（上接B89版）

还有一个情况需要解释一下，标的公司目前主要是使用天然气进行发电，在春秋季当地为了保证内地天然气的供应充足，国安锂业可以取得的天然气的供应处在限制情形，因此报告期内碳酸锂产品的生产受到了一定的制约。最新的情况是国安锂业已经和国家电网达成协议，正在积极配合国家电网的改造工作，预计2017年底将新引入国家电网的专门的一条输电线网，后续标的公司将逐步使用国家电网用电。所以对于天然气和电力方面的限制因素将不断下降，从而能够解决报告期内能源对碳酸锂产品产量的限制。

关于标的公司生产的产品目前从各项指标来看，标的公司生产的产品是达到了电池级碳酸锂产品的要求，标的公司的碳酸锂行业客户包括当升科技等国内锂电池三原材料的主流的龙头企业，所以在产品质量方面，产品纯度方面是没有问题的。

11月13日 15:30

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

下面请张宗良先生就估值假设前提是否合理以及评估方法、披露数据的情况是否真实进行汇报和解释。

11月13日 15:37

中锋评估副总经理 张宗良：

中证中小投资者服务中心的老师你好，我梳理一下您说的几个问题，其实有好几个问题都可以归并为我们的一个评估假设或者几个评估假设。比如说相关的证书办理情况，还有储量报告目前的情况。在我们评估假设里都是一个假设前提，因为现在正在办理过程中，刚才强律师也介绍了，根据他们的尽调，这些都不存在什么法律障碍，所以我们估值是在这个假设前提下进行估算。这是假设前提的情况。

至于你说的假设是否合理，因为它不存在法律障碍，所以我们认为在这个假设前提下估值是合理的，除非有特殊情况，那我们将来可能评估结果再做调整。

第二个小问题您说我们采用折现现金流法对矿权进行估值，具体参数的问题，因为现在还有一些参数没有确定，评估方法是个通用的方法，等具体参数确定了以后，像您说的收购成本、折现率我们将在完成相关工作后进行披露，没有问题。

还有一个小问题和我们评估有关，您说预测利润增长较高的原因，其实我们预测利润增长最主要的原因，主营产品碳酸锂的价格增长幅度很大，在前面崔总也介绍了，2015年10月的时候碳酸锂的价格大概是五万元/吨，进入2016年以后，碳酸锂价格在上半年持续走高，一度超过了十四万，甚至到目前基本上在十六万左右。所以主营产品的价格大幅增长是这次利润预测增幅较大最主要的原因。

我的回答完毕。

11月13日 15:37

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢张宗良先生，关于您提到的第四大点，关于标的资产持续盈利能力是否存在重大不确定性，关于标的资产预测的净利润过高，请马建忠先生对这个问题进行解释。

11月13日 15:40

中德证券经理、项目主办人 马建忠：

我这边就标的公司预测业绩的可实现性和合理性进行汇报。

我们认为标的资产预测业绩具有合理性和可实现性，主要是在以下几方面：首先标的资产的电池级碳酸锂产品生产正在稳步提升，刚才已经聊到自2016年5月标的公司电池级碳酸锂生产线技术改造完成以后，到2016年年底半年时间公司就完成了碳酸锂生产约2200吨，生产过程保持基本稳定。2017年以来由于受到当地部分月份天然气供给不足，导致生产受限等因素，标的公司上半年碳酸锂的生产有一段时间处于停产状态。截止到最新的11月10日的情况，标的公司已经生产电池级碳酸锂超过3000吨，预计完成我们盈利预测和评估预测里面今年生产3500吨的预测产能不存在障碍。预测期内随着天然气和电力等限制条件的好转，生产工艺的进一步改善，电池级碳酸锂产品有望实现产量的逐步提升。因此标的资产对于碳酸锂产品的预测具有合理性、可实现性。

钾肥产品方面，钾肥产品目前价格企稳，生产保持稳定，标的公司主要钾肥产品包括氯化钾和硫酸钾，由于生产工艺的灵活性，标的公司可以根据市场情况在不同钾肥产品之间进行调剂生产。所谓的调剂生产就是可能硫酸钾的市场行情比较好的时候我就多生产硫酸钾，氯化钾的毛利比较高的时候我就多生产氯化钾。此外由于内地环保要求的日益严格，部分传统的生产硫酸钾的企业由于环保停产等各方面的因素，产量受到限制。硫酸钾的价格出现一定程度的上涨，在这个背景下预计硫酸钾行业的产能扩张的速度将有所放缓。硫酸钾产品预计未来将进入价格企稳甚至缓慢回升的通道。所以说钾肥产品的稳定生产和价格企稳也为标的公司业绩预测的实现提供了支撑。

