

一个月内23家公司终止重组 最短命者两天夭折

证券时报记者 梅双

重组有风险,今年特别多。进入新年以来,已有23家A股上市公司宣布终止重大资产重组,其中不乏“短命”的重组案例,其中最为短命的重组,从筹划到终止,仅仅两天时间。

时机不成熟、重组条款无法达成一致”是这些公司给出的重组夭折最常用的理由。而让投资者闹心的是,上市公司动辄以重组为由停牌,等待投资者的却往往是重组失败和复牌后股价大跌。

23家公司重组泡汤

新年伊始,A股上市公司的重组大戏早已开锣,而不少公司的重组计划频频夭折。证券时报·莲花财经(ID:lianhuacaijing)记者统计发现,1月至今已有23家A股上市公司宣布终止重大资产重组,其中有公司停牌几天就公告重组失败,更有重组事项终止却迟迟不复牌的公司。

长荣股份1月6日公告称,鉴于目前推进项目的条件尚不成熟,经公司审慎考虑,决定终止筹划本次重大资产重组。而就在1月4日公司才申请筹划重大资产重组事项停牌。公告中,对于此次收购的标的、项目相关情况,公司并未有任何提及。仅仅两天,重大资产重组宣告流产,投资者称其为A股最短命资产重组”。

只是临时停牌两天。”长荣股份一位证券部人士对记者表示,公司与标的公司控股股东就相关交易条款进行了多次洽谈,但交易各方在一些关键问题上未能达成一致意见。公司经过两天的商讨后就选择终止重组,停牌流程也是符合规定的。对于该人士所称的“临时停牌”,记者查阅公告却并未发现“临时”二字。

多家公司停牌仅数天

此外,ST景谷、康恩贝、成都路桥从筹划重组到终止的时间也不超过一周。因筹划重大资产重组停牌仅3天,ST景谷即于1月29日公告称,公司将终止本次资产重组事项并复牌,这或许



官兵/制图

与公司大股东广东宏巨最新的一笔股权转让“失效”有关。

公告显示,ST景谷因筹划重大事项,于2016年1月25日起停牌,并于1月26日公告该事项可能构成重大资产重组,且存在重大不确定性。1月29日公司宣布,决定终止进行上述资产重组事项。

同日,ST景谷宣布,大股东广东宏巨与丰同投资签署的股权转让无效。具体来看,双方于1月21日签署协议,丰同投资拟以协议受让的形式受让广东宏巨持有的公司合计3570.27万股股份,占公司总股本的27.51%。此后,公司接到广东宏巨通知,后者于1月26日收到上交所监管工作函,认定前述转让不符合规定。

由此,广东宏巨决定,立即终止此次股权转让,在锁定期届满(2016年7月8日)前,不再操作此类行为。

同样引人关注的终止重组还有美邦服饰。自1月7日停牌以来,美邦服饰经历了董事长周成建及董事会秘书涂珂双双“失联”,公司发布筹划重大资产重组事项公告,周成建和涂珂又双双“归国”等事项。而筹划到

到半月的重大资产重组事项在公司1月29日晚间公告中宣布“终止”。公司股票将于2月1日复牌,并承诺复牌之日起3个月内不再筹划重大资产重组事项。

复牌后股价屡屡大跌

如此密集的终止重组,背后是否另有玄机呢?金元证券投资顾问袁强对证券时报·莲花财经记者表示,公司以重组为由停牌,很多时候是将重大资产重组当做应对股价下行的缓冲剂。为了避免股价大幅波动,资产重组便成了一个不错的说辞。

事实上,重组流产更更是让相关公司的股价下挫雪上加霜。以沙钢股份为例,牛市高位时停牌,再加上重组失败,复牌之后的沙钢股份连续8个一字跌停给了投资者沉重的一击。

今年1月19日,沙钢股份公告,由于重大资产重组事项涉及境内外资产收购,金额较大,程序较为复杂,交易方案设计的难度较大。交易各方就本次交易标的的资产范围、估值、盈利补偿等核心问题未能达成一致意见。

