云南白药董秘吴伟：君子有大道，必忠信以得之

平易近人，沉着稳重，这是吴伟给大家最深刻的印象。自从 2000 年进入云南白药，吴伟先后担任云南白药集团股份有限公司资产财务部副部长、部长、董事会证券事务代表，2009 年吴伟正式成为云南白药董事会秘书兼财务总监，并一直连任至今。

任职董秘十年来，吴伟先后斩获“持续回报公司董秘奖”、“金牌董秘奖”、“新财富金牌董秘和优秀董秘”、“百佳董秘”等荣誉称号，获得了投资者、媒体、监管机构的高度认可。

2006 年的股权分制改革，2008 年定向中国平安增发 5000 万股，时任公司证券事务代表的吴伟，参与协同各方中介机构，令项目得以顺利实施，云南白药战略发展进程迈出了坚实一步。

自 2009 年上任董秘至今，吴伟始终致力于推动上市公司公司治理规范建设；作为财务总监，吴伟对于常态化的财务管理、资本运作、内控管理等各方面坚持改革与创新，为公司整体健康运营夯实基础。2009–2018 年，云南白药营业收入从 71.72 亿元上升至 267.08 亿元，净增 3.72 倍；归属于上市公司股东的净利润从 6.04 亿元上升至 33.07 亿元，净增 5.48 倍；2009 年末市值为 322.57 亿元，2019 年 7 月 3 日，云南白药股票市值重升千亿元，再次成为申银万国医药生物 301 家上市公司中为数不多的“千亿俱乐部成员”之一。

2016 年下旬，顺应国家对国有企业混合所有制改革的总体要求，云南白药结合各级主管部门及自身发展战略需求，开始了混合所有制改革工作。2016 年末至 2017 年中旬，于控股股东层面先后引入了两家战略投资者；接着又在 2018 年 9 月，筹划启动了吸收合并控股股东、实现整体上市工作。

2019 年 7 月 3 日，云南白药吸收合并白药控股暨整体上市顺利完成，本次交易规模达 544.8 亿元，是 A 股市场 2018 年以来已完成项目中规模最大的并购交易，也是最近 10 年 A 股市场医药行业第一大并购交易。本轮重大资产重组涉及的信息披露工作极为繁重，且任务时间极为紧迫。在公司董事长的统一部署下，作为公司董事会秘书的吴伟，带领着相关团队，自 2018 年 9 月上市公司申请停牌并获得批准，用时 110 个工作日即获得并购重组委审核通过，高质高效完成本次交易。同时多方式多渠道立体化，推动与股东的沟通，大幅提高境内外股东投票率，为本次交易顺利实施保驾护航。谈到云南白药的混改历程，吴伟畅言，“云南白药的混改，说到底是对体制机制的一场革命，我们所做的一切，都是为了让‘云南白药’这块百年民族荣耀丰碑历久弥新，永葆活力。过程中遇到困难和瓶颈，大家始终上下一心、披荆斩棘，最终捧得硕果。”

对工作的高度细致，是吴伟一贯的工作作风。截至目前，云南白药已连续 13 年荣膺深交所主板上市公司信息披露考核 A 类评价，便是最好的印证。吴伟表示，“连续多年获此殊荣，一方面是深交所对云南白药信息披露工作的充分肯定，另一方面，也是对我们未来的信息披露工作提出了更高的要求。”

在吴伟看来，投资者关系管理工作是贯穿公司上市前后及长久运营的重要环节。云南白药始终致力于打造并维护与投资者畅达、互通的良性关系，切实维护好投资者合法权益，运用通讯、调研、访谈、参观、产品体验等多维度渠道，努力为投资者搭建立体化沟通平台，积极传递公司的文化内涵、经营情况、战略导向，对持续增强广大投资者对公司的信心也意义重大。只有不断创新、优化投资者关系管理的方法和模式，方能使公司在复杂多变的资本市场竞技中博得先机。

担任云南白药董秘一职已超过十年，回望十载，吴伟用他在财务管理、资本运作、内控管理等方面出类拔萃的专业能力和严谨求实的职业素养，践行了一名董秘对投资者、对公司的责任担当，为云南白药在日新月异的医药市场环境中持续绽放“百年老字号品牌”独特魅力注入了强心剂。“本次能够荣获董秘最高奖项‘董秘勋章奖’，绝不是我一人的功劳，这离不开公司领路人的正确指引，也离不开公司各部门的全力配合与辛勤付出。我为能与这样优秀的团队并肩作战感到欣慰和自豪，也为大家在未来继续创造更多的‘白药奇迹’充满信心。”吴伟说。

江苏国泰董秘郭盛虎：资本市场“老兵”

讲话谦和严谨，笑容亲切儒雅，这是江苏国泰董秘郭盛虎给人的第一印象。熟悉郭盛虎的人都知道，他可是江苏董秘圈里的“大师兄”，名副其实的“老兵”。自 1998 年 5 月到江苏国泰任职以来，郭盛虎已经陪伴公司走过了 21 年的岁月。2006 年江苏国泰登陆中小板，郭盛虎也随之正式开启了自己的上市公司董秘生涯。