第三点标的公司的资源储量丰富，主要产品产能原料需求充足，西台吉乃尔盐湖具有丰富的锂、钾资源储备，截至2017年3月31日根据我们最新的储量核实报告，矿区内固体矿中仍保有氯化钾资源量2125万吨，液体矿中仍保有氯化锂孔隙度资源量262万吨，氯化钾孔隙度资源量2073万吨。锂、钾资源储量丰富，锂资源品位在全国盐湖中居于前列。标的公司具备年产碳酸锂一万吨的设计产能和四十万吨以上钾肥产品的生产能力，丰富的资源储备和充足的产能可以支撑标的公司预测业绩的实现。

下面我进一步结合标的公司的生产能力盐湖开发能力，技术方面的能力，销售能力和在手定单，下游市场的情况来分析一下标的公司业绩承诺的可实现性。

第一个就是盐湖开发能力，我们标的公司虽然是今年新设立的，但是它的母公司青海国安有十几年的开发盐湖资源的丰富经验，也具有一个较为丰富的技术储备和自主研发碳酸锂生产的工艺专业水平，拥有一支盐湖资源开发行业从业经验丰富的管理团队和技术人才队伍，盐湖资源开发能力较强。在提纯技术方面。标的公司拥有自主研发的钾、锂、镁、硼一体化综合开发工艺，针对提纯要求较高的电池级碳酸锂产品，标的公司在2016年5月完成了生产线的技术改造，目前电池级碳酸锂产品的工艺和关键的质量指标均处于行业领先地位。

从销售方面来讲，国安锂业总体实行先款后货的销售政策，根据公司月度生产计划按月与客户及经销商确定销售量价格、付款时间、发货期限等，并签订销售合同，客户付款以后国安锂业根据生产周期安排发货和运输。由于国安锂业主要产品钾肥和电池级碳酸锂目前市场需求旺盛，产品市场竞争力较强，产品处于一个供不应求的状态。所以下游的客户也是普遍接受先款后货这样一种销售方式。总体来讲标的公司的议价能力和销售能力很强。

在手订单方面，标的公司国安锂业和主要的大型钾肥产品经销商客户和锂电池正极材料的下游客户保持着良好的合作关系，由于产品需求较为旺盛，标的公司采取了先款后货的销售政策，主要客户对标的公司的需求较高，均提前付款，以保证产品的供应。在钾肥方面，标的公司已经获得了像云南烟草等客户的大额定单，在碳酸锂方面标的公司与当升科技等国内锂电池材料的龙头企业或者相关的上市公司及其下属公司均保持良好的合作关系，部分签订有长期合作协议。综上所述我们认为标的公司在未来预测期内，我们的盈利预测合理，业绩具有可实现性。

11月13日 15:40

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

第二个问题关于标的资产较高的政府补贴是否影响持续能力的问题，也请马建忠先生一并解释。

11月13日 15:48

中德证券经理、项目主办人 马建忠：

回到报告期内标的资产存在一部分政府补助，有两方面原因，一方面原因是标的公司承接了和相关科技部门、政府部门相关的一些盐湖资源开发研究相关的项目。第二2016年之前化肥实行增值税，先征后退的政策，目前这个政策已经取消。在我们盈利预测和评估预测里面，并没有考虑像政府补助类似的非经常性损益的情况，目前盈利预测评估报告全部是基于未来标的公司主营业务和经常性损益的预测，这也符合行业交易和评估预测的惯例。

11月13日 15:48

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢马建忠先生，第三个问题请青海国安孙洪波先生就下游客户相关问题进行相关的答复。

11月13日 15:49

青海国安董事兼副总经理 孙洪波：

首先感谢中小投服中心的各位老师关注到我们这个问题，我们在预案里面没有披露是由于一些商业保密的原因，就没有过度地披露青海国安锂业下游客户的情况。刚才马建忠先生也初步介绍了国安锂业下游客户的一些基本情况，我们下游客户分两大类，也是根据主营业务的结构匹配的，第一类是钾肥行业的客户。第二类是碳酸锂行业的客户。从青海国安锂业历史业绩来看，钾肥和锂业实际上是旗鼓相当的，实际上我们的钾肥业务也是一个盈利非常可观，而且具有长期性的一个核心产品。

在钾肥行业的客户来说，我们国安的钾肥产品是在国内的盐湖开发企业里同期产品里是具有竞争优势的，我们的定位跟其他的盐湖企业是不一样的，我们的定位是在中高端产品的客户群。我们钾肥行业的客户主要是全国各大省级的农资经销企业，所以我们的钾肥行业随着目前硫酸钾产品市场价格的提升，硫酸钾产品今年市场价格较去年同期已经上涨了25%，实际上在未来的盈利预测里面我们还没有考虑到这点，所以在未来的盈利预测里头，钾肥的业务贡献也有可能给大家一个惊喜。

