

## “甘肃首富”转让西部资源控制权 接盘方涉多家互金公司

“甘肃首富”阙文彬日前再次筹划转让西部资源控制权，而记者调查发现接盘方及其实际控制人涉多家互金公司，并且目前还涉及多起诉讼，此次西部资源控股权转让事宜变数陡增。

证券时报记者 王基名 黄豪

“甘肃首富”阙文彬日前再次筹划转让西部资源控制权。证券时报·e公司记者调查发现，这一次的接盘方涉多家互金公司，并且控制着一家新三板上市公司，但是近些年折戟多项业务。

证券时报·e公司记者同时发现，股份冻结不仅令阙文彬头疼不已，同时也让西部资源控股权转让事宜变数陡增。此外，阙文彬所持有的另外一家上市公司恒康医疗的股份，也面临着高比例质押及股份冻结的掣肘，甚至要引入战投。

### 二度筹划控制权转让

根据7月28日西部资源公布的权益变动报告书，公司控股股东四川恒康与湖南隆沃文化科技产业有限公司（下称“隆沃文化”）于7月26日签订协议，隆沃文化拟受让四川恒康持有的西部资源1.63亿股股份，占西部资源总股本的24.55%，总对价6.5亿元。

截至目前，四川恒康直接持有西部资源40.42%股份，为西部资源的控股股东。阙文彬直接持有四川恒康99.95%股份，目前为西部资源的实控人。

本次股权转让完成后，隆沃文化直接控股西部资源，隆沃文化的实际控制人王靖安将成为西部资源实际控制人。

值得注意的是，由于四川恒康与自然人吴剑、王庆等的债务纠纷问题，四川恒康持有的西部资源股份已被法院冻结。截至目前，四川恒康所持西部资源100%股份已全部被杭州、北京、成都及贵阳等地法院冻结及轮候冻结。因此，双方协商，本次股权转让对价，隆沃文化不直接向四川恒康支付，而是用于解决杭州债务问题，以合法合规的方式支付给相应权利人。在过户之前，四川恒康将对应的全部表决权、提名权、提案权委托给隆沃文化行使。

这同时也引来另外一个问题。根据《股份转让协议》约定，如无法与杭州债权人就受让债权或代偿债务达成一致，则上述协议将终止。本次交易能否顺利实施，能否按照协议约定办理完成过户手续及完成的时间，均存在不确定性。

实际上，阙文彬早于2016年就曾筹

划转让西部资源的控制权，但最终未能就交易的具体条款达成一致，股权转让无疾而终。

此外，接盘方隆沃文化和王靖安目前还涉及多起诉讼，包括股权转让纠纷、借款合同纠纷的案件正在审理和上诉环节，西部资源这次股权转让能否最终成功，仍未可知。

### 接盘方涉多家互金公司

湖南隆沃文化科技产业有限公司（隆沃文化）是一家刚成立不久的公司，工商资料显示，隆沃文化2018年1月12日注册成立，王靖安100%持股并任职，主营业务为文化艺术咨询服务等。

隆沃文化背后的王靖安并不神秘，甚至还有点张扬。天眼查显示，王靖安与32家公司有关联，中鸿财富投资管理有限公司（中鸿财富）是其中重要成员之一，天眼查和网上搜索均显示中鸿财富网站链接为消费宝集团网站。

不过，消费宝集团是一家香港注册的公司，公开资料并不能查到其法人和股权等信息。但根据消费宝集团介绍，公司2015年成立，王靖安一直任董事长。2015年、2016年时不断有媒体消息称“王靖安董事长解构消费宝颠覆性创新商业模式”“中鸿财富母公司消费宝集团将香港上市”等。

消费宝集团旗下有消费宝（北京）资产管理有限公司和消费宝（北京）科技有限公司，两家公司分别在2015年11月和2016年9月份注册成立。其中，消费宝资产是2015年、2016年期间消费宝主推的“消费金融生态平台公司”——消费宝卡的主体公司。

