

紫鑫药业去年营收超13亿 将进一步布局工业大麻

证券时报记者 孙尧超

紫鑫药业 002118 4月29日晚间发布2018年年报,公司2018年实现营业收入13.25亿元,较上年同期持平;实现归属于上市公司股东的净利润1.74亿元,较上年同期下降53.15%;报告期内公司经营性活动现金净额较前期得到大幅改善。

年报显示,目前中成药与人参产品两大业务仍是紫鑫药业的主要营业收入来源。2018年中成药实现营业收入5.58亿元,占总营业收入的42.11%;人参系列产品营业收入达7.51亿元,占总营业收入的56.69%。从销售地区来看,主要以东北地区为主,华北、华南为辅,其中华南和华中地区销售规模有较明显的扩大,以此来看公司前期持续建设和完善市场营销网络的努力已初步取得成效。

随着十九大报告中指出我国应实施健康中国战略,完善国民健康政策,人们的健康意识也在不断得到提高,这直接刺激了人参与其他保健产品的消费需求,为积极应对挑战和抓住机遇,紫鑫药业表示其未来三年发展战略将极力促成中成药、人参产业、基因测序仪三大产业齐头发展。同时,有计划地进入工业大麻领域。

其中,人参产业作为公司未来发展的排头兵,现已由战略储备期进入经济效益收获期,未来公司将依托所掌握的先进加工技术,积极开展关键技术攻关,实现合理的结构调整,提升人参产品的品质,使紫鑫人参成为国际、国内知名品牌。

值得一提的是,公司近日已与黑龙江省34家连锁药企达成人参销售战略合作协议,全力打造以“药品、食品、保健品”三店一体具有紫鑫特色的第三终端,在巩固药品销售的市场基础上,全力开发和建设人参专柜,大幅提升公司人参产品市场占有率。

作为目前广受资本市场关注的工业大麻业务,紫鑫药业表示将进一步布局工业大麻领域。公司的全资子公司Fytagoras是欧洲境内为数不多的允许合法进行大麻研究和开发的机构,具有20多年植物研究的丰富经验。相较于国内工业大麻刚刚起步,公司在工业大麻领域的技术和经验上具有明显的优势。

目前,紫鑫药业已在柳河县成立了吉林紫鑫大麻研发有限公司,旨在将全资子公司Fytagoras在工业大麻领域的部分技术引进国内,未来将依托Fytagoras的研发成果及国内提取物的技术优势,提前布局相关领域,计划与国内科研院所、相关公司达成战略合作协议,通过共同研发、合作分工、利润共享等机制,打造新的利润增长点。目前公司已与吉林省农科院签订了《工业大麻合作研究协议》,展开关于工业大麻种质资源的引进与交流,包括工业大麻等不同品种的种质资源,用于制药等产业。

宁波建工获佛山国资入主 或介入粤港澳大湾区建设

证券时报记者 李小平

随着4月29日的一纸公告,资本重地的宁波迎来了又一家上市公司控股权的转让。股权交割完成后,佛山市建设开发投资有限公司将成为宁波建工(601789)的新任控股股东。对此,宁波建工董事长徐文卫在接受采访时表示,此次控股权的转让将会给宁波建工带来业务增量,上市公司有望介入粤港澳大湾区建设。

目前,外省市场业务量仅占宁波建工总业务量的20%,较其他大型建筑企业50%的外省市场份额,宁波建工则相对偏弱。徐文卫表示,此次控股权的转让,使得宁波建工在继续深耕浙江省内市场的同时,有望进入广东市场,实现在宁波与广东两个区域的协同发展。

据了解,佛山建设经过多年的发展,开创了佛山市“三旧”改造新局面,已成为佛山市城市建设的重要力量,并逐步参与到了粤港澳大湾区、佛山市政工程、珠三角新干线机场、轨道交通、地下综合管廊、海绵城市等城市基础设施建设,拥有大量的优质城市更新和城市基础设施类项目资源。

从控股股东的角度而言,此次控股权的转让也有利于降低广天日月集团的经营风险。徐文卫指出,此举也是响应国家号召去金融杠杆。据介绍,目前控股股东广天日月集团的有息负债为13亿元左右,每年面临的财务成本在8000万元左右。随着股权转让的完成,广天日月集团将获得15亿元资金,其所面临的经营风险将得到化解。

同时,对于未来的税收安排问题,宁波建工董事会秘书李长春表示,尽管控制权被外地企业所取得,但宁波建工的注册地不会变更,仍然是注册在宁波的上市公司。

李长春称,佛山市作为粤港澳大湾区的节点城市,若能在佛山开创出宁波建工的牌子,那么无论是对企业的价值提升还是将来可持续发展,都能形成一定的支撑。

嘉必优、奥福环保科创板上市申请获受理

证券时报记者 王一鸣

4月29日晚间,科创板受理名单再增两家,累计已受理企业为95家,截至证券时报记者发稿,已向问询企业总数为78家。

具体来看,嘉必优、奥福环保两家新受理企业在上市标准方面均选择了第一套标准。其中,来自武汉的嘉必优成立于2004年9月,公司主营业务包括多不饱和脂肪酸ARA、藻油DHA及SA、天然β-胡萝卜素等多个系列产品的研发、生产与销售,产品广泛应用于婴幼儿配方食品、膳食营养补充剂和保健食品、特殊医学用途配方食品等领域。与贝因美、伊利、雅士利、汤臣倍健、安琪酵母等企业均建立了长期的合作关系。可比公司主要有金达威、量子生物、圣达生物等。

