一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
声明		

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名

非标准审计意见提示

□ 适用 √ 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

√ 适用 □ 不适用

是否以公积金转增股本

□ 是 √ 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以公司未来实施分配方案时股权登记日的总股本为基数，向全体股东每10股派发现金红利0.45元（含税），送红股0股（含税），不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□ 适用 √ 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	跨境通	股票代码	002640
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书		证券事务代表
姓名	高翔		张红霞
办公地址	山西省太原市万柏林区滨河西路 51 号摩天石 38?28F		
电话	0351-5270116		0351-5270116
电子信箱	gs@kjbao.com		zhx@kjbao.com

2、报告期主要业务或产品简介

公司专注于跨境电商业务，以自营跨境电商零售渠道运营为主，第三方跨境电商渠道运营为辅，借助互联网技术及大数据算法，提升供应链管理效率，有效降低业务运营成本，注重自主品牌建设，打造全球领先的跨境电商零售企业。

（一）公司主要业务

公司主营业务包括跨境进口业务、跨境进口业务。

跨境进口业务以优质电商为主要经营主体，重点运营线上自主渠道，同时拓展 Amazon、eBay、Aliexpress、Wish 等第三方电商渠道，依托中国制造的强大供应能力，打造自主品牌，为广大海外消费者提供来自于中国的优质商品。

跨境进口业务以优质电商为主要经营主体，积极布局国内市场，重点拓展国内线上渠道，利用其与国际优质品牌的合作优势，为国内消费者与主要电商平台提供优质的海外产品。

（二）公司主要经营模式

报告期内公司主要经营模式未发生重大变化，仍为跨境电商进出口经营模式，即公司直接面向国内外消费者销售商品，一是公司通过建立独立的 B2C 网站进行销售活动；二是公司通过入驻第三方平台进行销售活动，主要收入来源为自有品牌及第三方供应商品牌产品的销售收入。

（三）跨境电商行业发展现状

跨境电商，又称跨境电子商务，指不同关境的交易主体，借助电子商务平台进行交易和支付结算等活动，并利用跨境物流送达商品、完成交易的一种国际商业活动。按进出境货物流向划分，跨境电商分为跨境出口和跨境进口。

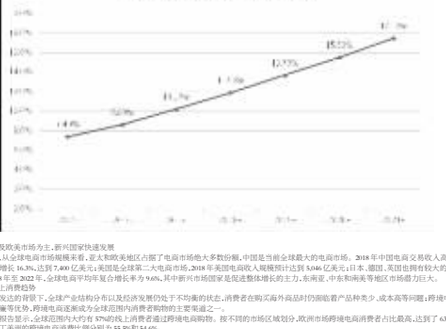
随着信息技术、互联网技术和跨境物流的不断完善，跨境电商行业迅速发展，成为全球趋力后大的新型跨境贸易方式。同时云计算、大数据、人工智能等新兴数字技术广泛运用于跨境贸易服务、生产、物流和支付环节，大幅提升跨境电商行业效率。

1、全球电商市场保持发展分析

（1）全球零售市场体量大，线上零售业务发展迅速

随着全球经济的发展，全球零售市场的体量不断扩大，根据麻省理工学院研究院研究数据，2018年全球零售总额预计 25.91 万亿美元，同比增长 4.2%。根据美国零售协会发布的报告《Global Powers of Retailing 2018》显示，目前全球最大的零售商庆尔玛市场份额占比约为 2%。

互联网的普及和发展使得零售业务领域的信息化程度不断提升，根据《We Are Social&Hootsuite》发布的数据显示，截止 2019 年 1 月，全球共有 51.1 亿独立移动用户，较去年同期增加 2%，互联网用户 43.9 亿，较去年同期增加 9%。根据 Statista 数据统计显示，全球电商的渗透率约为 10%，近五年，全球电商年增长率均在 20%以上，线上零售业务发展迅速，预计未来 3 年仍将保持较快增速。



