证券代码:002187 证券简称:广百股份 公告编号:2018-035

# 广州市广百股份有限公司 第一期股票期权激励计划(草案)摘要公告

本公司及其董事、监事、高级管理人员保证公告内容真实、准确和完整,公告不存在虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏。

重要内容提示:

● 股权激励方式:股票期权

● 股份来源:公司向激励对象定向发行公司A 股普通股股票。本激励计划下授予的每份股票期权拥有在满足生效条件和生效安排情况下,在可行权期内以行权价格购买1股本公司股票的权利。

● 本激励计划拟向激励对象授予的股票期权数量为342.25万份,占本激励计划草案公告日公司股本总额34,242.2568万股的0.9995%。其中,首次授予数量不超过273.80万份,占本激励计划授予总量的80%,占本激励计划草案公告时公司股本总额的0.7996%;预留股票期权68.45万份,占本激励计划授予总量的20%,占本激励计划草案公告时公司股本总额的0.1999%。

一、公司基本情况

(一)公司简介

1.公司名称:广州市广百股份有限公司

2.上市日期:2007年11月22日

3.注册地址:广东省广州市越秀区西湖路12号

4.经营范围:批发和零售贸易(国家专营专控商品除外);销售食品、保健食品、药品、医疗器械、危险化学品、烟、酒、书报刊、音像制品;收购及销售农副产品;验光配镜,镜片加工;普通货运、停车场经营;装卸搬运;设计、制作、代理、发布国内外各类广告;场地出租;洗染服务;摄影扩印服务;企业管理咨询;物业管理;美容理发;修理日用品、家电及钟表;游乐项目(含儿童游乐项目);复印;过塑;物资存储;代办运输、邮购。

(二)近三年主要业绩情况

单位:万元

| 主要会计数据 | 2017年 | 2016年 | 2015年 |
|---|---|---|---|
| 营业收入 | 688,954.13 | 652,580.85 | 732,937.79 |
| 归属于上市公司股东的净利润 | 17,387.25 | 15,765.42 | 25,063.73 |
| 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 | 13,893.76 | 10,346.16 | 19,282.95 |
| | 2017/12/31 | 2016/12/31 | 2015/12/31 |
| 归属于上市公司股东的净资产 | 264,648.39 | 257,533.82 | 253,433.39 |
| 总资产 | 423,789.48 | 422,370.29 | 461,218.00 |
| 主要财务指标 | 2017年 | 2016年 | 2015年 |
| 基本每股收益(元/股) | 0.51 | 0.46 | 0.73 |
| 稀释每股收益(元/股) | 0.51 | 0.46 | 0.73 |
| 扣除非经常性损益后的基本每股收益(元/股) | 0.41 | 0.3 | 0.56 |
| 每股净资产(元/股) | 7.73 | 7.52 | 7.4 |
| 加权平均净资产收益率(%) | 6.7 | 6.2 | 10.26 |
| 扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率(%) | 5.36 | 4.07 | 7.89 |

(三)公司董事会、监事会、高级管理人员构成情况

1.董事会构成

公司第六届董事会由7名董事构成,分别是:董事长王华俊,董事郑定全、冯凯芸、钱圣山,独立董事陈宏辉、沈洪涛、王鸿茂。

2.监事会构成

公司第六届监事会由3名监事构成,分别是:监事会主席汤智全、监事李建新、职工监事关兆棻。

3.高级管理人员构成

公司现任高级管理人员5人,分别是:总经理钱圣山,副总经理、财务负责人、董事会秘书钟芬,副总经理廖雪强、谢安贤、蔡劲松。

二、股权激励计划目的

(一)进一步健全公司经营机制,完善公司法人治理结构,形成良好、均衡的薪酬考核体系,确保公司未来发展战略和经营目标的实现;

(二)倡导公司与管理层持续发展的理念,帮助管理层平衡短期目标与长期目标,兼顾公司长期利益和近期利益,促进公司稳定发展;

(三)吸引和保留优秀的管理人才和业务骨干,满足公司对管理人才的巨大需求,建立公司的人力资源优势,进一步激发公司的创新活力,为公司的持续快速发展注入新的动力;

(四)强化以“价值创造”为导向的绩效理念,建立股东与经营管理层及业务骨干之间的利益共享、风险共担机制,实现股东、公司和激励对象各方利益的一致,为股东带来更为持久、丰厚的回报。

三、股权激励方式及标的股票来源

本激励计划采取的激励工具为股票期权。

股票来源为公司向激励对象定向发行的本公司A股普通股股票。

四、拟授出的权益数量

本激励计划拟向激励对象授予的股票期权数量为342.25万份,占本激励计划草案公告日公司股本总额34,242.2568万股的0.9995%。其中,首次授予数量不超过273.80万份,占本激励计划授予总量的80%,占本激励计划草案公告时公司股本总额的0.7996%;预留股票期权68.45万份,占本激励计划授予总量的20%,占本激励计划草案公告时公司股本总额的0.1999%。

