

宏大爆破:军工将成第一大主业



宏大爆破HD-1导弹亮相珠海航展

宏大爆破公司/供图 吴比较/制图

证券时报记者 李映泉

在11月6日正式开幕的2018珠海航展上,一款名为HD-1的导弹武器系统首次亮相,引发格外关注。这款产品出自一家主营民爆产业、在军工领域名不见经传的地方国企——宏大爆破(002683)。

HD-1项目立项时间并不长,进展却颇为神速。10月15日,宏大爆破公告宣布,公司自主研发的HD-1项目圆满完成首次超声速巡航飞行试验,标志着项目研发的突破性进展。作为一家并非“科班出身”的企业,宏大爆破为何能在军工领域取得如此突破?HD-1项目究竟前景几何?近日,

宏大爆破董事长郑炳旭做客证券时报·e公司微访谈,向投资者描述了公司未来发展的宏伟蓝图。

民爆巨头的“军工梦”

成立于1988年的宏大爆破,是一家广东省国资委旗下广业集团相对控股的混合所有制企业。2003年公司完成改制,2012年上市。目前公司下设矿服、民爆和军工三大业务板块。

从财务报表来看,矿服和民爆是公司当之无愧的核心主业。2017年,这两者占据了公司接近95%的营收比例。郑炳旭告诉记者,在矿服板块,公司是国内爆破技术领先、采剥能力最强、矿山

工程服务项目最齐全的矿山民爆一体化服务商,目前年收入超30亿。在民爆板块,公司合计拥有年产25.6万吨工业炸药,年收入超10亿,广东省内市场第一,全国排名第四。其中,在矿山的采剥能力,即开采、挖掘的能力上全国领先。我们有4个子公司都是矿山一级资质,专门做矿山剥离的。中国的煤炭、有色冶金、黄金这些矿山工程项目很多都是宏大在做,可以说,公司在采剥能力上是全国老大。另外在民爆领域,我们已经基本整合了广东省的炸药产能。”郑炳旭说。

就是这样一家已经在矿服和民爆领域做到领军者的企业,为何要选择进军军工这一块“硬骨头”?在郑炳旭看来,这其实是一个自然的转型升级过程。宏大爆破之前是从事一些建筑物拆除爆破工作,技术上做到最顶尖。后来公司考虑到因为爆破工作需要经常接触和使用炸药,自己生产炸药能够减少成本、提高效率。2001年公司开始谋划这件事情,

2003年获取了炸药生产资格。”在此之后,公司发现炸药具有规模效应,于是开始在广东省内进行布局,接连收购了7家炸药厂,从而形成区域性协同。雷管是炸药其中的一个产业,接近军工,因此很多雷管厂也有军工业务。因为这个原因,我们在收购雷管厂时,将地方重点保军企业明华公司顺便收购。”

目标远大,道路坎坷。由于明华公司历史负担重,资产不能随意使用,资产使用效益低,收购后的2009年到2016年一直处于亏损状态。穷则思变,我们已经嗅到军民融合风口的到来,于是考虑大力发展军工产业,并先后成立了几个军工合作平台。”明华公司如今已成为宏大爆破军工业务的核心平台。

军工将成第一大主业

一个偶然的机会,让郑炳旭找到了军工业务的突破口——造导弹。为此,他克服了重重压力,斥重金挖来新的研发团队,靠着孜孜不倦的耐心,牵了手了可靠的合作方——国防科技大学。

同样是产学研结合,宏大爆破所走的科研路线却与别人不一样。如果按照常规研发进程,耗时至少要三到五年。我们整合了导弹武器系统研制所需的优势资源,从总体设计到分系统单机设计生产,尽量采用成熟技术和产品,减少新产品设计开发周期;通过与成熟的生产配套单位合作,减少产品的生产周期;利用成熟技术经验和大量计算仿真,减少新产品试验周期,从而大大缩短了研制周期。”郑炳旭说,我们的优势是采用项目制,项目经理就是总指挥,对包括技术、成本、人员安排进行全部负责。HD-1项目里,项目负责制已被证明是灵活的、有效率的。所以我赞同一种说法,就是军民融合能够实现民营资本和军工企业的优势互补,传统军工行业的高新技术可以用来推动国内产业升级,服务社会发展;而民营企业效率更高,体系更灵活,也可促进军民融合的进一步改革和发展。”郑炳旭感慨道。

