

财苑社区

发现 关注 分享 互动 <http://cy.stcn.com/>

主编:庞珂 编辑:陈英 Email:scb@zqsbs.com 电话:0755-83509452

创业寒冬是个伪命题

李曼宁

2015年的疯狂创业潮,仿佛还在昨天。

一个读研期间就不断创业的小伙伴今天告诉我,毕业后还是先回老家,去一家律所工作。我有些恍惚,今年3月认识他的时候,他带着5个人的小团队,筹划推出一款电影评论类App,构想是用户看完电影后能及时吐槽,类似兴趣社交。不过,他本人就读法律专业,团队里的技术人员走走换换,严重影响了项目进度,App一直停留在开发阶段,现已没了下文。

那个时候,我恰巧乱入媒体行业,又赶巧关注创投领域。创业多火热啊,几乎每天都有一个“xx好项目”这样的比赛,层出不穷的创业导师、孵化器、创意产业园区等。融资?看上去so easy哦。记得当时有款图片社交App一夜刷爆朋友圈。某个凌晨,我终于约访到其中一位创始

人,姑娘有些疲惫,坦言她家产品登顶App store榜首后,从前门庭冷落的小小办公室,这阵子被造访的媒体和投资人士挤破了门。尤其在李克强总理提出“双创”(大众创业、万众创新)后,创业热更是达到了沸点。一家被总理视察过的创客空间,由于创客、媒体、投资者等慕名前来者太多,为维持空间的正常运转,负责人只得每周三、周五专设时间,给大家做集体交流。

这轮创业热的降温始于去年6月中旬,A股突由5100点急转直下,大众焦点迅速转移,连锁效应亦传感到创投圈,股市下跌对资金的供给端还是产生了一定影响,投资者的钱袋好像比上半年捂紧了些。不久后,“创业寒冬”一说席卷网络。该说法的重要论点是,资本寒冬(投融资寒冬)到了。

问题是,资本真的步入寒冬了吗?窃以为并没有。尽管市场对

创业的关注度减弱,三季度国内天使投资市场在获投案例数和金额上呈现出环比下降,但清科研究显示,在机构天使的投资量上,2015年前三季度共投了1366个项目,投资金额14亿元,此数据已相当于十年前整个VC行业的投资水平。而且在不少投资人看来,资金还是充裕的,弹药还很多”。更重要的是,资本寒冬一说恐怕本身就是一个伪命题。资本没有寒冬,因为资本只会逐利,从来就不是“雷厉风行”。与其说“资本的寒冬”,不如说“泡沫的寒冬”。如同制造业的产能过剩,创投圈也存在项目过剩,泡沫破了,人们便感受到了寒意。

泡沫是怎样催生的?简单来说,过多的资本追逐好项目,但市场上的好项目又太少。去年开始,太多追风口的创业者。有些人看到了互联网金融的“势”,于是,投身P2P、众筹等互联网金融垂直领域。但据互联网金融数据中心“零壹数据”的统

计显示,去年前11个月,共新增963家P2P问题平台,平均每日近3家;有些人相中了“互联网+”对传统行业改造的“式”,于是O2O如火如荼。但有媒体统计,过去一年多,涉及汽车、家政、美容、餐饮、旅游等16个行业近300家O2O公司倒闭。实际上,一部分创业项目仅停留在BP(商业计划书)阶段,远不到谈论融资、用户、变现的程度;一部分创业项目虽然已做出了产品,但因股权结构不合理,或因盈利模式困难,或因政策风险,或因BAT巨头强势进入等各种原因,最终死于A轮、B轮或C轮等。

所以,不是资本的寒冬到了,是创业的投融资环境回归正常了。泡沫破了,创投圈反而能获得更加良性的发展。对创业者来说,国家对创业的支持依然,资金更加渴望好项目,外部环境依然向好。最近很火的一条创投圈新闻是:一个媒体人,靠内容在所谓的“资本寒冬”拿到近亿

临近腊月,有人计划辞职谋新职,有人筹资想创业,打工还是创业?哪个更有发展前景,这个似乎是很多人反复衡量和犹豫的问题。说起创业环境和自身资源,虽然是老话题,可是想聊的东西却很多。



打工还是创业 先从认识自己开始

付建利

关于创业,应审视的仍旧是我们自身,创业是在走一条险峻的路,它没有路牌,无迹可寻,前路或充满路障,面对所有的不确定,你是否有决心?有野心?有想法?有执行力?2016年,有人想奔北上广深创业,也有人愿做回高级白领。抛去外部因素,你又会如何选择?我那小伙伴对未完成的创业梦还是有些恋恋不舍,说不定哪天我就杀个回马枪”。

