

# 民营经济发展活力有待进一步激发

证券时报记者 王一鸣

近日,北京大学光华管理学院名誉院长厉以宁教授一篇有关“要大量培养民营企业”的演讲,引起热议。厉以宁在演讲中指出,中国的经济发展不能全靠国有企业,一定要有相当多的民营企业,中国现在的任务是培养大量的、新的民营企业。

诚然,国家培养、发展民企的大方向毋庸置疑。党的十九大已为民营经济指明发展方向:重申了“两个毫不动摇”、必须坚持和完善我国社会主义基本经济制度和分配制度,作出了“深化国有企业改革、发展混合所有制经济”、支持民营企业发展、激发各类市场主体活力”的重大论断。这对于促进公有制经济与非公有制经济并行发展、融合发展、共进共退、优势互补具有重要意义,对于炒作“国进民退”或“国退

民进”的个别言论也具有正本清源的积极作用。

回望改革开放近40年来,党和国家促进民营经济发展的政策体系不断完善,中国民营经济从小到大、由弱变强等多个阶段。诞生出了如华为公司等一大批大型民营企业崛起为世界级企业。在此过程中,民营经济也早已发展成为社会主义市场经济的重要组成部分和我国经济社会发展的重要基础。数据显示,民营企业用近40%的资源,创造了我国60%以上GDP,缴纳了50%以上的税收,贡献了70%以上的技术创新和新产品开发,提供了80%以上的就业岗位。

同时也应认识到,随着国际贸易保护主义有所强化、不确定不稳定因素增多,国内经济发展进入以速度变化、结构优化、动力转换为主要特征的新常态,民营经济也面

临前所未有的新环境,在高速发展后,如何使民营经济未来获得更好发展亦是各界关注话题。各界普遍认为,努力营造民营经济发展的良好环境是民营经济获得良性发展的关键所在,这需要在以下几方面寻求突破:

一是民企在一些市场准入方面存在壁垒。对此,十九大报告曾提出“全面实施市场准入负面清单制度,清理废除妨碍统一市场和公平竞争的各种规定和做法。深化商事制度改革,打破行政性垄断,防止市场垄断,加快要素价格市场化改革,放宽服务业准入限制,完善市场监管体制。要使市场在资源配置中起决定性作用,更好地发挥政府作用。”笔者相信,随着党的十九大精神的贯彻落实和全面深化改革的推进,民营经济的市场主体地位将会得到尊重,民营经济发展的活力和创造力

一定会被充分激发出来。

二是融资难、融资贵成为民营企业最普遍、最突出的问题。一方面是大量资金在金融体系内部空转,信贷资源流向实体经济受阻。另一方面是劳动力、资金、资源、土地等要素价格不断上涨,高成本进一步挤压企业的利润空间。这需要加快转变金融机构的经营和服务理念,引导商业银行加大金融创新力度,建立符合民营企业特点的信贷管理制度、风险控制制度和风险补偿机制;推进多层次资本市场建设,拓宽民营企业直接融资渠道等。

三是一些民营企业在发展过程中创新能力不足,重视程度不够,陷入了低端竞争陷阱。应该说,创新是企业前进、社会进步的原动力,政府应鼓励民营企业不断增强自主创新能力,加大科技创新投入。例如,在

一些民营企业所处的传统产业领域中,需要加快用好新技术来改造提升,加快转型升级。把握新技术革命带来的转向高质量发展战略机遇,才有可能在未来发展逐步壮大。

四是制度环境和市场环境仍需改善。我国关于促进民营经济发展的政策法规体系在不断完善,但一些地方仍然存在产权保护力度不够、政府信用缺失、政策执行不到位等问题,一些民营企业缺乏安全感和方向感。如何保护民营企业家们?主要是政府对所有企业在法律上一视同仁。”厉以宁也在上述演讲中指出。一些专家学者也提出,要完善产权保护制度,推进民营企业产权的依法保护、平等保护、全面保护,让“恒产者有恒心”;要细化政策措施,制定、完善相关配套措施和实施细则,提高政府为民营企业服务的效率和质量等。

