江苏综艺股份有限公司

公司代码:600770　　公司简称:综艺股份

2015 年度报告摘要

一 重要提示

1.1 为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定网站上仔细阅读年度报告全文。

1.2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

1.3 公司全体董事出席董事会会议。

1.4 立信会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

1.5 公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	综艺股份	600770	

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	顾政巍	邢雨梅
电话	0513-86639999	0513-86639987
传真	0513-86563501	0513-86639987
电子信箱	zygfdm@zy600770.com	zygf@zy600770.com

1.6 经立信会计师事务所(特殊普通合伙)审计,2015年度母公司共实现净利润-88,605,795.53元,加上年初未分配利润-556,481,900.76元,期末可供股东分配利润为-645,087,696.29元。由于公司本年度净利润为负,不具备分配条件,拟定2015年度利润分配及公积金转增股本方案为:不进行利润分配,也不进行公积金转增股本。

二 报告期主要业务或产品简介

报告期内,公司继续推进既有产业的发展,完成先前计划的太阳能电站建设,重点完善太阳能运维管理;加大加强信息科技产业发展;做好原有投资业务管理,开拓投资业务新领域。

(一)新能源业务

报告期内,公司旗下能源业务主要是太阳能电站的建设及运营管理业务。公司的太阳能电站已基本全部建成并网发电,电站的收入主要包括上网电费收入、政府补贴等。

在欧洲债务危机的持续影响下,部分国家和地区新能源政策仍不稳定。2015年度,公司海外电站所在的意大利、德国、保加利亚、罗马尼亚、美国等国家政府在新能源法案上没有推出更加积极的政策,海外光伏市场还是延续着冷淡的行情。意大利政府调整了部分光伏电站的补贴额度,公司将持续关注该国新能源政策走向,积极维护自身合法权益。罗马尼亚政府推行的绿色能源卡补贴政策也具有一定的不稳定性。由于罗马尼亚没有成熟的能源卡交易市场,所以电站业主需要与第三方售电中介商签署售电协议,通常售电协议里可以要求中介商以政府规定的最低价格收购绿色能源卡。对此,公司将在2016年度进一步关注罗马尼亚新能源政策的发展,以及公司在罗马尼亚电站相关能源卡的销售情况。国内方面,近几年,国家多项政策扶持使得国内光伏企业逐步走出谷底,资本环境逐渐回暖,市场发展愈加规范平稳,新增光伏装机容量连续三年居全球第一位。2015年全国新增光伏发电装机量约15GW,同比增长逾40%。国内光伏产业发展环境持续向好,但是补贴不能及时收到、限电和光伏电站用地等问题仍将困扰新能源产业。

基于上述考虑,目前公司新能源业务采取稳健发展的策略,重点加强对已建成电站的运营与维护管理工作,以提高电站的整体收益。同时,在此基础上展开电站销售基础工作,优化公司资产配置,适时进行电站销售。。

(二)信息科技业务

高新信息科技产业是公司近年来重点布局与发展的业务领域。下属多家企业从事高新信息科技相关业务,涉及芯片设计与应用及高温超导滤波器、互联网彩票、手机游戏等相关业务。

1、芯片设计及应用(含高温超导滤波器业务)

1)高温超导滤波器

公司控股子公司综艺超导主要从事超导滤波系统及配套微波器件的研发、生产及销售,其主要产品为超导滤波系统,该产品以解决用户遇到的电磁干扰为目标,采用当前最先进的超导技术,研制和生产超导滤波系统,在最前端就将电磁干扰滤除掉,从最根源上解决电磁干扰问题。综艺超导致力于提供超导滤波器相关产品和解决方案,该业务的经营模式为:调研了解用户需求(提供解决方案或样机试用(签订订货合同(投产(交付用户使用。

目前,国内的超导行业整体处于起步阶段,综艺超导是目前国内唯一已经批量化系列化生产销售超导滤波系统的单位,处于国内领头羊地位。2015年,综艺超导继续保持了上一年度良好的生产销售势头。

2)智能卡

公司控股子公司深圳毅能达是一家致力于智能卡及其应用技术、系统集成和智能卡终端及周边的研发、设计、制造、营销与服务于一体的企业。产品中,智能卡根据卡片功能分为:普通卡、磁条卡/条码卡、接触式IC卡、感应式IC卡(非接触式IC卡)、复合卡、双界面CPU卡、RFID卡/电子标签等,智能卡终端及周边应用设备包括手持POS机、IC卡读写设备、移动IC卡发卡设备、等。