另外，王靖安旗下北京东方畅达网络科技有限公司是另一家消费金融公司——婚姻宝的主体公司。根据简介，婚姻宝是一家创新的婚嫁、生活消费金融服务平台，以低息银行贷款为新婚夫妻提供生活消费所需商品及服务。

### 入主中控智联

消费宝虽几度对外宣传将上市，并在2016年4月份举行过上市启动仪式，但证券时报·e公司记者并未查

询到可以确认消费宝上市的消息，包括港股。不过，消费宝与新三板公司中控智联（430122）渊源颇深，王靖安也是中控智联的第一大股东、实控人。

在王靖安成为中控智联实控人后，2015年底有网络文章称“中控智联变身消费宝”，并表示中控智联转型为“消费金融、互联网众筹服务生态平台”公司，成为中国第一家众筹和消费金融新三板挂牌企业，中控智联也变身为消费宝的母公司。

2015年12月份，中控智联确实推出了一份拟募资3900万元的定增方案，但2016年2月29日，该定增被取消，原因是“根据近期证券市场变化及公司董事会综合考虑”。

在入主中控智联期间，王靖安也曾想改变中控智联的业务模式，但最终失败。2016年9月份中控智联宣布重大资产重组停牌，后来该事项确定为拟发行股份购买新华中青持有的石化矿业51%股权，不过该交易在2016年12月份宣布终止，原因是“公司管理层基于商业方面的考虑，决定终止”。

目前，王靖安仍是中控智联第一大股东和实际控制人，其持股自2016年7月份以来也没有变化过，持股占比为84.59%。

### 折戟多项业务

王靖安入主中控智联后，消费宝在宣传上曾大肆打出“上市公司”招牌。不过，2016年1月5日，中控智联对“消费宝商城”微信公众号所发内容进行澄清，表示“消费宝商城微信公众号所有者为消费宝（北京）资产管理有限公司，该公司系由中控智联实际控制人王靖安控股，但该公司与中控智联之间目前不存在股权控制关系和业务关系，中控智联也未参与消费宝业务的运作”。

无论是消费宝还是新婚宝，目前均较为沉寂。消费宝资产所显示的官网目前打不开，网上对消费宝也甚少提及，消费宝商城目前也搜不到，甚至包括中企鸿盛公司网站也已打不开；新婚宝微信公众号仍在，但最新内容为2017年11月1日的。记者致电消费宝集团客服电话，显示“号码暂不提供服务”。致电消费宝资产电话，工作人员已经完全不知道“消费宝卡”的存在。

进入2018年，消费宝又变换花样，推出被冠以酒类新零售的小酒柜项目，但在项目的推进方面，网上有人爆料称“进展缓慢关键是地推人员的工资都发不出”。

小酒柜被宣传冠以“共享经济”的名头。证券时报·e公司记者致电小酒柜客服，其工作人员介绍，北上广深杭等五个城市是公司直营，“公司才刚租了一个办公点，具体位置不太清楚”。

如今，王靖安又拟入主西部资源这

家矿企，不知意欲何为。

### 阙文彬进退两难

阙文彬为何此时又筹划西部资源控制权的转让呢？

从业绩看，2017年，西部资源实现营业收入2.87亿元，同比下降66.78%，上年同期为8.64亿元。而净利润方面，公司2017年亏损5.99亿元，而公司上年同期还实现了8.64亿元的净利；公司主营业务和净利润均呈现大幅下降。

二级市场方面，在过去一年时间里，西部资源的股价也经历了腰斩，从10元上方跌到最低每股3.68元。

自2015年以来，西部资源便陆续出售旗下资产。当年10月披露定增预案，在随后的几个月时间内经历了数次修改，公司转型方向颇为“任性”。2016年7月，西部资源公告终止2015年度定增方案、调整取消影视文化体育产业经营范围。

