

今年券商走马换帅再添一例

申万宏源证券李梅拟出任中国银河金控董事长

证券时报记者 王玉玲

证券时报记者获悉,申万宏源证券总经理李梅拟任中国银河金融控股有限责任公司(简称“银河金控”)党委书记,拟被推荐为董事、董事长。目前,申万宏源证券内部已经公示相关信息。据了解,申万宏源证券新任总经理人选尚未揭晓。

李梅即将赴任的中国银河金控与上市公司申万宏源同为中央汇金旗下公司,中国银河金控为中国银河证券的控股股东。

李梅拟赴任银河金控

据了解,李梅在申万宏源证券任职之前,就曾在银河金控担任党委副书记、董事、总经理。

公开资料显示,李梅于1964年1月出生,博士研究生。1986年8月至1987年9月在中国金融学院金融系工作;1987年9月至1994年2月在中国人民银行教育司、金融管理司工作;1994年2月至1999年8月在国泰证券工作,历任董事会办公室及董事会执行局办公室主任、交易二部总经理;1999年8月至2007年8月在国泰君安证券担任副总裁;2007年8月至2012年4月在银河证券工作,先后担任副总裁、党委副书记;2012年4月至2014年12月在银河金控担任党委副书记、董事、总经理;2014年12月至今担任申万宏源党委副书记、申万宏源证券董事、总经理。

银河金控和上市公司申万宏源同为中央汇金旗下公司。银河金控是经国务院批准并于2005年8月8日在国家工商行政管理总局注册成立的中国第一家“金融控股”公司,为中央直属国有金融企业。该公司由财政部和中央汇金投资公司共同发起,于2005年8月在国家工商行政管理总局注册成立,注册资本79.63亿元。其中,中央汇金投资公司出资55亿元,出资比例为69.07%;财政部出资23.13亿元,出资比例为29.046%;全国社会保障基金理事会出资1.5亿元,出资比例为1.884%。公司经营范围包括从事证券、基金、保险、信托、银行等行业的投资和管理。

目前,银河金控官网信息显示,公司党委书记、董事长为陈共炎,陈共炎亦为中国银河证券党委书记、董事长。

中国银河证券2018年半年报显示,银河金控为中国银河证券的控股股东,6月末持有中国银河证券已发行股本的50.91%。

4年申万宏源经历

据了解,李梅自2014年12月起担任上市公司申万宏源(即申万宏源集团,下同)党委副书记、申万宏源证券董事、总经理。这一年,申银万国证券开展了与宏源证券的吸收合并工作。

2015年1月,申银万国证券换股吸收合并宏源证券并购重组交易圆满完成,申银万国证券作为存续公司承



继和承接宏源证券的全部资产、负债、业务、资质、人员、合同及其他一切权利与义务。经中国证监会机构部批准,公司以全部证券类资产出资,新设申万宏源证券、申万宏源承销保荐、申万宏源西部3家证券公司,同时出资设立了全资子公司申万宏源投资有限公司。上市公司更名为申万宏源集团股份有限公司,并在深圳证券交易所上市,证券简称“申万宏源”,形成“投资控股公司(上市公司)+证券子公司”的双层架构。

申万宏源由中央汇金投资有限责任公司和中央汇金投资有限责任公司控股的中国建银投资有限责任公司共同持股,两者合计持有比例高达51.55%,和上市公司中国银河证券一样,中央汇金投资有限责任公司也成为申万宏源的实际控制人。

合并后,申万宏源内部经历了一段时间的整合,业内也在讨论“1+1是否大于2”。回顾过去三年,伴随证券行业盈利持续下滑,申万宏源的营收

和净利润也有所下滑。年报显示,2015年,申万宏源实现合并营业收入304.63亿元,较上年同比增长115.24%;归属于母公司股东的净利润121.54亿元,较上年同比增长159.60%。

2016年,申万宏源实现合并营业收入147.20亿元,较上年同比下降51.68%;归母净利润54.09亿元,较上年同比下降55.50%;2017年,申万宏源实现合并营业收入133.68亿元,较上年同比下降9.15%;归母净利润46亿元,较上年同比下降14.96%。

不过,2018年上半年,申万宏源实现营业收入60.75亿元,较上年同比增长0.21%;归属于上市公司股东的净利润20.66亿元,较上年同比增长0.76%。

今年券业走马换帅特别多

2018年证券行业给外界的整体印象是走马换帅特别多,特别是更换董事长或总裁,往往给外界印象较深。

据证券时报记者统计,今年以来,已经有7家券商任命新董事长,4家券商任命新的副董事长。

5月份,掌舵西部证券近13年的原董事长刘建武因工作安排变动原因提交书面辞职,原西部信托董事长徐朝晖接棒西部证券董事长一职。

中银国际证券原董事长高迎欣于2016年9月12日开始履职,今年5月29日,上海证监局核准林景臻被聘为中银国际证券新一任董事长,间隔不足两年。林景臻生于1965年,曾就职于中国银行与中银香港有限公司,2018年3月起任中国银行副行长。