在满足行权条件的情况下,激励对象获授的每一份股票期权拥有在有效期内以行权价格购买一股公司股票的权利。

五、激励对象的范围及各自所获授的权益数量

(一)激励对象的确定依据

1.激励对象确定的法律依据

本计划激励对象根据《中华人民共和国公司法》(以下简称“《公司法》”)、《中华人民共和国证券法》(以下简称“《证券法》”)、《国有控股上市公司(境内)实施股权激励试行办法》(171号文)、《关于规范国有控股上市公司实施股权激励制度有关问题的通知》(175号文)、《上市公司股权激励管理办法》(以下简称“《管理办法》”)及其他有关法律、法规和规范性文件以及广州市广百股份有限公司《公司章程》的相关规定,结合公司实际情况而确定。根据《管理办法》规定下述人员不得参与本计划:

(1)最近12个月内被证券交易所认定为不适当人选的;

(2)最近12个月内被中国证监会及其派出机构认定为不适当人选的;

(3) 最近12个月内因重大违法违规行为被中国证监会及其派出机构行政处罚或者采取市场禁入措施的;

(4)具有《公司法》规定的不得担任公司董事、高级管理人员情形的;

(5)具有法律法规规定不得参与上市公司股权激励情形的;

(6)中国证监会认定的其他情形。

2.激励对象确定的职务依据

本计划激励对象为公司董事、高级管理人员以及中层管理人员。本激励计划的激励对象由公司董事会薪酬与考核委员会提名,并经公司监事会核实确定。

激励对象中,董事、高级管理人员必须已经股东大会选举或公司董事会聘任。所有激励对象必须在本计划的考核期内于公司或控股子公司任职并已与公司或控股子公司签署了劳动合同或聘任合同。

3.激励对象确定的原则

(1)公司董事、高级管理人员,不包括未与公司或控股子公司签署劳动合同的非独立董事和公司独立董事;

(2)公司中层管理人员。指由公司任用的总部、事业部、门店、非门店类二级分、子公司的中层管理人员,具体包括:

公司总经理助理;

总部部室:总监/主任/部长、副总监/副主任/副部长;

总部中心:总监、经理;

事业部:总经理、副总经理、经理;

非门店类二级分、子公司:总经理、经理;

百货旗舰店:总经理、副总经理、经理;

广百广场、百货标准店:总经理、经理;

百货专业店:总经理、经理;

其他专业店:经认定的最高级别的电器、超市等专业店店长;

其他:根据工作需要由公司聘任的资深中层岗位;视人才储备或干部调配需要安排的,由公司聘任的非常设的门店副总经理;经公司认定和任用的其他中层干部。

(二)预留股票期权激励对象确定的原则

预留股票期权将在本计划经股东大会审议通过后12个月内一次性授予。预留股票期权的激励对象由公司董事会薪酬与考核委员会提名,经监事会核实后,律师发表专业意见并出具法律意见书,公司在指定网站按要求及时准确披露本次激励对象相关信息。预留股票期权的激励对象可为:公司董事、高级管理人员及中层管理人员,但不包括在首次授予时已获授股票期权的激励对象,具体包括以下情况:

1、首次股票期权授权日后12个月内新进入公司的并符合公司激励对象条件的员工;

2、在本计划审议批准时尚不符合公司激励对象条件而此后符合公司激励对象条件的员工。

(三)首次授予激励对象的范围

本计划首次授予的激励对象共计144人,占公司截至2018年11月1日在册员工总人数3,313人的4.35%。本计划首次授予激励对象人员包括:

1、公司董事、高级管理人员共5人,占激励对象总人数的3.47%;

2、中层管理人员139人,占激励对象总人数的96.53%。

首次授予股票期权的激励对象姓名和职务详见《广州市广百股份有限公司第一期股票期权激励计划人员名单》。

首次获授股票期权的激励对象均是对公司未来经营业绩和发展有直接影响的董事、高级管理人员和中层管理人员,是公司战略实施和经营发展的核心力量。公司对这部分人员实施股权激励,不仅充分考虑了激励对象的代表性和示范效应,而且有利于建立股东与上述人员之间的利益共享与约束机制,增强员工对实现公司持续、稳健、健康发展的责任感、使命感,有效提高员工的凝聚力和创造性,有利于公司发展战略和经营计划的实现。