在锂电的行业客户里头，刚才马总也介绍了，咱们中小投的各位老师也关注到，给我们提了一个非常好的问题，目前碳酸锂主要的产品客户市场分几大类，一类是传统的通信电池领域，所谓的3C这是传统的电池级碳酸锂的一个主要市场份额。第二块是新能源汽车产业带来的对锂电池的增量，这个带来的电池级碳酸锂属于未来大家很关注的一个高成长的领域，也是未来的一个热点。还有一块就是未来储能电池领域的发展，这也是对电池级碳酸锂或者说锂相关的高端产品增长的一个主要方向。

我们青海国安锂业，刚才我也补充前面几位领导提到的，我们从技术优势上，包括产品优势上，包括其他的竞争优势上我再补充几点。青海国安作为国安锂业的母公司，实际上是中国最早实现盐湖生产碳酸锂的企业，09年，10年我们最早的生产线是为了工业级碳酸锂设置的，那两年我们青海国安实现了年产5千吨工业级碳酸锂。从2016年初，青海国安对我们原有工业级碳酸锂生产线继续做了升级优化改造，主要分为两个方向，一个是环保方向解决历史的环保问题，还有按照新的环保排放标准对环保装置进行了升级改造。再一个改造是为了产品结构的提升，实际上是由工业级产品向电池级产品做的一个升级改造，这个升级改造分两个阶段，第一个阶段是2016年的5月到2016年底，实现了由工业级碳酸锂向电池级碳酸锂的跨越，第二个跨越发生在今年上半年，预案披露的是六月份以前的情况，这个阶段，一个是由于生产条件限制，一季度产量一直被限产，天然气，电不足一直在限产，这个阶段我们做了第二次工艺改造，第二次工艺改造由电池级的碳酸锂向高品质的碳酸锂的工艺改造，从改造结果看应该是达到了预期。从现有的产能看，我们原有这套工业级一万吨的生产装置，我们单套窑系统现在可以实现月产400吨高品质的电池级碳酸锂，比较之前工业级碳酸锂的生产要前进一大步。

在客户结构上，目前我们的产品经过两次工艺改造以后，从4月份以后，基本上我们的电池级碳酸锂客户结构重新做了一次调整，我们现有的客户结构是集中于中国锂电池正极材料包括电解液行业领域的龙头企业，限于商业机密，刚才马总已经介绍了有一个是当升科技。这些客户任何一家都具备它一个月把我们现有400吨全部消化的能力，但是我们考虑长期发展的策略，这些客户基本上每月是均匀的给他们分配产品，所以这个产品也是供不应求的状态。

刚才中小服的老师一直关注新能源产业汽车发展，说原来是有高额补贴，未来这个补贴是逐年在下降，下降的通道中，会不会碳酸锂生产企业的利润或者市场造成影响？我们现有改造后的电池级碳酸锂我们定位的是中高端产品，中端已经很少了，未来都是在高端产品，我们现有的电池级碳酸锂的品质指标，我们可以对照国内包括国际现在龙头的碳酸锂生产企业的指标，可以说在品质方面，青海国安的产品现在是综合了矿石法或者是盐湖提锂的优点，在此基础上形成了具有自己特点的产品品质。所以青海国安的碳酸锂应该是处于在高端市场领域竞争对手较少的环境下，未来几年我们也是坚持品质优先，在高品质的基础上逐渐的扩大我们的产量，继而牢固的占据高端市场的市场份额。

我们现在的产品客户，它的市场领域不是补贴最高的市场领域，现在电动车领域做得最好的企业，实际上它的产品是在一个相对补贴比较低的情况下，比如说国际上最领先的电动车企业，实际上他们在中国是没有补贴的，这个领域是我们碳酸锂的主要核心领域，就是我们现在的产品并没有挤入到与大家一块争补贴的市场份额里头去。这是我们从产品定位来说，我们也考虑到未来新能源汽车发展会遇到一个平缓期，我们提早布局，避免未来在低端领域的竞争。

11月13日 15:49

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢孙洪波先生，关于第五个问题请左刚先生进行答复。

11月13日 15:59

中德证券董事、保荐代表人、项目主办人 左刚：

刚才可能在方案介绍里面，我们没有把调价机制做详细介绍，现在我做一下补充说明。这个调价机制，我们可以看见，生效条件是在股东大会之后，在重组审核之前进行了一个调价。调价有两个计算指标，第一，上证综指跌幅超10%，这还是一个同时的指标，就是上市公司估价也下跌了10%。第二个同时的指标是中证酒指和上市公司的股票也下跌10%，这是我们为了预防系统性风险，并不是我们单个股票单边下跌的时候所进行的调价机制，而是根据指数和我们股票同步下跌的情况下达到10%的情况，这是整个方案的考虑。第二个考虑的情况是，26号准则和重组办法赋予了一个权利，双方基于商业安排共同讨论的结果，因为这次构成了关联交易的情况，这次股东大会审议的时候，大股东是要回避表决的，中小股民在里面也是需要投票的，从整体角度来看，第一，我们方案调价机制的触发条件和回避表决制度以及现在的政策安排，同时我们在做这个方案的时候，参考了市场案例，根据这几个方面的条件看，我们觉得整个调价机制，第一符合法律的规定。第二也符合市场的交易惯例。第三，也有相关的中小股东的利益保护机制。大概的情况我就回答到这。