销售方面,智能卡业务的境内主要销售对象包括人力资源与社会保障部门、公安系统、高速公路管理系统、医疗卫生系统、金融行业、城市通卡及小额支付行业、校园、智能卡集成系统企业及其他智能卡制卡企业等。毅能达通过参与招投标,以及销售人员直接面对客户等方式来获得大、中、小企业客户的订单。采购方面,深圳毅能达根据生产订单向供应商进行采购,遵循质量优先及价格优先的原则对供应商进行评审,并选择供货能力较强、产品质量稳定、价格具有竞争力的供应商。生产方面,公司采取以销定产的生产模式,根据客户下达的订单量安排生产。

智能卡行业是随着1993年国家正式提出"金卡工程"发展规划后出现的一个新兴产业,随着各应用行业的大力推广和用户应用意识的增强,智能卡产品已经深入到人们日常生活的各个领域。随着行业发展的不断成熟和产业升级,行业上下游供应链之间的分工越来越细,彼此协作日益密切,行业技术日益成熟,企业进入行业的技术壁垒逐渐降低,行业的竞争模式已经逐渐演变成为综合实力和客户服务水平的竞争态势。具规模的智能卡企业主要面对政府机关、金融业、移动运营商等行业客户,所以这些企业主要采用招投标形式实现企业的经营销售目标,其次通过与某些特定领域的系统集成商合作共同为发卡单位提供产品和服务。

2015年,智能卡产业迎来了又一发展高峰,几个行业大卡的推动使得产业部门提升了产能,扩大了销售数量,特别是金融IC卡、社会保障卡的驱动以及移动电话卡的持续增长,成为过去一年市场增长的主要因素。此外,交通卡联网通用的扩大、居民健康卡、居住证等新兴卡应用市场的启动也推动了我国智能卡市场的发展。

深圳毅能达作为国内最早一批从事智能卡及相关设备的专业厂商,在业界拥有较高的知名度和影响力,本身具有良好的市场基础和较强的竞争力。同时,为了实现规模效应和产业链完善,公司报告期内收购了北京大唐智能卡技术有限公司。

3)集成电路

公司旗下集成电路设计企业主要包括天一集成和神州龙芯。

天一集成主要从事信息安全芯片及可穿戴设备芯片的设计、研发、生产、销售等业务,该公司目前的主要产品包括高端高速密码芯片、USB KEY芯片、A280(动态令牌芯片)系列产品、指纹算法芯片、无线耳机通讯芯片等。

目前,国内自主的高端算法芯片处于行业应用的初期,未来还有很大的应用空间,天一集成在该领域处于国内领先地位,目前正在积极开拓相关客户。USBKEY芯片的市场相对饱和,天一集成由于品牌、资本实力、进入市场晚等原因,在该领域排名偏后。动态令牌芯片处于国产安全芯片替代国外非安全芯片的过程,但由于银行采购动态令牌的价格过低,国内主要厂商的推广积极性不高,行业发展较慢。基于金融信息安全重要性的考虑,国家银监会已正式发文要求从2014年1月1日起,动态令牌"必须使用"国家密码管理局检测认证的国产芯片。天一集成于2015年完成了A280动态令牌芯片挑战应答型产品的设计、开发、流片及量产。随着智能手机大量采用指纹识别技术,指纹传感器的价格大幅下降,为电子门锁、考勤机等产品带来了技术升级的机会,指纹算法芯片由此迎来一个应用高发阶段。天一集成新研发的指纹算法芯片已经完成并进行了试流片,在性能价格比方面具有较大优势。除此之外,该公司与国内最大的耳机方案供应商共同合作开发基于磁传输的无线通讯芯片,目前已完成芯片设计及试流片,与竞争对手相比具有价格竞争优势。

神州龙芯作为具有自主知识产权的集成电路企业,拥有目前国内唯一的工业级CPU产品,主要面向智能电网、物联网、工业控制和军工等领域的应用,包括GSC3280和GSC3281的芯片、核心板、开发板、以及在电力、税控等领域的应用解决方案。为了推动自主芯片的应用,公司重点面向金融、税控等领域的智能安全应用,开发了一系列有关产品,包括金融领域的一代龙Key、二代龙key、龙芯RDF-SK多功能互联网支付终端、MPOS G30;税控领域的E龙芯盾、票易宝、E龙芯盾(3G版)等。