（2）全球电商以亚太及欧美市场为主，新兴国家快速发展

根据 Statista 统计显示，从全球电商市场规模来看，亚太和欧美地区占据了电商市场绝大多数份额，中国是当前全球最大的电商市场。2018 年中国电商交易收入高达 6,361 亿美元，预计 2019 年中国电商交易收入增长 16.3%，达到 7,400 亿美元；美国是全球第二大电商市场，2018 年美国电商收入规模预计达到 5,046 亿美元；日本、德国、英国也拥有较大的电商市场规模。从区域电商市场增速来看，2018 年至至 2021 年，全球电商平均年复合增长率为 9.6%，其中新兴市场国家是促进整体增长的主力，东南亚、中东和南美等地区市场潜力巨大。

NetJets 电子商务研究报告显示，全球范围内大约有 30%的线上消费者通过跨境电商购物，按不同的市场区域划分，欧洲市场跨境电商消费者占比最高，达到了 63.4%；其次是亚太地区，该比例为 57.9%；价测和拉丁美洲的跨境电商消费比例分别为 55.8%和 54.6%。

2、海外区域性电商市场发展分析

（1）欧美国家市场

1）美国

作为全球第二经济体和科技强国，美国电商市场已经较为成熟，目前处于平稳发展阶段。根据 Statista 统计数据，2018 年美国总体电商收入 5,046 亿美元，预计 2019 年增长率为 11.1%达到 5,607 亿美元，在较零售的比例超过全美销售总额的 10%以上处于上升状态。从消费品类结构看，2018 年美国电子消费类产品的线上销售额超过线下销售额，线上销售占比达 54%，预计 2021 年该占比将提升至 74%；服饰和穿戴类的产品线上销售占比偏低，分别为 18%和 16%，预计 2021 年两者的线上占比将分别上升至 24%和 27%。美国跨境电商主要合作国家有中国、英国、澳大利亚、德国、加拿大等。

2）欧洲

根据 Nielsen 报告显示，2018 年欧洲地区整体电商市场规模约 3,465 亿美元，其中英国、德国和法国的电商销售收入分别为 965 亿美元、703 亿美元和 494 亿美元，合计约占欧洲总体市场的 60%左右。德国电商市场网购用户占比 73%，跨境购物用户占比 72%。

（2）新兴国家市场

1）东南亚国家市场

从经济总量上看，东南亚各国是全球第四大经济体，平均经济增长率超过 6.8%，预计到 2025 年，东南亚地区网络经济将增长至 2,000 亿美元，电子商务市场规模将达到 880 亿美元。其中印度是东南亚地区最大的市场，其人口数量和互联网用户数都位于全球第二位，仅次于中国。印度互联网发展目前处于较低水平，网购人群占比不高，但复合增速全球最快。根据《We Are Social&Hootsuite》统计数据，2018 年印度新增网民 1 亿户，同比增长 21%，位居全球第一。

跨境电子商务创研究院负责人、2017 年印度社会学期刊主编 Sanjay Sharma 表示，印度电子商务 B2C 模式中，印度本土电商平台 Flipkart 和 Amazon India 占据了印度电子商务市场的绝大部分份额，其中 Flipkart 占据了 50%以上的市场份额，Amazon India 占据了 30%以上的市场份额。

在新兴国家跨境电商市场，由于新兴国家的电商基础设施不完善，众多本土跨境电商企业处于同一竞争起跑线。跨境通积极布局小语种国家和新兴市场，发挥中国电商企业优势，深耕小语种国家和新兴市场。近几年，跨境通除了欧美市场之外，在新兴市场的收入占比不断提升；凭借自身的互联网技术和电商运营经验，积极推动自有渠道的本地化建设，公司将有机会突破现有的市场竞争格局，进入更大的市场领域。

3、主要会计数据和财务指标

（1）近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

单位：人民币元

	2018年	2017年	本年比上年增减	2016年
营业收入	21,533,874,062.50	14,017,897,348.67	53.62%	8,536,907,507.44
归属于上市公司股东的净利润	622,765,683.68	750,993,707.06	−17.07%	393,768,154.41
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	573,062,389.62	737,370,565.38	−22.28%	360,641,939.51
经营活动产生的现金流量净额	182,580,449.87	−292,123,854.32	162.50%	−1,059,466,277.73
基本每股收益（元/股）	0.41	0.52	−21.15%	0.29
稀释每股收益（元/股）	0.41	0.52	−21.15%	0.29
加权平均净资产收益率	9.50%	16.62%	−7.12%	13.53%
	2018年末	2017年末	本年末比上年末增减	2016年末
资产总额	12,295,544,014.63	8,669,944,382.85	42.96%	7,108,283,050.53
归属于上市公司股东的净资产	7,318,152,750.96	4,866,318,515.35	50.38%	4,206,155,172.68