11月13日 15:59

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢左总的汇报，也谢谢中小投服老师的提问，有一些回答不尽完善的地方，因为还在停牌期，有些数据也正在进行整理和补充阶段，像评估的方法和数据还需要进行完善，我们会在相关工作都补充完整后，以公告的形式向交易所进行回复，也向广大投资者进行说明。下面，我们继续下面的议程，请中国证券报记者提问。

11月13日 16:01

主持人：继续请下一个媒体提问，接下来有请中国证券报进行提问。11月13日 16:01

中国证券报记者提问：

我这边提问主要是两个问题，第一个我们关注到公司如果并购重组完成之后，可能就有葡萄酒和公司管理的两个主营业务，葡萄酒其实属于长期亏损状态，以后这两个业务如何协调发展，会不会玻璃葡萄酒的业务？第二，并购标的的财务数据，我们注意到披露的方案中，公司06年的营业收入是8.9亿，经营活动产生的现金流流量净额是7547万，今年上半年营业收入是4.7个亿，经营活动产生的现金流是流出6.8个亿，我们想问一下，经营活动现金流为什么这么少或者偏低的情况？

11月13日 16:02

中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢中国证券报的提问，第一个问题你提到主业亏损的情况，包括是否形成双主业有没有协同的问题，刚才在回答中小投服的提问上我们也做了简单的介绍，包括左刚先生回答问题的时候也提到，因为中能股份和青海国安都属于国安集团控股的子公司，相关业务虽然存在双主业的风险，但是是内部的资源整合，能够在内部进行一定的协调和协同作用，来提升公司整体的盈利水平，公司也将努力保持国安锂业核心团队的稳定性，业务层面的自主性和灵活性，充分发挥在碳酸锂和钾肥领域的技术优势，客户资源的渠道优势，从公司经营和资源配置的角度出发，公司也力争实现企业在管理理念，发展方针，治理结构，人力资源和财务核算等多方面的高效整合来完善制度建设，提升整合的协同效应。您提到第二个问题关于评估问题我想请姚海士先生做一个回复。

11月13日 16:03

华普天健项目总监 姚海士：

老师提到关于现金流不是太好，主要是因为我们以前以应付票据结算的付款比较多，我们这几年应付票据从15年末，16年末到17年应付票据下降比较大造成。

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：继续请下一个媒体提问，接下来有请上海证券报进行提问。

11月13日 16:05

我这边主要两个问题，第一个问题刚刚也有提到过，为什么标的资产预期内业绩能有这么大的增长，是否能够实现？第二个问题，从行业的角度问一下，标的资产主要的产品包括了电池级的碳酸锂，公司认为碳酸锂未来的价格走势将会怎么样？目标公司现在产能情况怎么样？这些产能是不是都能够消化掉，下游现在的需求怎么样？麻烦公司具体回答一下。谢谢！

11月13日 16:05

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢上海证券报的提问，关于说到的业绩增长的情况，马建忠先生再对这个事项做进一步的说明。对于电池级碳酸锂价格的问题以及未来的走势，请青海国安的孙洪波先生进行统一的答复。

11月13日 16:06

中德证券经理、项目主办人 马建忠：

关于标的公司预计业绩比报告期内为什么有这么大的增长业绩实现的合理性与可实现性刚才我已经回答了这个问题，下面我主要从下游市场的行情情况来做一个分析。主要还是两方面，一方面是碳酸锂方面，随着新能源汽车锂电池行业在国家政策支持和市场需求引导下带动了碳酸锂需求的大幅增长。另一方面，钾肥方面刚才也聊到已经形成了价格企稳，在政策的鼓励下，也会进一步的稳定发展。第三方面，刚才标的公司的孙总也介绍了，标的公司在产品生产质量和行业地位，资源储量这方面的一系列核心竞争优势。我这里稍微补充一下，核心竞争力方面，资源综合开发利用的优势，还有咱们的技术优势，产品质量方面的优势，成本优势和钾肥品种调剂生产的优势，这些优势结合了我们刚才对行业和标的公司实际情况的分析，预计标的公司实现业绩承诺是具有可实现性的，我们的盈利预测总体也是合理的。