近年来,神州龙芯在军工、电力、工控、税控等领域积累了一定的目标客户,但龙芯自主芯片业务还处于研发和推广阶段,尚未形成稳定的盈利点,产品规模有待进一步扩大。随着国家对自主可控安全集成电路产业发展的日益重视,龙芯产业环境正在快速改善,应用产业链正逐步形成、完善和壮大,这将为龙芯的未来发展提供巨大的空间。在安全领域,随着全国"营改增"项目的逐渐推进,票易宝产品市场需求将日益增多。2015年神州龙芯的票易宝产品市场推广处于起步阶段,该产品在价格和服务方面具有优势,未来发展潜力巨大。同时,随着支付方式的多样化,MPOS作为支付领域的新型产品备受青睐,神州龙芯的MPOS产品目前已通过银行卡检测中心相关认证。

神州龙芯下属另一家集成电路公司南通兆日,主要提供国家自主密码算法的银行密码支付器芯片,继续保持了稳定的发展态势,在密码算法芯片领域具有良好的盈利能力。

经营方面,北京天一和神州龙芯以"设计+销售+合作+外包服务"为主要模式开展经营活动,即围绕自身的技术能力,既为市场普遍需求开发通用产品,也为特定客户提供定制服务,从而实现销售,而生产环节则通过代工厂完成。

2、互联网彩票

公司旗下拥有多家互联网彩票企业,分处于互联网彩票的各细分领域,基本实现了互联网彩票产业链的整体布局。上海量彩是一家专业彩票出票技术服务公司,主要面向腾讯、新浪等大客户提供服务,其彩票无纸化技术处于业内领先水平;上海好炫的主打产品是足球彩票过滤软件,拥有国内首创一健式智能过滤彩票软件——"智胜软件",该软件在国内同类产品中处于技术领先水平;北京盈彩是国内较早开始互联网彩票业务的知名企业,其运营品牌"彩票大赢家"是中国彩民认知度最高的品牌之一;北京仙境配合三大运营商推出了和彩票、沃彩票、天翼彩票三款移动彩票客户端,拥有较强的渠道资源。北京盈彩与北京仙境合资成立了大赢家信息科技有限公司,并逐步将其原彩票业务及人员整合进新公司,大赢家融合了双方股东的品牌及渠道优势,统一品牌和业务发展平台建设,实现在移动端和PC端的全面发展。

经营模式上,上海量彩连接网络售彩平台公司和相应彩票中心,通过高速网络出票技术,实现网络售彩平台集中快速出票的需要,以彩票销售量结算佣金差价为主要盈利模式;北京盈彩通过其运营品牌——彩票大赢家,为广大彩民网络购买彩票提供服务(即零售模式),以彩票销售量结算佣金为主要盈利模式;上海好炫主营业务为两部分,一部分与北京盈彩相似,为使用公司智胜过滤软件的用户直接代购彩票;另一部分即只为彩民提供软件过滤服务,直接收取相应服务费用。

2015年1月,财政部、民政部、国家体育总局联合发布《财政部 民政部 体育总局关于开展擅自利用互联网彩票销售行为自查自纠工作有关问题的通知》,随后至2月底包括我公司相关下属子公司在内的国内各大网络平台纷纷停止互联网售彩服务。2015年4月,财政部、公安部、国家工商行政管理总局、工业和信息化部、民政部、中国人民银行、国家体育总局、中国银行业监督管理委员会八部委下发联合公告,未经相关部分批准,任何单位不得开展互联网销售彩票业务,至此,国内互联网售彩业务全面停顿。报告期内,互联网售彩业务尚未恢复。

在国家大力发展互联网+的时代背景下,结合以往对互联网彩票整顿的情况,公司认为此次全行业整顿有利于市场更加健康有序的发展;公司下属相关企业亦持续关注政策变化,加强自身实力的提升,积极尝试开辟新的业务模式、拓展新的业务渠道,蓄势待发,力求在未来互联网彩票销售恢复之际能够抢占先机。

3、手机游戏

2015年,掌上明珠依然主要定位于手机游戏的研发商,在运维已经上线的手游产品之外,有6款新手游产品在研;其中《英雄啪啪啪》和《美少女联盟》为重点产品,旨在扩大市场影响力树立公司品牌形象并获得营收回报。另外四款产品《大三国》、《魔女猎手》、《泰坦》、《狩猎团》作为公司尝试性产品,旨在拓展公司产品类型,寻找细分市场机遇。

2015年端游公司携重度资源涌入手大量游市场,极短的时间内打出积累数年的底牌以争抢有限的市场份额,竞争快速加剧。从整个产业来看,手游行业基本走进成熟期,目前端游公司凭借IP、资本、以及其他资源占据了主导地位,尤其是腾讯占领超过半数的市场份额,网易也占领了2成以上的市场份额。同掌上明珠类似的手游原生研发企业暂时处于劣势。