（2）分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	4,621,645,694.44	5,253,175,743.72	5,915,833,213.53	5,743,219,410.81
归属于上市公司股东的净利润	263,048,535.21	243,942,532.00	321,260,142.40	−205,485,529.93
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	252,535,239.03	221,831,366.46	313,512,568.18	−214,836,784.05
经营活动产生的现金流量净额	−249,559,367.96	85,878,361.34	312,869,679.63	33,391,776.86

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□ 是 √ 否

4、股本及股东情况

（1）普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

报告期末普通股股东总数	24,035	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	37,239	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0

前 10 名股东持股情况

股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况	
					股份状态	数量
杨建新	境内自然人	18.19%	283,360,500	212,520,375	质押	260,082,410
徐佳东	境内自然人	17.56%	273,622,032	205,216,524	质押	215,334,978
李鹏臻	境内自然人	3.32%	51,730,542	20,327,769	质押	19,000,000
周敏	境内自然人	3.18%	49,596,977	49,596,977	质押	6,000,000
邓少帅	境内自然人	2.42%	37,698,421	1,075,140	质押	35,144,853
樊梅花	境内自然人	2.28%	35,519,500	0	质押	32,225,688
中国对外经济贸易信托有限公司—外贸信托—慧石投资投资私募证券投资基金	其他	2.25%	35,129,656	0		
上海中平国盛资产管理有限公司—上海中平国发开物投权投资基金合伙企业（有限合伙）	其他	1.71%	26,590,000	0		
新余睿显企业管理服务有限公司	境内非国有法人	1.67%	25,980,000	0	质押	25,979,997
珠海横琴安赐文化互联生与投权投资基金企业（有限合伙）	境内非国有法人	1.48%	23,123,629	0	质押	4,149,900

上述股东关联关系或一致行动的说明：1.杨建新、樊梅花夫妇为公司实际控制人；2.杨建新为新余睿显企业管理服务有限公司实际控制人，持有睿显公司 90.62%的股权。

参与融资融券业务股东情况说明（如有）：公司股东鄂州联动通过普通证券账户持有 33,734,424 股外，还通过安信证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有 20,324,262 股，实际合计持有 54,058,686 股，公司股东广州精益投资管理有限公司—高级大数据私募证券投资基金通过普通证券账户持有 0 股，通过申万宏源证券有限公司客户信用交易担保证券账户持有 22,973,200 股，实际合计持有 22,973,200 股。

（2）公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司股东期末优先股股东持股情况。

（3）以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系

5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市、且在年度报告批准报出日末到期或到期未能全额兑付的公司债券

√ 是 □ 否

（1）公司债券基本信息

债券名称	债券简称	债券代码	到期日	债券余额（万元）	利率
跨境通宝电子商务股份有限公司 2017 年公开发行公司债券（第一期）	17跨境 01	114156	2020年09月06日	36,300	7.00%
跨境通宝电子商务股份有限公司 2017 年公开发行公司债券（第二期）	17跨境 02	114279	2020年12月06日	30,000	6.95%
报告期内公司债券的付息兑付情况	“17跨境 01”的付息日：2018 年至 2020 年每年的 9 月 6 日为上一个计息年度的付息日（如遇法定节假日或休息日，则顺延至其后的第 1 个交易日），若投资者行使回售选择权，则其回售部分债券的付息日为 2018 年至 2019 年每年的 9 月 6 日为上一个计息年度的付息日（如遇法定节假日或休息日，则顺延至其后的第 1 个交易日）；报告期内，公司已付息兑付 2,541 万元。“17跨境 02”的付息日：2018 年至 2020 年每年的 12 月 6 日为上一个计息年度的付息日（如遇法定节假日或休息日，则顺延至其后的第 1 个交易日），若投资者行使回售选择权，则其回售部分债券的付息日为 2018 年至 2019 年每年的 12 月 6 日为上一个计息年度的付息日（如遇法定节假日或休息日，则顺延至其后的第 1 个交易日）。报告期内，公司已付息兑付 2,085 万元。				