本次,嘉必优预计融资5.45亿元,拟投入微生物油脂二期工程项目、多不饱和脂肪酸油脂微胶囊生产线扩建项目、研发中心建设项目。财务数据显示,2018年公司实现营业收入2.86亿元,实现净利润9782.84万元。近三年公司研发费用占比分别为7.52%、5.96%、5.72%。可比公司均值分别为4.09%、4.18%、4.69%。

值得注意的是,对于是否符合科创板定位一栏中,嘉必优分别从面向世界科技前沿、面向经济主战场、面向国家重大需求等多个角度



东方IC/供图

予以了阐述。例如,申报稿显示,公司以生物技术为立足之本,集成工业菌种定向优化技术、发酵精细调控技术、高效分离纯化制备技术,通过可持续的微生物合成制造方式,为全球营养与健康领域的客户提供高品质的营养产品与创新的解决

方案,直接面向生物产业的世界科技前沿等。

股东方面,武汉烯王持有嘉必优59%股份,为控股股东,公司实际控制人为易德伟。

另一家受理企业奥福环保来自山东省德州市,成立于2009年7

月,其专注于蜂窝陶瓷技术的研发与应用,以此为基础面向大气污染治理领域为客户提供蜂窝陶瓷系列产品及以蜂窝陶瓷为核心部件的工业废气处理设备。公司生产的直通式载体、DPF产品主要应用于柴油车尤其重型柴油车尾气处理,VOCs

废气处理设备主要应用于石化、印刷、医药、电子等行业挥发性有机物的处理。可比公司主要有久吾高科、国瓷材料、海湾环境。

本次,奥福环保预计融资5.77亿元,年产400万升DPF载体山东基地项目,年产200万升DOC、160万升TWC、200万升GPF载体生产项目,山东生产基地汽车蜂窝陶瓷载体生产线自动化技改项目以及补充流动资金。

奥福环保表示,本次募集资金投资项目均围绕公司主营业务投向科技创新领域。公司利用原有、新建车间扩大产能、实现产品多样化,实现多种蜂窝陶瓷载体自动化、批量化生产;建立研发中心,持续挖掘蜂窝陶瓷领域的应用技术,进一步强化公司对前沿技术的研究开发能力,满足蜂窝陶瓷载体市场的新兴需求,巩固公司在行业内的技术领先地位。

财务数据显示,2018年奥福环保实现营业收入、净利润分别为2.48亿元、4679.89万元。近三年公司研发费用占营业收入比例分别为8.09%、6.01%、6.52%。行业平均水平分别为6.44%、5.74%、4.54%。

股东方面,潘吉庆、于发明和王建忠,合计持有奥福环保51.27%股份,为公司实际控制人。



雅戈尔:不再开展非主业领域财务性股权投资

证券时报记者 李小平

服装、地产和投资,曾是雅戈尔(600177)“三驾马车”。不过,公司拟在上市21周年之际,对发展战略进行重大调整。

4月29日晚间,雅戈尔公告称,公司拟对发展战略作出重大调整,未来将进一步聚焦服装主业的发展,除战略性投资和继续履行投资承诺外,公司将不再开展非主业领域的财务性股权投资,并择机处置既有财务性股权投资项目。

作为A股市场的参与者,雅戈尔曾在资本市场上叱咤风云,一度被调侃为被服装实业耽搁的“股神”。

雅戈尔首次涉足金融投资可以追溯到1999年,当时既有政策方面的原因,也有对产业发展、多元化战

略的考量。1999—2005年期间,雅戈尔陆续投资了中信证券、广博股份、宜科科技(后更名为汉麻产业、联创电子)、宁波银行等。2005年,股权分置改革全面铺开,资本市场步入了快速发展期,雅戈尔持有的金融资产市值急速增长,一度超过200亿元。

公告指出,在此后的10多年,雅戈尔见证了资本市场的高速发展,也随经历了投资收益的起伏波动,由此给投资者带来了估值判断的复杂化和未来预期的不确定性。基于资本市场的价值体系,多元化经营的公司通常被给予较低的估值。因此,在雅戈尔创业40周年之际,为实现公司价值最大化的目标,公司拟对发展战略作出上述调整。

截至2019年3月末,雅戈尔投资项目共39个,投资成本304.55亿元,期末账面值320.2亿元。其中,涉及的上市公司包括中信证券、美的置业、金正大、创业慧康、联创电子、宁波港,持股比例分别为4.45%、10%、4.26%、3.96%、5.28%和15.25%。

公告显示,雅戈尔拟对财务性股权投资的存量项目,除履行原有投资承诺外,根据不同的投资特点,采取二级市场减持、协议转让、期满后退出、上市后退出等不同的策略,择机进行处置。