11月13日 16:06

中德证券董事、保荐代表人、项目主办人 左刚：

关于盈利预测的事情不只是咱们媒体关注，包括投资者，监管部门和中介机构也是最关注的问题，我们现场尽调的情况以及企业的经营情况，刚才孙总已经说过，这个公司经营时间比较长。第二我们的股东情况也能看见，虽然中信国安集团已经完成了混合所有制改革，但是作为在国内比较大型的知名企业，多元化经营的企业，在讨论未来盈利预测甚至我们业绩对赌的情况下是非常谨慎的，中介机构和集团相关的业务领导和整个集团的领导，对业绩保障和业绩未来实现的情况是做了充分的预测和讨论的，所以大家只看到呈现的结果，实际上在内部讨论过程中，我们也是非常重视这个情况。总体来说，结合刚才马建忠说的行业情况，以及我们内部对于盈利指标的关注情况来看，我觉得市场或者咱们媒体结合咱们的股东情况来看，大家应该是非常有信心的能实现这个保证情况，所以从整体情况来看，结合股东的方案情况来看，我们觉得这个方案和利润率，实际上大股东是很有诚意，也有信心实现这样的利润预期的。

11月13日 16:10

青海国安董事兼副总经理 孙洪波：

我再补充一下碳酸锂的价格企业的判断，因为决定价格走势未来我们理解肯定还是由供需矛盾引起的，包括这一轮碳酸锂的价格上涨，其实也是因为短期的供需矛盾导致了碳酸锂价格的快速上涨，这个上涨也隐含着，如果说未来汽车行业的发展出现了革命性的转变的话，那么这个发展可能供不应求的趋势会持续相当一段时间，不管是国家的新能源发展规划，包括全世界现在其他的国家也发布了相应的对未来新能源汽车的发展趋势，按照这个规划来看现在全球的在建所有的锂电池的产能加在一起也是远远供不应求的，这是一个长期的市场需求，是这样一个情况。但是这个需求增长并不是说大家同步的，可能未来会更集中向强者靠拢，不是说大家都有饭吃的行业，未来整个的竞争还是靠品质竞争，就是未来不同产品的价格可能会比现在的差距更大。

比如说碳酸锂这个产品，2015年以前工业级碳酸锂、电池级碳酸锂产品市场价差也就五千到八千块钱/吨，现在可能扩大到两万，现在还有继续扩大的可能性。差异的原因主要还是由品质差异带来的，所以未来市场价格还不能只是看供需，还有品质的差异。我们判断从中国的新能源汽车产业的发展规划到2020年如果是发展到200万辆，比今年的电动车的实际销量增长3倍。简单核算对应的碳酸锂的需求也是增长3倍，但是实际比这个增长要大。未来新能源汽车发展，传统锂电池的成分里面就是正极、负极、隔膜和电解液，以前锂电的需求里面，碳酸锂主要用于正极以及一部分电解液的电解质，新能源汽车发展以后，会带动新型锂电的负极发展。锂电的负极现在有一个非常火热的名词就是钛酸锂，就是珠海银隆，钛酸锂的发展也是处于非常快速的起步阶段，未来新能源汽车发展新型负极一定是要匹配上，这个新型负极如果增长以后，这一块带动的对碳酸锂的需求就不是电动车的增长速度，是要快于电动车的增长速度。所以说未来锂电材料对碳酸锂的需求肯定是有保障的。

从供应角度来看，全青海目前在建的所有的碳酸锂的生产产能加在一起，据公布统计应该是10万吨，这是名义产能，名义产能转化成实际产能，第一是有一个过程，第二是有难度的。再考虑到全球其他锂电行业的巨头他们的扩张产能，比照全球的电动车增长速度，这个供应量还是跟不上的，所以从供应角度来说跟不上需求角度，价格一定会维持在一个相对比较合理的水平上。这是我们对碳酸锂产品未来价格的判断。谢谢各位。

11月13日 16:10

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：继续请下一个媒体提问，接下来有请证券时报进行提问。

证券时报记者提问：

中能股份和相关方的各位领导好，我代表证券时报提一个问题，有关如何应对市场竞争加剧风险的问题。刚刚各位领导也提到了，随着新能源汽车行业快速发展带动锂电池需求量的快速增加，锂电池价格目前也在快速的增长，预测未来会有一个平稳的增长。另一方面政策鼓励下国产钾肥也是在不断的发展，但我这边看了一些情况，也不能忽略的是与此同时行业内的主要竞争对手也可能增加碳酸锂还有钾肥相关产品的产能建设，使得市场竞争程度面临加剧的情况。此外，若下游行业需求减弱，行业内产能利用率下降，也可能加剧市场竞争。请教各位领导，对于市场竞争加剧的风险是怎么看的？标的公司能否根据市场发展趋势、技术发展水平以及竞争情况适时进行业务模式和技术水平的创新调整？以及如何应对未来可能面临的客户流失风险，技术开发风险以及盈利水平下降的风险？谢谢。