从公司战略布局来说,希望通过互联网彩票业务获取大量移动互联网用户,并在此基础上与手游业务形成用户流量交流,实现公司移动互联网业务的良性发展。但由于目前互联网彩票处于行业整顿阶段,使得公司的战略布局效应暂时没有得到应有体现。

(三)股权投资业务

江苏高投主要业务为股权投资业务和资产管理业务,股权投资业务是该公司的传统业务,主要通过对具备行业核心竞争力、业绩成长优秀的拟上市企业进行股权投资,通过企业上市之后进行股权减持退出,获取投资回报;资产管理业务是该公司在传统的股权投资业务上逐步拓展的创新业务,主要以私募股权投资基金与私募证券投资基金管理业务为主,积极主动管理基金投资人的资产,通过上市退出或二级市场交易的方式获取投资回报,并根据业绩表现收取管理费和业绩报酬。

目前我国宏观经济形势面临下行压力,大量的企业融资面临着由债权方式的直接融资为主向以股权投资为主的间接融资转变的过程。未来随着国家对资本市场创新的进一步鼓励和推动,帮助实体经济结构转型,我国股权投资与资产管理业务有望迎来黄金发展期,江苏高投将抓住产业发展的历史性机遇,做大做强现有的股权投资与资产管理业务,实现公司资产的稳健增值。

三 会计数据和财务指标摘要

单位:元　币种:人民币

	2015年	2014年	本年比上年增减(%)	2013年
总资产	6,687,696,720.67	6,568,813,356.12	1.81	5,078,726,939.61
营业收入	564,237,035.56	714,583,223.21	-21.04	371,505,877.61
归属于上市公司股东的净利润	-246,314,655.48	41,530,195.23	-693.10	-679,323,025.99
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-236,568,903.85	21,613,007.13	-1,194.57	-684,166,394.48
归属于上市公司股东的净资产	3,319,594,178.38	3,425,839,530.00	-3.10	2,373,826,696.83
经营活动产生的现金流量净额	164,143,565.93	413,040,192.44	-60.26	574,879,881.72
期末总股本	1,300,000,000.00	1,300,000,000.00		1,104,600,000.00
基本每股收益(元/股)	-0.1895	0.034	-657.35	-0.61
稀释每股收益(元/股)	-0.1895	0.034	-657.35	-0.61
加权平均净资产收益率(%)	-7.30	1.06	减少8.36个百分点	-24.22

四 2015年分季度的主要财务指标

单位:元　币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	129,658,486.69	151,099,891.26	109,364,723.09	174,113,934.52
归属于上市公司股东的净利润	14,714,244.78	8,686,160.42	303,206.86	-270,018,267.54
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	13,907,569.94	12,033,885.92	-533,815.89	-261,976,543.82
经营活动产生的现金流量净额	-41,377,627.55	-63,525,659.63	137,046,834.38	132,000,018.73

五 股本及股东情况

5.1普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10 名股东持股情况表

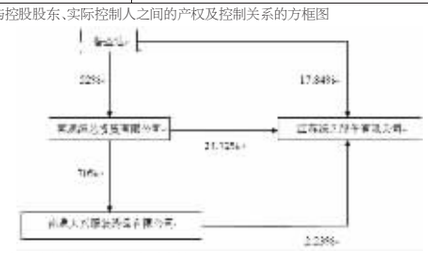
单位:股

截止报告期末普通股股东总数(户)	70,407
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	65,383
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	不适用
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	不适用

前10名股东持股情况

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
南通综艺投资有限公司	0	321,323,958	24.72	0	质押	281,500,000	境内非国有法人
薛圣达	1,170,000	231,972,770	17.84	195,400,000	质押	231,972,770	境内自然人
南通大兴服装绣品有限公司	0	28,932,949	2.23	0	无		境内非国有法人
招商证券股份有限公司	未知	25,509,500	1.96	0	未知		国有法人
中国证券金融股份有限公司	未知	19,667,850	1.51	0	未知		未知
中央汇金资产管理有限责任公司	未知	19,203,600	1.48	0	未知		未知
蒋文丞	3,910,009	14,660,009	1.13	0	未知		境内自然人
华润深国投信托有限公司-天森H号证券投资集合资金信托计划	未知	13,088,935	1.01	0	未知		未知
中海信托股份有限公司-中海-海江之星177号集合资金信托	未知	9,331,896	0.72	0	未知		未知
李永兆	未知	8,320,000	0.64	0	未知		境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司前十名股东中,第一名南通综艺投资有限公司是第三名南通大兴服装绣品有限公司的控股股东,第二名薛圣达是第一名南通综艺投资有限公司的实际控制人,除此之外,南通综艺投资有限公司与其余七名股东之间不存在关联关系或一致行动人的情况,公司未知其他股东之间是否存在关联关系或一致行动人的情况。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