（2）公司债券最新跟踪评级及评级变化情况

根据 2018 年 6 月 26 日中诚信证券评估有限公司出具的《2017 年非公开发行公司债券（第一期、第二期）跟踪评级报告（2018）》，维持公司主体信用等级为 AA，评级展望为稳定，维持“跨境通宝电子商务股份有限公司 2017 年非公开发行公司债券（第一期）”的信用等级为 AAA，维持“跨境通宝电子商务股份有限公司 2017 年非公开发行公司债券（第二期）”的信用等级为 AAA。

（3）截至报告期末公司近 2 年的主要会计数据和财务指标

单位：万元

项目	2018年	2017年	同期变动率
资产负债率	40.49%	42.81%	−2.32%
EBITDA全部债务比	20.45%	28.66%	−8.18%
利息保障倍数	6.11	14.48	−57.80%

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求

是

零售相关业

报告期内，公司主营业务继续保持平稳发展，经营质量有所提升。报告期公司整体实现营业收入 2,153,387.41 万元，同比增长 53.62%；实现营业利润 76,133.84 万元，同比降低 19.71%；实现归属于上市公司股东净利润 62,276.57 万元，同比降低 17.07%。其中，公司全资子公司环球易购实现营业收入 1,240,667.32 万元，同比增长 8.44%；实现归属于母公司股东净利润 24,733.00 万元，同比降低 66.43%；公司全资子公司跨境通实现营业收入 341,741.37 万元，同比增长 46.95%；实现归属于母公司股东净利润 23,773.52 万元，同比增长 23.78%；全资子公司优宝电商 2 月 ~12 月实现营业收入 561,108.47 万元，同比增长 57.88%；实现归属于母公司股东净利润 29,007.14 万元，同比增长 52.16%。

报告期内，公司纳税费用 678,519.53 万元，同比增长 25.86%，占营业收入的 31.51%；管理费用 36,175.34 万元，同比增长 39.99%，占营业收入的 1.68%；财务费用 18,536.8 万元，同比降低 15.34%，占营业收入的 0.86%。

（一）公司发展状况及行业地位

具体内容详见“第三节 公司业务概要”相关章节。

（二）线上销售情况

1、跨境出口业务

报告期内，公司跨境电商出口业务实现营业收入 1,548,511.10 万元，同比增长 19.09%，该部分营业收入来自环球易购和衡拓进，具体情况如下：

公司名称	报告期跨境出口营业收入（万元）	占营业收入比例（%）	同比增长（%）
环球易购	1,206,769.73	56.04	14.08
衡拓进	341,741.37	15.87	40.95
合计	1,548,511.10	71.91	19.09

（1）跨境出口自营网站业务情况

1）跨境出口主要自营网站收入情况

报告期内，公司跨境出口自营网站（含移动端）实现营业收入 812,884.96 万元，占公司跨境出口业务营业收入的 52.49%。

公司跨境出口主要自营网站（含移动端）营业收入结构如下：

主要自营网站	报告期营业收入（万元）	占跨境出口业务营业收入比例（%）	同比增长（%）	其中：移动端收入占比（%）
电子类综合网站（Gearbest 等）	459,126.25	29.65	6.96	33.3
服装类网站（ZAFUL、Rosegal 等）	353,758.71	22.84	12.23	56.01
合计	812,884.96	52.49	9.19	43.18

注：移动端收入占比指该自营网站移动端实现收入占该自营网站整体营业收入的比例。

2）跨境出口主要自营网站运营情况

公司自营网站综合运营效率方面，公司通过对比用户的转化行为，用户特征进行分析，从而开展在线精准营销，有效提高了网站的综合运营效率。

截至 2018 年 12 月 31 日，公司主要自营网站的运营数据如下：

指标名称	Gearbest	ZAFUL	Rosegal
注册用户数（万人）	4,165	2,023	1,737
月均活跃用户数（万人）	5,203	2,740	2,253
月均访问量（万次）	19,407	13,248	10,302
90天复购率（%）	46.70	29.80	27.60
月均流量转化率（%）	2.00	1.74	1.62
在线 SKU 数（万）	99.60	7.30	5.30
平均客单价（美元）	56.74	46.54	37.91

注：以上月均指 2018 年 1 月至 2018 年 12 月每月数值的平均值，月均活跃用户数中包括注册用户和非注册用户。

（2）跨境出口第三方平台业务情况

公司依托优质供应链管理体系优势，积极拓展海外第三方渠道平台。报告期内，公司跨境出口第三方平台营业收入达到 735,626.14 万元，占跨境出口业务营业收入的 47.51%。

