

## 13家公司推中期高送转 近半公司收到关注函

证券时报记者 岳薇

2016年半年报披露大幕才刚刚开启,高送转预案已纷至沓来。历年半年报行情的三道“例牌菜”无外乎披露时间靠前的公司,半年报业绩暴增的公司,以及半年报高送转潜力股。作为见效最快的股价“催化剂”,越来越多的上市公司成为高送转阵营中的“急先锋”。

### 近半公司被关注

截至目前,已有13家上市公司推出了2016年中期高送转预案,这些大幅提前而至的高比例送转,越来越被监管层关注。据证券时报记者统计,截至目前,已有4家公司推出每10股转送30股的中期利润分配方案,而2015年推出年度送转方案的上市公司中,只有中科创业和劲胜精密2家公司提出10转30。

证券时报记者曾粗略统计,提出2015年度送转股本的400家上市公司中,共有20家公司接到沪深交易所关注函。而今年中期以来,13家公司公布高送转预案的上市公司中,已有6家公司收到交易所的关注函,其中4家公司推出10转30方案的公司悉数收到交易所的关注函。

不管上市公司推高送转的真实意图何在,市场对此多报以热烈“涨声”,呈现出对高送转过度消费的姿态。

继爱康科技于今年4月早早打响10转30的高送转行情第一枪后,彩虹精工、吴通控股和煌上煌相继于近期推出了10转30的送转股本方案,4家公司均收到深交所的关注函。

深交所要求上述公司结合自身所处行业特点、发展阶段、经营模式、报告期内主要经营情况、未来发展战略等因素,说明利润分配的具体理由及合理性,与公司业绩的匹配性;是否超过可分配范围;公司重要股东未来6个月内的减持意向及具体减持计划;在利润分配方案筹划过程中,是否存在信息泄露等。

其中,中期利润分配力度最大的是煌上煌,公司于6月30日公布向全体股东每10股转增25股并送红股5股,同时每10股派发现金股利1.25元(含税)。而煌上煌恰好也是6家被关注的上市公司中,业绩增幅相对较弱的一家。煌上煌今年一季度实现净利润1897.47万元,同比减少11.84%,公司预计中期净利润变动区间为3164.59万元~4281.51万元,变动幅度为-15%~15%。

6家收到交易所关注函的上市公司中,和而泰以及吴通控股今年一季度的净利润增幅较为可观,分别为112.71%和74.24%。其中,和而泰预测今年1-6月可实现净利润5142.72万元~6171.26万元,同比增长50%~80%。

### 减持结伴高送转

综观众多推高送转的公司,往往



资料图

都在预案中表示,截至预案披露日,公司未收到提议人、其他持股5%以上股东及董监高人员拟在未来六个月内减持意向的通知,若触及相关减持行为,公司将按照相关法律法规的要求履行信息披露义务。针对这样的做法,上交所曾指出,公司未明确董事持股意向而采用“尚未收到”的模糊用语是欠妥的,上市公司应明确披露公司董事在未来6个月内是否有增持或减持公司股份的计划。

吴通控股便属其中之一。在交易所的关注下,吴通控股于公布高送转预案5日后才披露了多名股东的减持计划,其减持期间正好自高送转预案披露当日起的半年内。这其中包括,控股股东及实际控制人万卫方;持股5%以上股东薛枫;子公司总经理谭思亮、何雨凝;吴通控股4名高管、董事、总经理胡震,董事、副总经理、财务总监沈伟新,副总经理、董事会秘书姜红,副总经理虞春;董事李荣柱控股的惠州市德帮实业有限公司。此外,吴通控股2015年度实施的员工持股计划也有可能在本年度减持,参与该员工持股计划的董监高人员包括上述提及的4名高管。

除员工持股计划以外,上述9名股东合计持有吴通控股2.1亿股,占公司总股本的65.93%,此次拟减持的股东总数为不超过6293.9万股,占总股本的19.73%。上述股东的减持理由,除了投资、个人资金需要等,还包括“改善家庭生活条件”。