公司决定终止重大资产重组。

截至2月1日收盘,沙钢股份连续8个一字跌停,价格从复牌前的23.57元一路暴跌至10.14元,且跌停板上仍然有高达115万手的卖单。

而停牌两日的长荣股份复牌后更是引起机构出逃。复牌首日,公司股价下跌6.86%,最终收于22.25元。从相关数据中看到,多个机构专用席位卖出金额居前。另外,美邦服饰复牌首日也牢牢封住跌停板。

武汉科技大学金融证券研究所所长董登新对记者表示,目前对上市公司重组尚无具体的时间条款规定,重组更多的是公司本身的市场行为。但是,重组本身是有风险的,上市公司在重组之前应经过可行性研究报告,对并购前景进行判断等。还有些公司还没开始准备重组就发布筹划重组公告。”他认为,在没有准备充分的情况下重组是对投资者的不负责任。



莲花财经
(Lianhuacaijing)
财经证券资讯专业品牌

当代东方与微影科技 签署战略合作框架协议

证券时报记者 黄豪

当代东方(000673)今日公告,公司于2016年2月1日与北京微影时代科技有限公司正式签订了《战略合作框架协议》,双方一致同意就电影项目投资、出品发行及票务营销、影院整合及服务事宜开展战略合作。协议有效期自2016年2月1日至2021年1月31日止。

微影科技2014年成立于北京,主要从事票务销售代理,承办展览展示活动,影视策划,经营演出及经纪业务以及电影发行业务。公告称,微影科技是中国最大规模社交应用软件微信和QQ在电影、演出、赛事等行业的娱乐互动平台,并拥有中国7亿用户,公司拥有强大的电影投资、宣传、发行、票务、平台技术能力,占有中国电影市场重要份额。

根据协议,双方拥有优先合作权。具体为,在战略合作期间,公司院线业务以及微影科技售票业务相互给予对方最优惠合作条件,包括微影科技在微票服务页面中的各项服务、公司院线旗下各影院与第三方票务的合作等。在战略合作期间,公司主导出品、制作的电影项目,赋予微影科技同等条件下优先合作权。同时,在战略合作期间,双方在对外股权投资或项目股权投资方面,赋予对方同等条件下的优先合作权。

根据协议,当代东方将微影科技作为票务营销平台。双方同意,在同等条件下公司应优先选择微影科技。

金证股份： 连接互联网金融的两端

证券时报记者 周少杰

继1月末5位高管逆市增持之后,金证股份(600446)2月2日晚间公告,公司高管王桂菊2月1日以31.65元/股的价格再增持12.6万股,斥资398.82万元。吴晓琳、王清若、王凯、王桂菊、罗宇辉等5位高管还承诺,未来三个月内若公司股票价格低于33元/股,公司高级管理人员计划择机增持公司股份,增持总额不低于2亿元。

管理层增持的信心来自于公司坚定实施“金证互联网金融”战略。”在2月2日,金证股份董事长赵剑告诉证券时报记者:在战略层面上是非常清晰的,金证就是要连接互联网金融的两端,一个是金融,一个是互联网。”

获平安战略投资

作为董事长,赵剑并未参与此次增持。赵剑解释:我和杜宣、李结义、徐岷波4位创始人股东对公司未来发展前景及公司价值高度认同,未参与增持的原因在于与平安旗下的联礼阳协议转让事项还没完成,不具备增持条件。”

1月8日,联礼阳与赵剑、杜宣等4名股东签署股份转让协议,联礼阳承诺自办理完成过户登记之日起锁定36个月。赵剑一再向记者强调:这个协议早在去年年中就和平安协商好了,为了引入对方的战略投资,股东向潜在股东作出的利益让渡,并不是减持变现,不会对二级市场产生抛售压力。”