年初大变动,成为职场的一大风景。但无论另谋高就,还是创业,其实都应从正确认识自己开始。

先说另谋高就,本质上还是打工。现在就业机会多,中国的人口红利逐步过去,新兴行业工资不低,尤其是管理层岗位还不少,这对于有些职场经验的人士来说,当然是一大诱惑。从一个部门的核心骨干员工,跳到另一家公司做一个中层,很多时候,这种职务上的提升,不仅仅意味着待遇的提升,更意味着平台的提升和自我价值的提升,以及人脉资源的拓展。因为更高层次的职务,不仅意味着你对自己的要求更高,也意味着你可以动用的资源更多。又或者,你从一个工资待遇一般的岗位,跳到另一家公司,薪酬有了较大提升,对于改善家庭生活生活质量有较大帮助,这也是划得来的。总之一句话,从一个单位跳槽到另一家单位,要么是工资提高了,要么是职务提升了,或者两者兼而有之。最终归结到你的职场价值得到提升,如果你的个人价值得不到提升,能力发挥的空间得不到拓展,即便多了些银子,其实跳槽也是不划算的事情。任何时候,你的能力都是第一位。

对于每一位职场人士来说,年初跳槽都有无数次的机会,到底该不该跳呢?还是那句话,你得认识你自己。很多时候,在一个单位,是需要“熬”的。这并不意味着你要虚度光阴,而是说你要有所发展,职务上有提升,待遇上有提高,除了你一直努力外,还需要坚持,比如说你的领导升到公司的高管了,如果你一直都表现不错,可能你的机会就来了;又或者公司新开拓了一块业务,你因为是老员工,而且能力得到领导认可,你的机会也来了,职场上过于功利会害了自己。至于那种在一个单位混个十年八年还没任何长进的,一要反思自己的工作能力和为人处世。当然,如果你工作能力不错,为人处世也还行,但是在一个单位受到打压,或者很多时到领导自己的小团体,你怀才不遇,恰巧年初又有跳槽机会,我只能说,你不跳槽,你傻啊!

再说创业,这年头,万众创业、大众创新,让多少职场人士热血沸腾!加上股权投资和风险投资的大发展,只要有好的盈利模式和商业模式,创业型公司大部分时候是不差钱的。谁都想做回老板啊,你打一辈子工意味着你一辈子都不可能实现财务自由,你创业了,尽管失败的概率很高,但至少这辈子还有财务自由的希望。而且,创业的那种激情,以及自己主宰自己命运的豪情,谁都想体验一把。看着身边的老同事、老朋友一个个地投入到创业的大潮之中去,今天谁融到了A轮1000万,明天谁融到了B轮5000万,而创始人也许在打工时业绩不如你,但人家有勇气创业了,这就是人生。谁有勇气走出第一步,谁可能提前成功,或者失败,这就是命运!

创业的机会多多,寻找好项目的资金又多多,这给真正有能力的创业者提供了太多的机会,当然是一件皆大欢喜的好事情。但也有太多的职场人士,出于一种并不明确的内心想改变自己命运的冲动,或者纯粹是一种赶潮流甚至是想当一回老板的虚荣心在作怪,这样的职场人士,劝你还是老老实实打份工得了,要不然,迎接你的大概率是创业失败。到那时候你弱弱的小心脏能否受得了那种创业失败的打击,又有谁说得准呢!

又或者,你对创业的坚信根本没有足够的预期,或者你压根儿不是一个能够承受得住高压的人,也死了创业那条心吧!创业说起来是一件时髦和风光的事情,但只有创业者才真正体会到:创业的过程中有多辛苦,有多难熬!很多时候,创业者会一再处于绝望的境地,连工资都发不出去,客户拓展一筹莫展,团队人心涣散,这些都需要创业者来忍受高压、迎难而上,甚至力挽狂澜,创业成功很多时候都是九死一生,没有唐僧西天取经必经九九八十一难的雄心和坚韧,你轻易选择创业这条不归路!