11月13日 16:14

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

您刚才提到的同行业竞争的情况以及下游变化的情况包括标的公司的业务模式会不会受到相关行业变化的冲击，我想请青海国安的孙洪波先生对这个问题进行详细的解答。

11月13日 16:15

青海国安董事兼副总经理 孙洪波：

感谢这位媒体老师，您第一个问题就是行业市场竞争加剧，我们两个主要产品您都提到了，一个是钾肥，一个是碳酸锂，碳酸锂刚才跟各位也介绍了一些。未来我们产品的发展战略，我们是定位于中端或者是高端的市场领域，我们产品现在品质包括技术优势上能够保障我们未来在这一领域一直占领着高端。从现有的市场客户结构，刚才也跟各位老师介绍了，我们碳酸锂目前第一是定位于国内的龙头锂电池企业，这些企业现有的市场需求，单一的我现在有的一个客户，现在可以订购我200吨、300吨甚至400吨，就是一个客户就具备把我现在的产能全部消化的能力。这些客户在建的对碳酸锂的生产线，他们的锂电材料的生产线在建或者已经投产的，他们的整个需求，我初步估算一下应该超过三万多，后续能够公开的材料各位也看一下，我们下游的客户，锂电材料的客户当前的月度采购量都已经超过两万吨了。我们的客户是非常愿意采购青海国安锂业的产品，因为我们品质比较好，再有我们的销售策略现在是倾向于行业大客户，给行业大客户一个合理的市场价格，现在产品的市场价格可以卖得非常高。但是我们是集中于这些行业的大客户，行业的中小客户基本上我们不参与这个市场。所以未来的竞争并没有说参与到非常大众化的市场竞争领域，我们还是定位于比较高端的市场客户结构。而且我们的产品也是用于未来锂电行业里面的高端领域，跟中低端领域还是不太一样的市场份额。

钾肥行业目前在我们现有的市场情况下，未来会定位于以硫酸钾产品为主，这也是结合盐湖资源是硫酸镁亚型盐湖资源的特点，未来的产品结构是以硫酸钾为主，从钾肥行业来说，目前稍微跟各位介绍一两句，钾肥是分氯化钾和硫酸钾，我们通常理解的可能大部分是氯化钾。这个行业是国内由一些比较大的上市公司生产以氯化钾产品为主的，也是进口的钾肥里面主要是氯化钾为主。氯化钾目前的市场基本供需矛盾不太突出，所以价格处于近十年的低谷。

我们的核心产品是硫酸钾，硫酸钾没有进口，只有国产。国内的主要硫酸钾的来源内地是以工业法生产硫酸钾，会受到一些生产条件包括环保因素的限制，青海跟新疆是中国硫酸钾的两大生产基地，最大的生产企业是在新疆罗钾，青海国安是中国第二大硫酸钾生产企业。从去年到今年的市场结构看，硫酸钾因为环保因素，整体产能受限，但是我们青海国安的硫酸钾生产企业，我们这个是从地下开采的卤水直接用于生产硫酸钾，不存在环保问题。相当于在一个相对有差异化竞争的市场领域，我们是有竞争优势的，我们的资源包括产品品质定位都是非常有自己的独特优势。硫酸钾从去年年底到目前已经上涨了25%的价格，这在我们盈利预测里并未考虑这个因素。从现在的趋势看硫酸钾价格明年还会继续上涨，这也是为未来业绩预期提供了可靠的保障。

发展趋势，跟企业的定位，跟您占有的资源优势也是密切相关的，未来我们肯定是结合青海盐湖的资源特点，发挥我们在技术研发，包括客户结构上这些优势，整体来说一个是我们是差异化竞争，还有一个是用一流的资源打造一流的产品，占据更有效益的市场份额，也不做价格战的跟随者。谢谢各位。

11月13日 16:21

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢孙总的介绍，下面由于时间的原因，请证券日报的记者再最后提一下问题。

11月13日 16:22

证券日报记者提问：

各位领导及在座的媒体同行，下午好。请问中能股份及国安锂业相关领导，国安锂业的经营生产主要围绕盐湖开发，公司产品品类多样化，用途覆盖也非常广泛。如果此次重大重组事项能够顺利完成，公司是否会利用锂类产品及原材料的优势进一步拓展公司在新能源行业的产业链？谢谢。

11月13日 16:22

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

非常感谢证券日报的提问，这个问题请青海国安的孙洪波先生再做详细的解释，谢谢。

11月13日 16:23

青海国安董事兼副总经理 孙洪波：

拓展产业链，目前从现有的状态，一个是有纵向的还有一个是横向的，刚才我们大家集中谈的都是碳酸锂这个产品，实际上未来的锂电产业发展并不只是碳酸锂，还包括氢氧化锂，金属锂，还有其他的锂的相关产品，但是碳酸锂属于基础的锂电材料。锂电的正极材料、负极材料是终端的，再到下游锂电池。这一块我们跟兄弟单位肯定未来会有协同发展的可能，目前暂时还没有青海国安锂业自己说单独在纵向上进行延伸，未来更大的可能是在横向上，比如说氢氧化锂，金属锂的产品上横向的拓展。钾肥产品服务的客户比较集中，硫酸钾有它的应用领域，氯化钾有氯化钾的应用领域，这本身就是一个产业链条，只不过是在不同的领域，谢谢。