上演高送转“障眼法”的还有南山铝业和怡球资源。两家公司都在2015年年报披露数月后于近期“加塞”高送转方案,南山铝业拟10转15,并派现1元(含税);怡球资源拟10转19送9股。两公司均因推高送转的理由与公司现实经营

## 上周两市问询函41封 万科等热点公司被关注

证券时报记者 康股

万科控制权之争持续发酵,监管层紧追资本市场热点公司接连发问。据证券时报记者统计,6月27日至7月1日两市各类问询函件共计41封。热点公司诸如万科控制权问题、焦作万方转让控股权争议、特力A股价再度热炒均被交易所追问。

万科控制权之争,持续引爆资本市场,除万科管理层、宝能和华润三方外,监管层对事态发展同样紧追不放。6月27日,深交所同时向华润和宝能发出关注函,要求华润和宝能自查是否存在协议、其他安排等形式共同扩大所能支配的万科股份表决权数量的行动或事实。另外,深交所还向宝能提出罢免董监事,但并未同步提名董

监事候选人的原因,要求宝能分析说明相关董监事被罢免后对万科日常经营的影响,以及为消除影响拟采取的措施。

6月30日,万科A就公告问询作出回复。华润和宝能称,钜盛华、前海人寿和润安股份、中润贸易之间均不存在就共同扩大所能支配的万科股份表决权数量签署或达成任何协议或其他安排。”这意味着,华润和宝能都在否认一致行动关系。

证监会7月1日透露,中鑫富盈、吴峻乐操纵特力A等股票案罚没金额超过10亿元,让再度被热炒的特力A受到关注。

事实上,早在6月28日晚间,深交所就向特力A发出关注函。6月23日至28日,特力A连续四日

情况不相符而被上交所问询。

巧合的是,两家公司在推高送转期间均存在重组事项。南山铝业拟发行股份购买大股东旗下资产,然而该方案在股东大会上被中小股东否决。5月份,南山铝业推出修订后的重组方案并在股东大会上获得通过,有分析称,南山铝业这份迟来的高送转似有“回馈股东”之嫌。

推出10转19送9股的怡球资源,一季度净利润下滑达176.91%。高送转方案出台前,怡球资源董事黄崇胜、林胜枝就计划通过公司控股股东怡球香港计划于5月21日至11月20日期间,通过大宗交易或协议转让方式减持公司股票2500到5000万股。

上交所问询函中,要求怡球资源解释在“三年多以来主业萎缩,经营状况欠佳”重组进度滞后及控股股东有减持计划的背景下,推出超高送转的“合理性和必要性”,并要求公司就预案披露前股价大幅上涨自证内幕交易情况。怡球资源在回复交易所的函件中表示,实际控制人拟在控股股东本次减持后,向其借款并借予公司用于部分重组事项。

即便上市公司被交易所问出端倪,市场也“投桃报李”。比如,除了刚公布高送转预案的深大通,以及公布高送转预案时处于停牌中的吴通控股和四通新材以外,剩余10家推中期高送转方案的公司中,有6家都在当日获得涨停。其中,煌上煌、彩虹精工、爱康科技连续多日涨停,而四通新材也在6月28日携重组方案和高送转预案复牌,如今已连续4个交易日涨停。和四通新材类似,目前处于重组停牌中的吴通控股届时也将携“双方案”复牌。

涨停,累计涨幅高达46.41%。深交所要求公司说明,是否存在应披露而未披露的重大信息、基本面是否发生重大变化。

这并非特力A第一次收到类似关注函。去年12月9日,深交所因为特力A在去年11月24日至11月30日期间连续涨停而连发数问。此外,涉及上市公司控制权变动、控股权转让的情况均在监管层严密监视之下。上周,包括焦作万方、南宁百货、运盛医疗、\*ST山水因为涉及控股股东股权转让或实控人一致行动关系生变等遭到交易所问询。



## 亿利达逾6亿收购铁城信息 切入新能源汽车领域

证券时报记者 岳薇

亿利达(002686)也要进入新能源汽车领域了。公司今日发布重大资产重组预案,拟以发行股份及支付现金相结合的方式收购铁城信息100%的股权,初步作价6.25亿元。其中,以现金支付4.08亿元,以新发行股份支付2.18亿元,发行价格为13.64元/股,对应发行股份1594.57万股。