(四)首次授予激励对象的核实

1、公司将在召开股东大会前,通过公司网站或者其他途径,在公司内部公示激励对象的姓名和职务,公示期不少于10天。

2、公司监事会应当对激励对象名单进行审核,充分听取公示意见。

3、公司应当在股东大会审议本计划前5日披露公司监事会对激励对象名单审核及公示情况的说明。

(五)首次授予激励对象的人员名单及分配情况

| 姓名 | 职位 | 获授股票期权数量(万份) | 占授予股票期权总数的比例 | 占当前总股本的比例 |
|---|---|---|---|---|
| 钱圣山 | 董事、总经理 | 16.00 | 4.67% | 0.0467% |
| 钟芬 | 副总经理、董事会秘书、财务负责人 | 13.60 | 3.97% | 0.0397% |
| 廖雪强 | 副总经理 | 13.60 | 3.97% | 0.0397% |
| 谢安贤 | 副总经理 | 13.60 | 3.97% | 0.0397% |
| 蔡劲松 | 副总经理 | 13.60 | 3.97% | 0.0397% |
| 中层管理人员(共139人) | | 203.40 | 59.43% | 0.5940% |
| 预留部分 | | 68.45 | 20.00% | 0.1999% |
| 股票期权合计 | | 342.25 | 100.00% | 0.9995% |

1、上述任何一名激励对象通过本计划获授的公司股票数量均未超过公司总股本的1%。

2、本计划激励对象均未参与两个或以上本公司股权激励计划。

3、本次激励对象不包括未与公司或控股子公司签署劳动合同的非独立董事,公司独立董事、监事,亦不包括单独或合计持有公司5%以上股份的股东或实际控制人及其父母、配偶、子女。

4、本次激励对象为公司股东或董事时,应履行回避表决的义务。

5、激励对象个人获授的股票期权预期收益应当控制在授予时薪酬总水平的30%以内。授予时若激励对象获授股票期权数量预期收益超过薪酬总水平的30%,授予数量将经公司董事会审议后相应减少。

6、本次激励计划的实际行权收益原则上不超过激励对象薪酬总水平(含股权激励收益)的40%。对股权激励实际收益超出上述比重的,所有激励对象承诺超过部分归公司所有。如果授予股票期权之后,相关监管机构对股权激励收益的规定有所调整,本条款将进行相应修改。

六、股票期权的行权价格及行权价格的确定方法

(一)首次授予股票期权的行权价格

首次授予股票期权的行权价格为7.90元/股,即满足行权条件后,激励对象可以按每股7.90元的价格购买公司向激励对象增发的公司股票。

(二)首次授予股票期权的行权价格

按照《管理办法》、《国有控股上市公司(境内)实施股权激励试行办法》(国资发分配[2006]175号)有关行权价格的规定,首次授予的股票期权行权价格不低于下列价格最高者:

1、本计划草案摘要公布前1个交易日的公司股票收盘价7.87元;

2、本计划草案摘要公布前30个交易日的公司股票平均收盘价7.79元;

3、本计划草案摘要公布前1个交易日的公司股票交易均价7.89元;

4、本计划草案摘要公布前20个交易日的公司股票交易均价7.70元、前60个交易日的公司股票交易均价7.90元、前120个交易日的公司股票交易均价8.25元之一。

(三)预留股票期权行权价格的确定方法

预留股票期权在授予前须召开董事会,确定本次授予的期权数量、激励对象名单、行权价格等相关事宜,并披露本次授予情况的摘要。

预留股票期权的行权价格不低于下列价格最高者:

1、该部分股票期权授予的董事会会议决议公告日前1个交易日的公司股票收盘价;

2、该部分股票期权授予的董事会会议决议公告日前30个交易日的公司股票平均收盘价;

3、该部分股票期权授予的董事会会议决议公告日前1个交易日的公司股票交易均价;

4、该部分股票期权授予的董事会会议决议公告日前20个交易日的公司股票交易均价、前60个交易日的公司股票交易均价、前120个交易日的公司股票交易均价之一。

七、股票期权的等待期、行权期安排

本激励计划股票期权的等待期,为自股票期权完成授予登记之日后的24个月。

公司首次授予的股票期权的行权期、各期行权时间安排及可行权数量如下表所示:

| 行权期 | 行权时间 | 可行权总量占获授期权总量比例 |
|---|---|---|
| 第一个行权期 | 自首次期权授予登记完成之日起24个月后的首个交易日起至首次期权授予登记完成之日起36个月内的最后一个交易日当日止 | 40% |
| 第二个行权期 | 自首次期权授予登记完成之日起36个月后的首个交易日起至首次期权授予登记完成之日起48个月内的最后一个交易日当日止 | 30% |
| 第三个行权期 | 自首次期权授予登记完成之日起48个月后的首个交易日起至首次期权授予登记完成之日起60个月内的最后一个交易日当日止 | 30% |