就在股权转让协议签署后不久,金证股份便与中国平安签订了战略合作协议,金证与平安及双方关联公司将在互联网金融云服务平台、互联网金融云云台3.0等领域展开战略合作;还将在IT技术服务、金融科技系统、互联网金融创新业务与征信大数据、接口开放与源码共享等方面开展一系列合作。

作为与平安战略合作的重要部分,联礼阳拟通过股权转让方式,斥资16.44亿元取得金证公司6%股权。过去,金证一直是内生式的发

展模式,从股东层面讲一直是4位创始人股东加上外部中小投资者,要实现更高的发展,就一定要引进外部的战略投资者。”赵剑表示,他看中的不只是引人的资金,更在于股权结构发生变化后,为公司长远发展带来的深远影响。

同时,双方同意,在战略合作期间,公司管理运营的所有影院同等条件下优先选择微影科技作为独家互联网票务平台,商业合作之具体细节由双方另行协商确定。

双方约定,在保障双方利益的前提下,公司后续开展的院线、影城投资并购项目、院线、影城投资并购基金,微影科技具有同等条件下优先合作权;微影科技在手机票务、互联网票务领域的投资项目,公司在同等商业条件下具有优先合作权。

当代东方表示,公司此次与微影科技签订《合作协议》,将有利于拓宽公司内容销售渠道,进一步延续公司在院线业务上的布局,借力互联网票务领域开展电影业务。协议并不涉及具体的销售数量及金额,协议签署后,协议双方将按照协议约定开始项目推广,进度存在不确定性,预期效果也将视未来项目实际情况而定,协议的签订对公司2016年度经营业绩的影响目前尚无法预测。

平安所扮演的角色,不仅仅是战略投资者,更多的是业务合作伙伴。”金证股份总裁李结义说。李结义透露,目前已经与平安开展的业务合作项目有两个。

与平安业务合作

我们有个创新合作部,内部的说法是“金证平安部”,和平安联合做标准的1.0新架构和为了净值3000万以上账户的易付通的新架构,不仅仅是证券类业务,也包括保险、银行以及陆金所(平安旗下P2P项目)等平安集团旗下金融业务,全都由这个部门专门服务。”李结义对这一合作项目充满信心:“个人认为对金证本身来说,对金证本身的业绩有很大支撑。”

第二件事情,也已经谈妥,我们会合作经营一个互联网营业部。”李结义说,平安方面有个大的目标——3年内要做成中国第一大证券公司,目标是3000万以上的客户。为什么他们会看上我们呢?金证真正有价值的,就是把平安和上百家互联网公司连接在一起,引到共同经营的互联网营业部里去。”

除了上述两个项目,李结义还透露,金证股份正在准备做期货PB业务,把私募业务介绍到一个证券公司合作;同时还准备与平安合作量化金融业务,在平安的高净值客户中专门成立了平安证券高净值增值计划。

赵剑说:我们认为抓两端是必须的,和平安是战略合作,是抓住了金融这一端。而互联网端实际上已经和几十家展开业务合作,未来不排除也引入一两家公司巨头作为公司战略合作投资者股东。”

赵剑还介绍,目前金证股份除了与阿里合作的余额宝项目,还跟腾讯、京东、大智慧、雪球等在金融产业方面有想法的互联网公司展开合作。

均胜电子逾11亿美元收购海外汽车资产

证券时报记者 李曼宁

均胜电子(600699)海外收购再下一城。停牌三个月后,公司于今日揭晓了拟定增募资收购的两项汽车行业海外高端资产,此次收购金额合计超过11亿美元。这也是继收购德国普瑞后,均胜电子再度发力汽车行业内的全球并购。公司股票将继续停牌。

具体而言,公司拟通过新设立的美商全资子公司Knight Merger Inc.(简称“Knight”)合并美国公司KSS Holdings, Inc.(简称“KSS”),该交易的