同时,亿利达还拟以11.51元/股的价格向不超过10名特定对象募集资金不超过4.28亿元,用于支付交易标的资产的现金对价及中介机构费用等。

亿利达属于风机制造行业,主要从事空调风机、建筑通风机、冷链风机、节能电机、空调配件的生产和销售。在稳固空调风机国内市场龙头地位的同时,公司近年来加大了收购兼并步伐,先后收购了浙江马尔风机、香港爱绅、青岛海洋新材等标的公司控股权,完善产业链,加大出口业务,培育具有活力的军工新材料等战略性新兴产业。

本次交易前,亿利达主营业务收入主要来自于风机制造。完成收购铁城信息后,亿利达将进入新能源汽车配件领域。公司预计,随着新能源汽车市场的快速发展,该项业务未来将成为公司业务的重要组成部分。

铁城信息主要从事高频开关电源及相关电子产品的研发、生产和销售。主要产品包括车载充电器、直流转换器、电池容量显示仪表等软硬件产品,广泛应用于电动汽车、叉车、高尔夫球车、电动游览车、托盘车、电动船、清洁设备和不间断电源、太阳能发电、风力发电以及电力通讯铁路系统等行业和领域,产品远销北美。

据了解,电动汽车车载电源主要包括车载充电机和直流转换器两种产品,作为新能源汽车重要零部件之一,车载电源的市场会随着整车市场的发展而扩大。根据赛迪顾问的研究报告,2014年国内充电桩市场规模达到3.25亿元,同比增长397.8%,直流转换器市场规模达到1.5亿元,同比增长149.57%。

从经营情况来看,铁城信息的主要收入来自于充电桩,该部分业务自2014年以来占公司主营收入的91%以上。铁城信息2014年、2015年以及2016年1-3月分别实现营业总收入9660.13万元、1.42亿元、3427.04万元;同期分别实现净利润1597.24万元、3177.63万元和856.88万元。

预案显示,铁城信息100%股权的预估值为6.27亿元,增值率为814.66%。交易对方承诺,铁城信息2016年~2018年扣非后的预测净利润分别为5000万元、6500万元及8000万元。

亿利达表示,通过本次收购,公司将进入新能源汽车这个高速发展的战略新兴行业,同时公司可以利用其自身的制造能力为铁城信息的车载电机生产外壳散热器等配件,实现优势互补,拓展上市公司主营业务,增强盈利能力。

## 润达医疗斥资2亿元 收购怡丹生物45%股权

证券时报记者 康股

润达医疗(603108)今日公告,公司拟收购杭州怡丹投资管理合伙企业持有的杭州怡丹生物技术有限公司45%股权,交易金额为2.16亿元。本次股权转让完成后,润达医疗将成为怡丹生物第一大股东,本次交易事项不构成关联交易。

怡丹生物注册资本500万元,2010年3月22日成立,怡丹生物是浙江省地区主要的体外诊断产品流通与服务的企业之一,为浙江省上百家医疗机构提供体外诊断产品和专业技术支持、物流配送等服务,主要产品为体外诊断微生物产品。

根据公告,经审计数据显示,怡丹生物2015年度实现营业收入21133万元,实现净利润874万元。截至2016年4月30日,怡丹生物资产总额15894万元,负债总额11731万元,资产净额4171万元;2016年1-4月实现营业收入7817万元,净利润1058万元。

润达医疗表示,怡丹生物十多年来一直专注于体外诊断微生物产品领域,拥有覆盖浙江地区、客户依赖度高的业务网络和综合服务体系,拥有一支在微生物领域具有丰富从业经验的年轻管理团队,已树立了优质的品牌形象和市场美誉。根据怡丹生物业务及行业未来增长趋势,故给予相应溢价。

业绩承诺方面,怡丹生物2016年合并经审计的扣除非经常性损益后合并净利润需不低于4000万元;2017年及2018年公司经审计的扣除非经常性损益后合并净利润的年增长率不低于20%。