公司预留股票期权的行权期及各期行权时间安排如表所示:

| 行权期 | 行权时间 | 可行权总量占获授期权总量比例 |
|---|---|---|
| 预留股票期权第一个行权期 | 自预留期权授予登记完成之日起24个月后的首个交易日起至预留期权授予登记完成之日起36个月内的最后一个交易日当日止 | 40% |
| 预留股票期权第二个行权期 | 自预留期权授予登记完成之日起36个月后的首个交易日起至预留期权授予登记完成之日起48个月内的最后一个交易日当日止 | 30% |
| 预留股票期权第三个行权期 | 自预留期权授予登记完成之日起48个月后的首个交易日起至预留期权授予登记完成之日起60个月内的最后一个交易日当日止 | 30% |

激励对象必须在期权行权有效期内行权完毕。若未达到行权条件,则当期股票期权不得行权并由公司注销;若符合行权条件,但未在上述行权期内行权的该部分股票期权由公司注销。因公司董事、高级管理人员所获授股票期权总量的20%必须在其任期考核或经济责任审计合格后方可行权,该任期考核或经济责任审计是指本激励计划授予当年所属任期的任期考核或经济责任审计。若其任期考核或经济责任审计合格的时间超过第三个行权期规定期限的,则该部分期权的可行权时间不受上述限制,但必须在其任期考核或经济责任审计合格之日起一年内行权,未行权部分由公司注销。

八、获授权益和行权的条件

(一)股票期权的授予条件

只有在同时满足下列条件时,激励对象才能获授股票期权:

1、公司未发生以下任一情形:①最近一个会计年度财务会计报告被注册会计师出具否定意见或者无法表示意见的审计报告;②最近一个会计年度财务报告内部控制被注册会计师出具否定意见或无法表示意见的审计报告;③上市后最近36个月内出现过未按法律法规、公司章程、公开承诺进行利润分配的情形;④法律法规规定不得实行股权激励的;⑤中国证监会认定的其他情形。

2、激励对象未发生以下任一情形:①最近12个月内被证券交易所认定为不适当人选的;②最近12个月内被中国证监会及其派出机构认定为不适当人选的;③最近12个月内因重大违法违规行为被中国证监会及其派出机构行政处罚或者采取市场禁入措施;④具有《公司法》规定的不得担任公司董事、高级管理人员情形的;⑤法律法规规定不得参与上市公司股权激励的;⑥中国证监会认定的其他情形。

3、公司达到以下业绩条件:以2017年业绩为基数,2018年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率不低于10%,且不低于对标企业同期50分位增长率水平;2018年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率不低于6.3%,且不低于2018年对标企业50分位值;2018年主营业务收入占比不低于95%;2018年度公司现金分红比例不低于40%。

(二)股票期权的行权条件

激励对象行使已获授的股票期权,除满足上述授予条件中第1、2项的相关条件外,必须同时满足如下条件:

1、公司业绩考核要求

本激励计划授予股票期权的行权考核年度为2020年-2022年三个会计年度,每个会计年度考核一次。业绩考核的指标为:“扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率”、“扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率”、“主营业务收入占比”和“现金分红比例”。在本激励计划有效期内,公司对各年度财务业绩考核目标如下表所示:

| 行权期安排 | 业绩考核指标 |
|---|---|
| 首次授予股票期权第一个行权期/预留期权第一个行权期 | 以2017年业绩为基数,2020年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率不低于40%,且不低于对标企业同期75分位增长率水平;2020年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率不低于6.7%,且不低于2020年对标企业75分位值;2020年主营业务收入占比不低于95%;2020年度公司现金分红比例不低于40%。 |
| 首次授予股票期权第二个行权期/预留期权第二个行权期 | 以2017年业绩为基数,2021年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率不低于50%,且不低于对标企业同期75分位增长率水平;2021年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率不低于7.0%,且不低于2021年对标企业75分位值;2021年主营业务收入占比不低于95%;2021年度公司现金分红比例不低于40%。 |
| 首次授予股票期权第三个行权期/预留期权第三个行权期 | 以2017年业绩为基数,2022年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率不低于65%,且不低于对标企业同期75分位增长率水平;2022年公司扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率不低于7.3%,且不低于2022年对标企业75分位值;2022年主营业务收入占比不低于95%,2022年度公司现金分红比例不低于40%。 |

注:1、若公司发生再融资行为,净资产为再融资当年扣除再融资数额后的净资产值。

2、由本计划产生的期权成本计入公司管理费用,并在经常性损益中列支。如公司业绩考核达不到上述条件,所有激励对象相对应的行权期所获授的期权由公司注销。

2、激励对象个人绩效考核要求

根据《广州市广百股份有限公司第一期股票期权激励计划实施考核管理办法》(以下简称“《考核管理办法》”),考核等级为优秀、良好及合格的激励对象可按照各等级对应的行权比例部分或全部对该行权期内所获授的股票期权行使权益。具体对应的考核分数及依据考核结果可行权比例如下:

| 考核等级 | 考核结果定义 | 可行权比例 |
|---|---|---|
| 优秀 | 超额完成任务,工作超出期望,有突出业绩 | 100% |
| 良好 | 较好完成任务,部分工作超出期望,业绩正常 | 100% |
| 合格 | 完成本职任务,业绩正常 | 70% |
| 不合格 | 部分工作未完成,业绩有较大改进空间 | 0% |

