

# 银泰系接盘盛大高管持股 中银绒业遭深交所问询

证券时报记者 阮润生

在盛大游戏私有化过程中,股权纷争不断。近期新东股东入局,引发深交所发函问询中银绒业(000982)。

5月26日,深交所问询函指出,媒体近日报道,盛大游戏CEO张鉴锋控制的亿利盛达已将其持有的盛大游戏9.02%股份和34.38%投票权转让给银泰集团旗下控股企业,同时盛大游戏还聘请谢斐出任新的CEO。

对此,深交所要求中银绒业进一步说明转让事项的具体过程、目前进展情况,要求上市公司于5月27日前书面回复,及时履行披露义务。

媒体报道显示,5月19日盛大游戏宣布了上述股权转让事项。人事方面,前华数传媒副总裁谢斐将出任盛大游戏CEO,而张鉴锋辞去董事长兼CEO职务。

对于引入银泰系,盛大游戏表示,主要为了公司的管理层能够更加专注于业务的经营,不再陷入股东之间的复杂矛盾,同时银泰在资本市场的资

源和运作经验,将大大促进盛大游戏后续发展。

盛大私有化中的股权纷争也让中银绒业颇为头疼。

4月29日,中银绒业公告显示,截至目前,盛大游戏的股东尚未就盛大游戏后续资本运作方案达成一致意见。此前,虽然控股股东中银绒业已承诺优先将其持有的盛大游戏权益置入公司,但是目前暂不具备将其持有的盛大游戏41.19%的权益置入上市公司的条件。

本次深交所也问询,盛大游戏资本运作方案未达成一致,对相关谈判以及中银绒业前期作出承诺的履行会产生怎样的影响。

去年11月盛大游戏从纳斯达克退市,因私有化财团、各方股东之间的利益纷争不断,回归之路并不平坦。

随着银泰系入局,中银绒业及其关联方投资,联同世纪华通及其关联方“系系基金”,组成角逐盛大私有化盛宴的三股力量。而中银绒业和世纪华通的关系基金之间一度爆发“禁制

令”风波。

去年12月29日,盛大游戏母公司凯德集团原计划召开股东大会,审议中银绒业控制的四个香港平台公司与亿利盛达、正骏投资进行合并。但同为凯德集团股东关联方的上海砾游认为此举变相转移盛大游戏资产,将迫使世纪华通方面退出。去年7月,世纪华通以63.9亿元收购盛大游戏43%的股权,其具体实施机构是上海砾游等组成的系系基金。

因此,上海砾游向香港高等法院申请禁制令,合并事项被延期。不过,5月23日中银绒业公告,香港高等法院审理判决撤回合并协议的“禁制令”。这也意味着双方股权纷争暂告一段落。

世纪华通在互动易中回复投资者提问时指出,“禁制令”目的已经达到,由于盛大股东变化,公司认为不会再出现“合并协议”。另外,对于银泰集团是否支持盛大游戏注入世纪华通,世纪华通并未直接回应,而是表示作为股东希望利益最大化,会关注包括重组可能性,以及重组后是否

有利于上市公司,盛大游戏可持续发展等。

2014年8月,世纪华通已经进入互联网游戏行业,连续收购游戏公司,去年互联网游戏业务净利润是原主业汽车零部件制造的2倍以上。报告期内,中银绒业继续主营羊绒等生产销售,去年和今年一季度净利润均同比大幅下滑。

除了外部纷争,中银绒业私有化财团内部也有矛盾。中银绒业合伙企业也将中银绒业告上法庭,起诉中银绒业方面故意缩减合伙人出资额度。目前法院尚未对上述案件进行审理与判决。中银绒业公告称,上述诉讼事项结果有可能会对公司筹划的涉及盛大游戏的重大事项造成负面影响甚至导致终止。

股权纷争也让投资者感到厌倦。在互动易中,有投资者表示希望各方言和。中银绒业回复“希望股东尽快达成一致”。另外,针对近期传闻中银绒业所持盛大股份转让给世纪华通,中银绒业表示“没有听说”。

# 东江环保拟引入国有股东 实际控制人或生变

证券时报记者 周少杰

东江环保(002672)昨日晚间公告,公司控股股东张维仰正在与某大型国有企业商谈合作事宜,该国有企业拟通过受让张维仰的部分股票以及认购公司增发的A股股票等方式成为公司股东。