郑炳旭透露,接下来HD-1项目的二飞实验将按照既定计划进行。二飞实验将完成全程飞行实验,对该技术及产品的适应性、稳定性、可靠性进行测试,考验在极限飞行后的精确打击能力。待取得该项目相应生产和出口许可资质并

与客户签订批量供货合同后,公司将进行项目扩产,实现批量化生产。

对于未来,郑炳旭可谓信心满满。据我们初步调研,现在市场对巡航导弹的需求量是非常大的,以布拉斯斯导弹为例,现在可以说是供不应求的状态。在国际上有意向购买HD-1导弹的国家有很多,但因为我们现在还未取得批文,还未进入深入交流,在珠海航展上我们也向大家展示了这个导弹,将导弹的性能介绍给大家。”

郑炳旭预计,未来HD-1导弹的销量规模会很大,而宏大爆破的目标是,到2020年将军工业务打造成为公司第一大主业,实现转型升级的升级,打造军民

融合的示范典型。

但在目前,我们不是说了有了HD-1就想着过安稳日子。时代在发展,搞企业需要前瞻性。要不然我们还是当年一个小爆破公司,不可能上市。在HD-1出来后,肯定会想着如何超越它的性能,宏大爆破要想着怎样把技术再往前提一步。”郑炳旭说。

对于后续“军民融合”产业发展之路,郑炳旭非常乐观,因为国家已经提出央企的实验室要向民企开放,民企可以来租赁设备,满足企业的科研条件。这个政策一出来,等于给了民企科研条件,军民融合的春天绝对是已经到来了。”

采访手记

天和防务:军民融合是业绩增长保证

证券时报记者 曹祯

天和防务(300397)是一家涉及军民融合领域的高科技公司,曾被资本市场看好。

这家公司诞生于军工重镇西安,公司以连续波雷达和光电探测技术等军民两用产品的制造和销售为核心业务。天和防务2017年年报显示,公司国内军品销售业绩稳步提升,军品收入达1.44亿元,民品贸易营业总额2,714.6万元。2018年11月上旬,天和防务参加了备受世界瞩目的第十二届中国国际航空航天博览会(简称:珠海航展),公司的部分“硬科技产品”亮相,赢得了市场的关注。

近年来,天和防务以市场为牵引,开发出了一系列军民两用产品。天和防务高管告诉证券时报记者,本次珠海航展上,公司推出了几个“系统解决方案”。在军工及海防方面,天和防务采用作战体系+装备体系+作战应用的主线,策划了区域防空作战指挥群、便携式地空导弹作战指挥系统、反隐身光电侦察系统、低空监视系统、水下无人作战系统等5个系统解决方案;在航空管塔空管方面,天和防务策划了通用机场移动塔台空中交通管理系统、稀疏阵列塔台空中交通管理系统、低空多源监视与告警系统、通航飞行服务保障系统、反无人机系统等5个系统解决方案;在安防及安检方面,天和防务策划了军民融合型智能哨兵系统、边防防型智能哨兵系统、周界安防智能哨兵系统、被动式太赫兹安检系统等4个系统解决方案。

天和防务重点开发的太赫兹产品也惊艳亮相珠海航展,本次展出的新一代毫米波人体三维成像安检仪和被动式太赫兹安检系统分别由太赫兹安检仪、脚踏式足底探测器和主控终端构成,并以方舱的形式提出基于被动式太赫兹人体安检系统的多模态安检系统解决方案,具有证件检查、人脸识别、行李安检、车辆安检等集成功能。可以在各种公众场合实施高效快捷的无接触新型安检。成像时间大约2~3秒,每小时可检测500~800人次,是传统

安检效率的3~5倍以上。可适用于多种应用场景,如机场入口、VIP要客安检保障、机坪安检等,具有使用便捷、机动灵活等特点。

值得一提的是,天和防务本次航展还展出了一批“硬科技产品”。如公司推出的反无人机指挥系统,可以让目前还处于监管盲区的无人机领域得到有效控制,让“黑飞”无人机无所遁形。这套反无人机系统,由多功能装甲车、雷达、光电跟踪仪、处置设备、指挥通信设备、系统支持设备等组成,其主要特点是对“低小慢”实现全空域探测与高精度跟踪,并采用网状拦截,实现迫降、驱离等反制效果。该系统工作的原理是,通过雷达对飞行器进行24小时搜索,对疑似无人机的方位、距离、速度等信息进行采集,并在雷达显示屏上绘制实时航迹;雷达设备自动引导光电设备,对高位告警目标进行高清图像自动跟踪详查,为后续指挥决策、干扰打击等提供详尽数据,并对最终进入敏感区的无人机进行驱离、迫降、软杀伤等防控处置。可广泛部署于机场、监狱、化工园区、军事禁区等,也可作为重大安保、公安及城管执法、政要随行保护、打击利用无人机作为载体的走私贩毒等活动提供有效的低空安全保障。