11月13日 16:23

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

谢谢孙总的解答。各位朋友，因为时间关系现场提问环节告一段落，回答可能有不尽完善的地方，会后我们会根据相关的情况进行整理。最后以公告的形式进行发布，敏请大家以公告为准，谢谢大家的理解。

接下来我们继续下面的议程。根据相关规定，公司在2017年11月10日9点至15点通过上海证券交易所上证E互动和网络平台的访谈栏目，收集投资者比较关注的共性问题，现在在媒体说明会上进行统一答复。

有投资者关心标的公司钾肥的生产情况，目前国安锂业主要生产硫酸钾和氯化钾产品，各自产能为30万吨，由于调剂生产总体钾肥产能在40万吨左右。

第二是关于国安锂业碳酸锂生产线冬天是否可以实现生产，就像左总介绍的虽然青海国安锂业是在青海格尔木，但是离格尔木还有很长的一段距离，条件比较艰苦，但是我们这么多年一直以实业为主，投入了大量的资金，也做了很全面的工作，试验的投入，包括厂房各方面建设，所以在冬季生产是不受影响的。

第三是想了解一下2017年10月份电池级碳酸锂的出售均价，以及电池级碳酸锂产量的相关情况。相关情况孙总刚才在回答问题的时候也做了介绍，目前电池级碳酸锂的市场价格在16万元/吨以上，目前国安锂业电池级碳酸锂的产量情况向大家做个介绍，标的公司碳酸锂的生产状况是正常的，电池级碳酸锂产量情况稳定，2016年5月起至2016年年底标的公司共完成电池级碳酸锂产品生产2200度，2017年截至11月10日标的公司已完成电池级碳酸锂的产品生产约3000吨，月度最高碳酸锂的产量可以达到400多吨。

第四个问题是请问标的公司国安锂业是否计划扩产，这个问题刚才孙总也做了介绍，目前公司预测在承诺期2017-2020年开采的碳酸锂数量在3500、4000、5500、6200吨。标的公司国安锂业目前一条生产线设计产能10000吨，该生产装置主要包括2条窑，目前单窑改造后已具备月产400吨电池级碳酸锂能力。未来在电网改造完成后，将逐步具备同时开启双窑生产条件，因此预计业绩承诺期内生产碳酸锂的产能实现具有较高的可行性，后续也会根据实际情况来安排下一步的经营策略。

第五有投资者想了解标的公司的资源储量的情况，也在问会不会影响到公司的产能。目前是根据《青海省大柴旦镇西台吉乃尔湖锂矿资源储量报告》核实，公司目前保有NaCl资源量466,806.89万吨。KCl资源量2,125.97万吨，MgCl2资源量2,325.32万吨；液体矿中仍保有LiCl孔隙度资源量262.83万吨，KCl孔隙度资源量2,073.10万吨，B2O3孔隙度资源量154.58万吨，MgCl2孔隙度资源量12,933.99万吨，NaCl孔隙度资源总量22,884.43万吨。

截至目前，今年已经完成电池级碳酸锂产品生产3000吨，预计完成今年3500吨的预测产量不存在较大障碍。

国安锂业目前一条生产线10000吨，该生产装置主要包括2条窑，目前单窑改造后已具备月产400吨电池级碳酸锂能力。未来在电网改造完后，将逐步具备同时开启双窑生产条件。

国安锂业将通过严格的内控制度、产品质量控制制度、安全生产和环保制度，严格把控电池级碳酸锂和钾肥主要产品从盐湖卤水开采、盐田晾晒、车间加工的各个环节，保证产品的质量和产量。同时，国安锂业在生产过程中将做好充分的监控，仔细发现生产过程中的不足和改进点，不断完善工艺水平。与此同时，国安锂业将会维持良好稳定的供应商关系，保证原辅料、运输、能源等方面的供应稳定，进而保证产品生产的稳定。

国安锂业对于碳酸锂产能是否扩大，将在公司基于自身的发展战略规划，充分考虑市场环境、资金情况、技术发展阶段，资源储备情况以及对未来发展趋势的预期等多种因素的基础上，作出综合判断和决策。公司产能的扩大不存在重大制约因素。

11月13日 16:25

第七项议程及最后环节 11月13日 16:26

主持人—中能股份董事会秘书 侯伟：

下面我们进入本次会议的见证环节，请北京环球律师事务所合伙人张燕律师发表会议见证意见。

北京环球律师事务所合伙人张燕女士：

尊敬的各位来宾：

北京环球律师事务所接受中信国安葡萄酒业股份有限公司委托，指派律师列席中葡股份本次重组的媒体说明会，并对本次说明会进行见证。

为此，本所律师对上市公司本次重组媒体说明会的会议通知、召开程序、参会人员及信息披露进行了认真核查，并见证了会议召开的全过程。

经过核查和见证，本所律师认为：本次媒体说明会召开的通知、召开的程序、参会人员，以及截至法律意见书出具之日本次媒体说明会的信息披露情况符合《上海证券交易所上市公司重组上市媒体说明会指引》及相关法律、法规的规定。