说到阙文彬，不得不提到其控制的另外一家A股上市公司恒康医疗，近几年也颇令阙文彬头疼。

阙文彬2001年成立甘肃肃一味生物制药有限公司，主营中成药的研发、生产和销售，于2008年登陆A股，次年阙文彬便以财富48亿元荣登胡润富豪榜第200位，成为甘肃首富。2014年，独一无二改名“恒康医疗”。目前，阙文彬直接持有恒康医疗42.57%股份。

同西部资源情况类似，阙文彬目前所持恒康医疗7.94亿股股份中，其中7.91亿股已经办理了股份质押，占比高达99.57%。目前部分质押融资已到期且未及时偿还，阙文彬持有恒康医疗100%股份已经被多个法院冻结或轮候冻结。

7月12日，恒康医疗发布公告称，为解决债权债务纠纷，阙文彬正在筹划引进战略投资者，但目前尚未确定合作第三方，未来可能通过协议转让或司法拍卖等形式被动减持公司股份，而导致公司实际控制人发生变更。

阙文彬近年来在恒康医疗上遭遇的“跟斗”不仅于此。2016年2月，阙文彬因涉嫌违反证券法律法规，被证监会立案稽查。2016年5月，恒康医疗披露中国证监会行政处罚决定书，阙文彬利用作为上市公司控股股东及实控人具有的信息优势，选择时点披露恒康医疗已有的重大利好信息，借“市值管理”名义，行操纵股价之实，客观上误导了投资者，影响了公司股价，实现了阙文彬高价减持恒康医疗的目的。

对此，阙文彬被证监会没收违法所得2657.17万元，并处罚款2657.17万元，罚没合计5314.34万元。

业绩方面，恒康医疗发展颓势已显：公司2017年营业收入同比增长逾五成，然而净利只有2.03亿元，与上年同期相比几近腰斩。2018年一季度，恒康医疗净利润同比降近三成。

## \*ST百特造假惊动外交部 如今拒不承担股民赔偿

证券时报记者 李小平

7月30日，\*ST百特(002323)继续“一字”跌停，这是公司复牌以来的连续第17个跌停。不过，这家公司的麻烦恐怕不止于此，可能会因为赔偿事项遭到投资者的集体讨伐。

### 领完罚单领诉状

7月25日，备受市场关注的对\*ST百特信息披露违法违规诉讼索赔一案，在南京市中级人民法院首次开庭。

2017年9月4日，外交部发言人在例行记者会上证实，\*ST百特曾通过虚构海外工程项目等手段，虚增营业收入和利润，并涉嫌伪造巴基斯坦政要信函，证监会将对涉案公司作出正式处罚决定。

这个惊动外交部的造假案件，现在想来有些不可思议。

2015年8月，雅百特成功“借壳上市”。在2015年年报中，公司称全资子公司山东雅百特与巴基斯坦的首都工程建设有限公司签订《乌鲁木齐地铁公交工程建设工程施工合同》，合同总金额3250万美元（约合2.12亿元人民币）。

根据事后证监会的调查，上述这笔超过2亿元、占年度销售总额21.8%的“新项目”，实际上是“子虚乌有”。调查人员发现，这笔收入的回款并非来自巴基斯坦方面，雅百特只是伪造了施工现场的照片，自导自演了一出将建材出口到巴基斯坦的戏。

2018年7月4日晚，雅百特发布《关于公司因涉嫌犯罪案被中国证监会移送公安机关的公告》，称公司涉嫌构成违规披露、不披露重要信息罪，中国证监会已将该案移送公安机关。7月5日深夜，深交所宣布已正式启动对雅百特的强制退市机制，公司股票存在被暂停及终止上市的风险。

收到罚单的雅百特，无悬念遭到市场的抛弃。从7月6日复牌，到7月30日收盘，公司股票已经连续17个交易日一字跌停。

造假案件自然会激怒受损的投资者。截至2018年7月21日，中小股东诉公司虚假陈述责任纠

纷案25起。公开报道显示，雅百特造假受害牵连的小股东近600人，索赔总金额超过2000万元。与此同时，咨询准备加入诉讼的投资者人数还在不断攀升。

据记者向证券行业律师咨询，雅百特股民可以参加索赔的时间条件为：在2016年3月25日至2017年5月12日之间买入并在2017年4月7日或者2017年5月12日持有雅百特股票的受损投资者，可参加诉讼索赔。