财通证券和江海证券都因原董事长退休而换人,皆为主管单位领导接任,均为60后。

东方财富则是为了更好地理清法人治理结构。此前,东方财富证券的董事长和总经理一职由陈宏兼任,今年5月,陈宏辞去董事长一职,由陶涛接替,陈宏保留总经理一职。

9月10日,湖南证监局核准施华担任证券公司董事长类人员任职资格。

券商经纪业务谋转型: 逆势增设网点 互金招兵买马

见习记者 张婷婷

沪深两市成交额排名前列的北京地区,8月份证券分支机构的利润总额不足500万元,创下近年来的新低。行业不景气时,收缩战线、缩小投入、减员增效,成为行业常见打法,不过也有证券公司逆势布局。

上周五,由证券时报旗下“券商中国”举办的2018证券行业金融科技峰会上,申万宏源证券零售客户事业部副总经理李肇嘉表示,我们正有计划扩充互金和金融科技队伍。”

券商经纪业务谋求转型都有哪些打法?证券时报记者调查发现,有券商逆势扩充人员团队,有券商大幅增设营业网点,有券商发力金融科技提升综合服务能力,还有券商谋划财富管理的逆周期打法。

发力互联网金融

李肇嘉在上述金融科技峰会上表示,券商互金业务从2014年开始飞速发展,以流量经营为核心的上半场已经结束,以互联网财富管理为核心的下半场正在来临。现在的熊市正是宝贵的中场练兵时期,预计从明年下半年开始,随着经济形势和市场的变化,行业将呈现新的竞争格局。

他还表示,申万宏源确定了线上线下驱动的战略,将继续加大以“大赢家APP”为核心打造线上服务能力输出。

国泰君安信息技术总监俞枫也亮出了国泰君安的逆周期打法,“新一轮牛市起来的时候,我们不但能够提供通道服务,更要提供财富管理,慢慢转向财富管理,这才是本源。”

作为拥有分支机构最多的券商,银河证券的互金打法也备受行业关注。

银河证券副总裁罗黎明在参加金融科技峰会时称,今年以来,银河证券的金融科技发展成果可圈可点,日均使用时长已经从去年11月份的18分钟增加到了33分钟,开户流失率从30%降到了14%。银河证券接下来会继续增加投入。

逆势筹划增设网点

券商近年来持续“跑马圈地”,去年证券营业部已进入万家时代。但随着佣金率和交易额的下降,日均经纪业务收入也明显下降,线下渠道面临转型。逆势布局需要勇气,有中型头部券商正筹划设备增设营

业部,数量可观。

据证券时报记者不完全统计,截至9月中旬,今年以来一共有52家券商陆续获准新设346个分支机构——包括275个营业部和71家分公司。其中,轻资本的C型营业部就有244个,分公司中标注为C型的就有61个。

据此计算,平均每月约有36个券商分支机构获准设立。而去年全年,券商获批设立分支机构766家,平均每月获批近64个分支机构。今年获批的分支机构数量较去年月均减少近43%。

根据各券商发展战略不同,新设分支机构地域分布比较分散,沿海及南部富裕省份和中部分省的新兴城市布局较为广泛。

与此同时,一些大型券商设立财富管理中心或旗舰店,服务高端客户。比如,国泰君安在上海新天地设立了国内首家“券商系”财富管理旗舰店,沿袭了欧洲高端财富管理的管家模式,入会标准为500万元。

探索财富管理转型

北京地区8月份证券分支机构的利润总额不足500万,创近年新低。全北京584家经纪业务类分支机构,超七成营业部8月未实现盈利。这在一定程度上反映了行业困境。

放眼到全国范围,131家证券公司(含资管、投行子公司)8月份的净利润环比下降了八成。经纪业务业绩降幅明显。作为经纪业务最重要的收入来源,8月份全行业代理买卖证券业务净收入(含交易单元席位租赁)为44.29亿元,环比下跌了18.10%。

财富管理转型,转向新零售——引发业内人士广泛讨论。券商如何构筑新零售业务模式?俞枫认为,全面应用金融科技实现“O2O+财富管理”,广泛地把线上业务跟线下业务结合起来,用线上的流量更大幅度地覆盖客户,同时通过线上线下的新手段为中高端乃至更高级的客户提供财富管理。

根据安信证券赵湘怀的观点,券商财富管理转型有三大要素:渠道、产品与客户。赵湘怀认为产品是券商转型最关键的因素,未来券商可以从广度和深度两个维度丰富财富管理体系;在客户层面,一定要填补中高端客户投融资需求空白。



券商中国
(ID:quanshangcn)