公司跨境出口第三方平台营业收入的具体统计情况如下：

公司名称	报告期营业收入（万元）	占跨境出口业务营业收入比例（%）	同比增长（%）
环球易购	393,884.77	25.44	25.68
衡拓进	341,741.37	22.07	40.95
合计	735,626.14	47.51	32.34

2、跨境进口业务

报告期内，公司跨境进口业务实现营业收入 598,038.90 万元，同比增长 41.39%（注 1），该部分业务收入来自优宝电商和环球易购，具体情况如下：

公司名称	报告期跨境进口营业收入（万元）	占营业收入比例（%）	同比增长（%）
优宝电商	561,108.47	26.06	57.88（注 2）
环球易购	36,930.43	1.71	−45.35
合计	598,038.90	27.77	41.39（注 3）

注 1：优宝电商自 2018 年 2 月开始其财务报表并入公司合并报表，上表中，优宝电商报告期营业收入不含优宝电商 1 月份的营业收入。

注 2：此处为 2018 年 2 月 ~12 月优宝电商跨境进口营业收入与 2017 年 2 月 ~12 月跨境进口业务收入对比所得。

注 3：此处去年同期跨境进口实现营业收入包含优宝电商实现跨境进口营业收入。

（三）供应链管理整体情况

借助公司 IT 系统能力，全方位打造深度供应链管理体系，有效提升供应链的精细化管理能力。

1、商品采购

通过 IT 技术的使用，公司实现了从产品采购订单到产品上架的全流程供应链管理的信息化、流程化、精准化，体系化操作。随着营业收入规模的不断发展壮大，公司的规模效应逐步显现，主要体现在公司采购端的成本优势进一步突出，品牌供应商的综合实力不断提高。从而公司产品品质整体提升，有效提升了公司的综合竞争力。

报告期内，公司前五大供应商合计采购金额为 68.49 亿元，占年度采购总额的 39.58%。

2、仓储物流

从规模优势出发，结合跨境物流市场变化，以及公司海外仓服务体系的战略部署，重点打造自有物流专线服务体系，有效提升了物流服务的时效。

报告期内，公司进一步加大了仓储物流服务体系的建设与投入，加强物流服务体系的建设，优化物流服务体系流程节点，跨境专线物流模式取得了明显的成绩。

报告期内，公司仓储物流费用支出 203,164.55 万元，占营业收入的 9.43%。

（1）仓储物流体系建设情况

截至本报告期末，公司围绕跨境电商的产业，继续加大全球仓储物流体系的建设。截止报告期末，公司仓储面积达到 40 多万平方米，其中，国内仓 16 个，仓储面积达到 30 多万平方米（含集庆仓，年底陆续搬迁中），肇庆物流园一期规划中 11.7 万㎡库房已于 2018 年 12 月底基本完成，园区配套宿舍及食堂总建筑面积 2.1 万㎡，处于工程收尾阶段，整体维化将于 2019 年 6 月左右完成并实现整体交付；通过与第三方合作的模式，在 20 个国家建立了 67 个海外仓，海外仓的仓储面积达到 10 万平方米以上。

（2）自主物流专线的打造配合海外仓体系布局，打造基于跨境电商业态的仓储物流服务能力，集货能力，为公司自营网站运营模式的升级奠定了坚实基础。

3、库存管理

公司目前存货采购以买断式为主，主要根据历史销售数据、产品生命周期等进行备货。公司通过各业务环节获取运营数据，进行不同库龄环节的配置算法模型开发，对存货和滞销品进行管理。

截至本报告期末，公司存货净额为 50.66 亿元，较 2017 年末增加了 11.86 亿元，同比上升 30.57%，主要原因是，一方面，2018 年公司营业收入规模增长，库存金额对应有所增加；另一方面，由于优质电商并表，导致期末库存净额增加。

近几年来，公司跨境电商业务处于快速发展期，由于公司执行扩张战略，在业务收入快速增长的同时，随之而来的存货规模快速增加，带来了一定的库存积压风险和减值风险。（具体详情可参考公司于 2019 年 4 月 1 日在巨潮资讯网发布的《关于 2018 年度计提资产减值准备的公告》）