郭盛虎与江苏国泰可谓互相成就。57 岁的他人生中最黄金的岁月都是与公司一起走过。江苏国泰登陆资本市场 13 年来，已从一家年营业额 31.47 亿元、净利润 7396.22 万元（2006 年年底数据）的外贸企业，发展成为一家年营业总收入 368.60 亿元、净利润 10.16 亿元（2018 年年底数据）的以外贸为龙头、实业为基础、科技为依托、贸工技一体化发展的综合性企业。而江苏国泰也见证了郭盛虎从一个资本市场新人走向优秀资深董秘的成长与进阶之路。

多年来，他始终要求自己不负使命，认真履行董秘职责，扮好“上市公司与投资者、监管机构和媒体之间的桥梁”角色，在坚持实现良好的公司治理、出色的信息披露和优秀的投资者关系管理的同时，积极利用资本运作方式，为公司持续、稳定、健康发展贡献了自己的一份力量。

“做任何工作，首先是要敬业，要认认真真、踏踏实实”，郭盛虎谈起自己的工作理念时说道，耐心细致、谨言慎行对董秘工作实为重要。作为公司董秘，郭盛虎在日常的信披工作和投资者关系管理工作上兢兢业业，力求完美。公司上市以来，他带领团队将信披工作坚持做到了真实、准确、完整、及时；在投关工作中，他热情专业地接待每一位投资者，通过现场接待、网上互动、电话沟通等多种沟通方式，拉近了公司与投资者之间的距离。十多年来，他在公司董秘的岗位上对自己和团队都严格要求，也由此形成了耐心而谨慎的工作态度。

付出总有回报，郭盛虎的成绩不仅得到了公司内部的认可，也获得了社会和同业的好评，2015 年郭盛虎还获得了“第十一届新财富优秀董秘”荣誉。正是出于这种自律和对工作严谨负责的态度，2008 年以来，公司已在深交所信息披露考评中获得 10 个 A，成绩十分亮眼。21 年勤勉自律，不忘初心，持续学习，谦逊严谨，这就是郭盛虎董秘生涯的真实写照。

天虹股份董秘万颖：砥砺前行 不忘初心

万颖担任天虹股份董秘十多年期间，承担了筹备公司上市的任务，以及上市后与资本市场的对接工作。2010 年，天虹在深交所中小板上市，多年来一直严格遵守监管机构规定，不断提高公司治理水平及信息披露质量，持续加强与投资者的沟通，公司也为投资者提供了良好的业绩回报，较好维护了在资本市场的良好形象。

在公司经营管理方面，万颖为公司发展建言献策，推动公司重大事项顺利落地。坚持以对公司和董事会负责的态度，在公司讨论与经营发展相关事项时，积极从法律、财务、金融、企业管理等不同角度提出专业意见，为公司经营决策提供更加科学、合理、准确的依据，更好地促进了公司稳健发展。

在资本运作方面，推动公司资产支持专项计划的成功发行，意味着国内市场上以国有不动产资产为基础的首单 Reits 项目的成功落地；推动公司两期市场化股票增持计划的落地，有效提高了公司员工的凝聚力和公司竞争力，积极向资本市场传递公司管理层及核心业务骨干对于公司未来发展的信心。

在投资者关系管理方面，推动公司主动与投资者沟通，拓宽交流方式，增加交流频率，使投资者深入了解公司战略以及一线门店的经营情况，有效获得投资者关注、理解和支持。公司也虚心汲取投资者合理建议，积极组织探讨改进，树立了公司在资本市场的良好形象。

自公司上市以来，万颖秉承监管要求、勤勉尽责，努力提高公司治理水平和信息披露质量。公司信披工作得到监管机构持续认可，连续八年获深交所信息披露考核“A”评级，2015 度、2016 年度受到了深圳证监局关于“积极推动公司规范自律”的表彰；公司在 2018 年度荣膺“深圳市上市公司治理十佳”称号。同时，其个人工作成绩也得到了公司董事会的高度赞扬和业界的充分认可。从业以来，她相继荣获证券时报“中国中小板上市公司百佳董秘”、“最佳董秘”、并多次获得“金牌董秘”等荣誉。

万颖表示，作为公司规范运作的把关人、公司经营决策的参与人和推动人、资本市场的宣传人、各相关利益者的协调人，一定要牢记董秘职责，做好各项工作，不辜负股东、董监高、相关机构等的信赖和厚望。今后，将恪守“诚信、分享、开放、创新”的核心价值观，继续在公司“成为全国一流的零售企业”的发展道路上，不断成长、奔跑，助力公司做优做强。

创元科技董秘周成明：谨言慎行 常怀敬畏之心

笑容亲切儒雅，态度谦和坦诚，这是周成明给人的第一印象。他在创元科技从事董秘职业至今已有十六个年头。人生中最为黄金的年龄段交付于董秘这个岗位，周成明与创元科技可谓互相成就。在周成明任职期间，创元科技从一家年营业额三亿多元的小企业，发展成为了一家年收入 26 亿元、净利润 1.34 亿元的地方支柱企业。而创元科技也见证了周成明从一个资本市场新人走向资深董秘的进阶之路。