对于此次战略调整的影响,雅戈尔称,公司已于2019年1月1日起执行《新会计准则》,将除长期股权投资以外的金融资产指定为以公允价值计量且其变动计入其他综

合收益的金融资产”,其价值波动和处置均不影响当期损益,仅分红收入可计入当期投资收益从而影响当期损益;另外,宁波银行作为公司长期持有的战略性投资项目,将为公司提供稳定回报。

同时,雅戈尔还指出,基于公司已经明确聚焦服装主业的战略思路,为了减少资本市场波动对公司的不确定性影响,使得投资者以及资本市场对公司的认识、判断更清晰、更明确,公司拟不再新增非主业领域的财务性股权投资,并择机处置既有财务性股权投资项目,集中资源深度挖潜,争取推动雅戈尔的服装主业迈上新的台阶。

同日披露的2018年年度报告显示,雅戈尔2018年实现营业收入96.35亿元,同比减少2.07%;归

属于上市公司股东的净利润36.77亿元,同比增长1139.14%;扣非后净利润30.99亿元;基本每股收益1.03元/股。2019年一季度报告显示,雅戈尔今年一季度营业收入25.78亿元,同比增长53.31%;归属于上市公司股东的净利润7.54亿元,同比增长48.02%;扣非净利润6.92亿元;基本每股收益0.21元。

年报显示,雅戈尔拟10转4派5元,合计派发现金红利17.9亿元。数据显示,上市20年来,雅戈尔从资本市场募集71亿,累计分红150亿,公司上缴税收250亿;企业的净资产从10亿增加到近300亿。

另外,雅戈尔披露拟回购预案,回购金额25亿元—50亿元,回购价格不超10元/股。二级市场显示,截至4月29日,雅戈尔收盘价9.18元/股。

一汽夏利牵手南京博郡 合资打造新能源汽车

证券时报记者 魏隋明

4月29日晚,一汽夏利(000927)公告称,为实现资源优势互补,共同开发新能源汽车市场,谋取更大的经济收益,公司拟以整车相关土地、厂房、设备等资产负债出资,南京博郡新能源汽车有限公司(以下简称“南京博郡”)以现金出资,在公司所在地成立合资公司,生产新能源汽车。双方已于4月29日在公司签署《关于成立合资公司的框架协议书》。

根据协议,合资公司注册在天津市西青区京福公路578号,即现在一汽夏利所在地。同时,南京博郡同意,合资公司本着双向选择的原则,优先并尽量多地聘用一汽夏利员工。另外,南京博郡保证,在未来新产品投放和发展规划中,优先保证合资公司的产能得到充分利用。

资料显示,南京博郡2016年12月13日成立,法定代表人黄希鸣,注册资本1.27亿元,经营范围包括新能源汽车及零部件研发、制造、销售,以及自营和代理各类商品及技术的进出口业务。

据悉,博郡汽车前身是美国先进车辆技术有限公司(AVT)和上海

思致汽车工程技术有限公司,这两家公司先后成立于2007年、2008年。两家公司主要是为全球数百款车型包括燃油车、混合动力和纯电动车型提供了底盘设计和整车性能开发服务。上海思致汽车目前已是南京博郡新能源旗下子公司。

博郡汽车有一支近1000人的团队,在底特律、中国上海、南京、北京建有研发中心,南京工厂在建设当中。另外,博郡汽车号称自己坚持自主研发模式,已拥有底盘平台、三电系统、轻量化和ADAS方案等核心技术;自主正向研发了博郡i-SP、i-MP、i-LP三大平台。

今年3月底,一汽夏利的股价出现异动,一度从3月27日收盘时的3.77元/股,飙升至4月12日的7.52元/股,区间最大涨幅翻倍。这与市场传闻的一汽夏利转战新能源汽车不无关系。4月4日晚,一汽夏利发布公告称,公司正在筹划与国内新能源汽车企业进行合作,生产新能源汽车。由于该事项尚存在很大不确定性,一汽夏利股票于4月8日复牌。

一汽夏利走到这一步或许也是无奈之举。4月1日,一汽夏利发布的2018年业绩报告显示,过去一年,一汽夏利的营业收入约为11.25

亿元,同比下滑22.5%;归属于上市公司股东的净利润约为3730.84万元,同比增长102.27%;但扣除非经常性损益的净利润为-12.63亿元,同比增长24.2%。

业绩盈利背后,是一汽夏利接连变卖资产所致。2018年10月29日,一汽夏利作价约29.23亿元,向控股股东一汽股份转让其所持一汽丰田15%的股权,短期内解除了连续亏损的困局。但至此,一汽夏利所持有的被称为“利润奶牛”的一汽丰田股份已基本卖光。

雪上加霜的是,一汽夏利旗下骏派品牌仍销量不振。去年全年一汽夏利累计销量约为1.88万辆,同比下滑30.57%。

同日公布的2019年一季度报显示,一汽夏利一季度实现营业收入1.34亿元,同比下降64%;归属于上市公司股东的净利润-1.99亿元;扣非后净利润-2.29亿元。基本每股收益-0.12元。



东方IC/供图