

浙金信托踩雷房地产信托贷款 去年净利下滑近两成

1.95亿元信托资金使用方浙江省三联集团去年进入破产重组程序,现有的减值准备能否完全覆盖风险尚有疑问

证券时报记者 胡飞军

如果没有踩中1.95亿元房地产项目地雷,浙金信托或许能在2015年保持业绩增长,这是浙江东方答复上交所复函透露的信息。证券时报·信托百佬汇记者调查获悉,浙金信托上述1.95亿元放款对象为浙江省三联集团,该公司已经在去年8月被当地法院裁定进入破产重整阶段。浙金信托计提3123.42万元资产减值损失能否覆盖整个贷款计划损失仍然存疑。对此问题,浙金信托高管不予置评。

踩雷1.95亿元 房地产项目

3月15日,浙江东方发布重组预案,拟收购浙江国贸旗下浙金信托、期货和保险等资产,打造浙江省国资上市金控平台引发市场关注。随后,浙江东方收到上交所问询函,就浙金信托净利下滑和资产减值等问题进行了关注。等待3个月,浙江东方披露答复上交所的问询函。证券时报·信托百佬汇记者注意到,在行业实现稳健增长的背景下,浙金信托2015年营业收入和净利润双双出现下滑,而净利润下滑的主要原因是新增的3123.42万元资产减值损失,而2014年资产减值损失数据为0。在浙金信托对资产减值损失原因的解釋中,首度曝光了浙金信托

踩雷房地产项目的详细情况。其中,2014年3月,浙金信托设立了1.95亿元的集合资金信托计划,信托计划资金向浙江三联集团发放信托贷款,该笔债权实施了土地使用权及其上建筑物的财产担保、股权质押担保及连带责任保证担保等担保措施。因浙江三联集团违约,浙金信托提前终止集合资金信托计划,并完成了对投资人的兑付,目前该笔债权最终由浙金信托以自有资金受让持有。截至2015年底,浙金信托将该笔债权计入了其他应收款,根据相关会计准则方法,浙金信托2015年当期计提了资产减值损失3123.42万元,该项债权资产减值准备余额为6141.68万元。

记者调查了解到,浙江三联集团为浙江金华当地民营房地产企业,创建于1997年,是一家集房地产开发、酒店、建筑,并辅助以物业和商业运营等综合型公司。而浙江金华市当地法院去年9月公告,法院根据申请人浙江三联集团的申请,于2015年8月17日裁定受理申请人浙江三联集团破产重整一案,并于2015年9月指定了相关律师事务所和会计师事务所担任破产重整管理人。这意味着,浙金信托1.95亿元贷款对象浙江三联集团进入破产重整阶段,浙金信托计提的资产减值损失3123.42万能否覆盖仍有疑问。

记者致电浙江三联集团官网联系电话,该电话提示音为“因客户未缴纳费用停机”。记者还致电破产管理人相关的律师事务所,一位赵姓律师表示,目前处于破产重整阶段,不方便对外表态。而浙金信托常务副总经理刘伟则表示不方便接受采访。

集合资金信托计划锐减

浙金信托净利下滑除了因资产减值损失,还与信托资产规模和集合信托计划下降有关。财报显示,浙金信托去年实现营业收入2.36亿元,净利润6401.3万元,同比分别下降14.17%和17.83%。而在业务结构中,浙金信托信托报酬率相对较高的集合资金信托计划,业务规模和占比还出现明显下降,规模从2014年末的84.18亿元下降至2015年末的47.63亿元,占比从2014年末的35%下降至2015年末的23%。浙金信托解释,由于经济下行压力增大,企业资产质量下降,加上直接融资渠道的拓展,信托业务展业难度加大,2015年浙金信托管理的信托资产业务规模有所减少,从2014年末的243.51亿元下降至2015年末的210.48亿元,减少约14%。另外,业内人士表示,浙金信托近年来发展缓慢还与股东支持力度不够有一定关系。据了解,浙金信托在2011年完成重组,浙江国贸、中金公司和浙江传化集团分别持有56%、35%和9%,注册资本5亿元。



邮储银行 有望在港发行139亿股

证券时报记者 王莹

中国邮储银行将于近期在港公开招股。业内人士预计,邮储银行有望在港发行139亿股H股,募资可达70亿美元-100亿美元。不过,邮储银行相关人士对证券时报记者表示,公司目前处于缄默期,对于上述预测不予置评。据悉,邮储银行已于去年12月引入10名国内外策略投资者,包括瑞银集团、摩根大通、星展银行、加拿大养老基金投资公司、淡马锡、国际金融公司6家国际知名金融机构;中国人寿、中国电信2家大型国有企业;蚂蚁金服、腾讯2家互联网企业。此外,邮储银行与战略投资者之间已在诸多领域达成合作意向。中国邮政储蓄银行行长吕家进介绍,合作重点包括公司治理、业务转型以及风险管理三大方面。知情人士对证券时报记者表示,邮储银行目前仍在路演阶段,但是受中国内地经济下行、香港地区市场动荡等综合因素影响,认购状况不是十分理想。因此,现在有部分国内机构在吸纳国内资金准备参与H股认购。公开资料显示,截至2015年9月末,邮储银行拥有营业网点超过40000个,打造了包括网上银行、手机银行、电话银行、电视银行、微博银行、微信银行和易信银行在内的电子金融服务网络,服务客户近5亿;资产总额近6.8万亿元人民币,信贷资产不良率为0.82%。