2018年上半年,天和防务在接受机构调研时称,公司航空管塔业务已取得实质性突破,“TH-GA04通用机场移动塔台空中交通管理系统”实现销售,预计该领域后续还会有获得订单的可能。本次珠海航展,这款可移动式通用航空塔台指挥车也已亮相。公司高管称,这一系统集成了通讯、监视、情报、气象、记录、授时等多种功能,是满足通航运行需求的可移动式塔台空管装备。可以为各类通用机场、临时起降点提供塔台空中交通管制服务,也可作为运输机场的应急、备用塔台,提供培训等用途。

“本次珠海航展亮相的系列军民两用产品,是我们公司这两年厚积薄发的结果。”天和防务负责人表示,军民融合是公司业务发展的核心,也是公司未来业绩持续增长的关键。随着军民融合国家战略的加快推进,将为公司的军民融合发展带来更好的市场机遇。



要言回放

新余国科:公司增长偏重高质量发展

时间:11月6日
嘉宾:新余国科董事长金卫平

公司目前无论是业绩,还是股本规模都偏小,如果说上市后的第一年是在资本市场的适应期,那适应期过后,公司将采取哪些措施做大做强?

新余国科董事长金卫平:我们采取的措施主要有:一是充分利用好募集资金,做好研发中心建设和人工影响天气和气象环境装备的研发及产业化建设,提高研发水平,加大研发投入,不断开发市场需要的新产品,延伸和完善公司产业链,扩大生产能力,做好公司现有业务的规模扩张;二是积极做好对外投资,加大对外投资规模,实现“外延式”扩张。三是寻找合适标的推进并购重组,充分利用公司上市后资源优势,社会影响,快速做大做强企业。

财报显示,公司目前的民品占比约三成左右,在董事长的规划中,军品和民品在公司业务结构中应该是一个什么样的构成?

新余国科董事长金卫平:军品目前比重要高,这是我们军工企业的行业特点所致,就目前来看,军品发展速度与质量好于民品,而我们的民品偏向军民融合,一块是人工影响天气,一块是生态文明建设领域环境的保障,我认为随着国家军民融合政策推进,公司民品产业空间会更加广大。公司目前的规划是军工保持稳定增长,民品则是推进跨越式发展,我判断3~5年左右,民品在公司业务结构中占

绝对优势。

我们关注到,公司的净利润增长远远高于营收规模增长,怎么看待公司的这一财务现状?公司在营收增长这一块有没有什么规划?比如通过外延并购迅速扩大营收规模?或者公司会一直专注于目前这种内生式、高质量的成长?

新余国科董事长金卫平:公司的净利润增长较快的原因主要是因为公司的产品调整,具备高附加值的投入,新业务拓展等,让公司产品在市场竞争中具备价格比较优势,公司有外延扩张的规划,但并购方向是瞄准有技术团队、技术优势、业务优势,规模中小的产业链相关企业,目前公司正在洽谈一些标的。公司的增长内容一直是偏重于高质量的发展。

宏大爆破:军民融合风口即将到来

时间:11月9日
嘉宾:宏大爆破董事长郑炳旭

公司传统主营业务是从事民爆和工程服务,为何要选择向军工领域转型?

宏大爆破董事长郑炳旭:这是一个自然的转型升级。宏大之前是从事一些建筑物拆除爆破工作,技术上做到最顶尖。后来公司考虑到因为爆破工作需要经常接触和使用炸药,自己生产炸药能够减少成本,提高效率。2001年公司开始谋划这件事情,2003年,我们获取了炸药生产资格。然后,我们发现炸药有规模效应,所以便开始在广东省内进行布局,将原来的8家炸药厂收购了7家,另一家

也在规划参股,从而形成区域性协同。雷管是炸药其中的一个产业,其接近军工,因此很多雷管厂也存在军工厂。因为这个原因,我们在收购雷管厂时将地方重点保军企业明华公司顺便带人。

自2009年收购直至2016年,因为明华公司历史负担重,资产不能随意使用,资产使用效益低,明华公司一直在亏损。穷则思变,我们已经嗅到军民融合风口的到来,于是考虑大力发展军工产业,并先后成立了几个军工合作平台。

公司为什么能在军民融合方面走在广东的前面?