2019 年，公司将进一步优化库龄算法，加强对库存的实时管控能力，对现有超库存产品及时进行清理，以降低库存风险，提升公司持续经营的稳健性。

4、经营性现金流情况

报告期内，公司持续关注经营性现金流管理，加强自身造血能力，通过优化供应商账期管理，优化备货算法，提升现金管理效率，经营性现金流持续优化。

报告期内，公司经营活动产生的现金流量净额为 18,258.04 万元，较上年同期有所好转。

（四）技术研发情况

公司研发项目的开发依据标准的项目管理流程，从规划、立项、需求、设计、开发、测试、上线等环节都设置了严格的管控。为保证项目的有效运作，组建了专业的项目管理委员会，负责立项决策、重大需求/变更决策、进度决策、质量决策。公司设立了产品交付体系、项目交付体系、项目质量管理体系，通过一整套项目管理的组织构建，保证项目组执行项目管理的“规定动作”，进而确保研发项目在受控状态下有产品的项目验收机制，确保功能满足要求，且实现预期业务收益。

报告期内，公司通过自主研发完成自营网站 Gearbest 底层架构的升级，为 Gearbest 网站后台新增网站复制、一键跨步等功能，升级前公司在海外小语种国家设立国家站需耗时约半年，升级后通过运用网站群功能实现国家站设立至上线 21 天完成目标。同时报告期内公司完成商品推荐系统、OA 办公管理系统、CRM 系统、物流管理系统、供应商直主管理系统、PDS 产品开发系统、sadcp 中电电商项目、第二方平台销售助手、AMS 广告管理系统、Jowchat 在线沟通系统等系统的开发上线。

报告期内公司各业务研发投入为 12,010.95 万元，占整体营业收入的比例为 0.56%，相比去年同期增长 53.36%。

（五）知识产权保护情况

公司目前拥有的电商业务整体以上销售为主，线下实体店业务营业收入占公司总营业收入的 0.09%。

截至报告期末，“五洲舟”线下店铺 59 家，其中，直营店 4 家，加盟店 55 家；“百圆裤业”线下店铺 642 家，其中，直营店 21 家，加盟店 621 家。

公司实体店业务营业收入情况如下：

名称	报告期营业收入（万元）	占营业收入比例（%）
“五洲众”实体店	5,022.97	0.23
“百圆裤业”实体店	14,233.74	0.66
合计	19,256.71	0.89

（六）百名战略经营情况

报告期内公司继续“品牌化”战略，持续加强 Gearbest、ZAFUL 等重点渠道的品牌建设，全面加强百有产品品牌的打造。

2018 年 Gearbest 聚力运营方法论，在开发、走市、选取等新兴市场，成功上线了 22 个国家站，建设全球用户合作体系，有效提升用户粘性；优化视觉，人机交互和消费者购买体验；有节奏的开展多形式的市场营销，如在销售旺季邀请国际网红进行全球直播等形式，取得良好的传播效果。从品牌定位、视觉形象及运营服务上进行全面升级，助力 Gearbest 更好的拓展全球市场。

ZAFUL 作为新兴崛起的全球线上快时尚品牌，为全球年轻消费人群提供了引领时尚趋势、性价比高的时尚服饰产品。2018 年 ZAFUL 进行全面品牌升级，发布全新 VI，把潮流动漂贴、男装等基本，大幅拓宽产品线，启动对 20 多个国家站的开发，同时，推行品牌“本地化”战略，针对不同市场区域，开展系列线下体验式品牌活动，如组织多场美国高校系列活动，打入旅行等营销活动，加大了品牌与本地消费者的互动，在次次组织的旅行处理“校大单、品牌影响力全面提升。目前，ZAFUL 已经线上下万的注册用户，覆盖全球 180 个国家。

截至报告期末，公司旗下运营自有品牌近 120 个，报告期内自有品牌销售收入达 828,030.08 万元，占整体营业收入的比例为 38.45%。

（七）营业收入分类情况

1、按产品分类

经过多年的积累，公司产品品类覆盖服装 / 服饰配件、消费电子产品、电话和通讯产品、运动及娱乐产品、电脑和办公产品、家居用品、家用电器产品、汽车摩托车配件、玩具、安全防护、保健品、美妆产品、母婴产品、食品饮品等 13 个覆盖消费者日常消费需求的品类。