5.2公司与控股股东、实际控制人之间的产权及控制关系的方框图



5.3公司优先股股东总数及前10 名股东情况

不适用

六 管理层讨论与分析

(一)报告期内的经营情况

报告期内,公司实现营业收入56,423.70万元,归属于上市公司股东的净利润-24,631.47万元。

2015年,中国经济处于结构化调整和发展转型的新常态时期,面对复杂严峻但孕育大量机遇的宏观经济环境、持续加大的经济下行压力和各种内外部挑战,公司经营层在董事会的领导下,本着对公司利益和股东利益负责的态度,主动适应经济新常态,积极把握发展新机遇,根据产业发展战略和经营目标,着力发展主营优势产业,促进下属各业务板块协同发展;同时,抓住新三板市场快速发展的有利时机,推动旗下相关企业直接对接资本市场。

新能源业务

能源业务方面,电站运营管理总体发展平稳。受欧洲债务危机的持续影响,以及世界范围内光伏行业不景气的大环境影响,部分地区的补贴额度、绿色能源卡销售价格等新能源政策仍具有一定不稳定性。针对新能源行业现状,2015年度公司没有新增建设电站,把加强对已建成电站的运营与维护管理作为新能源业务重心,通过运营维护获得稳定收益,以提高电站的整体收益。公司在对现有电站稳定运营的同时,密切关注经营形势发展变化以及相关国家和地区的能源法案动向,结合电站所在地的市场情况,完成了部分电站销售工作。

子公司综艺光伏由于现有薄膜太阳能电池在目前传统太阳能光伏市场无明显竞争优势,其生产线处于停产状态。报告期内,本公司与综艺光伏另一股东,也是其设备供应商韩国周星,就综艺光伏生产线改造为汽车天窗用光伏电池生产线的整体改造方案,包括设备的恢复和新增、改造经费、改造时间、产品标准、产品销售等方面进行了多轮磋商与沟通,由于在一些重大问题中未能达成完全一致,报告期内综艺光伏未能启动相关生产线改造。公司将就综艺光伏未来的定位与发展,并根据韩国周星的研发进度,与韩国周星进一步磋商,以期有效改善综艺光伏目前的经营状况。

信息科技业务

作为公司深耕多年的业务,公司下属信息高科技企业深入把握国家产业政策和行业发展机遇,巩固并充分发挥各自在相关领域的技术领先优势,加大科研和市场开发力度,提升产品附加值,旗下多家信息技术公司在各自经营领域总体发展良好。

2015年度综艺超导业务稳定,圆满完成全年订单的生产和交付使用,技术和市场也都趋于稳定上升,将应用范围扩大到全国各地,超导滤波系统应用效果完全满足客户需求,有效提高通信装备性能,保持了稳中有升的发展态势。综艺超导是我国在该领域目前唯一实现超导滤波技术商用的单位,在市场上占有垄断地位,通过已有商用市场的快速突破和扩大,降低产品的生产成本,在新一代移动通信、空管通信、卫星通信、射电天文等领域开发新市场,未来有望取得更好发展。

深圳毅能达从事智能卡业务20年,在业内积累了丰富的产品实践案例,并拥有良好的声誉。2015年,金融IC卡、社会保障卡的驱动以及移动电话卡的巨量增长,带动了智能卡市场的快速扩容,此外,交通卡联网通用的扩大、以及居民健康卡、居住证卡新兴市场的启动也推动了我国智能卡市场的发展。报告期内,深圳毅能达积极把握智能卡行业蓬勃发展的产业机遇,以社保市场、城市通卡为发展基础,继续深耕金融产品、公安证件、居民健康等领域,凭借多年经营积累的丰富产品实践案例、良好的市场基础和较强的竞争力,在多个省份、地市金融社保、市民卡、金融IC卡、公交卡等领域获得丰厚订单。2015年,深圳毅能达斥资9600万元通过在北京产权交易所摘牌的方式收购大唐智能卡60%的股权,大唐智能卡的技术研发实力,以及在国内电信卡市场的份额优势,有望为深圳毅能达未来业务规模提升、竞争实力增强,以及业绩持续增长作出积极贡献。资本运作方面,深圳毅能达顺利完成了股份制改造并成功挂牌新三板,进一步拓宽了融资渠道,提升市场影响力。