若股票期权的上述行权条件达成,激励对象持有的股票期权按照本计划规定比例逐年行权;反之,若行权条件未达成,则由公司按照本计划相关规定,注销激励对象所获授期权当期可行权份额。

(三)同行业对标企业的选择及对对标企业的调整方案

公司基于业务可比性(主营业务相近)和范围广泛性(对标企业数量充分)的双重考虑,本激励计划同行业对标企业按照中国证监会行业划分标准,选取公司所处零售业的A股上市公司共39家。各家对标企业的基本情况如下表所示:

| 序号 | 证券简称 | 证券代码 | 企业性质 | 公司简介 |
|---|---|---|---|---|
| 1 | 百联股份 | 600827.SH | 地方国有企业 | 公司国内一流的大型综合性商业股份制上市公司,业态包括百货、标准超市、大卖场、便利店、购物中心、品牌折扣店、专业专卖店等。 |
| 2 | 重庆百货 | 600729.SH | 地方国有企业 | 公司是重庆市最早的国有商业企业和唯一的商业上市公司,公司已发展成为以百货、超市、电器三大业态为主业,涉足酒店、食品、电子器材、劳保等经营领域的一家大型区域性商业零售连锁企业。 |
| 3 | 供销大集 | 000564.SZ | 地方国有企业 | 公司是陕西省西安市一家以经营百货零售业为主的大型商贸企业集团,为西北地区的商业龙头。 |
| 4 | 大商股份 | 600694.SH | 民营企业 | 公司是中国最大的零售业集团之一,业态包括百货、超市、电器、地产、酒店等,构成了大商零售主业的立体格局。 |
| 5 | 王府井 | 600859.SH | 地方国有企业 | 公司是一家专注于百货业态的全国性连锁零售企业。 |
| 6 | 天虹股份 | 002419.SZ | 中央国有企业 | 公司是中外合资的连锁零售企业,现已形成实体店、PC网店、移动端的全渠道零售生活平台。 |
| 7 | 鄂武商A | 000501.SZ | 地方国有企业 | 公司是湖北省最大的综合性商业零售企业之一,业态涵盖百货商场、大型购物中心、连锁超市等。 |
| 8 | 步步高 | 002251.SZ | 民营企业 | 公司主要经营活动为超市、百货、电器等生活消费品的销售。 |
| 9 | 豫园股份 | 600655.SH | 民营企业 | 公司地处上海中心商业区,是一家集黄金珠宝、餐饮、医药、工艺品、百货、食品、旅游、房地产、金融和进出口贸易等产业为一体,多元化发展的国内一流的综合性商业集团。 |
| 10 | 中百集团 | 000759.SZ | 民营企业 | 公司是我国中西部地区连锁规模最大、商业网点最多的大型现代化商业上市公司。 |
| 11 | 欧亚集团 | 600697.SH | 地方国有企业 | 公司是吉林省的商业龙头企业,形成了以现代时尚百货、现代摩尔生活馆、综超连锁为三大主力业态的经营格局。 |
| 12 | 银座股份 | 600858.SH | 地方国有企业 | 公司作为区域性商业零售龙头企业,在山东省内的三三线城市稳步实施“百货+大卖场”的扩张战略,扩展各地门店,公司目前在山东济南、菏泽、潍坊和东营等地已拥有多家百货门店。 |
| 13 | 茂业商业 | 600828.SH | 民营企业 | 公司是西南地区最大的综合性商业企业集团之一,业务涉及零售百货、地产开发、物业经营等领域。 |
| 14 | 华联综超 | 600361.SH | 地方国有企业 | 公司为一家全国性扩张的超市连锁企业,主营大型综合连锁超市和生鲜超市,在全国19个省市均拥有店面。 |
| 15 | 利群股份 | 601366.SH | 民营企业 | 公司是集百货零售连锁、商业物流配送、品牌代理与运作、电子商务等多业态于一体的大型商业集团。 |
| 16 | 合肥百货 | 000417.SZ | 地方国有企业 | 公司是安徽区域市场的零售龙头企业,目前的主营业务为百货零售业、农产品交易市场两大类业务。 |
| 17 | 首商股份 | 600723.SH | 地方国有企业 | 公司是国内著名的大型商业零售企业,主要业态有百货商场、购物中心、折扣店(奥特莱斯)和专业店。 |
| 18 | 新华百货 | 600785.SH | 民营企业 | 公司是宁夏地区最大的商业连锁集团及最重要的商贸流通企业,业态涉及百货、超市及电器连锁,各业态近百余家店铺遍及宁夏全区。 |
