

投行扩张与新设营业部撞车 券商闹起定向人才荒

一些大投行部门招聘动辄上百人,今年获批的300多家营业部最缺负责人

证券时报记者 杨庆婉

一面裁裁裁,一面招招招,券商裁员又招人的戏码正渐次上演。除了个别券商发展阶段的特殊性之外,当前券商行业的一个普遍现象是:弱市原有的一线基层经纪业务人员考核压力大,但今年获批的300多家营业部却闹起人才荒,营业部总经理仍缺人才。更突出的是券商大投行业务。受益于“提高直接融资比例”的大趋势,无论是新三板、固定收益,还是并购、首次公开募股(IPO)等业务,扩张势头凶猛,招聘规模动辄上百人。

投行扩张势头猛

在部分券商裁员或降薪的趋势下,九州证券近日600人的招聘规模引起业内的巨大反响。九州证券招的是投行业务团队。在目前17个团队基础上还要扩招15-20个团队,年内投行人员规模将达600人。值得注意的是,并非只有九州证券准备发力投行业务。大投行是各家券商持续发力的板块,这从今年的招聘规模可见一斑。业内人士分析,具体原因主要有三点。

一是新三板业务。分层制度推出在即,政策红利产生对资金的吸引力,而且新三板市场仍未饱和,近两年也有不少中小券商借助海战术在该业务上弯道超车,原本布局还未完成的券商仍在大肆招聘。近日,海通证券发布新三板和结构融资部(北京)的急聘通知,拟招聘法律岗、财务岗等若干人员,并要求有注册会计师(CPA)资格、律师执业等资格的优先。西南证券今年的招聘也涉及新三板等投行部门。

二是固定收益业务。债券市场去年迎来公司债的井喷,规模成倍增长,给券商创造的利润非常可观,有的券商固收业务的贡献甚至占总收入的一半。有业内人士预计,今年或将延续去年的债券发行高峰,不只一家券商在继续壮大队伍。招商证券甚至打出投资银行家“百人招聘计划”,主要招聘以固定收益、并购等为主的投行人员。财通证券也拟招聘更多的股权融资、债券融资、并购融资团队。华林证券的招聘也包括固定收益事业部3人。五矿证券的固定收益事业部也在招聘承销项目经理、交易员等。

营业部也闹人才荒

虽然A股成交低迷,但券商大投行业务仍有很大空间,上述逆势招人,招聘范围主要以债券、并购、新三板、IPO等投行人员为主。一位业内人士透露,一线经纪



招商证券
投资银行家“百人招聘计划”,主要招聘以固定收益、并购等为主的投行人员

财通证券
拟招聘更多的股权融资、债券融资、并购融资团队

华林证券
投资银行事业部累计招聘17人,还有固定收益事业部3人,互联网金融部5人,财富管理中心2人,运营部共4人,计划财务部4人,人力行政中心1人

西南证券
不仅场外业务部、新三板、投行、并购、信息技术等都在招人,还有59家营业部同时对外招聘

海通证券
发布新三板和结构融资部(北京)的急聘通知,拟招聘法律岗、财务岗等若干人员,有CPA资格、律师执业等资格的优先

九州证券
投行业务团队在目前17个团队的基础上还要扩招15-20个团队,年内投行人员规模将达600人

首单零售不良ABS获超额认购 已回收1.64亿

有业内人士表示,该产品为银行开辟了信用卡不良资产的处置样板

证券时报记者 刘筱筱

时隔8年,不良资产证券化(ABS)破冰重启。昨日,首单入池资产为零售贷款的不良ABS——全球首单信用卡不良ABS“和萃一期”成功发行。该产品优先档以3.0%的发行利率,获得2.28倍认购,次级档亦获近2倍认购。据招商内部人士透露,截至5月22日,“和萃一期”入池资产包已实际回收1.64亿元。有业内人士表示,在商业银行不良贷款攀升的眼下,该产品为银行开辟了新的信用卡不良资产处置样板。

