

## “中国好同学”赠予资产获通过 \*ST博元自救保壳

证券时报记者 李曼宁

12月28日,\*ST博元(600656)第四次临时股东大会于深圳召开,大会只有一项议案,即审议公司自然人股东无偿赠予资产的议案。最终,该方案以87.75%的同意票、12.08%的反对票、0.17%的弃权票获得通过,公司接受股东郑伟斌无偿捐赠的福建旷宇95%的股权。

尽管该议案与\*ST博元恢复上市无必然联系,但随着议案落地,公司在重整路上又迈进了一步。\*ST博元董秘告诉证券时报·莲花财经(ID:lian-hua-caijing)记者,明天飞往福建,这几天就着手办理股权交割的事宜。”

今年上半年,\*ST博元因涉嫌违规披露、不披露重要信息罪被中国证

监会依法移送公安机关,并暂停上市。12月10日,公司与自然人股东郑伟斌签署资产捐赠协议,后者拟将所持福建旷宇建设工程有限公司95%股权无偿赠予\*ST博元。依据收益法评估,福建旷宇95%股权作价约8.59亿元,资产评估增值率高达368.39%,方案随即遭到上交所问询,并获市场广泛关注。捐赠人郑伟斌被称“中国好同学”。

不过,\*ST博元以涉及“个人隐私”为由,未曾披露上述捐赠人的身份信息及资产状况等重要信息。

### 自救运动

此次临时股东大会,包括\*ST博元80后”董事长许佳明在内的3名董事、3名监事出席,而“中国好同学”

并未现身,此外,还有不少从全国各地赶来的中小股东。据董秘介绍,目前公司是一个几乎全是散户的股东结构,前十大股东也全为自然人股东,且不存在实际控制人或一致行动人。

有意思的是,从记者了解的情况看,不少来参会股东系于今年公司暂停上市停牌前突击买入公司股票,押注公司重整上市的意图非常明确,亦对公司如何避免退市的路径有颇多想法。

一位杭州投资者向记者直言,\*ST博元的股票是其停牌前买的,并且就是冲着ST股买的,希望企业内部团结一致,不管董事长出发点怎么样,他去努力了就能让我们看见希望,这是最重要的”。

而日前\*ST博元第八大股东陈庆桃曾向媒体表示,一直关心公司资产重

组情况,其并不满意目前的资产赠予方案,同时提出可提供一家优质的集团公司,参与公司发布的“公开征集投资人”行动。据了解,陈庆桃在资本市场以潜伏ST股闻名,不过,陈庆桃本人并未现身此次会议。而前述杭州投资者向记者表示异议,熟悉陈庆桃所说的公司,那个企业不行,不具规模”。

### 财务保壳

目前\*ST博元重整事项正在履行相关的行政审批程序。而上述股东赠予资产获得通过,最直接的影响将是财务扭亏,扭转公司净资产与净利润持续为负值的困境。

据公司公告,此次\*ST博元接受捐赠的福建旷宇具有市政公用工程施

工总承包、城市及道路照明工程专业承包、环保工程专业承包、管道工程专业承包一级资质,该公司2015年营业收入和净利润均显示增长。此次受赠资产完成后福建旷宇将成为\*ST博元的控股子公司,构成非同一控制下企业合并,该资产按照对应评估值约8.59亿元将计入资本公积,其中,郑伟斌无偿捐赠的福建旷宇42.04%股权对应评估值3.8亿元将用于弥补所有者权益减少的损失。

\*ST博元称,在目前客观条件下,此次资产捐赠能够最大限度地化解公司经营危机,进一步恢复和提高公司持续经营和盈利能力,实现财务、业务指标扭亏为盈,是公司摆脱债务及经营困境、恢复上市的最有效途径,这也符合公司全体股东的利益诉求。

## 日月光狙击紫光入台 强势收购矽品今启动

证券时报记者 阮润生

台湾半导体产业正在上演升级版“宝万之争”,股权之争日趋焦灼,而两岸半导体产业格局也将深受影响。

全球最大的半导体封装厂日月光,将于12月29日启动对全球第三大封装厂矽品部分股权收购,改组董事会,全力狙击“白马骑士”紫光集团入股矽品。作为回应,矽品昨日召开董事会,向日月光二次收购喊停,暂缓召开股东会,表态矽品和日月光双方在合作基础上开展协商。