无论打工,还是创业,你都要从认识自己开始,最终无论作何选择,你的目标都应该只有一个:让你的生活更幸福。

转向,开启新生活起点

张骞文

30岁的M小姐在资本市场大起大落的2015年过得一如往常:国企员工,收入不多但稳定,凭着几万块小本钱体验了一下从牛到熊再到熊的股市。用她自己的话说:在股海里,不是坐庄就是做梦。

M小姐最大的心病就是和L先生长达6年的两地分居。M小姐和L先生是校园恋情,是那种让人羡慕的从校服穿到了婚纱,毕业典礼结束就奔结婚典礼的模范情侣。L先生一毕业后就考上了北京的研究,并顺利拿下北京户口,在北京算是扎下了根。M小姐在家人安排下进了家乡国企,成为一名国企的正式员工。起初他们还太年轻,觉得双城生活是多么时髦而且充满挑战。但事实上M小姐这几年过得并不轻松。

卡耐基在《人性的弱点》里面说过,人类70%的烦恼来源于金钱。显然卡耐基爷爷不太了解我国国情,在中国,人们99%的烦恼都来源于金钱。而且金钱带来的烦恼在穷人身上会成倍放大。用M小姐的话说:我的工资大部分都献给了民航和铁路。”两人基本属于裸婚,没车没房子,当然也没什么存款,衣食住行都是刚性支出。

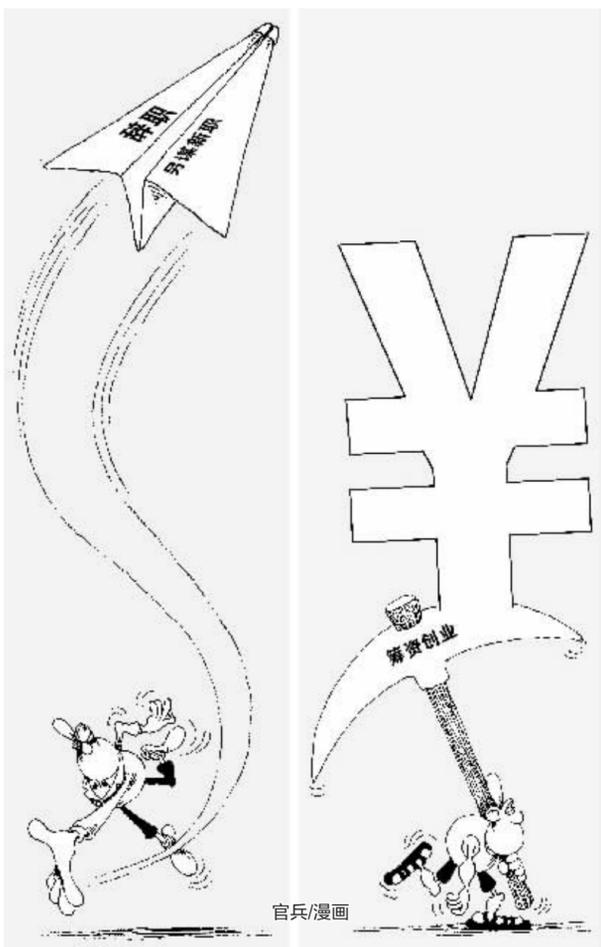
M小姐和L先生每个月的固定工资是一万元,由于两人都在国企,没有额外的收入,L先生在北京海淀区跟人合租一间两居室,每月花费2500元,M小姐则住在父母家中。起初新婚的时候两个人定下的盟约是保持每月见面两次,坐高铁,来回1100元,一个月就是2200,如果坐飞机那就更贵了。除去必要的交通、社交、伙食等,每月几乎所剩无几。M小姐描述,她从不进美容院,从不出国旅游,从不买正价的商品,每当自己有购物欲望的时候,就提醒自己少买一点就可以和L先生多见一次面。有时候想给L先生制造一点惊喜,就得像“偷来的礼物”那样割舍一件自己的心爱之物。这样的穷日子一过就是6年,随之而来的三十危机让这对小夫妻深感惶恐。楼市逐渐降温了,但他们还是没有钱买房子;二胎政策放开了,却连第一胎也没有;晚婚假取消了,可是自己的婚假也并没有去向的地方度蜜月;好不容易赶了个牛市的尾巴,再后来眼睁睁看着股市又急剧下跌。

29岁生日那天,M小姐下班前收到领导的邮件:由于集团经营遇到困难,即日起,两个行政职能部门的员工率先实施集体降薪,M小姐好像被重重打了一下。当初,身边的朋友纷纷劝说M小

姐让L先生从北京回来,虽然是小地方,可是压力也不大。加之L先生名校出身,能力出众,肯定能在这个三线城市谋一份不错的工作,在三线小城买房子不是难事,生个小孩父母还可以搭把手,一辈子也是过得比上不足,比下有余。M小姐嘴上应和却心有不甘,为什么要守着这么一个吃不饱也饿不死的工作,为什么要追求人人都羡慕的稳定,真的有稳定的能干一辈子的工作吗?自己想要的的生活真是这样吗?眼下,显然这“稳定”的工作也让人焦虑不安了。

