“富德系”实际控制人张峻被带走协助调查

富德保险控股称,属于个人事务;消息人士称,或涉刘志庚旧案

证券时报记者 潘玉蓉

昨日晚间,证券时报·券商中国记者从富德集团确认了该公司董事局主席张峻协助有关部门调查的消息。

富德保险控股人士称,经向公司董事长张峻家属了解,张峻正在协助有关部门进行调查,属于个人事务。目前公司、旗下企业及关联公司均没有被调查或被要求协助调查。公司法人治理结构完善,高管团队分工明确,财务健康,运营稳定,各项工作一切正常。

张峻是近年保险行业黑马——富德生命人寿以及深中华、新亚洲等多家上市公司的实际控制人。富德生命人寿因为“狙击”金地集团、浦发银行,在资本圈也颇有声名。

半月前在家中被带走

记者从接近张峻人士处获悉,2月5日晚上,张峻在家中被相关工作人员带走。

消息人士称,张峻或因广东省副省长刘志庚一案被协助调查。2月4日晚间,中央纪委宣布,刘志庚涉嫌严重违纪,接受调查。落马的刘志庚,早在1995年出任深圳市龙岗区委书记。

张峻祖籍广东普宁市,在深圳亦一直有“隐形富豪”之称。有消息称张峻原名张仲俊,1985年到深圳闯荡,亦曾赴美留学,回国后做电子加工和房地产生意,2001年起先后推出新亚洲花园、新亚洲广场等楼盘。其旗下还有亚洲第一电子商业街“华强北”的新亚洲电子城。值得关注的是,新亚洲电子城以及深圳龙岗区的新亚洲,都是张峻早年创业所积淀的财富。

异常低调的张峻近年进一步淡出公众视野,网上的照片还是他多年前参加活动所拍的。

“富德系”保险加实业

因为“狙击”金地集团、浦发银行,在资本圈颇有声名的富德生命人寿,2015年规模保费晋级市场“前三名”,仅次于中国人寿和中国平安。2015年,年度规模保费由2014年的700亿元攀升至1600亿元,同比增长133.7%。

富德生命人寿董事长方力在一次内部讲话中向全公司介绍五年战略规划时表示,未来5年,富德生命人寿的整体战略目标是“全面进军行业第一集团”。在寿险行业,第一梯队长期被中国人寿、中国平安、中国太保和新华保险等几家老牌保险公司占据。成立于2002年的富德生命人寿的标签一直是“第二梯队龙头”。

2014年起,“富德系”开始打造保险控股集团——富德保险控股股份有限公司,注册资本金28亿元,总部设在深圳。生命人寿更名为富德生命人寿且成为富德保险控股旗下公司之一。张峻辞去生命人寿董事长一职,转为担任富德保险控股董事长,生命人寿董事长一职由有着保险行业监管经历的方力接任。2015年7月,保监会正式批准富德保险控股开业。截至目前,富德保险控股已拥有寿险、财险、保险销售公司及资产管理公司。

除了金融保险之外,富德集团还横跨能源化工、基础设施建设、专业市场建设等核心资产板块,旗下有亚洲第一电子商业街的华强北中的新亚洲电子城、深圳龙岗区的新亚洲。

本版制表:陈冬生 制图:翟超

湘财证券去年净利超12亿

证券时报记者 梁雪

近日,新三板首份挂牌券商年报出炉,湘财证券2015年业绩喜人。年报显示,2015年,湘财证券的营业收入为30.28亿元,同比增长50.53%;归属于母公司股东净利润为12.12亿元,同比增长了53.55%;基本每股收益0.379元。

湘财证券称,2015年业绩增长主要是因为公司客户交易量大幅增加,使得手续费及佣金净收入增加。其中,经纪业务收入占总营收的71.35%。

年报显示,报告期内,湘财证券信用交易业务的利息净收入和手续费及佣金净收入为6.57亿元,占公司营业收入的21.7%。另外,截至2015年12月31日,该券商的开户数突破40.2万户,托管资产超过200亿元。

2015年,湘财证券对金禾网上交易进行了多次重大更新,在互联网开户技术支持上实现了从双向视频到单向视频加人脸识别技术的三阶段优化,有效提升了客户开户过程中的服务体验。

值得注意的是,湘财证券资管分公司管理规模达375亿元,同比增长8.41%;全年实现营业收入为1.21亿元,同比增长125.53%。

湘财证券 2015年部分财务指标

营业收入(亿)	30.28
同比增长	50.53%
净利润(亿)	12.12
同比增长	53.55%
基本每股收益(元)	0.379

对于2016年的经营计划,湘财证券称仍将以创新发展与风险管理并重,推进互联网化服务,在证券经纪业务方面,有机融合线下线上业务,继续着力打造互联网券商。

■特写 Features

首席策略“干不动了”