报告期内，按产品品类区分，公司营业收入构成如下：

品类名称	报告期营业收入（万元）	报告期营业收入占比（%）	上期营业收入（万元）	上期营业收入占比（%）
服装 / 服饰配件类	339,502.22	15.77	329,721.23	23.49
电话和通讯类	269,017.48	12.49	339,532.27	24.22
消费电子类	262,877.71	12.21	175,866.78	12.55
运动及娱乐类	115,400.66	5.36	107,988.37	7.70
电脑和办公类	143,956.07	6.69	127,622.62	9.10
汽车 / 摩托车配件类	89,839.63	4.17	58,902.75	4.20
玩具类	53,720.32	2.49	54,414.92	3.88
安全防护类	39,948.69	1.86	28,048.93	2.00
母婴类	521,073.23	24.20	–	–
保健品、美妆类	36,771.17	1.71	–	–
其他类	59,821.85	2.78	45,337.50	3.27
合计	2,153,387.41	100.00	1,401,789.73	100.00

注：由于优惠电商的销售品类主要为母婴类产品，其并表后导致公司各品类销售收入占比情况发生了较大变化。

2、按市场区域

报告期内，按市场区域划分，公司营业收入结构如下：

市场区域	本期营业收入（万元）	报告期营业收入占比（%）	上期营业收入（万元）	上期营业收入占比（%）
欧洲	809,018.27	37.57	675,302.02	48.17
北美洲	514,153.06	23.88	466,211.23	33.26
亚洲	686,868.77	31.90	175,647.16	12.53
大洋洲	79,680.34	3.70	50,777.59	3.62
南美洲	51,269.59	2.38	22,215.20	1.58
非洲	12,457.38	0.58	11,636.53	0.83
合计	2,153,387.41	100.00	1,401,789.73	100.00

注：由于优惠电商的市场因素，其并表后导致公司各市场区域的销售收入占比情况发生了较大变化。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化

□ 是 √ 否

3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况

√ 适用 □ 不适用

单位：元

产品名称	营业收入	营业利润	毛利率	营业收入比上年同期增减	营业利润比上年同期增减	毛利率比上年同期增减
服饰家居类	3,395,022,176.77	1,310,059,039.45	61.41%	2.97%	6.47%	−1.27%
电子产品类	12,180,309,302.74	6,400,306,730.58	47.45%	21.63%	21.89%	−0.11%
母婴用品等	5,958,542,582.99	5,084,174,827.70	14.67%	781.02%	843.68%	−5.67%

4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征

□ 是 √ 否

5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润出现或者预计出现较前一报告期发生重大变化的说明

□ 适用 √ 不适用

6、面临暂停上市和终止上市情况

□ 适用 √ 不适用

7、涉及财务报告的相关事项

（1）与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明

√ 适用 □ 不适用

一、2018 年 4 月 26 日，公司召开了第三届董事会第四十二次会议，审议通过了《关于会计政策变更的议案》

（一）本次会计政策变更的情况

1、会计政策变更的原因

2017 年 4 月 28 日财政部印发了《企业会计准则第 42 号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》，该准则自 2017 年 5 月 28 日起施行。对于该准则施行日存在的持有待售的非流动资产、处置组和终止经营，采用未来适用法处理。

2017 年 5 月 10 日，财政部发布了《企业会计准则第 16 号——政府补助》（修订），该准则自 2017 年 6 月 12 日起施行。本公司于 2017 年 1 月 1 日存在的政府补助采用未来适用法处理，对 2017 年 1 月 1 日至本准则施行日之间新增的政府补助根据本准则进行调整。

财政部根据上述 2 项会计准则的相关规定，对一般企业财务报表格式进行了修订，并于 2017 年 12 月 25 日发布了《关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》；资产负债表新增“持有待售资产”行项目，“持有待售负债”行项目，利润表新增“资产处置收益”行项目，“其他收益”行项目，净利润即期增“（一）持续经营净利润”和“（二）终止经营净利润”行项目。2018 年 1 月 12 日，财政部发布了《关于一般企业财务报表格式有关问题的解读》，根据解读的相关规定，对于利润表新增的“资产处置收益”行项目，本公司按照《企业会计准则第 30 号——财务报表列报》等的相关规定，对可比期间的比较数据按照调整后的口径列报；对于利润表新增的“其他收益”行项目，本公司按照《企业会计准则第 16 号——政府补助》的相关规定，对 2017 年 1 月 1 日存在的政府补助采用未来适用法处理，无需对可比期间的比较数据进行调整。