### 拒不承担股民赔偿

据证券时报记者了解，7月25日庭审时，原被告律师皆准时出庭。法院就投资者索赔主体资格、损失与雅百特信息披露违规之间的因果关系等方面的争议焦点，展开了具体的分析和阐述。

据悉，开庭过程中，主审法官询问原被告双方是否可对本案进行调解，\*ST百特明确本案公司不应当承担赔付股民的责任和义务，不同意赔偿，也不予调解。

而主办索赔案的上海市东方剑桥律师事务所吴立骏律师接受记者采访时表示，雅百特正是因为信息披露违法违规事而被证监会移送公安机关追究刑事责任，并且证监会以欺诈发行、重大信息披露违法为由决定雅百特强制退市。部分股民也因雅百特造假受损严重，雅百特理应承担赔偿责任。

值得一提的是，因为此次造假案件，2017年12月17日，\*ST百特董事长陆永在该公司官网上发表了一封《来自雅百特董事长陆永的公开致歉信》，并作出了四大承诺。其中第一条明确表述：对于因此事而遭受投资损失的广大投资者，雅百特及公司管理层将积极商讨相关“赔偿”事宜，切实保障各位投资者相关法律、法规规定的合法权益。

吴立骏律师认为，陆永彼时以公司董事长法定代表人的身份在雅百特公司官方网站上对投资者和社会大众作出的前述承诺具有法律效力。然而，开庭后，\*ST百特拒绝一切赔偿和调解的表述与之前的赔偿承诺背道而驰，属于违背承诺。

二级市场上，自2017年4月6日证监会对雅百特立案调查以来，雅百特的股价从17.71元跌至2.09元，跌幅近90%。

## 隆华节能中报业绩大增150.44%，管理革新和业务转型助力二次腾飞

7月30日晚间，隆华节能（600263）公布了2018年中期靓丽业绩，1-6月，公司实现营业收入7.2亿元，同比增长56.27%；实现归属于母公司净利润6173.58万元，同比增长高达150.44%。

业绩的增长离不开公司自2015年起正式启动“升级转型、二次腾飞”的中长期发展战略，在做好原有业务升级换代的同时实现了发展战略和发展方式的根本转变。

从管理上，隆华公司通过聘请原中船重工集团总工程师、中船重工725研究所所长孙建科先生担任公司副董事长、总经理，并围绕孙建科打造了一个核心科技人才团队，实现了人才、技术和管理的全革新。

从业务上，重点围绕军民融合、战略性新兴产业领域，通过引进高端人才、先进技术，整合资源，按照自主培育与并购提升相结合的策略，形成一批具备核心竞争优势、市场前景良好的战略性新兴产业；四丰电子、晶联光电、兆恒科技、海威新材四家新材料公司在已有的基础上取得了新的发展，均已成为所在细分行业的第一；节能环保业务在没有增加新投入的情况下平稳有序发展，为上市公司稳定的贡献利润和现金流。隆华节能成功实现从传统制造业向高科技型企业的华丽转型。

### 战略引入孙建科，人才聚集效应凸显

2014年隆华公司引进国内知名的专家型企业家人孙建科担任公司副董事长、总经理，全面负责公司运营管理。作为国防新材料领域的资深专家，孙建科的履历十分精彩。他长期从事军工新材料研究及科技产业