中诚信托发首单循环 购买结构信托型ABN

证券时报记者 王莹

日前,由兴业银行担任主承销商,中诚信托担任发行载体管理机构的九州通医药集团2016年度第一期信托资产支持票据“ABN”成功发行。该产品是市场第一单采用循环购买结构的信托型ABN。该产品还是银行间市场首批、业内第二单信托型ABN。据了解,该期资产支持票据的基础资产为九州通医药集团(简称九州通)对公立二级以上医院享有的应收账款债权,项目注册金额10亿元,3年期,按年付息,到期还本。截至2015年底,九州通总资产325.85亿元,净资产98.46亿元。2015年,九州通的主营业务收入为495.89亿元,同比增长20.75%。2016年1月-3月的主营业务收入为154.46亿元,同比增加29.31%。中诚信托信托创新部负责该项目的信托经理表示,对发起机构而言,本期ABN满足了通过资产出表的需求,有利于发起机构在拓宽融资渠道的同时提升应收账款的周转效率、调整资产负债结构以及提升资本回报率。此外,采用循环购买结构在提升了沉淀资金的使用效率,有利于企业扩大经营规模,提升企业效益的同时,可以督促企业进一步加强经营管控,提升应收账款的质量与标准,促进企业与金融机构之间的良性互动。该信托经理还表示,大比例次级的分级设计使得优先级资产支持票据获得极大的信用增级,有效降低企业的融资成本及风险承担,支持了实体经济的发展。对投资人而言,信托型ABN以特定目的信托作为发行载体,以基础资产作为支撑,可以有效实现风险隔离,从而具有较好的增信作用,有利于风险防范。”上述信托经理表示。

广西糖网董事长胡诗科:

升级食糖产业链生态圈 解决产业痛点



胡诗科

证券时报记者 陈冬生

中国糖业目前存在粗放生产和人口红利消失,以及机械化、自动化程度低等国情,这导致各环节成本居高不下,产品及企业存在综合竞争力不强、成本高、低利润、融资难等痛点,且因受到进口糖、走私糖的冲击而倍感疼痛”。证券时报·信托百佬汇日前专访了广西糖网食糖批发市场有限责任公司董事长胡诗科,他表示,未来的竞争,已经从产品之间、企业之间甚至供应链之间的竞争,升级为产业链生态圈的竞争,亟待构建并升级食糖产业链生态圈解决产业痛点。

颠覆了传统贸易体系

证券时报·信托百佬汇记者:互联网正改变我们的生活、生产方式,如何看待互联网给糖业带来的影响?胡诗科:23年前,中国全面接入国际互联网,开启了网络的时代,也就是那时,互联网开始改变糖业,具体集中在以下几个方面:一是颠覆了糖业传统的贸易流通体系。传统的贸易模式,买糖要跑来广西,甚至驻守在糖厂洽谈和发货,卖糖要全国各地跑,并配有庞大的销售团队。现在通过电子平台就可以实现,以前几十个人团队,现在

两三个人就够了。中国糖协公布的数据显示,无论是买糖卖糖,通过广西糖网电商平台购销吨糖采购成本从以前的23元,降到了6元。二是降低了贸易风险。以前从异地到产区买糖后,中间存在发货时间差,以前一般15天,现在至少也要一个星期,采购回去在路上糖价可能跌了一两百块钱。现在买卖双方通过电子平台交易,就近库区发货,保证了到货时间,锁定了销售利润。三是建立了行业信用交易机制。电子商务平台作为行业公正的第三方平台,采用诚意金协议转让方式,解决了贸易中间的三角债问题,提高了买卖双方履约成本。

核心在于生态圈竞争

证券时报·信托百佬汇记者:产业结构失衡和生态的失衡导致了诸多产业痛点,如何看待糖业未来的竞争格局?胡诗科:未来的竞争,已经从产品之间、企业之间甚至供应链之间的竞争,升级为产业链生态圈的竞争。从食糖产业看,全球糖的大生态圈面临着与糖替代品生态圈的竞争,各个国家的食糖生态圈又互相竞争,国内食糖生态圈中还有子生态圈。但有一点是关键,国内行业层面的大生态圈发挥着决定性作用,无论是应对全球竞争还是替代品竞争,也是子生态圈能否持续发展的基础。国内食糖生态系统的诸多痛点如果不根除,将在全球食糖生态圈竞争中,处于下风,受到进口糖的冲击就不可避免。