本所将另行以专项法律意见书的形式就本次会议的见证情况进行详细说明。

谢谢各位！

非常感谢北京环球律师事务所合伙人张燕律师的见证意见！谢谢，接下来是本次媒体说明会的最后一个环节，请上市公司中葡股份副董事长、总经理苏斌先生致答谢辞。

11月13日 16:30

中葡股份副董事长苏斌先生：

尊敬的各位领导，各位来宾，各位媒体朋友，首先我代表中葡股份感谢投服中心的领导和各位媒体朋友在百忙之中出席本次媒体说明会，感谢大家长期以来对公司发展的大力支持和关心，也感谢所有中介机构对本次重组的辛勤付出。本次资产重组是中葡股份发展历程中的重要举措，符合公司总体战略发展规划，本次交易完成后，公司将通过内部资源整合，在原有葡萄酒类业务的基础上，新增电池级碳酸锂、钾肥生产和销售业务，推动公司业务的跨越式发展，提升公司整体盈利水平。同时，公司将紧紧围绕国家战略新兴产业新能源汽车发展机遇，在保持电池级碳酸锂现有规模和品质的基础上，稳步提升电池级碳酸锂的产能和产量，借助国安锂业现有资源优势和技术优势，使公司成为新能源汽车核心原材料的主要供应商，巩固国安锂业的核心竞争优势，扩大公司收入和利润规模，使电池级碳酸锂业务成为公司未来主要的业务增长点。

我们真诚地希望在公司未来的发展道路上，能够一如既往地得到广大投资者和媒体朋友的关心和支持，同时，我们也会始终如一遵守上市公司的管理规定，严格信息披露，保护广大投资者的合法权益，我们也欢迎大家通过各种形式与我们沟通互动，让大家充分了解公司的业务情况和成长规划，并给予我们指导和帮助，我们有信心让中葡股份持续健康发展，再创辉煌，用实际行动回馈社会和广大投资者。

再次感谢大家，谢谢！

11月13日 16:32

主持人— 中葡股份董事会秘书 侯伟：尊敬的各位领导、各位来宾、各位朋友：在本次媒体说明会上，各位媒体朋友都提出了宝贵的意见，各方也进行了充分的交流和沟通，我们对此表示衷心的感谢。再次感谢各位媒体朋友出席本次媒体说明会、感谢各位投资者对公司本次交易的关注和支持。本次媒体说明会到此结束，谢谢大家！

11月13日 16:35

提示：

以下文字由速记稿改编，未经发言者审核，如需转载或引用请谨慎！上证路演中心不承担引用以下文字所引发的任何后果。

11月13日 16:36

证券代码：000638 证券简称：万方发展 公告编号：2017-082

万方城镇投资发展股份有限公司 关于召开2017年 第四次临时股东大会的提示性公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

万方城镇投资发展股份有限公司（以下简称“公司”）已于2017年10月31日在《证券时报》、《中国证券报》、《上海证券报》、《证券日报》及巨潮资讯网（http://www.cninfo.com.cn/）披露了《关于召开2017年第四次临时股东大会的通知》（公告编号：2017-079），本次股东大会将采用现场投票和网络投票相结合的表决方式召开。公司将通过深圳证券交易所交易系统和互联网投票系统向公司股东提供网络投票形式的投票平台，公司股东可以在网络投票时间内通过上述系统行使表决权。现就本次股东大会的有关事项提示如下：

一、召开本次股东大会的基本情况：

（一）股东大会届次：2017年第四次临时股东大会。

（二）召集人：万方城镇投资发展股份有限公司第八届董事会。

（三）会议召开的合法、合规性：

公司第八届董事会第十六次会议审议通过了《关于召开2017年第四次临时股东大会的议案》，召集程序符合有关法律、行政法规、部门规章、其他规范性文件及《公司章程》的有关规定。

（四）会议召开日期和时间：

1、现场会议召开时间：2017年11月16日（星期四）下午14：45 时；

2、网络投票时间：2017年11月15日-11月16日。

通过深圳证券交易所交易系统进行网络投票的时间为：2017年11月16日上午9:30至11:30，下午13:00至15:00。

通过深圳证券交易所互联网投票系统（http://wltp.cninfo.com.cn）投票的时间为2017年11月15日15:00至2017年11月16日15:00期间的任意时间。

（五）会议的召开方式：本次股东大会将采用现场投票和网络投票相结合的表决方式召开。公司将通过深圳证券交易所交易系统和互联网投票系统向公司股东提供网络投票形式的投票平台，公司股东可以在网络投票时间内通过上述系统行使表决权。

公司股东只能选择现场投票和网络投票中的一种表决方式。如同一股份通过现场和