经营管理（研究员，博士生导师），曾任中国船舶重工集团公司第七二五研究所所长（2002.2—2011.9）、中国船舶重工集团总工程师（2010.11—2014.7）、在任职七二五研究所所长和中国船舶重工集团公司总工程师期间同时兼任乐普（北京）医疗器械股份有限公司董事长（2002.2—2014.7）、青岛双瑞海洋环境工程股份有限公司董事长（2003.5—2014.8）、中国船舶重工股份有限公司监事（2008.3—2014.2）。曾获国防科技工业有突出贡献中青年专家、全国先进工作者（劳动模范）等荣誉称号，享受国务院政府特殊津贴，当选第十一届全国人大代表。在任职七二五研究所副所长、所长期间创办了乐普（北京）医疗器械股份有限公司等十多家科技产业公司，曾是全国科研院所实施“一所两制、发展科技产业”的典范。

隆华公司总经理孙建科的到来，产生了人才的聚集效应。从传统制造企业到高科技型企业的转型，除了业务转型外，吸纳新鲜血液，为企业注入新的活力，提高整体管理效率、专业水准也是势在必行的。“隆华公司总经理孙建科回忆到，2015年是隆华公司管理团队、各类员工变动最大的一年，我们新引进一批高端人才组成集团职能部门、董事会、监事会顺利完成换届，公司新管理层平稳到位。在全新管理团队的带领下，隆华公司形成了积极向上的企业文化，良好的研发生产氛围。以前公司员工上班的目的就是为了挣工资，不关心企业是否发展，而这几年公司文化变了，员工主动关心企业发展和整体影响，体会事业的成就感、荣誉感。”

“我的很多‘老战友’都有幸加入了隆华公司，他们具有丰富的研发、科技成果产业化以及企业经营管理实践经验，公司在新

材料领域的技术推进以及管理效率的提升起到积极作用。目前公司已与中船重工七二五所、上海大学（新型显示材料及集成应用教育部重点实验室）等研究院所、河南科技大学高纯材料研究中心（两位“千人学者”组建）等其他高校也建立了良好的合作关系，为公司技术研发提供服务平台。”隆华公司总经理孙建科表示。

### 根本、晶联携手，开拓靶材及超高温特种材料疆域

隆华公司的新材料板块可分为两大类，一类是四丰电子、晶联光电所属的靶材和超高温特种功能材料；另一类是长沙兆恒、咸宁海威所属的先进复合材料及新型高分子材料。目前四家公司在各细分领域都已成为绝对龙头。“隆华公司总经理孙建科介绍称。

靶材一直被誉新材料领域皇冠上的明珠，是一个国家电子新材料发展水平的重要衡量标志。靶材作为平板显示器的关键材料之一，产品供应全部受制于国外几家垄断企业，随着全球面板产业向国内的转移，靶材国产化已经成为国家急需。

这是隆华公司面临的重大业务转型机会，2015年11月，隆华公司总经理孙建科凭借过硬的专业水准及敏锐的商业直觉，通过收购四丰电子100%股权切入靶材领域。四丰电子专注于高纯钨钨靶材，目前产品质量达到国际领先水平，直接供货三星、LG、京东方、华星光电等国内外显示龙头，成功实现进口替代。“隆华公司总经理孙建科表示。

“我们抓住了很好的市场机遇，且未来这种进口替代趋势还将加速。以京东方为例，作为全球最大的TFT面板厂，京东方自2014年开始试用国产靶材，2015年国产靶材在京东方总靶材中的用量仅为5%，而目前四丰电子已经成为京东方最大的高纯钨靶材供应商，在其总体11条生产线中，为9条线提供钨靶材产品，每条线的供应占比已超过50%。”

基于四丰电子的迅速发展，2016年9月，隆华公司又瞄准了专注ITO靶材生产的晶联光电。据介绍，当前晶联光电也已成功通过京东方3条生产线的应用测试，成为国内唯一可以替代进口ITO靶材的供应商。这意味着，目前隆华公司已成为钨靶和ITO靶两大重要靶材唯一可以替代进口的生产供应商。在京东方2018年供应商大会中，京东方对3000多家供应商中的40多家予以表彰，其中卓越成就奖给了隆华公司，也是对隆华公司的高度认可。“隆华公司总经理孙建科认为。