天一集成作为国家密码管理局认定的密码产品开发、生产和销售单位,长期致力于高科技密码算法产品的研发、生产和销售。2015年该公司加大市场开拓力度,努力扩大产品的应用领域,其研发的A980产品在多个领域取得了销售。与此同时,该公司在产品研发方面也取得了一定成果,完成了挑战应答型的动态令牌的量产,产品质量达到设计要求;完成了指纹算法芯片的设计和试流片,与国内最大的指纹模块供应商达成了战略合作意向;和国内耳机最大的耳机方案商合作,设计了基于磁传输的无线通讯芯片并进行试流片;跟行业领先的助听器方案商合作,设计了助听器芯片和试流片。报告期内,天一集成的"高速SM2和SM4密码算法芯片产业化"项目获得政府补助资金250万元,其产品主要性能达到国际先进水平。

神州龙芯围绕发展战略,明确市场定位,科学制定产品规划,强化内部管理,在报告期内实现了盈利。2015年,神州龙芯不断完善GSC328X产品设计,产品性能持续提高,并获得"北京市新技术新产品认定"殊荣,标志着公司自主知识产权技术在新一代信息技术领域产业化的成功。报告期内,神州龙芯持续加强GSC328X产品的市场推广,与税控、电力领域的多家新客户建立了联系,出货量较往年取得了较大提高。在新产品开发方面,公司以前期的技术积累为基础,适时进入新的产品领域,提出了新一代蓝牙/wifi芯片开发计划并付诸实施,为创造新的盈利增长点奠定了基础。在设计服务方面,公司继续与军工单位保持了良好的合作,为公司贡献了稳定收益。在安全产品领域,公司在新产品研发和市场推广方面齐头并进,年度内完成了MPOS、票易宝产品的开发工作,并在票易宝和e龙芯盾产品上实现了批量销售。报告期内,神州龙芯下属的南通兆日微电子有限公司继续保持了稳定的经营态势。

报告期内,受相关管理部门对互联网彩票的监管政策影响,公司旗下互联网彩票公司相关业务自2015年3月起陆续暂停。彩票销售业务暂停期间,公司下属相关企业积极维护现有用户资讯、渠道资源,模拟互联网彩票业务恢复后可能出现的各种情形,提升团队运营效率和运营能力,完善优化互联网彩票销售系统和平台,提升用户体验,并探索符合产业政策的发展模式,在整合内部资源、提升自身实力的同时,积极拓展业务,并持续关注行业政策变化。报告期内,大赢家获得了中华人民共和国工业和信息化部颁发的《中华人民共和国增值电信业务经营许可证》。

2015年面对整体游戏市场"血拼"白热化的局面,掌上明珠加大产品研发力度,产品品质有所提高,但在新的市场环境下未脱颖而出,重点产品未能破局。开拓中的单机游戏产品线在培育明珠游戏产品基因和以快品进入国内投机市场两个方向均未能实现有效突破。报告期内,游戏产品方面,掌上明珠完成了《美少女联盟》和《英雄啪啪啪》两款游戏产品的制作、上线;市场拓展方面,进一步加大拓展海外市场发行的投入和力量。除此之外,在资本运作方面,掌上明珠完成了股份制改造并成功挂牌新三板,实现了与资本市场的顺利对接,市场影响力和资本实力得到大幅提升。2015年度,该公司荣获"五星运营手游厂商"称号,其Play8工作室荣获最佳游戏数值平衡设计奖,其"跨平台3D手机游戏引擎研发与市场化"项目被北京市国有文化资产监督管理办公室列入2015年北京市文化创新发展专项资金(产业类)支持项目,获得项目奖励资金200万元。

股权投资业务

2015年,新一轮国企混改、境内外并购市场的火爆、资本市场的活跃,以及新兴投资领域热潮的到来,为包括江苏高投在内的投资机构带来了发展机遇。伴随着新三板的超预期发展和资本市场各项新政策新制度的实施,江苏高投始终坚持价值投资、精品投资的理念,稳健经营,把股权投资业务作为投资业务的基础和核心工作,秉承价值投资的理念,甄选优质行业中的优质项目;同时在项目投资后管理方面加大力度,对存量项目进行分类管理,推动短期内符合条件的项目积极挂牌新三板与IPO,敦促投资到期的企业落实分红和回购,有条件提前退出的项目及时退出,通过创新工作方法盘活存量资产,积极推动项目储备、投资、管理、退出工作,"投融管退"均取得良好成果,形成投资总量基本稳定的再平衡和良性循环。在股权投资良性运营的同时,江苏高投积极探索和发展基金管理业务,初步构建国际化多元化的资产管理模型,积极分析和把握国内外资本市场上的投资机会,做到国内外市场相结合、长短期投资相结合,以提高资金运作效率作为重要目标,在经济放缓的大背景下寻求发展机会,实现资产的稳健增值。