近日,北京大学光华管理学院名誉院长厉以宁指出,中国的经济发展不能全靠国有企业,一定要有相当多的民营企业,中国现在的任务是培养大量的、新的民营企业。



## 民企想说借钱不容易

程翰

最近看到一则新闻,山东晨曦集团申请破产。该公司曾是山东排名第二的民企,连续7年入围中国民营企业500强,董事长邵仲毅曾更是以190亿元成为2016胡润全球富豪榜”上的山东首富。

从首富到破产,民营企业的轰然塌落,总是来得比想象中更快一些,但是迹象早已在前几年就已显露。2013年,邵仲毅在接受媒体采访时透露,银行突然抽走了晨曦集团19亿元流动资金,使得企业一度面临非常艰难的境地。据了解,时任山东省省长,现在的银监会主席郭树清亲自出面多方协调,晨曦集团才勉强渡过难关。

民企融资难,并不是新闻,只是让人惊讶的是,已经做到足够规模的民企处境依然艰难。虽然外界对于晨曦集团的破产始末众说纷纭,该公司不仅在做大豆进口贸易,更从事大豆贸易投融资投机套利,但是民企与银行的关系始终是一个世界性难题。我所在的城市,GDP一路高歌之后今年开始遇冷,微观层面,几家排名靠前的民营企业都遭遇经营困境,尤其是资金流转问题。在国家连续出台了支持民营经济发展政策后,市领导亲自带队到本市几家城商行调研,要求银行对于民营经济予以支持,银行也给出承诺,

要加大信用和保证类弱担保、无还本续贷、循环贷款、分期偿还本金等产品投放力度。

大型民企作为本地纳税和就业的支柱,受到关注多、帮助多是情理之中,中小型民企就难过了。有个朋友在一家民企做办公室主任,其重要工作之一就是跟当地银行打好关系,尤其是信贷,他说早年间这项工作本来是财务主抓,负责人是个女同志,由于受不了求爷爷告奶奶地工作方式,愤然辞职了。这项工作有多折磨人?举个例子吧,7月6日就要到期的7000万银行贷款,企业没有多余的资金来偿还,那就找个过桥资金吧,银行给的回复是要在7月6日当天开会来研究这个事情,当天到期,当天才开会研究,企业贷款工作如何开展?当然,朋友所在的企业经营上确实出了问题,销售额逐年下降,虽然没有不良,但在多家机构都有贷款,几乎能抵押的全部抵押出去了,银行也是商业机构,也要背指标,万一资金周转不上就成了不良资产。市场环境好时你我依,经济放缓就你防我防,这大概是中小民营企业和银行的宿命关系吧。

但是话说回来,一家民企还有抵押物,还能和银行打交道,说明其资金问题还有扭转的空间。当一家企业抵押品用光的时候,那才是充分感受到缺钱的时候,同样也能更加深刻感受到资金成

本的分量,从抵押个人房产到民间借贷,当企业发现年息达到20%甚至30%-40%,不堪重负的时候,有的企业选择了装饰门面,粉饰财务报表,融更多的钱,以时间换空间;有的老板跑路甚至自杀,但有的也会断腕求生。

本地一家知名企业,融资1多个亿后,老板被转入刑事诉讼关了将近一年,出来的时候企业已经人走楼空,债务集中到期,老板回了家,债务人找上门来,老板拿出来一份清单,一列列数资产、债务以及应收账款,其中最值钱的就两个:一个是在城市边缘的厂房,已经列入新区建设规划地段,过两年赶上拆迁;另外一个应收账款,企业还有一些大型工程的应收账款,有的拖了一两年,有的还没竣工,在老板“消失”的这一年中,这些欠款没有任何眉目,老板说,如果不是他亲自来处理,谁接手企业也很难收到这些钱。投资人听了,想确实有道理,就把希望寄托在老板身上,回家等了。这样的老板有底气,如果再努一把力,去变卖资产、催收账款、管理公司,虽然一定是大伤元气,但还是有很大的可能实现重生。对于民营企业来说,在融资路上九死一生,在最紧要的关头,靠的不是关系,不是喊口号,而是要证明企业能还钱,老板想还钱,同时还要证明老板对企业还钱不可或缺的重要性。



## 中国民营企业未来之路

证券时报记者 张杨

改革开放以来,现代公司治理机制的引入和推进,使中国企业的内部治理更加科学合理,企业成长进入快车道。

与此同时,伴随中国经济的发展,越来越多的民营企业涌现。这其中,不乏许多优秀的小公司,经过多年的发展,成长为行业的龙头,在中国乃至全球有着相当大的影响力。也有许多企业,成长十分迅速,创立几年后就成长到了行业领先地位。