润达医疗表示,本次收购完成后,公司将成为怡丹生物的控股股东,并将怡丹生物纳入合并报表范围。本次收购是基于公司加强浙江省地区业务扩张及发展战略的需要。收购的标的公司主要从事浙江地区体外诊断产品的流通及服务,在当地拥有良好的客户基础和销售网络,有助于公司在浙江地区业务的发展。同时,进一步将怡丹生物在微生物领域的专业解决方案结合到公司的整体综合服务体系中,以提升公司服务的核心竞争力。

## 真视通云视讯平台 亮相战略发布会

见习记者 刘钊

日前,真视通(002771)在2016年战略发布会上展示了最新成果云视讯平台——真会通,这是一种基于云架构的视讯平台,不仅可以提供云视频解决方案,还可以和传统视频会议互联互通互控,同时整合了云媒体及云培训等相关功能。

据介绍,真会通能与企业业务集成,实现多层次的业务融合与对接,同时,也能为企业提供相关视频资料的云存储、检索分析、点播及直播等功能。

真会通全媒体客户端的解决方案支持Windows、Mac系统的电脑,也支持Apple和Android平板电脑及智能手机,用户可以通过网络面对面视频会议或多方视频会议。

真视通董事长胡小周介绍,真视通未来将努力把云计算、大数据、物联网、VR/AR及仿真系统等新技术与现有业务相结合,加速公司智慧+、智能+、数据+的3+战略落地。

## 瞄上第三方检测 机构扎堆调研华测检测

证券时报记者 李曼宁

上周(6月27-7月1日)A股震荡上扬,机构调研公司数与前周持平,深市有91家公司披露调研报告。除紧盯物联网、锂电池等热点,机构也逐渐开始关注计算机存储、医学检测等相对冷门的领域。

华测检测(300012)上周最受追捧。6月28日,公司迎来47家机构扎堆调研,其中不乏富国基金、英国施罗德集团、景林资产、上投摩根等国内外知名机构的身影。登门机构数量远超以往。

华测检测为综合性第三方检测认证服务商,为企业提供检测、校准、检验、认证及技术服务等一站式解决方案。产品线涉及工业品、消费品、贸易保障及生命科学四大类别。

调研中,机构主要关注华测检测的医学事业群建设。公司在医学检测领域布局较为全面,已建成和并购第三方医学临床实验室、临床前CRO(医药研发外包)、职业健康检查中心、一致性评价、试剂等多个业务中心。据

公司介绍,旗下南京华测医药将主要负责开拓CRO客户,GCP(药物临床试验质量管理规范)关系并承接CRO项目,随后可由另2家子公司华测艾普和苏州生物根据不同的需求承接不同的检测项目等。

此外,华测检测医疗事业群有望从亏损期过渡到盈利周期。公司表示,华测艾普目前还处在亏损状态,预计2017年实现盈亏平衡。苏州生物预计今年可至少实现盈亏平衡或稍微盈利。

机构还具体询问了公司在基因检测领域的布局。调研记录显示,华测医学从台湾慧智引进基因检测项目,以此切入基因检测领域。公司称,国内大部分机构无法真正为临床医生提供基因测序及数据分析后的临床解读工作,而慧智基因拥有检测后续的专业遗传解读专家。

在职业病检测方面,公司预计今年产值在1000万。公司称职业病体检利用现有华测环境事业部的销售渠道,采取公司内部分成的方式计算利润,因此暂时无法估计成本,

但因省去了销售的费用,利润率应该较高。

近几年,A股第三方检测公司营收保持高速增长态势。据广发证券研究报告,华测检测、迪安诊断(医学检测领域)、中国汽研(汽车检测领域)、电科院(电器检测、环境检测领域)四家公司检测服务营收自2011年至2015年复合增长率分别为27%、41%、12%、15%。从2015年营收看,华测检测的检测收入最高,约为12.9亿元。

中金公司最新研报指出,服务行业市场化改革激发了华测检测在更多领域的业务机会(如食品安全、职业病检查、3C认证等),国内消费升级则带动国际大型企业更重视引入熟悉中国市场的内资第三方检测公司作为检测服务供应商。

不过,财务数据显示,华测检测一



机构投资者去哪儿