证券时报记者 弘毅

近日,券商策略分析领域有一条重磅新闻——兴业证券首席策略分析师张忆东宣布让位给新人王德伦,继续担任研究所副所长职位,原因是他“实在有点干不动了”。

如果说张忆东一人之力支撑起了兴业证券研究所,可能有点夸张。但如果说张忆东已经成为兴业证券研究所的一面旗帜,可能没人有意见。

毕竟张忆东的观点明确、逻辑清晰和观点极具可操作性,获得2011年、2013年、2014年新财富最佳分析师策略研究第一名、2010年新财富最佳分析师策略研究第四名、2012年新财富最佳分析师策略研究第三名。

简单回顾下张忆东自2015年6月以来的观点,不难看出,在A股做一个优秀策略分析师有多难。连续三次毫无前兆的大跌余震,彻底动摇了他在买方心中的位置。以至于,他所带领的策略团队在2015年从2014年的第一名滑落至第四名。

证券时报·券商中国记者采访了几家大型公募和券商自营的人士,纷纷对张忆东的“退居二线”表示惋惜,并称之所以当时没有投票给张忆东,是因为他尽管在暴跌发生后的几次底部均有提示,但在去年7月底、8月底2次暴跌之前仍连续看多,今年1月份暴跌之前也在看多。

实际上,在去年6月17日,就在股市如火如荼,纷纷喊出冲击8000点,甚至10000点的当口,张忆东团队大胆提出:“下半年将出现季度甚至年度调整。”他同时还强调A股牛市趋势未变,问题就出现在随后而来的暴跌中。

在去年7月24日至28日的3个交易日,上证指数自4200点跌至最低3537点,最大跌幅达到15%。

但在暴跌前夕的7月19日,在上证指数第一次反弹至4000点左右时,张忆东团队做出了“自救式反弹窗口”的观点,在中长期展望中,重申转型牛市第二阶段,短期策略是生产自救。

7月20日,张忆东召开电话会议,重申3600点附近是市场底部区域,重申了7月份的反弹将超出市场预期,现阶段是下半年行情的好时机的观点。

这次电话会议纪要被发在7月25日的兴业策略公众号上,就在1天前的7月24日,上证指数逼近4200点,两天后的7月27日开盘后,上证指数低开低走,暴跌8.48%,千股跌停再现。机构因此对兴业策略团队颇有微词。

在8月18日到8月26日,A股再次开启暴跌模式,仅仅7个交易日,上证指数自4000点一路狂泻,跌至2850点。

就在暴跌前的一个月,张忆东连续发布了在3600点以下怀着悲悯的心买入,积极应对反弹的时间窗口,值得珍惜的反弹时间窗口,反弹蜜月期不会“贬值”,“乘胜追击”,强调底线思维,震荡下轨区域怀着悲悯的心买入等观点。

尤其是在今年开年的1月份,上证指数再次暴跌22.5%。在暴跌前的12月份,张忆东团队连续发布了调整期亦是布局期,无惧震荡,保持积极的研究报告,具体观点为利用短期调整而怀着怜悯的心买入,为跨年行情布局;拾级而上是未来数月行情大变奏;积极做多窗口期至少可以延续至明年春节。

与兴业证券张忆东团队不同的是,国泰君安证券和海通证券等机构纷纷在暴跌前夕看空。

据悉,新任兴业证券策略团队负责人王德伦来自国泰君安策略团队。

京东动产融资单月放贷过亿元

证券时报记者 赵春燕

昨日,证券时报记者从京东金融官方获悉,截至2016年1月份,京东动产融资单月放贷实现破亿。

京东金融相关人士介绍,2015年9月,京东金融联合中国邮政速递物流推出互联网金融领域首个针对B2C电商企业(直接面向消费者的电商企业)的动产融资创新型产品“云仓京融”。随后5个月时间,京东动产融资的融资类型、合作伙伴、放贷规模迅速发展,既帮助大量电商企业获得动产质押贷款,还逐步通过B2B(企业与企业间通过网络开展交易活动的商业模式)平台向线下经销商覆盖。

业内人士告诉记者,目前,传统动产融资有三大困局:一、抵质押物范围小,广大中小企业动产价值难以评估并用来质押;二、缺乏全国性的、电子化的动产质押登记平台,导致重复质押等风险事件频发;三、质押方式死板,货物一旦用来融资,流动性将大大降低,不能随着买进卖出自动调整融资额度。以上问题导致大量中小企业不能纳入动产融资服务的覆盖范围。

“京东动产融资的底层设计冲破了传统模式的桎梏。”京东金融相关人士表示,首先,京东动产融资能通过数据和模型化的方式自动评估商品价值;其次,风险管理上,京东动产融资与有“互联网+”特点的仓配企业结合,采用“全程可追溯”的思路;最后,京东动产融资的突出特点在于“不把货压死”。

另外,基于灵活、完备的底层设计,京东动产融资和各类电商平台、仓储机构合作,通过大数据基础解决了大量消费品电商企业动产质押评估、动态质押等难题,不但帮助大量B2C电商企业获得融资,而且还依托B2B平台逐步向线下延展。

京东动产融资负责人向记者表示,电商企业仓配社会化将是一个大趋势,只要整合数据、建立模型,就能让广大流动中的货物成为合格的抵质押品,从而让更多的电商企业能够获得融资。目前,京东金融已和全国性、区域性和行业性的多家仓配企业合作。