2006 年，公司历史性地完成了公司股权分置改革，在整个过程中周成明发挥了重要的作用。2007 年，按照中国证监会和江苏证监局的要求，创元科技积极开展“上市公司治理专项活动”，从制度建设、三会运作、内部控制、独立性和透明度等多方位进行全面自查，认真分析不走过场，找出差距与不足，并加以改进，提升了公司的管理水平。2009 年底，经过多次与监管部门、国资部门的沟通汇报，公司顺利通过非公开发行股票收购高科电瓷股权并增资，进一步确立了公司的行业地位和竞争优势。

在日常工作中，周成明积极把握发展机会，在学习实践中追求成长和成熟，在与企业共同成长中日臻卓越。工作横跨行业、企业和资本市场，做好投资者与管理层沟通的桥梁和纽带，是上市公司良好治理结构和价值创造的维护者，精通财务、法律、管理、金融等专业知识的同时，还时刻关注政策变化，提高前瞻性、预见性，务实知识储备，应对资本市场层出不穷的金融创新和规范要求，不断更新陈旧的思维模式。

作为一家国有控股上市公司十六年以上资历的董秘，周成明业务功底扎实，具有严谨细致的工作作风、踏实负责的专业精神和良好的组织协调能力。在公司机制创新、制度建设等方面做了大量基础性和规范化的工作，并高度重视投资者关系管理工作，对公司适应市场投融资环境的变化、完善公司治理结构、提升公司价值起到积极的作用。

“慎于言，谨于行”一直是周成明的工作风格。周成明认为，谨言慎行对董秘工作实为重要，做到真实、准确、完整、客观、公正。十几年来他已经习惯了责任重大的董秘工作，也养成了敬畏市场的工作态度。

周成明的成绩不仅得到了公司内部的认可，也获得了社会和同业的好评，在业界树立了良好的口碑。周成明先生从专职董秘岗位到同时担任董事、副总的兼职董秘岗位，更高层次地理解和把握董秘职责，一方面关注企业运营情况，促使公司经营业绩可持续稳定增长，一方面把握资本市场动向，严格遵守证券市场法律法规，做好信息披露工作，重视投资者关系管理工作，促使产业市场和资本市场平衡发展。任期内，公司信息披露工作未出现任何重大疏漏。其中，2006 年度以及 2014 年至 2017 年公司信息披露工作被深交所评为“优秀”。其个人 2011 年度获得中国上市公司百佳董秘称号。

佳讯飞鸿董秘王翊：二十四载翊飞鸿，捷报纷飞传佳讯

创业二十四载，她以高度的责任感、勤勉尽责的工作态度守护公司一路成长；担任董秘十六载，她用敏锐的洞察力、超高的专业能力助力公司在波谲云诡的资本市场捷报频传。她就是佳讯飞鸿的董事会秘书王翊。

作为联合创始人之一，王翊对佳讯飞鸿倾注了全部心血，她总是说公司是她另一个孩子。悠悠二十四载，王翊亲自参与了佳讯飞鸿改制、新三板上市到登陆创业板的每一项工作，先后完成了公司 IPO、重大资产重组、股权激励计划等一系列关系公司战略发展的重大事项。见证了公司从一家区域性民营企业成长为今天国内领先的“智慧指挥调度全产业链”服务提供商。

王翊始终秉持“资产增值、稳定回报”的股东服务理念，以高度的责任心对待每一份公告披露，及时准确地将公司的战略布局、经营情况、阶段亮点等传达给资本市场，她的工作获得了上市公司同行、监管部门的高度认可。公司连续四年在深交所信息披露考核评级中获评 A 级，深受投资者信任。

回顾 2018 年，面对资本市场的寒冬以及黑天鹅事件的频出，她紧紧围绕公司打造“智慧指挥调度产业链”的发展战略，顺利完成战略投资者的引进，通过资源共享为公司的战略布局提供全方位的支持。同时推进了公司控股股东、实际控制人兜底增持，完成股份回购。

在担任董秘工作的 16 年里，她时刻以公司“新闻发言人”和资本市场“首席营销官”为己任，始终致力于打造良好的投资者互动关系。王翊说，能获得“功勋董秘”这一荣誉，是对她董秘工作的肯定和鼓励。这绝不仅是她个人的坚守和付出，更重要的是背后强大的平台——佳讯飞鸿。她是公司的董事、副总经理、董事会秘书，身兼数职，被公司的员工称为“女超人”，但她更是丈夫眼中的贤惠妻子，儿女眼中的知心妈妈，公司年轻人眼中的良师益友。她热爱运动，特别是网球，为每一个漂亮的“S 球”心潮澎湃；她崇尚自然，迎接变化，静听花开花落，坐看云卷云舒。

参与、见证、分享中国资本市场 16 年的迅猛发展，王翊认为是这一代董秘不可多得的财富与机遇。未来，她将继续接受挑战、完善自我，与团队一起努力，为佳讯飞鸿稳定、可持续发展贡献力量。

（本版供稿：价值评选组委会）