和L先生商量过后,M小姐在2015年的最后一个月递交了辞职信,离开家乡,在临近30岁的关口,成为了一名新晋北漂。她和L先生就要团聚了,马上就要去一线城市了,想想这些M小姐的内心就开始澎湃。当她公开辞职信息后,亲友们引爆了M小姐的电话,大概都是觉得她思虑不周,担心未来压力大大等等。M小姐也笑着说:本来这辆毫无悬念开到头的列车被她这个不靠谱的列车长突然转向了。但她的本意并不是要去北京出人头地攀登人生巅峰,只是想单纯试试,生活会不会有另外一种可能。

M小姐和L先生相信,未来的某一天,即使恐惧也必然会遇到,即使痛苦也必然过去。



改变世界需要一点理性主义情怀

陈喻

2016年你有什么梦想,升职加薪,周游世界,转角遇到爱……还是,改变世界?

在“大众创新,万众创业”移动互联网时代,重回纸质阅读时代。新年第一天,以为落寞的周报特刊就给了惊喜——寻找未来的独角兽公司。所谓独角兽,就是指那些未上市但估值达到10亿美元以上的初创企业。怎么说,看得我热血沸腾,这里呈现不是我们熟悉的那些大名鼎鼎的企业,比如蚂蚁金服、小米科技、滴滴快的或者陆金所,这些不能称之为“伟大”也能称为“成功”的公司,都已产生巨大影响力或者产生

稳定的现金流,在投资人看来,这样的创业者无疑是最靠谱,也是最具社会责任感的。

但如果从“未来”这个角度来看呢?请恕我跟抽,它们改善了商业世界运行的规则,但缺乏改变世界的力量,那种“给我一个支点,便能撬动整个地球”的力量,全世界都笼罩在经济萎靡、恐怖主义抬头的阴影下,太需要一支技术的强心剂来振奋精神。成熟的公司因为介入大众生活太深,会失去一部分想象力,而最被人称赞的“盈利”也可能成为绊脚石。就像某位创始人说的那样,他之前的创业都是以盈利为导向,去参加移动互联网大会,演讲主题都是凡是不以盈利为目

的的创业都是耍流氓,台下是掌声一片。但是后来他发现,以盈利为最高目标,说好听点,是小而美,但是说难听一点,就是做不大,否则永远只能当小公司。

对于很多还在盈亏平衡点挣扎的公司来说,这样的言论纯属站着说话不腰疼。古人说饱暖思淫欲,但对于改变世界这样的宏大叙事,真的还要多指望那些衣食无忧的人,只是除了填饱肚子以外,还需要点其他东西:比如情怀、野心以及一点点运气。自从王石和宝能一场舆论战之后,大家都拿“情怀”开玩笑,有一个流传很广的论调,是说王石这些年游山玩水谈情怀,还有更不能忍的给小美女烧红烧肉,荒废了正事,导

致今天他人打上门,自己慌了神。但说真的,要做成一家大公司,没有点情怀做支撑,很难走到最后。要想做成一家改变世界的大公司更难,没有点执念,没有点为用户创造价值,促进社会的公平公正,改变世界这种与物质世界格格不入,听起来毫不功利的理念,没有点守正出奇的精神,更难走到最后。

令人高兴的是,从这次盘点的270家中小公司中,至少看到两点令人欣喜的现象。一是看到了年轻一代的企业家精神,创新、独立、有野心、渴望成就感、不拘泥于小利,或许是因为他们赶上了一个好时代,大量资本已经完成原始积累,有条件投向于新生物,社会对于创业和失败都更

为宽容。二是新鲜感,在这270家企业里,本人听说过且使用过相关产品的只有数十家而已。说明这些公司已全面进入细分市场,且非消费驱动型,离大众很远,离企业很近,就产业链来说属于上游企业,且问渠那得清如许,为有源头活水来。源头变好了,水质才会更为清洁。

我们相信,生存固然重要,但不是所有的创业者都是为了物质享受和金钱的追求才创办自己的公司,他们更多的是为了一个简单的梦想实现,有些梦想一开始可能并没有体现出深刻的社会价值,但是在成熟的风险投资产业支持和推动下,质朴的梦想慢慢演变成改变世界的商业使命。