| 19 | 友阿股份 | 002277.SZ | 民营企业 | 公司是长沙市万车湖南省最大的百货零售企业,旗下百货商场在长沙的最长运营历史超过30年。 |
| 20 | 新华都 | 002264.SZ | 民营企业 | 公司是福建省大卖场、综合超市以及百货连锁经营行业的龙头企业,主要从事大卖场、综合超市及百货的连锁经营。 |
| 21 | 红旗连锁 | 002697.SZ | 民营企业 | 公司是中国西部地区最具规模的以连锁经营、物流配送、电子商务为一体的商业连锁企业。 |
| 22 | 文峰股份 | 601010.SH | 民营企业 | 公司是南通市最大的零售企业,也是江苏省领先的零售企业之一,主要从事百货、超市、电器销售专业店的连锁经营业务。 |
| 23 | 杭州解百 | 600814.SH | 地方国有企业 | 公司是浙江省一家历史悠久、颇具规模的商业上市公司,主营业务为百货零售。 |
| 24 | 翠微股份 | 603123.SH | 地方国有企业 | 公司目前拥有翠微百货、当代商城、甘家口百货三大商业品牌,八家大型百货商场,集百货、超市、餐饮、休闲娱乐等都市品质生活服务于一体,以零售服务为主业,致力于发展规模化、多元化、集约化的现代零售业集团。 |
| 25 | 通程控股 | 000419.SZ | 地方国有企业 | 公司是湖南省销售规模最大、经营效益最好的商业企业,公司目前已发展成为以现代商贸、旅游酒店和综合投资为主的产业格局的综合性上市公司,业态涵盖现代购物中心、电器连锁、世界名品专业店、生活超市等。 |
| 26 | 武汉中商 | 000785.SZ | 地方国有企业 | 公司是一家以商贸零售业为主业,同时涉足房地产、电子商务、进出口贸易等产业的国有控股大型商业上市公司。 |
| 27 | 汇嘉时代 | 603101.SH | 民营企业 | 公司是新疆一家集百货,超市为一体的大型股份制商业零售企业,经营网点遍布全疆各地,通 |
| 28 | 新世界 | 600628.SH | 地方国有企业 | 公司是座落于上海市全国著名的南京路步行街上的一家集现代百货、旅游休闲和娱乐综合消费相融一体的购物中心。 |
| 29 | 国芳集团 | 601086.SH | 民营企业 | 公司从事以百货业为主,超市、电器为辅的连锁零售业务,目前为甘肃省内最大的连锁零售企业。 |
| 30 | 中兴商业 | 000715.SZ | 地方国有企业 | 公司是中国国际信托投资公司与沈阳合资兴建的大型商业零售企业,主要经营商业零售,兼营宾馆及餐饮业务。 |
| 31 | 南宁百货 | 600712.SH | 地方国有企业 | 公司位于广西壮族自治区首府南宁市最繁华的商业中心区,是广西规模最大的商业零售企业,以经营百货为主,在南宁、玉林、贵港等地开设了多家百货类直营门店,涉及主题百货、家电、超市三个业态。 |
| 32 | 徐家汇 | 002561.SZ | 地方国有企业 | 公司是上海地区销售规模最大的百货零售企业之一,在徐家汇商圈的市场份额处于领先位置。 |
| 33 | 益民集团 | 600824.SH | 地方国有企业 | 公司目前已发展为专业特色连锁商业、房地产业、酒店业等重点突出、优势明显、相互促进的多种经营。 |
| 34 | 大连友谊 | 000679.SZ | 民营企业 | 公司是以零售百货、酒店管理、房地产开发为主业,以其他策略性投资为补充的大型综合性商贸企业集团。 |
| 35 | 安德利 | 603031.SH | 民营企业 | 公司是安徽省著名商业企业,公司主营业务是主要业务是国内三、四线城市及农村市场的百货零售,零售主营业态有购物中心、超市和专业店。 |
| 36 | 兰州民百 | 600738.SH | 民营企业 | 公司是甘肃省最大的商业流通企业,也是全国百家大型商业零售企业之一,公司经营业务以兰州核心商圈的百货零售、餐饮酒店和南京地区的专业市场管理为主。 |
| 37 | 汉商集团 | 600774.SH | 地方国有企业 | 公司及子公司所从事的主要业务是零售、会展、商业地产、零售主营业态有百货商场、购物中心和专业店。 |
| 38 | 宁波中百 | 600857.SH | 民营企业 | 公司从事商业零售业务,经营模式以联营模式为主。 |
| 39 | 百大集团 | 600865.SH | 民营企业 | 公司是一家集百货业、酒店业、旅游业等为一体的综合性集团公司。 |