截至报告期末,江苏高投股权投资项目情况如下:

序号	公司名称	行业	初始投资日期	已投资金额(万元)	当前所占权益比例
1	江苏河海纳米科技股份有限公司	新材料	2000.10	50.00	1.87%
2	江苏华业医药化工有限公司	医药	2006.3	400.00	10.00%
3	江苏精科互感器股份有限公司	电气	2007.9	923.00	12.30%
4	南京乌江化工有限公司	化工	2008.8	1,000.00	25.024%
5	江苏嘉隆化工有限公司	化工	2009.3	900.00	13.7287%
6	新沂中凯农用化工有限公司	化工	2010.8	1,400.00	16.4706%
7	长安责任保险股份有限公司	保险	2010.9	13,448.60	7.11%
8	紫金财产保险股份有限公司	保险	2011.1	10,500.00	4.00%
9	安徽省舒城三乐童车有限责任公司	母婴用品	2011.6	1,200.00	14.63%
10	山东新煤机械装备股份有限公司	机械	2011.7	2,655.00	7.5%
11	江苏蓝电环保股份有限公司	环保	2011.11	2,400.00	16.08%
12	山东双一集团有限公司	玻璃纤维	2011.11	2,500.00	9.62%
13	山东中农联合生物科技有限公司	化工	2011.11	2,500.00	7.58%
14	南京新奕天科技有限公司	视频监控	2012.12	1,200.00	14.666%
15	中国国际期货有限公司	期货	2012.1	17,000.00	3.617%
16	江苏风险投资有限公司	投资	2013.9	34,810.9909	100%
17	百年人寿股份有限公司	保险	2013.10	25,000.00	2.57%
18	江苏泉达投资管理有限公司	投资管理	2013.12	80.00	40%
19	苏州华鼎建筑装潢工程有限公司	建筑装饰	2014.7	2,000.00	33.33%
20	苏州泉达科技创业投资中心(有限合伙)	股权投资	2014.7	2,950.00	29.5%
21	山东七河生物科技股份有限公司	新型农业	2014.12	2,000.00	5.26%
22	博昱科技(丹阳)有限公司	新材料	2014.12	2,000.00	5.1%
23	常州中天新材料有限公司	建筑材料	2015.8	2,000.00	5%
24	深圳毅能达金融信息股份有限公司	电子	2015.9	2,100.00	2.04%
25	南通高投投资管理有限公司	投资管理	2015.9	100.00	100%
26	南通高投股权投资中心	股权投资	2015.9	2,400.00	50%
27	北京掌上明珠科技股份有限公司	互联网	2015.10	2,000.00	2.32%
合计				135517.5909	-

(二)公司发展战略

2016年,公司将紧跟国家产业政策方向,围绕公司发展战略,大力发展信息科技业务,稳定发展新能源业务,积极发展投资业务,外并购、内练功,以持续优化升级产业结构为重点,以创造可持续价值为宗旨,强化内部管理,巩固优势,激发潜力,实现创新发展,增强公司的核心竞争力,同时,充分发挥产业协同优势,实现三大主业互促互进,努力实现规模和效益同步快速增长,从而促进公司全面稳定可持续发展。

(三)经营计划

2016年是"十三五"规划的开局之年,公司在认识新常态、理解新常态、适应新常态的前提下,依据产业发展战略和经营目标,通过外部并购与内生发展、业务经营与资本经营的有机结合,优化核心业务板块,加强核心业务拓展,充实产融结合的经营业态,有序推进战略目标的实施和落地。

1、大力发展信息科技业务,寻求新的增长点

信息科技业务作为公司深耕多年的业务,已逐步发展成为公司的核心产业,公司下属信息高科技企业深入把握国家产业政策和行业发展机遇,巩固并充分发挥各自在相关领域的技术领先优势,加大科研和市场开发力度,提升产品附加值,发掘新的利润增长点。

综艺超导的高温超导滤波器在国内同行业中独占鳌头,在关键性研发产品取得规模化商业应用,在获得用户高度肯定的基础上,该公司迅速占据已开辟的市场,并以合理的速度扩张。2016年,综艺超导将通过不断丰富产品种类,提升产品性能,积极拓展应用领域,以实现产品在卫星通信、气象雷达、射电天文等领域的应用;同时,抓住国内4G移动通信的推广应用,力争突破国内电信运营商在超导滤波系统需求的大门,实现高温超导在我国新一代移动通信和其它通信领域的规模应用。