据悉,该事项实施可能涉及东江环保实际控制人的变更,且需要履行相关国有资产监督管理机构的审批程序,尚需一定时间。鉴于该重大事项尚存在不确定性,公司A股股票5月27日起继续停牌,H股股票5月27日复

牌,公司债券5月27日开市起复牌。

此前,在机构投资者调研时间及公司是否考虑引入国有背景股东,东江环保高管当时回答称,引入战略股东是公司一个重要考虑方向,不管是通过增发还是其他途径,这个需要看时机。

东江环保高管表示,公司态度开放,从对公司发展有益的角度出发。引进战略投资者从去年A股增发的时候就在进行,作为一家民企,引入战略投资者,会考虑和公司文化、经营思路和理念等方面比较契合,在产业上,对公司发展战略有支持,达到优势互补,

多方共赢。

今年5月23日,公司实际控制人、控股股东张维仰拟为公司引入战略投资者,正在筹划股权转让事宜。就该事项,公司有关人士近日对证券时报记者表示:引入战略股东的想法由来已久,东江环保不排除以多种形式引入战略投资者。”

实际上,东江环保在业务合作上也是持开放态度。5月13日,东江环保、兴业科技同时发布公告称,泉州市环境保护局确认双方公司组成的联合体中标泉州市工业废物综合处置中心PPP项目。

据介绍,该项目定位于泉州市综合性的工业废物处理处置中心,对危险废物的处理采用资源化与无害化相结合的处理方式。在功能上,定位于集研究开发、综合回收利用、无害化处理处置于一体的环保高科技型处置中心。

东江环保表示,项目为公司中标的首个工业废物处理PPP项目,是在融资模式及运营方式上的一次创新尝试,将为后续公司承接此类项目积累宝贵的实践经验,项目亦将进一步提升公司在福建省危险废物处理市场的份额,对未来业绩将有正面影响。

# 爱尔眼科董事长陈邦: 未来十年行业发展没有瓶颈

证券时报记者 邢云

2015年再次交出一份亮丽的业绩单后,爱尔眼科(000015)董事长陈邦对行业和公司的未来充满信心。

日前,陈邦在接受证券时报·莲花财经(D:lianhuacaijing)记者专访时表示,爱尔口碑效应越来越强,诊疗量增长很快,预计每年营收将保持28%的增长,2020年能达到百亿规模。

随着眼科医疗市场规模不断扩大和格局演变,陈邦认为行业发展十年内没有瓶颈,中国地、县级基层人口基数巨大,但医疗条件较差,公司现在重点战略是壮大人才队伍,迅速重心下沉,完成网络布局,掌握眼病医疗入口,符合国家分级诊疗的发展导向。”

公司计划,到2017年网点数达200家,2020年将拥有1000家县区级医院。

陈邦仍把爱尔眼科定位为追赶者。他表示,由于开放社会办医较晚,国内眼科医疗的公立医院仍占了较大比重,公立、非公市场比例大概是7:3。不过,随着非公医院对患者需求更为敏感、主动,决策机制更为灵活,眼科医疗的市场格局将逐步易势。事实上,在海外眼科医疗市场格局上,一直是私立医院占据绝对优势。

陈邦表示,爱尔是一个开放的平台,我们与公立医院同行和谐共进,共同做大增量,推动行业发展。”

## 全球寻找并购标的

在市场增量扩大的机遇期,爱尔眼科布局蓝图宏大,预计到2017年网点数达200家,2020年拥有1000家县区级医院。陈邦预计通过上市公司和并购基金两个平台完全可以实现目标。按照规划,并购基金培育的网点,将在达到一定盈利指标后陆续导入上市公司。

激励组合拳助力爱尔眼科渠道布局。公司2015年在14家次新省省级医院推出“省会合伙人计划”,充分利益绑定,激励核心骨干,目前总体纳入合伙人计划的骨干已达800余名,2016年有望达1000名。今年计划实施的新一轮限制性股票激励,激励对象近1600名。

公司的外延并购在2015年同样取得突破。2015年底,公司通过海外平台香港爱尔,收购亚洲医疗集团100%股权。亚洲医疗集团控股亚洲医疗服务香港有限公司和亚洲护眼有限公司,主要提供屈光矫正和医学视觉服务。据介绍,亚洲医疗集团财务已经并表,并在2016年一季度贡献业绩。