基准合并对价为9.2亿美元;拟与公司控股子公司Preh Holding GmbH共同向德国TechniSat Digital GmbH, Daun(简称“TS道恩”)收购其从事汽车行业模块化信息系统开发和供应、导航辅助驾驶和智能车联的业务,该交易的基准对价为1.8亿欧元。

公告显示,标的资产美国公司KSS自上世纪50年代起开始涉足汽车安全市场,经过60多年的发展,已成为该领域全球领先的主被动安全系统供应商之一;德国公司TS道恩于1986年1月31日在德国道恩成立,主要从事电

星接收产品及其配件的开发和销售,是汽车行业模块化信息系统的开发商、供应商和服务商。

对此,均胜电子董事长王剑峰表示:均胜电子这次并购的两家企业都是全球汽车零部件市场的领先企业,其提供的产品和服务在全球市场具有很高的知名度,并且发展方向和愿景与均胜的长期的战略高度一致,与公司战略契合度高。均胜电子后续将做好这两个公司的整合工作,并承诺加大对这两家企业的持续投入。通过均胜电

子旗下的汽车电子事业部、汽车安全事业部和汽车功能件事业部的协同发展,打造成全球汽车零部件行业中巨人级的企业。”

近年来,汽车行业“安全、智能、互联和新能源化”渐成主流。据悉,均胜电子将借助对KSS的收购进入汽车主动、被动安全领域,完善公司在汽车安全的全球化布局;TechniSat汽车业务的并购,将增加智能导航系统和一系列车载信息系统的竞争力,通过协同效应,为整车厂提供更加完整的HMI解决方案。

神州信息借道全联征信 发力征信应用领域

证券时报记者 马晨雨

在首批获得央行颁发个人征信牌照的8家企业中,华道征信有着上市公司银之杰(600085)的背景,而2015年新增的20多家向央行申请征信牌照的公司中,也不乏A股上市公司的身影。其中,全联征信便和神州信息(000555)有着紧密联系。

近日,基于“互联网+大数据+征信”理念,以提供优质征信服务、建设个人信用生态为目标的“全联个人信用生态平台”正式发布。该平台是神州信息旗下企业,

是神州数码融信软件有限公司与全联征信首度合作的重要成果。也意味着,神州数码融信公司依托互联网、大数据等先进理念和技术在征信应用领域已取得实际进展。

据了解,全联征信已拥有企业征信牌照并已运营多年,正全力申请个人征信牌照。该公司开发建设的个人信用生态平台,旨在构建这样一个信用生态——采集个人信用数据,建模计算信用等级的信用生态,依此为人们提供金融、购物、社交行为提供第三方信用支持,并保持螺旋式积累与发展,建成全套基于大数据技术+互联网征信的生态平台,并最终实现个人平台和企信平台

的融合。

神州数码融信于2015年11月承接全联征信有限公司的个人信用生态系统平台项目,采用分布式部署架构,帮助客户实现全方位的信用数据接入,包括央行信用报告、互联网个人数据、客户金融数据等等,并支持个人客户自行补充信息,保证数据丰富性与完整性。

资料显示,信用模型是征信最核心的资产,该平台以美国FICO个人信用评级经典模型和国内商业银行通用的信用卡评分模型为基础,全面支持个人信用判别分析和回归分析法的计算。利用大数据思维对个人用户进行信用评分依赖于完整的模型设计工具,它包

括指标定义、衍生指标定义、模型定义、模型实验室、信用分计算及展示等多方面。平台可以让模型设计人员更方便地定义模型,并通过大数据模型实验室进行地验证和训练模型,使得信用评分更加专业、准确。

截至1月初,该项目一期工作已顺利完成,PC端和移动端全面开通,并采用互联网产品发布模式,快速迭代,逐步完善。基于该平台,互联网征信可以实现20多个纬度的数据采集,为每一个信用用户画像,并基于大数据分析,赋予每一个用户“全联”信用分,从而开展各类信用生活及服务。此后,双方还将继续在技术、服务等方面展开深入合作。