毅能达长期致力于智能卡事业,目前主要的业务涉及银行、社会保障、居民健康、公安证件、校园教育、轨道交通以及水电煤三表、酒店、商超等领域,几乎囊括了智能卡应用的所有业务,并积累了全面的业务资质和丰富的制卡经验。对行业的了解,市场信息的准确判断,优质的产品供应链,以及日趋完善的运营机制,形成了企业的竞争优势。新年度毅能达继续围绕"以金融产业为核心,围绕行业多元开展至少包括金融IC、安全支付产品、支付服务、安全可靠的创新支付业务,打造金融领域龙头企业地位"的总体战略,从品牌建设、市场开拓、团队建设、软硬件建设四个方面着手,制定具体行动计划及策略方案,进一步提升企业在国内智能卡行业的影响力。在成功登陆新三板后,毅能达还将充分借助资本市场平台,把握每个发展机遇,实现自身的健康可持续发展。

随着国内经济的发展,芯片需求量逐年攀升,同时,政府不断加大对集成电路产业的扶持力度,国内集成电路企业迎来了产业发展的大好时机。

天一集成抓住国家大力扶持集成电路产业发展的最佳时机,调整经营思路,一手抓研发,一手抓市场,在算法芯片领域,主攻包括ATM的密码金盘、POS机密码键盘、公共自行车安全模块、轧机等产品的非u盾领域;在非算法芯片领域,将积极与国内耳机厂商、指纹模块厂商合作,开发无线通讯芯片和指纹算法芯片,并实现量产,在可穿戴及消费电子领域寻求新突破,拓展公司的发展空间,提升盈利能力。

神州龙芯研发的基于自主知识产权32位龙芯CPU核的工业级处理器系列GSC328x已完成量产,并开始在电力、税控、工控、军工等领域实现芯片销售。新的一年,神州龙芯将在丰富产品线的同时,实现产品聚焦,促进GSC328x的系列化发展,以替代在我国相关领域所使用的国外芯片,同时,将低功耗蓝牙芯片作为突破口,在具有广泛市场应用和具备深远市场潜力的物联网领域尽快占领市场。与此同时,神州龙芯还将着力发展自主知识产权的税务和金融为主的行业信息安全产品,积极拓展智慧城市业务,有针对性地进行市场开拓和营销网络建设,尽快实现产品规模销售。

受相关管理部门的监管政策影响,公司互联网彩票代购业务于 2015 年3月1日起暂停至今。新的一年,公司下属相关彩票企业仍将持续关注政策变化和导向,全力配合彩票行业主管部门对整个行业的整改规范,在业务暂停期间,苦练内功,继续推进移动互联网彩票的销售平台建设和升级改造,做好现有用户的资讯维护,提升用户体验,并根据行业形势变化,尝试开辟新的业务模式、拓展新的彩票渠道;并通过模拟业务重新开售后可能出现的各种情形,对现运营团队进行针对性职能调整和业务培训及必要的人员岗位职能调整,不断提升团队运营效率和运营能力,保持员工较好的工作状态,以便业务重新开启后应对和把握更大的行业挑战和机遇。同时,相关企业积极做好电话销售及互联网销售资质的申请准备,一旦获得相关资质,将对公司下属相关信息产业发展,以及盈利能力和价值提升产生重要影响。

为应对手游行业异常激烈的市场竞争,掌上明珠在2016年将进一步强化管理,推动主力资源进入一线,继续升级自有的游戏引擎Scryer,保持独有竞争优势,新3D游戏采用第三方游戏引擎(Unity3D);收缩产品线聚焦有限的主流产品,取消二线产品的研发和立项,取消单机产品线,国内市场聚焦《明珠三国2》,持续研发《明珠三国3》及其后续产品,长期打造培育自主IP品牌。同时,面向海外制作策略游戏,在发行方面以自主产品为主,代理产品为辅开拓海外发行市场,建立海外发行团队,突围海外市场。除此之外,掌上明珠还将以成功登陆新三板为契机,借助资本市场的力量,通过兼并收购等措施,从游戏行业上下游及衍生行业中寻找机会,发挥协同效应。

信息科技业务作为目前主要发展的业务领域,公司一直寻求进一步发展空间,不断完善公司信息产业链,增强公司信息科技业务核心竞争力。目前,公司正在进行重大资产重组,拟并购中星技术有限公司。作为第四代信息安