公司董事会薪酬与考核委员会可根据市场环境相关因素向公司董事会提交对标企业名单的调整方案、调整方案需说明调整行业分类或对标企业样本的原因、 依据及调整情况。调整的触发条件包括但不仅限于:

①对标企业出现主营业务发生重大变化,与公司的产品和业务不具有相关性;

②对标企业所属中国证监会行业分类发生变化;

③对标企业发生并购重组,且并购重组完成后的下一年度归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润增长率低于-300%或高于+300%;

④对标企业发生并购重组或重大资产处置,且并购重组或重大资产处置完成后的下一年度扣除非经常性损益后的加权平均净资产收益率增减幅低于-100%或高于+100%;

⑤对标企业样本连续三年归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润复合增长率均值低于-300%或高于+300%的,处于异常状态;

⑥对标企业样本在业绩考核任一年度归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润增长率低于-500%或高于+500%的,处于异常状态;

⑦其他董事会薪酬与考核委员会有充分理由认为需要调整对标企业的情况。

公司董事会审议调整行业分类或对标企业方案时,独立董事、监事会应当就行业分类或对标企业样本调整是否有利于上市公司的持续发展,是否存在明显损害上市公司及全体股东利益的情形发表独立意见。调整方案需报广东省国资委备案并提交公司股东大会审议。律师事务所应当就调整事项是否符合本办法及相关法律法规的规定,是否存在明显损害上市公司及全体股东利益的情形发表专业意见。

(四)业绩考核指标设置的合理性分析

上述业绩指标是公司基于产业发展趋势和当前公司战略发展阶段而设定的。具体体现在:

近年来,受电商模式的蓬勃发展的冲击,传统百货行业增长乏力。公司未来几年将积极应对新消费的升级,密切关注新物种、新业态的发展,充分利用新科技,加快线上线下新融合,带给消费者新体验,为在新零售周期的大发展打下扎实基础。未来公司将以“立足广东,面向全国”的总体思路,抓住重点城市、重点区域以及消费增长潜力区发展的机遇,努力挖掘新网点。未来五年公司的发展思路,一是继续提升存量门店经营质量和效益,优化门店运营管理,实现存量门店的经营持续增长,二是继续加快拓展脚步和创新经营模式,做优主业、做大平台和做强产业链。通过存量的挖潜和增量的拓展推进公司的持续健康发展,保证公司有质量的增长。争取2018-2022年公司营业收入保持4%左右的年复合增长率,扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润保持10%左右的年复合增长率,扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率每年增加0.2-0.3个百分点,实现国有资产的有效增值。

公司本次股票期权激励计划公司层面的业绩指标选取了 “扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率”、“扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率”、“主营业务收入占比”、“现金分红比例”,其中,“扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润增长率” 是反映企业持续成长能力的指标,体现了公司主要经营成果。公司设定的2020年-2022年各年度扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润较基期2017年的增长率分别不低于40%、50%和65%,假设2022年的行权条件达成,2018年至2022年之间的扣除非经常性损益后归属上市公司股东的净利润复合增长率为10.53%,高于股权激励计划实施前3年(2015年-2017年)的复合增长率-8.51%。“扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率” 和 “现金分红比例” 是反映股东回报及公司价值创造的指标,有助于衡量公司对股东回报的能力。公司设定的2020年-2022年各年度扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率分别不低于6.7%、7.0%和7.3%,各年度均高于股权激励计划实施前3年(2015年-2017年)的扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率平均值5.77%。公司设定的2020年-2022年各年度现金分红比例均不低于40%。“扣除非经常性损益后归属上市公司股东的加权平均净资产收益率” 和 “现金分红比例” 的考核条件确保公司在资产规模扩大的同时,维持经营效率,确保业绩质量,保证对股东进行最低比例的现金分红,满足公司相关承诺以及监管和资本市场的要求。“主营业务收入占比” 是反映公司收益质量的指标,公司设定的2020年-2022年各年度主营业务收入占比均不低于95%,有助于公司进一步集中力量做大做强零售主业。

公司所设定的业绩指标是综合考虑历史业绩、经营环境、行业状况,以及公司未来的发展规划等相关因素,指标设定合理、科学。对激励对象而言,业绩目标明确,同时具有一定的挑战性;对公司而言,业绩指标的设定能够促进激励对象努力尽职工作,提高上市公司的业绩表现。指标设定不仅有助于公司提升竞争力,也有助于增加公司对行业内人才的吸引力,为公司核心队伍的建设起到积极的促进作用。同时,指标的设定兼顾了激励对象、公司、股东三方的利益,对公司未来的经营发展将起到积极的促进作用。