从8月提出收购,日月光就没有改变其强势“野蛮人”的风格。不顾矽品坚决反对,累计斥资新台币352亿元,成为矽品持股24.99%的大股东,直到遇到了“白马骑士”紫光集团。

12月11日,紫光集团与矽品签约,将以新台币55元/股认购矽品私募发行新股,预计累计斥资新台币568亿元,认购矽品私募方式发行的新股,成为持股24.9%的股东,直逼日月光第一大股东地位。作为回应,日月光14日提出更大力度收购方案,拟新台币1313亿元现金收购矽品全部股权,促使其成为全资子公司,而矽品必须终止紫光入股。

22日,日月光再次“补刀”。除了继续要求终止紫光入股外,日月光提出首先将最高斥资新台币423.5亿元,公开收购矽品24.71%股份,此次收购将从12月29日持续到明年2月16日。若交易完成,日月光公开收购矽品的累计股份将达49.71%。

日月光首度发声狙击紫光入股时,芯谋研究首席分析师顾文军向证券时报记者表示,后续不排除紫光会继续反击。紫光集团董事长赵伟国已向国家工信部申诉,希望出面阻止日月光入股矽品。而紫光集团给出的理由便是反垄断。

统计数据显示,2014年日月光保持全球最大的半导体封装厂,矽品全球排名第三。两者合并,对台湾本土封装业务市场占有率将超过一半。

## 新华联7.5亿 竞得澳大利亚地块

证券时报记者 马晨雨

新华联(000620)今日公告称,其全资子公司新华联国际置地与蓝梦集团(Landream)共同出资1.59亿澳元(约合7.5亿元人民币),购买安普集团(AMP)持有的位于澳大利亚悉尼麦考瑞大街71号,总占地面积为1207平方米的地块及位于其上附属建筑物,目前已支付交易总价款10%的定金。

据了解,本次投资项目用地紧邻悉尼歌剧院及海港大桥,为环形码头区域内唯一一个可开发的项目,而且土地性质属于永久产权。该项目是悉尼市最高端公寓之一,海港大桥与悉尼歌剧院尽收眼底,景色怡人。同时毗邻环形码头交通枢纽,还有公交、火车、渡轮及即将兴建的国际旅客到达站,地理位置非常优越。该项目现状为一幢16层的办公楼,未来可规划建设一幢20层高的超豪华公寓,包含住宅、服务式公寓及商业等多种业态。

目前,该项目的开发申请已经获得新南威尔士州政府及悉尼市政府的批准。此外,澳大利亚联邦政府即将投资40亿美元对整个环形码头区域进行升级改造,未来该地块具有巨大的升值潜力,有望为新华联带来丰厚的利润回报。

近年来,新华联不断加速转型升级进程,早在2014年公司就进军海外市场,取得了马来西亚海洋度假中心项目用地、韩国济州岛锦绣山庄国际度假区项目用地,布局海外旅游度假业务。后续收购具有经营娱乐场业务资格的黄金海岸正式进入博彩业,利用稀缺博彩牌照为公司业绩添砖加瓦。此次新华联斥资7.5亿竞得澳大利亚地块,进军海外高端地产市场,意味着开启海外扩张全新领域,标志着公司海外“高端地产+度假旅游+投融资平台”的全产业链布局基本完成。

## 李河君“跳楼价”减持汉能25亿股 谁人接盘成谜

证券时报记者 吕锦明

停牌超过半年的港股上市公司汉能薄膜发电(00566.HK)有了新动向:公司主席李河君近日在场外减持25亿股,每股均价仅0.22港元(约合0.18元人民币),较汉能薄膜发电停牌前股价3.91港元大幅折让超过94%。此次减持涉及资金约4.5亿元人民币,其持股比例则从之前的80.75%下降到74.75%。

李河君突然场外减持,吸引市场各方高度关注,由此也引出一连串的疑问:沉寂半年多的时间里,李河君及其管理团队都在忙些什么?李河君为何在此时突然减持?公司目前资金面是否趋紧?这次接盘者又是谁,传说中的“白武士”是否出现?