渐渐地,我们发现,形形色色的民营企业的成长开始深度影响着我们的生活,如淘宝的出现改变了人们的购物习惯,QQ和微信的出现变革了人与人之间的交流方式,支付宝、微信支付的普及使人们消费更加便捷,甚至无需再使用现金。民营企业较之国有企业,制度更加灵活,激励机制更加有效,行业创新更加有动力。中国的发展,民营企业在其中扮演了不可或缺的角色。

当前市场中,对民营企业的负面声音并不少。首先一点,与国有企业相比,民营企业信用等级往往更低,更加“不靠谱”,如近期大批路路的P2P公司,就都是民营企业。上市公司中,业绩预告造假、股票违规操作、信息披露出现问题的,也往往是民营企业居多。相比而言,投资民营企业股票的风险更大。

民营企业自身也是“很受伤”。最明显的是,银行往往更愿意把贷款优先放给国有企业,中小企业贷款现象在许多地方都十分明显。最近一段时期,国家去杠杆力度不小,许多企业发债难、偿债难,首当其冲的就是民营企业。民营企业较之规模相当的国有企业信用等级更低,在资金面紧张的时候往往融资更加困难,甚至影响到正常生产经营。

在这样的情况下,如何能够培养、鼓励大量的民营企业出现、发展,为国民经济发展和人民生活水平的提升增添新鲜血液?

我想,有两点是必须要做到的。一方面,作为组成国民经济的一个个“细胞”,企业应该保持多样性。这不仅仅是在企业性质的层面,更需要政府引导,进一步提升市场自由度,降低甚至取消某些行业对民营企业进入的限制,让市场机制更加完善。同时,要鼓励创新、接受创新,给新生事物和商业模式以更大的容忍度。如近期拼多多的上市,掀起了一股不小的风波,社会各界对其褒贬不一,角度和观点五花八门。但我们的市场仍应该接受它,至少它的盈利模式在当前中国所处的历史时期是有效的。而只有接纳各种类型的公司,市场的活跃程度和抗打击能力才能更强。

另一方面,必须要提升行业监管力度,同时对于国有企业和民营企业一视同仁。当前在大多数情况下是有监管而无处罚,企业生产经营出现了重大问题,甚至危害到人民的生命健康安全,受到的处罚较之所造成的危害而言,非常之轻。这样一来,对企业的监管达不到淘汰坏企业、保留好企业的效果,长此以往就会产生“劣币驱逐良币”。判断一家企业的好坏,不能看它是否是国有企业。判断一家企业好坏与否,应该以能否在合法合规的前提下良好经营、健康发展、创造社会价值为衡量标准。

因此,应该使得行业监管和法律规定达到严苛的程度,一查出有重大社会危害,甚至出现危害人民生命健康安全的情况,所涉及的企业唯一的下场就是破产倒闭,不留任何余地。同时,要对所有类型的企业监管都应该一视同仁,谁违规谁受罚,而不是由企业性质决定。只有将企业违法违规的成本提升到不可承受之地步,才能有效遏制违法违规行为,淘汰不良企业,给好企业一个健康的生存土壤。

## 钱老板创业记

证券时报记者 曹桢

6月底参加“第二届西商大会”,我看到一众业界大咖正在讲互联网经济和大数据产业。进去后不久,我发现会场有很多熟人,其中一位很特别:他是我15年前采访过的对象钱老板,当年创业的大学生,如今已经成为一位优秀企业家的代表,在市政府举办的高层次论坛上,与阿里巴巴、京东、腾讯、小米等明星公司的老总们一起坐而论道。

十五六年前,他是一名在校大学生,创业创出了名气,我去采访他,和他一聊,感觉这个小伙子特别接地气。他说,2000年他从安徽农村到西安上大学,当时父母做生意赔了钱,连学费都付不起,上学只给他2000元钱,其余的要他自己解决。他到宿舍安排好住下,身上只剩一半的钱了。解决生存成了迫在眉睫的问题。他在宿舍楼转了一圈有了主意:学生们入学报到,要买脸盆、暖瓶、席子、棉被等等,而学校只发了床单和被罩。生活必需品是肯定