四方面 构建产业生态圈

证券时报·信托百佬汇记者:你觉得如何有效构建并升级食糖产业生态圈?胡诗科:糖业文化非常好,哪怕彼此是竞争关系,大家在一起的氛围非常和谐。同时也存在业务上各自为政,构建自己小生态圈的现象,试图在自己的小生态圈实现买卖双方的业务对接,但这个生态圈对

自身是不利的。构建并升级食糖产业生态圈,我觉得可以从以下4个层面考虑:一是开放心态。围绕任何单一的产业主体建立的生态圈只能是局部的小生态圈,而依托独立第三方垂直产业电商是大势所趋也是最佳选择。二是用好第三方平台。类似广西糖网这样的产业B2B企业对企业垂直电商已经搭建了开放、共享的产业集成电商体系,产业主体通过该开放性平台,可以发挥各自优势,满足各自需求,分享生态圈优质资源,降本增效,消除产业痛点。三是流通4.0助推工业4.0。互联网时代的两大核心构成中,B2B垂直电商构建的生态圈,有利于通过先实现流通4.0,再助推工业4.0,把生

受极端气候驱动

白糖期价时隔4年重返6000元/吨

证券时报记者 魏书光

今天不对外报价。”广西柳州市海洋糖业公司总经理王兴茂很兴奋。作为经销白糖的贸易商,王兴茂前一段囤积了点货,如今给他带来不少利润。在国际原糖价格大幅拉升影响下,国内白糖期价昨天全线涨停——时隔4年再次站上6000元/吨。分析人士预计,在极端气候驱动下,国内外供给将进一步收缩,糖价进一步上涨动力充沛。数据显示,国际原糖价格在6月29日晚间大幅拉升,ICE原糖主力1610合约上涨5.96%,收于21.15美分/磅。这是今年国际原糖最凶猛的一次上涨,不仅一举冲破20美元/磅的关键价位,而且一次性向上突破1美分的价位。受此提振,6月29日夜盘期间,白糖期货价格也大幅拉升,1609主力合约一度突破6000元/吨的价格,而在6月30日早盘,该合约很快以

产性服务业先发展起来,更有利于推进制造业的升级,这更符合我国的产业特点和现状。四是专业的人做专业的事情,最终才能把事情做专业。在未来的食糖产业链生态圈中,有一个最大的特点,就是分工专业化,专业的人做专业的事。

产业链金融 助力升级糖业生态圈

证券时报·信托百佬汇记者:你认为在产业链金融上可以有哪些创新做法?胡诗科:产业链金融和互联网金融有着本质区别。在产业链金融上,我们认为可进行以下尝试和创新:一是“第一车间”的涉农产业链金融创新试点。通过搭建的产业链金融

服务平台,整合各方资源并协同管控,恰好有利于解决各方痛点,蔗农(大种植户)、糖企、金融机构第三方监管服务平台(广西糖网)、在线融资平台等闭环操作,协同管控,极大降低操作风险,实现产业共赢、政府满意的局面。二是产销及流通环节的“厂商购销结算及融资服务平台”。厂商通过B2B电商平台开展业务的前、中、后三个阶段,都可以根据自身情况安排购销和融资需求。三是实施“原糖进口——加工——销售”一体化金融解决方案。进口加工糖已经成为主要的补充糖源,占消费比近30%,在原糖采购、清关以及加工销售过程中,都存在较大的融资需求。针对不同阶段的融资需求,制定对应的配套服务。

6090元/吨涨停。这也是2012年7月16日白糖期价格收盘6044元/吨之后,白糖期价在时隔4年之后,再次站到6000元/吨之上。基于供需短缺,我们判断,国内外糖价仍将继续上涨,预计国内糖价在三季度会涨至7000元/吨。”国泰君安期货公司金融衍生品研究院首席分析师陶金峰表示,今年广西等地持续强降雨,导致病虫害多发,甘蔗产糖率和糖分受影响,食糖产量将受损,国内食糖仍将处于供给短缺状态。据了解,国外情况比国内情况更加紧张,相对于今年国内白糖价格上涨仅7%,国际原糖价格涨幅已经达到35%。国际粮商路易达孚一位负责人表示,巴西等国家产量减少幅度超出了市场预期,市场整体供需局面正发生深刻变化。面对国际持续高涨的糖价,国内进口数量持续萎缩。根据海关总署的统计,5月份中国进口食糖14万吨,同比降幅73.1%,环比降幅39.1%。今