优先次级均现超额认购

招商“和萃一期”2.33亿元不良ABS的发行结果是:优先档1.88亿元,占比

81%,评级AAA,发行利率3.0%,获2.28倍认购;次级档0.45亿元,占比19%,不评级,获近2倍认购。优先档肯定都商量好了,几家同业每家拿个几千万就分完了。央行花了很大气力推,大家还是愿意的。次级档倒是出乎我意料,之前我们做都是跟四大(资产管理公司),这次据说投资人比较多是私募。私募关注的重点还是在单个项目的处置上,要去做整个资产包的劣后处置,私募其实未必擅长。我倒觉得这是招商这档ABS有特殊意义的地方。”一位不愿具名的股份行投行人士告诉证券时报记者。

在基础资产的选择上,区别于国内过往不良ABS项目均以公司不良贷款入池,招商本次入池资产为信用卡透支不良债权,资产池未偿本金总额为15亿元,入池借款人平均本息余额35万元,分散在全国43个城市;本息余额小于5万元的资产笔数占到77%;逾期3至6个月的资产占比达54%。据了解,招商在交易结构上设置了内部流动性储备账户,从回收款中按每期优先级证券应付利息和各项税费支出的1.5倍提前预留备付金,以应对回收款的可能波动。事实上,本期不良ABS入池资产已在回笼。据招商内部人士透露,截至5月22日,“和萃一期”的入池资产包已实际回收1.64亿元,占全部优先级证券发行金额的87%。

开启估值模型探索

招商“和萃一期”开创了不良ABS

资基金销售和代销金融产品等业务,人员结构亦需调整。据了解,西南证券除了扩招投行

业务人员之外,还有59家营业部对外招聘。另外,正处在快速扩张中的九州证券也在招聘经纪人。

“鑫津6号”兑付追偿生变 华鑫信托称:进展不明

项目担保方原总经理据传被带走;业界分析,华鑫信托如不选择刚性兑付将面临漫长等待

见习记者 胡飞军

此前,华鑫信托因“鑫津6号”产品延期兑付受到市场关注。该产品是否存在尽调失职,成为投资者与该公司的争议焦点。近日有媒体报道,华鑫信托“鑫津6号”项目担保人——河北融投旗下河北融投担保集团有限公司原总经理马国斌被带走协助调查。鑫津6号项目共同还款人之一的嘉隆高科董事长爱新觉罗·英杰此前已被警方控制。业内人士认为,此番项目直接相关企业高管被带走,将会加大项目兑付和追偿的困难,需要漫长地等待政府后续处置结果。对于鑫津

6号“兑付追偿等相关情况,华鑫信托相关人士称目前不便回答,也不清楚项目的具体进展情况。

被带走早有征兆

据媒体报道,河北融投担保原总经理马国斌在3月被带走协助调查。据了解,河北融投担保成立于2007年4月,是由河北省国资委组织部分省属大企业出资组建的专业担保机构。证券时报·信托百佬汇记者查阅工商资料发现,河北融投担保注册资本42亿元,股东包括河北融投控股集团有限公司、河北省国有资产控股运营有限公司、河北钢铁集

团、冀中能源集团等省属大企业。2015年初,河北融投担保被曝破产,并由河北建设投资集团有限责任公司托管,对企业内部及项目全面排查风险。实际上,马国斌被带走早有征兆。记者注意到,今年1月19日,河北融投担保法定代表人就发生了变更,由此前的马国斌变更为现在的程耿,董事长也由程耿担任,总经理则由马国斌变更为王杏惠。去年8月,本报曾报道,由于河北融投担保违约无进展,11家机构联名上书表达项目维权诉求。11家公司中包括10家信托公司,华鑫信托名列其中。5月26日,记者致电河北融投担

保工商资料公布的电话,多次拨打均无人接听。记者从河北融投担保公司官网了解到,该公司近期接洽过中国二十二冶集团、广东恒建投资控股、粤财控股等公司。

华鑫信托谨慎应对

华鑫信托产品出现兑付纠纷,只是信托业在经济下行压力下风险暴露的一个缩影。5月19日,信托行业协会披露的数据显示,今年一季度末,信托行业风险项目达527个,规模1110.19亿元,较去年四季度末的973亿元增加137.19亿元,环比增长14%。公司正在积极试图通过第三方