九、股权激励计划的有效期、授权日、等待期、可行权日、禁售期

(一) 有效期

本激励计划的有效期为5年,自首次股票期权授权日起至所有股票期权行权或注销完毕之日止。

(二)授权日

本激励计划授权日在本计划经广东省国资委审核通过、公司股东大会审议通过后由公司董事会确定。授权日应为自公司股东大会审议通过本计划且授予条件成就之日起60日内确定,届时由公司召开董事会对激励对象就本激励计划设定的激励对象获授股票期权的条件是否成就进行审议,公司独立董事及监事会应当发表明确意见;律师事务所、独立财务顾问应当分别对激励对象获授股票期权的条件是否成就出具法律意见书、独立财务顾问报告。公司董事会对符合条件的激励对象授予股票期权,并完成登记、公告等相关程序。公司未能在60日内完成上述工作的,将终止实施本激励计划,授予的股票期权失效。

授权日必须为交易日,且不得为下列期间:1、定期报告公布前30日内,因特殊原因推迟定期报告公告日期的,自原预约公告日前30日起算,至公告前1日;2、公司业绩预告、业绩快报公告前10日内;3、自可能对公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的重大事件发生之日或者进入决策程序之日, 至依法披露后2个交易日内;4、中国证监会及深交所规定的其他期间。

(备注:本文所指“重大事件”为公司依据《深圳证券交易所股票上市规则》的规定应当披露的交易或其他重大事项。)

(三)等待期

本激励计划股票期权的等待期,为自股票期权完成授予登记之日后的24个月。

(四)可行权日

在本计划经股东大会审议通过后,激励对象自获授股票期权等待期届满后可以开始行权。可行权日必须为交易日,但不得在下列期间内行权:1、公司定期报告公布前30日内,因特殊原因推迟定期报告公告日期的,自原预约公告日前30日起算,至公告前1日;2、公司业绩预告、业绩快报公告前10日内;3、自可能对公司股票及其衍生品种交易价格产生较大影响的重大事件发生之日或者进入决策程序之日,至公告前1日;4、中国证监会及深交所规定的其它期间。

(五)禁售期

禁售期是指对激励对象行权后所获股票进行售出限制的时间段。本激励计划的禁售规定按照《公司法》、《证券法》等相关法律、法规、规范性文件和《公司章程》执行,具体规定如下:

1、激励对象为公司董事、高级管理人员的,其在任职期间每年转让的股份不得超过其所持有本公司股份总数的25%。上述人员离职后半年内,不得转让其所持有的本公司股份。

2、激励对象为公司董事、高级管理人员的,将其持有的本公司股票在买入后6个月内卖出,或者在卖出后6个月内又买入,由此所得收益归本公司所有,本公司董事会将收回其所得收益。公司董事会不按照本款规定执行的,股东有权要求董事会在30日内执行。公司董事会未在上述期限内执行的,股东有权为了公司的利益以自己的名义直接向人民法院提起诉讼。公司董事会不按照本款执行的,负有责任的董事依法承担连带责任。

3、激励对象为公司董事、高级管理人员的,减持公司股票还需遵守《深圳证券交易所上市公司股东及董事、监事、高级管理人员减持股份实施细则》等相关规定。

4、在本激励计划的有效期内,如果《公司法》、《证券法》、《深圳证券交易所上市公司股东及董事、监事、高级管理人员减持股份实施细则》等相关法律、法规、规范性文件和《公司章程》中对公司董事和高级管理人员持有股份转让的有关规定发生了变化,则这部分激励对象转让其所持有的公司股票应当在转让时符合修改后的《公司法》、《证券法》、《深圳证券交易所上市公司股东及董事、监事、高级管理人员减持股份实施细则》等相关法律、法规、规范性文件和《公司章程》的规定。

5、公司董事、高级管理人员获授的股票期权,应保留不低于授予总量的20%至任期考核或经济责任审计合格后行权,该任期考核或经济责任审计是指本激励计划授予当年所属任期的任期考核或经济责任审计。

十、股票期权数量和行权价格的调整方法和程序

(一)股票期权数量的调整方法

若在激励对象行权前,公司有资本公积金转增股本、派送股票红利、股票拆细、缩股、配股或增发等事项,应对股票期权数量进行相应的调整。调整方法如下:

1、资本公积金转增股本、派送股票红利、股份拆细

Q=Q0×(1+n)

其中:Q0为调整前的股票期权数量;n为每股的资本公积金转增股本、派送股票红利、股份拆细的比率(即每股股票经转增、送股或拆细后增加的股票数量);Q为调整后的股票期权数量。

2、缩股

Q=Q0×n

其中:Q0为调整前的股票期权数量;n为缩股比例(即1股公司股票缩为n 股股票);Q为调整后的股票期权数量。

3、配股

Q=Q0×P1×(1+n)/(P1+P2×n)

其中:Q0为调整前的股票期权数量;P1为股权登记日当日收盘价;P2为配股价格;n为配股的比例(即配股的股数与配股前公司总股本的比例);Q为调整后的股票期权数量。

4、增发

公司