陈邦向证券时报·莲花财经记者透露,公司仍在海外寻找合适标的,并



爱尔眼科董事长陈邦

邢云/供图 官兵/制图

限于亚洲区域。公司对标的要求是:财务状况良好;有一定规模和体量;与爱尔眼科业务形成协同效应,做到“双赢”。

## 打造眼健康平台闭环

2016年一季度爱尔眼科实现收入9.15亿元,增长40.36%,净利润1.19亿元,增长35.2%。公司一季度业绩实现“开门红”,并为全年定下增长基调。一季度公司核心业务增速超过过去三年复合增速。其中,准分子手术收入2.4亿元,增长39.33%;白内障手术收入2.2亿元,增长54.94%;视觉业务收入2.1亿元,增长42.14%。

公司在互联网的布局也在衔枚疾行。2016年2月1日,爱尔眼科公告

与支付宝签署战略合作框架协议。公司将联合支付宝在门诊就医流程在线优化、线上精准营销、金融创新、农村淘医疗下基层等项目上充分合作,打造眼科特色的互联网医疗。

陈邦向证券时报·莲花财经记者透露,公司联合战略伙伴正在积极培育眼科互联网O2O体系,该体系将定位于14亿国人的眼健康管理平台。按照规划,眼健康管理平台线上将开发APP、轻问诊、远程诊疗、包括未来的电子商务等系列产品应用;线下则结合社区眼健康e站、视光门诊部的建设,共同打造互联网在眼科医疗领域的全新零售模式。陈邦希望通过平台线上线下的有机互动,开发大数据和云服务,形成“互联网+眼科”的眼健康管理战略闭环。

# \*ST烯碳总经理范志明: 石墨烯产业有希望 公司也有希望

证券时报记者 孙宪超

\*ST烯碳(000511)5月24日披露了公司终止发行股份购买资产并募集配套资金事宜的公告。5月26日,\*ST烯碳召开投资者说明会,针对本次终止发行股份购买资产并募集配套资金事项的具体情况进行了说明。

在说明会上,对于有投资者提出最近有媒体报道公司是假石墨烯的疑问,\*ST烯碳总经理范志明回答说,相关报道对公司的石墨烯投资模式提出了不同看法,但其并没有完全理解烯碳创新模式,即“科技金融+产业平台”的发展模式。石墨烯产业目前处于高科技早期产业,鱼龙混杂,这个时候最应该做的是科技服务、培育产业。公司目前仍在遴选投资、储备项目,待条件成熟后大规模进军,而不是急于投资。

据范志明介绍,石墨烯是新世纪新材料之王,新材料是新科技的支撑,\*ST烯碳采取开放合作的经营理念,目前积极引进战略投资者和社会资源,共同打造大烯碳新材料平台。范志

明表示,\*ST烯碳战略就是发展石墨烯暨先进碳新材料,石墨烯产业有希望,公司也很有希望。

针对投资者关于公司什么时候复牌的问题,董事会秘书孙家庆答复说,公司2015年度财务报表被会计师出具了无法表示意见的审计报告,根据深交所上市规则的有关规定,公司股票被交易所实行退市警示,即\*ST处理。公司正在积极进行整改,以消除影响,争取2016年6月30日前整改完毕并早日复牌。

此外,有投资者提问说:“公司此次被证监会警告预盈盈利与实际盈利出入较大,主要是哪方面的利润没算清楚?”\*ST烯碳财务总监熊帅辉解释,公司会计师采取谨慎原则,在原有基础上调增管理费用、重新确认财务费用;资产减值损失增加,系中介机构和公司对于联营公司行业发展预测存在差异,使公司持有的联营公司的股权等资产计提减值准备出现不同,会计师对此予以修正调整。以上主要原因导致公司快报利润与会计师事务所审计结果存在较大差异。

# 新疆浩源加码主业 探索多元化发展

证券时报记者 阮润生

日前,新疆上市公司协会受新疆证监局委托,在申万宏源、华融证券的协助下,近50名投资者穿上防静电服前往新疆浩源(002700)参观调研,财务总监周立华回复了气源气价、民生需求、安全用气,以及公司面临的市场竞争、利润占比、股权激励及未来发展等问题。

