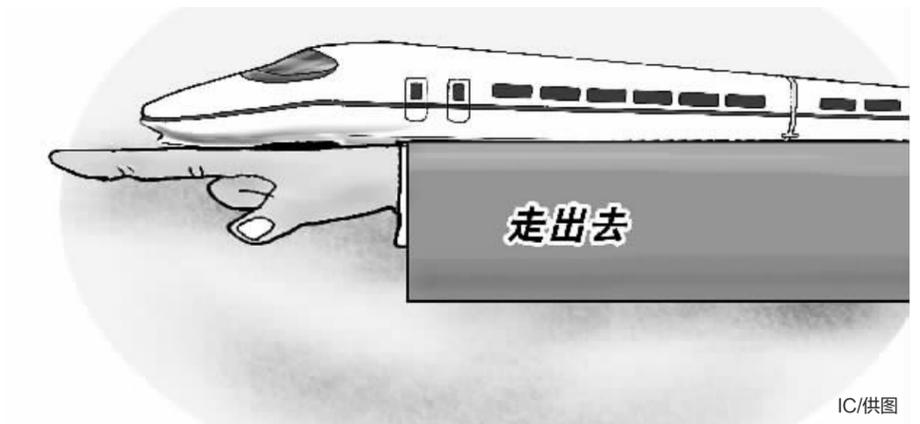
严格来说,高铁是一项系统工程,涵盖基建、机车、零部件、信息设备等多重环节,从高铁立项到正式投入运营,需要多个运营主体相互配合,高铁机车只是其中一个环节。上述俄罗斯项目之所以被视为中国高铁走出国门的首单,缘于该项目从设计立项再到投入运营整个过程中,中方企业或会参与多个环节,且最高设计时速达到 400 公里,不仅仅只是铺设高铁铁轨或提供高铁机车。

实际上,中国高铁自国内遍地开花再到步出国门,也仅有五六年时间,正因为只有数年时间,中国高铁在走出去时并不太顺利。以印尼雅万高铁(雅加达至万隆高铁)为例,中国与日本同时竞标该项

目,双方对项目都很重视,均采取了一系列公关手段,结果两国的方案在 9 月份被印尼集体退回,疑似墨西哥高铁黑天鹅事件重现。10 月上旬,中国方案获得印尼方面认可,如无进一步的意外,雅万高铁将花落中国。

除雅万高铁之外,中国高铁在印度、泰国、马来西亚等地都不是很顺利,尤其是墨西哥政府在中墨已签订合同金额高达 44 亿美元的高铁项目后单方面毁约。若将中国高铁目前在境外获取的订单在世界地图上予以标注则不难发现,中国高铁主要分布在东南亚地区,在欧美鲜有涉足,其间所折射出的大国博弈或国际制衡不言而喻。即便仅标注南北车及中国中车近年来在境外所获得的机车项目,也多位于东南亚及南美。

中央高层的系列外交动作表明,中国高铁必须走出去,东南亚客观上已成了中国高铁走出去的第一步,南美是次要市场,欧美则是主要的潜在市场。现实情况是,中国高铁还不会立即敞开甚至全面占领欧美市场。从融资能力、技术手段、成本优势、优惠政策等多方面来看,中国高铁在国际上均具备相当的竞争力,但国际竞争格局表明,成本低、优惠多不足以成为高铁输出的核心竞争力,不排除若干年后中国高铁会铺满全世界,但



IC/供图

若要实现这一目标,包括中国高铁企业在内的各方尚需更进一步的国际斡旋能力。

一个积极的信号是,中国方面拟参与美国加州高铁和英国高铁 2 号项目的竞标,两项目投资额分别高达 680 亿美元、180 亿美元,均是巨无霸高铁项目。可以预见的是,德国西门子、法国阿尔斯通、加拿大庞巴迪、日本川崎重工等国际主要的高铁企业对前述英美两大高铁项目不可能不动心,中方企业若参与竞标,将面临更为激烈的竞争。此前,中国高铁在墨西哥被毁约的高铁项

目就曾被视作进军美国市场的敲门砖项目。随着中国领导人访英日期的临近,中国高铁参与英国高铁更加令人值得期待。

若将高铁机车视作中国高铁的先锋军,那么南北车及中国中车近年来已经做出了一些成绩,这些企业已经叩开了英美高铁机车或城轨机车市场的大门。此处的逻辑是,中国高铁机车实际上已成为了中国高铁的名片,中国高铁通过中国高铁机车得以向外界展示高铁技术,南北车的合并则令中国高铁机车在走出去时更具国际竞争力,包括拿单

能力和议价能力。据悉,中国高铁在东南亚成功竞得雅万高铁等高铁项目,其中原因之一便是中方承诺有条件转让部分高铁技术,可见中国高铁技术的市场吸引力。

如同高铁是一项系统工程一样,高铁走出去战略亦是系统工程,中国高铁需面临重重挑战和国际博弈,无论是中国高铁主动对外输出还是被动为国际社会所接纳,必然会出现多种不确定性因素。据了解,目前中国企业尚不具备从工程建设到实际交付运营的全产业链施工能力,期待这种情况未来会发生改变。