带着这些问题,证券时报记者尝试采访了相关人士,并从近期公司发

生的一系列事件中探寻汉能薄膜发电的资本运作脉络。

### 寻求资金支持

港交所权益披露数据显示,李河君在12月21日于场外减持25亿股汉能薄膜发电股份,每股均价仅0.22港元(约合0.18元人民币),较汉能薄膜发电停牌前股价3.91港元大幅折让超过94%,持股比例从80.75%下降到74.75%。

为能了解李河君选择在这个时刻减持股份背后的原因,记者拨打了汉能高管林一鸣的电话,但接通后一直无人接听。

随后,证券时报记者又联系到一位不愿具名接近公司的消息人士,她向记者透露,汉能被港交所勒令停牌后,李河君主席大多时间在国内,而且经常到公司上班。在公司股份停牌期

间,他做的最多的事情就是与机构投资者接洽,希望能够获得资金方面的支持。”

实际上,此前有关汉能资金链告急的消息早已充斥市场。公司资金链紧张的确是事实。”上述消息人士证实,早前汉能薄膜发电母公司汉能集团没有任何理由的情况下,拖欠被开发商长实地产过百万港元租金的事情确有其事,但细节与外媒报道稍有出入。据悉,汉能集团在香港设有一个亚太区总部,位于中环中心77楼。不过,这起“拖欠房租”的纠纷被外界解读为汉能薄膜及其母公司汉能控股集团出现现金流紧张的一个信号。

有媒体早前报道称,汉能集团在四处寻找买家,李河君拟以捆绑式出售水电站资产及15%汉能薄膜股份,并已获得央企接洽收购。还有消息称,汉能出售的资产可能不限于旗下被称

为“现金牛”的水电站资产。

这半年来,李河君及其团队与潜在投资者接洽过多次,但到目前为止应该还没有确定的消息。”上述人士如是表示。

今年5月20日,港股刚开盘,汉能薄膜发电就在短时间内从7.35港元狂泻至紧急停牌前的3.91港元,跌幅高达46.8%。持有336.2亿股的李河君身家缩水1039亿港元,约合人民币830亿元。如果从开盘的7.35元算起,李河君则损失了925亿元。之后公司又被港交所勒令停牌。

### 接盘者会是谁?

李河君年底“大甩卖”出售25亿股汉能薄膜发电股份,由于股价折让幅度很大,而且涉及金额约4.5亿元人民币,市场由此关注:这笔规

## 3年6次跨界 姚记扑克寄望打好第“55张牌”

见习记者 梅双

在A股上市公司中,姚记扑克(002605)是一家不缺故事的公司。上市4年多,公司辗转互联网彩票、细胞医疗、智能体育等多个领域。对于姚记扑克来说,一副牌的上限绝不止54张。

而在姚记扑克最近的一次资本运作中,姚记扑克打回了主业牌。停牌6个多月的姚记扑克日前发布收购预案修订稿,收购一家扑克公司和一家游戏公司部分股权,公司股票于12月28日复牌。

### 扑克不会被互联网取代

姚记扑克收购预案修订稿显示,公司拟以发行股份及支付现金相结合的方式,购买浙江万盛达扑克有限公司及北京乐天派网络科技有限公司部分股权。

具体来说,姚记扑克拟以20.45元/股向交易对方发行528万股股票并支付现金,购买万盛达扑克60%股权,交易价格为1.8亿元;同时发行1247万股股票并支付现金,收购乐天派80%股权,交易价格为4亿元。此外,公司拟以23.93元/股发行股份募集配套资金不超过5.31亿元。

据了解,万盛达扑克主要从事扑克牌的生产与销售,拥有双K、老人头等主要生产品牌。万盛达实业承诺万盛达扑克2016-2018年实现扣非净利润分别不低于2000万元、2500万元和3000万元。