市场分析人士认为，钨靶和ITO靶在显示面板材料所需的靶材中占采购金额的比例约为60%至70%，虽然靶材在TFT面板生产成本中占比很小，但就像做饭时的一剂调味料不可或缺，且下游客户在选定靶材供应商时测试时间很长且极其严格。这意味着下游客户对靶材产品价格不敏感，且不存在替代品，一旦选定供应商也不会轻易更换，靶材行业具有较强的客户粘性和进入壁垒，有利于四丰电子及晶联光电市场地位的进一步提升。

除钨靶及ITO靶材之外，公司超高温特种功能材料在其他不同领域推广迅速，在钨钼合金材料领域，四丰电子在技术上已经走

到行业的前端，报告期内四丰电子又引进一支新的技术、经营团队和研发成果等业务资源，新成立钨合金事业部，为公司特种功能材料得以迅速发展奠定更强的基础。晶联光电除ITO靶材外，也开始规划向其他高端功能陶瓷材料拓展，作为下一步发展的方向，与四丰电子共同构建超高温特种材料板块的业务。

### 打开先进复合材料及新型高分子材料空间，独特外延扩张助力隆华发展

在靶材和超高温特种功能材料领域的出众表现，并未使隆华公司停止开拓新材料领域的脚步。2016年至2017年，隆华公司又先后收购了兆恒科技52.98%控股权及咸宁海威66.69%的控股权。这两家公司都是细分行业的第一，甚至是唯一，隆华公司正是不断通过技术、渠道优势，抢占市场先机。”据孙建科介绍。

据悉，兆恒科技主要产品为PMI泡沫材料，具有超轻量、耐高温、高强度特性，是碳纤维复合材料必须配套的结构泡沫材料，是军方认可替代进口PMI材料的国内唯一合格供应商，可被广泛应用于飞机的机身机翼、医疗设备、音响设备等军民相关领域。军品方面，兆恒科技已形成一批稳定的用户群，为国家多个重点型号直升机、无人机、雷达等装备完成供货。民品方面，开拓了歌尔声学等重要客户，产品在电子领域的细分市场占有率居于领先地位。

海威新材重点服务对象是舰船和海洋工程领域，是国内舰船与海洋工程细分领域

技术领先的专业化公司，主要从事树脂结构功能一体化复合材料的研发和生产，这类材料同样被军、民领域广泛使用。2017年，公司收购海威新材66.69%股权，为上市公司业绩增长提供极好的支撑。

隆华公司总经理孙建科介绍：未来隆华公司将在先进复合材料和新型高分子材料领域继续有所建树。目前聚焦的领域为结构功能一体化非金属材料产业，包括纤维增强树脂基复合材料、结构泡沫材料和新型改性树脂材料等。主要产品将涵盖航空航天、轨道交通、船舶、军工安防等诸多重大领域。”

2016年，我们现金收购兆恒科技部分股权，52.98%股权对价为6456.7万元，2016年兆恒科技实现营收877.04万元，净利润亏损150.18万元，但通过我们的技术、人才及管理的大量整合输出，2017年兆恒科技业绩扭亏为盈，实现营收及净利润分别为1873.3万元及620.44万元。“隆华公司总经理孙建科表示，四丰电子、晶联光电、兆恒科技以及海威新材，2015年以来，在新材料领域我们的公司收购一家成功一家，这种成功并非偶然，这体现了隆华公司独特的外延扩张战略。隆华公司独特的并购策略在于凭借管理团队的综合能力选择在技术或某些方面有特色或领先的并购标的，这些企业有短板，但优缺点都明显，优点即是隆华所需的，而缺点是通过隆华助力可以快速补充的，这就为标的公司并购后的迅速成长奠定了极强的基础。另外，公司还通过成立产业基金实现体外孵化，目前由隆华公司设立基金投资或培育的企业还有五家，涉及多是新材料细分行业的技术领先企业，具有极强特色的产品。”（CIS）