入池资产为信用卡违约贷款的先河,也开启了零售不良ABS的估值模型探索。业内人士表示,零售不良ABS的技术难点在于入池资产数量庞大,既不可能逐笔尽调估值,也没有现成的评级方法和模型。据了解,中债资信和联合资信作为“和萃一期”的双评级机构,分别研究构建了各自的评级模型,招商证券作为主承销商进行独立估值。招商内部人士透露,本次证券发行金额实际上低于招商内部估值,第三方机构的独立性得到了充分尊重。业内人士表示,在商业银行不良贷款攀升的眼下,“和萃一期”为银行开辟了新的信用卡不良资产处置样板。银监会数据显示,截至去年末,商业银行不良贷款余额1.27万亿元,创6年来新高。

建行投贷联动试点启动 成立投贷联金融中心

证券时报记者 孙璐璐

中国建设银行投贷联金融中心26日在苏州挂牌成立。

作为投贷联动首批试点银行之一,建行将通过投贷联金融中心,以高新技术、新兴产业、自主创新企业为主要对象,在总行的指导下积极探索试点投贷联动业务,为高成长性企业提供股权和债权相结合的融资服务。

建行相关负责人介绍,投贷联金融中心承担了建行在投贷联动业务领域的探索和引领,因而被赋予更为独立的经营模式和业务权限。

据了解,投贷联金融中心定位于总行级机构,采取投贷业务联动与母子公司组织联动的双联动经营模式。具体来说,在组织结构上,实现母子公司联动,将建行传统信贷业务与建银国际(投资)有限公司的投行产业链相结合;在经营模式上,独立于传统信贷业务,试点市场化经营。

据建行相关负责人介绍,投贷联金融中心将重点为苏州地区企业提供六类投贷联动金融服务。一是市场化股权投资业务,以真实股权形式对企业开展长期权益投资。二是附回购条件的股权投资业务,以优先股、股权期权等模式投资于企业,满足特定企业股权融资需求。三是投贷联动产业基金业务,以基金形式为高成长性企业、战略新兴产业等特定客户群提供股权+债券融资服务。四是与上述股权投资配套的银行贷款、理财融资、直融债券等债权类融资服务。五是投融资顾问服务业务,借助建银国际投行专业优势,提供境外上市、发债、海外战略投资、海外并购与资产收购等境外投融资顾问服务。六是在投融资服务的基础上,提供综合金融服务方案。

此外,在支持科创型企业的同时,建行也与苏州市政府达成战略合作,将投贷联动运用到城市建设中。

根据规划,未来五年,建行苏州分行将依托投贷联金融中心这一总行级先行先试平台,借助城市发展基金、投贷联动基金和并购基金等合作项目,为苏州地区提供累计超千亿元的投贷联动融资,支持苏州地区基础设施、城市发展基金、地方债置换、公私合作模式(PPP)、城镇化、不良资产处置等领域发展;支持并购重组企业多元化融资展开并购重组。

壹基金·汇能金融 万人公益月捐启动

壹基金·汇能金融万人公益月捐启动大会26日于深圳市福田区举行。

深圳前海汇能金融控股集团有限公司董事长康媛媛、联合创始人徐山、总裁杨桦携全体员工参加本次启动大会。

大会也邀请到壹基金秘书长李劲、腾讯公益基金执行秘书长窦瑞刚,以及深圳市工商联(总商会)、深圳市商业联合会、私募基金会等协会代表、嘉宾出席。

该活动以“爱与责任·人人公益”为主题,旨在呼吁社会各界富有社会公益心、责任感、行动力的合作伙伴、客户、员工一起参与月捐公益活动,为需要关爱和帮助的困境儿童献出一份心意。

会上,汇能金融董事长康媛媛表示,公益是汇能企业战略的一部分,汇能积极参与公益、回馈社会,让所从事的事业变得更有意义。

壹基金秘书长李劲介绍,本次月捐项目活动是通过微信扫码支付,走腾讯公益基金平台,最终将善款募集到壹基金账户,由壹基金对善款统筹管理,专款专用,开展儿童公益项目。

(张筱翠)



券商中国
(ID:quanshangen)