宏大爆破董事长郑炳旭:首先,宏大爆破并非民企,而是国资委下属的国有控股公司,宏大的控股股东是广业集团。其次,我们这次的合作伙伴国防科技大学具有非常多并且高端的科研成果,但是很多还未转化为产品。现在国内有上万家民参军企业。而民口企业无经验和专业设施,并且受制于体系,因此民口企业进入军工的门槛高,取得科研生产许可难。

宏大爆破的军民融合之路能够破这个局,一方面也是我们拥有一定的基础和经历,我们原本是一个传统小军工企业,四证齐全。另一方面,我们找到了好的合作伙伴——国防科技大学,他们有基地和研发设备,和我们人员组成一个很好的研发团队,共同研制。人才共有,资源互补。现在,HD-1的首飞也取得圆满成功,证明我们也是有一定的基础的。

您认为HD-1项目对于广东产业的转型升级以及整个产业链会带来怎样的影响?

宏大爆破董事长郑炳旭:过去的军工企业一般都在远离沿海的省市,广东在军工行业的底子相对较弱。这一次HD-1的突破对广东来说,是提升了空天产业的含金量,还能在空天领域带来产业带动。

我们不能小看这么一个项目,因为HD-1的跨界性主要表现在产品研制生产涉及航空航天、电子信息、新材料、新能源等多个重点领域。广东HD-1导弹研发出来后,能够和之前的一些项目形成一个产业链,促进广东在新材料、发动机产业的升级。HD-1项目也得到了广东省委省政府的大力支持,是典型的重大创新项目和跨界军民融合项目。项目的实施,既可以引领广东企业“民参军”的发展方向,为国有军工集团研制生产高精尖武器系统提供有益补充,又对推动广东科技创新、产业转型升级和区域经济发展具有重要意义。

(黄剑波 整理)

中国平安人寿投资连结保险投资单位价格公告

| 投资账户名称 | 11月8日 | | 11月7日 | | 11月6日 | | 11月5日 | | 11月2日 | | 11月1日 | | 投资账户设立时间 |
|------------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|-------|-------|-------------|
| | 买入价 | 卖出价 | 买入价 | 卖出价 | 买入价 | 卖出价 | 买入价 | 卖出价 | 买入价 | 卖出价 | 买入价 | 卖出价 | |
| 平安发展投资账户 | 3.7326 | 3.6595 | 3.7445 | 3.6711 | 3.7518 | 3.6783 | 3.7576 | 3.684 | 3.7717 | 3.6978 | | | 2000年10月23日 |
| 平安收益投资账户 | 1.9825 | 1.9437 | 1.9822 | 1.9434 | 1.982 | 1.9432 | 1.9817 | 1.9429 | 1.9809 | 1.9421 | | | 2001年4月30日 |
| 平安基金投资账户 | 3.8501 | 3.7747 | 3.8693 | 3.7935 | 3.8804 | 3.8044 | 3.8875 | 3.8113 | 3.9088 | 3.8322 | | | 2001年4月30日 |
| 平安价值增长投资账户 | 2.3213 | 2.2757 | 2.3222 | 2.2766 | 2.3215 | 2.2759 | 2.3205 | 2.275 | 2.3199 | 2.2744 | | | 2003年9月14日 |
| 平安稳健权益投资账户 | 1.1484 | 1.1259 | 1.1626 | 1.1399 | 1.1631 | 1.1403 | 1.1707 | 1.1478 | 1.1753 | 1.1523 | | | 2007年9月18日 |
| 平安货币投资账户 | 1.5036 | 1.4741 | 1.5036 | 1.4741 | 1.5033 | 1.4738 | 1.5032 | 1.4737 | 1.5028 | 1.4733 | | | 2007年11月22日 |
| 平安天玺优选投资账户 | | | 1.0012 | 1.0012 | 1.0012 | 1.0012 | 1.0012 | 1.0012 | 1.0010 | 1.0010 | 1.001 | 1.001 | 2018年8月1日 |

说明:本次投资单位价格仅反映投资连结保险各投资账户以往的投资业绩,并不代表未来的投资收益。客户可以通过本公司的全国客户服务热线95511、中国平安保险集团网站(http://www.pingan.com)、客户服务柜面以及保险顾问查询相关的保单信息。

中国平安人寿保险股份有限公司