据介绍,新疆浩源目前拥有加气站22座,业务已覆盖新疆阿克苏地区阿克苏市、乌什县、阿瓦提县、克州阿合奇县、喀什地区巴楚县、阿克苏经济技术开发区(开发区)、阿克苏经济技术开发区及甘肃省部分市域。

吐尔洪向投资者表示,新疆浩源独家特许经营城市管道燃气业务,公司自行投资建设的英力气田至阿克苏市的148公里天然气管输管线,以及与中石油塔里木油田分公司签定的20年供气期协议,不仅保证了公司天然气管道输送及下游分销业务的气源充足稳定,也有效降低了运营成本。

目前,阿克苏市城市天然气管网与南疆天然气利民工程(环塔管线)管道对接工程全面完成,阿克苏城区实现了双向天然气管网闭合,为公司提供了第二气源,保障公司以阿克苏地区为中心向外拓展新的市场。随着新疆城镇化率的提高,及“气化新疆”方案的实施,公司已开始布局新疆乡镇

一级的天然气业务。

另外,新疆浩源一年前成功受让甘肃中石油昆仑天然气利用有限公司75.5%控股权,掌控了自嘉峪关到酒泉、平凉、金昌等广阔区域的天然气运营权。

甘肃浩源是公司成功嫁接浩源管理模式跨区域发展迈出的成功一步。”吐尔洪称,经过一年多的运行,甘肃浩源已建成3座加气站,1座CNG母站,其中1座加气站已投入运营,开始产生效益。预计整个项目的建设将在2017年上半年完成,届时会给公司带来明显的效益,成为公司新的利润增长点。预计甘肃浩源规模将达到又一个新疆浩源。

另外,吐尔洪指出,公司将充分发挥上市公司资本运作平台的优势,通过资产并购等手段,获得新的市场空间,从而逐步实现公司做大、做强。

除了扩张公司天然气主业,新疆浩源又分别出资3亿元认购新疆财产保险股份有限公司(筹)8.57%股份,及拟用自有资金4亿元认购新新人寿保险(筹)4亿股20%的股份。

吐尔洪向投资者表示:这是新疆浩源优化资产配置、探索产融结合多元化发展的模式。”目前参股这两家保险公司尚待保监会核准,获批后,上市公司有望获得长期稳定的收益,也将对上市公司后续开展基础设施投资运营业务产生良好的协同效应。

# 信雅达拟斥资9.6亿元 并购金网安泰80%股权

证券时报记者 翁健

信雅达(600571)昨日晚间披露重组预案,拟以发行股份及支付现金的方式购买北京金网安泰信息技术有限公司80%股权,标的资产作价9.6亿元,同时募集配套资金。

根据公告,信雅达拟向关键、钟铃、钟钊、肖燕林、李克等交易对方发行股份约1987万股,用于支付交易对价8.16亿元,发行价格为41.06元/股。剩余的1.44亿元将用现金支付。

同时,公司拟向水杉杉和、天津鼎杰、杭州焱热、杭州普华4名特定投资者发行股份募集配套资金,募集配套资金总额不超过9.6亿元,不超过本次拟购买资产交易价格的100%。所募集的资金,将用于支付现金对价及相关费用、基于大数据的金融风险管理平台项目、场景化消费金融IT云服务平台项目、供应链金融IT云服务平台项目、新一代研发中心建设项目,同时补充流动资金。

上述交易完成后(含配套融资),郭华强将直接持有信雅达6.47%的股

份,通过信雅达电子间接持有上市公司16.2%的股份,合计持股比例为22.67%,仍为公司实际控制人。

资料显示,金网安泰是国内商品交易市场和集团企业电子商务平台IT解决方案的重要提供商之一。金网安泰2014年及2015年分别实现营业收入7008万元和1.38亿元,实现净利润2915万元和5434万元。同时,交易对方向信雅达承诺,标的公司于2016、2017、2018年度经审计的合并报表中扣除非经常性损益后归属于标的公司的净利润分别为8000万元、1.04亿元及1.35亿元。

信雅达表示,本次拟收购的金网安泰与上市公司均属于软件和信息技术服务业,具有良好的协同效应。通过本次交易,上市公司将利用金网安泰的客户基础和数据分析能力,结合自身供应链金融解决方案能力和合作的金融机构资源,通过整合供应链上企业形成融资、交易、征信的生态圈,并以此为基础扩展至其他产业链,构建完整的供应链金融IT云服务平台。