2、变更前公司采用的会计政策

本次变更前，公司执行财政部颁布的《企业会计准则 – 基本准则》和各项具体会计准则、企业会计准则应用指南、企业会计准则解释公告以及其他相关规定。

3、变更后公司采用的会计政策

本次变更后，公司执行财政部 2017 年发布的《企业会计准则第 42 号——持有待售的非流动资产、处置组和终止经营》及《企业会计准则第 16 号——政府补助》，并按照财政部《关于修订印发一般企业财务报表格式的通知》的要求编制 2017 年度及以后期间的财务报表。其他未变更部分，公司仍按照财政部颁布的《企业会计准则 —基本准则》和各项具体会计准则、企业会计准则应用指南、企业会计准则解释公告以及其他相关规定执行。

（二）本次会计政策变更对公司的影响

公司执行上述规定的主要影响如下：

会计政策变更的内容和原因	受影响的报表项目名称和金额
在利润表中分别列示“持续经营净利润”和“终止经营净利润”，比较数据相应调整。	2017年度列示持续经营净利润金额766,322,845.49元，列示终止经营净利润金额0.00元；2016年度列示持续经营净利润金额428,039,712.29元，列示终止经营净利润金额0.00元。
自 2017 年 1 月 1 日起，与公司日常活动相关的政府补助，从“营业外收入”项目重分类至“其他收益”项目，比较数据不调整。	2017年度调减营业外收入6,173,105.22元，调增其他收益6,173,105.22元。

二、2018 年 10 月 25 日，公司召开了第三届董事会第四十九次会议，审议通过了《关于会计政策变更的议案》

（一）本次会计政策变更的情况

1、会计政策变更的原因

根据财政部 2018 年 6 月 15 日发布的《关于修订印发 2018 年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15 号）的规定，针对 2018 年 1 月 1 日起分拆获实施的新金融准则和新收入准则，以及企业会计准则实施中的有关情况，对一般企业财务报表格式进行了修订，于 2017 年 12 月 31 日及以后编制财务报表格式的通知》（财会[2017]30 号）同时废止。因此，公司按照财政部要求对会计政策相关内容进行调整，比照文件规定的一般企业财务报表格式（适用于尚未执行新金融准则和新收入准则的企业）编制公司的财务报表。

2、变更前公司采用的会计政策

本次变更前，公司执行财政部颁布的《企业会计准则 – 基本准则》和各项具体会计准则、企业会计准则应用指南、企业会计准则解释公告以及其他相关规定。

3、变更后公司采用的会计政策

本次变更后，公司执行的会计政策按照财政部于 2018 年 6 月 15 日发布的《关于修订印发 2018 年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15 号）的相关规定执行。除上述会计政策变更外，其他未变更部分，公司仍按照财政部颁布的《企业会计准则 – 基本准则》和各项具体会计准则、企业会计准则应用指南、企业会计准则解释公告以及其他相关规定执行。

（三）本次会计政策变更对公司的影响

根据财政部《关于修订印发 2018 年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15 号）的相关规定，公司调整以下财务报表的列报，并对可比会计期间的比较财务报表进行相应调整：

1、原“应收票据”和“应收账款”项目合并计入新增的“应收票据及应收账款”项目。

2、原“应收利息”、“应收股利”和“其他应收款”项目合并计入“其他应收款”项目。

3、原“固定资产清理”和“固定资产”项目合并计入“固定资产”项目。

4、原“工程物资”和“在建工程”项目合并计入“在建工程”项目。

5、原“可供出售金融资产”项目分类至“其他权益工具投资”项目。

6、原“持有至到期投资”项目分类至“其他债权投资”项目。

7、原“应付票据”和“应付账款”项目合并计入新增的“应付票据及应付账款”项目。

8、原“应付利息”、“应付股利”和“其他应付款”项目合并计入“其他应付款”项目。

9、原“专项应付款”和“长期应付款”项目合并计入“长期应付款”项目。

10、新增“研发费用”项目，原计入“管理费用