乐天派主要从事移动网络游戏的研究,其开发了《三国》、《全民闯天下》两款移动网络游戏。中青龙图等承诺乐天派2016-2018年实现的扣非净利润分别不低于4000万元、5000万元和6250万元。

公司看好稳定的主营业务,国内的扑克牌市场还很有潜力。”姚记扑克董秘浦冬对证券时报记者表示。她认为,扑克产业并不像其他制造业容易受到互联网较大的冲击,扑克也不

会被互联网取代。公司此次加码主业也是为了利用好主业,实现公司传统线下主营业务与线上新兴业务的联动。姚记扑克表示,将进一步完善“大健康、大娱乐平台”的布局,谋求业务从传统扑克研发、生产、销售向包含传统娱乐业与新兴电子游戏娱乐产业在内的更为广阔的娱乐平台转型。

### 3年6次跨界转型

自2011年8月上市以来,姚记扑克没有停止资本运作的步伐。早在2012年,姚记扑克便开始了跨界转型之路。

上市的起初三年内,姚记扑克先后与联众游戏、500彩票网等进行合作,成立网络公司;还参股了上海细胞治疗工程技术研究中心有限公司,进军医疗健康。

姚记扑克的转型布局始于与北京联众的合作。2012年3月,姚记扑克出资98万元与网络棋牌对战游戏公司北京联众合作,双方成立合资公司,其中姚记扑克占股49%,开通“姚记联众扑克在线”平台。意图通过线上的推广效应,增加品牌的名知名度,扩大产品的销售。

“不按常理出牌”的姚记扑克又于2012年年底购入中杂公司30%股权,成为首家拥有杂技团资产的A股上市公司。

2013年9月,姚记扑克宣布与刚刚上市的500彩票网签订推广合作协议,为其定制1亿副印有500彩票网标志和二维码的扑克牌,用于线下推广和向线上引流;作为回报,500彩票网向姚记扑克支付定制费用,通过引流购买彩票的消费金额,双方也将按比例进行分成。

2014年3月,姚记扑克再度抛出新概念:将出资690万元与4位自然人股东共同成立姚记网络科技有限公司,意在结合线下的资源,在未来打造线上的游戏棋牌平台。3个月后,姚记扑克再次跨界布局,宣布以1.3亿元增资上海细胞治疗工程技术研究中心,

持有上海细胞治疗22%的股权,正式进军生物医疗行业。

此外,2014年8月,姚记扑克又与一家软件供应商合作成立姚记悠彩,意图从事线上的互联网彩票销售业务。

2014年年底,姚记扑克再次谋求转型。根据姚记扑克发布的公告,公司拟以1.25亿元的价格收购中德索罗门公司51%股权,计划在收购完成后开展高端自行车和智能自行车的研发、生产和销售,切入体育健康领域。

### 打好第“55张牌”

尽管数次跨界转型,但给姚记扑克带来主要收益的还是扑克主业。与北京联众和500彩票的合作尚未在收益中体现,参股中杂一年后,公司宣布“因相关条款未成熟”终止增资。而对于生物医疗领域,姚记扑克内部人士告诉记者,该行业周期较长,投资收益或在未来显现。

在浦冬看来,公司这几年的跨界转型可以看作是“小范围的探索和尝试”。之前的几次投资参股步子比较小,对于不适合的领域也在控制风险。”她表示,公司在跨界转型的过程中,也逐步明确了“大健康”和“大娱乐”的发展战略。

此次收购扑克及游戏公司,是姚记扑克打出的一张主业牌,这对公司来说也是最关键的一张牌。浦冬告诉记者,公司未来会继续深入主业的扩展,将会联合扑克行业其他公司更好地进行行业整合。

姚记扑克一位内部人士对证券时报记者表示,不排除公司未来继续收购扑克公司。收购的标的也应该是行业内领先的企业。”这位人士称。

加码主业的同时,姚记扑克并未放弃对转型的期待。浦冬表示,将充分利用自身广告资源的优势,打好第“55张牌”,对内协助公司线上平台进行用户引流,对外进一步加强与其他互联网或消费类企业的合作。