要买的,新生们如果找不到门路,就会到校商店里买又贵质量又差的。

几经打听来到西安著名的批发市场康乐路,当年还是钱同学的他把身上仅有的钱拿出来买了一大堆脸盆、拖鞋、毛巾、暖瓶、席子,雇了个三轮车拉回学校宿舍卖。没想到深受学生欢迎,他一天能从批发市场到学校宿舍跑三四趟。卖完本校的再去周边大学转,反正西安的大学多。就这样,入学一个月,钱同学就晒黑了,但是他不仅挣到了学费和生活费,还有了几千块的存款。再后来,钱同学和几个同学一起搞了勤工俭学组织,他们给学生做家教、去商场搞促销、帮助运营商买电话卡、传呼机……什么来钱就干什么。几年下来,他们积攒了好几万块钱。别的同学上完大学花家里好几万,钱同学不仅花自己的钱上学还存了几万。

2004年,手机普遍降价,很多大学生都开始使用手机了。钱同学敏锐地抓住这一机会,成为几家运营商和手机厂家的代理商。当时各

方都想占领学生市场,这个市场不仅庞大,而且消费固定,是商家心目中的优质人群。钱同学和各家迅速签下协议,雇了大量学生在校园做促销,短短一年时间,他成为学校里卖手机和手机卡最多的代理商。我采访他时,正是夏天,他刚刚领了大学毕业证,他的母校是一所重点大学,学校的公路桥梁专业世界领先。采访中他说,大学四年他挣了50万,他要拿着这50万再去拼搏,做更大的生意,博更广阔的人生。他说这些话时意气风发,很有年轻老板的气概,讲真心话我有点羡慕他,都是同龄人,人家已经赚到这么多钱了,而且思路清晰、方向明确。当时采访,钱老板开了一辆几万块钱的蓝色小轿车送我回家,我当时想,什么时候我能买得起车就好了。

后来再见钱老板,都是在一些会议上,他作为创业企业的代表讲话,我在台下拍照、记录。那个时候的年轻人创业激情很高,感觉他们都有无限的创意、热情,我常常为他们而感动。

再后来,知道钱老板的广告公司走向了全国,在全国各地建立了十几

个分公司。他的生意越做越大,从创意策划到销售代理,从广告发布到各种品牌进入校园,他们的广告遍布了大学校园的各个角落。他们的业务既为品牌企业进入高校打通了渠道,又让学生们销售到价格相对便宜的优质商品。他们提供校园整合营销的方案,甚至融入了最新的数字营销、互联网营销。十几年过去了,当年只有几个人的小公司已经成为有几百名员工的大公司,当年的钱同学也成了名副其实的老板。前些年听说他常在北京,谈了顶级商学院,和国内一些业界大佬成了同学。

都说大学生创业“九死一生”,每个人失败的原因却各不相同。很多大学生创业,既不调研也不跑市场,一拍脑门就去干,想尽办法找家里要钱就去创业。记者见过一个音乐学院的大学生创业,把他爷爷几十万的养老金拿出来开了个录音棚,结果没坚持半年垮掉,小伙子很长一段时间没脸回家。

一家民营企业要想发展得好,个人的眼光和意志、时代赋予的机会、

稳妥的资金链管理和一点点必要的运气,都是不可或缺的。当年我采访过很多创业者,很多充满激情梦想的年轻人。他们有着一张张青春的脸庞,目光里燃烧着激情,面对着记者的采访侃侃而谈,自信又张狂。十几年过去了,当年创业的学生如过江之鲫,成功者却不过是凤毛麟角。绝大多数、超过95%以上当年的创业者都销声匿迹了,像钱老板这样从学生时代就坚持下来,一直干到今天,还把企业越做越好、越做越大的,确实没有几个。

优秀的民营企业家是这个时代的精英,应该受到社会的礼遇与尊重。中国农耕社会几千年来对商业文明的压制和丑化,导致了我们这个民族对商业文明、商业活动不够尊重,这样的农耕思维至今还残留在现代人的大脑里。因此,如果你身边有民营企业朋友,你应该为他点个赞。

会议结束的时候,听钱老板说,他们公司下一步将在资本市场会有新计划,希望我去见证他们的新起点,我由衷地为他点个赞。