华电国际董秘周连青:董秘是个“跨界生物”

宽宽的额头,深邃的眼神,华电国际董秘周连青今年 59 岁,是董秘界实打实的一枚“老革命”,但是,他清晰地记得第一次上任董秘时的情景。

“我是 1999 年 8 月 8 日入职为华电国际董秘,随着年龄的增大,原来的事情也越来越清楚”。当记者问到他担任董秘时间,时光似乎倒转到 20 年前,周连青毫不犹豫精确地说出了自己的任职时间。当时是华电国际香港上市后第一次公布公告,自己要做信息披露、写新闻稿、联络路演与交易所,还要接待分析师,用周连青的话说就是“当时头都要炸掉了”。

“千磨万击还坚劲,任尔东西南北风。”周连青特别喜欢这句古诗,他认为董秘是个跨界生物。横跨实业和资本领域,横跨内外沟通,横跨工程技术领域与法律法规、国际会计的对接,横跨公司与监管部门、投资者、新闻媒体的协调。

就是这种异乎寻常的跨界,也刺激了他不停学习,培养自己的跨界能力。

周连青用“难以言表”四个字来概括遇到事情后的紧张。“工作中不断遇到难事,不断出现新状况,这些疑难杂症又刺激自己迸发出创造性与灵感。马不停蹄解决问题后内心会很安逸,又希望尽快把它忘掉,再去忙别的事情。”

H 股上市后的六年,周连青再度陪伴公司登陆 A 股市场,实现了公司资本市场上的再度跨跃。上市第一年总资产还仅仅是 188 亿元的华电国际,如今总资产已经达到 2280 亿元。

二十年来,周连青苦练内功,引导督促公司规范化运作,完善治理结构及处理信息披露等专业证券事务,更在公司治理上迈入更高层阶。勤练外劲,拓专业疆域,勇于跨领域的资源配置,善于实现实业与资本的融合,鼎力公司的资本运作。内功外功结合,最终实现个人价值与公司价值的共同成长。

周连青说,上市公司也是一块阵地,在不断的奋斗中,可以在这个岗位上挥汗如雨、步履坚定,但永远不可以面对困难时后退。

经历过狂风暴雨,而今的周连青讲话做事颇有风轻云淡之感,他总结说:“对于董秘来讲,平平安安就是最高境界。”

中直股份董秘顾韶辉:职业素质过硬

中直股份(原哈飞股份)是国内系列直升机、运十二通用飞机、先进复合材料构件的主要生产制造企业,是国家“156”重点建设项目之一。公司董秘顾韶辉,自 1999 年上市公司成立以来,一直从事公司改制、重组、上市、证券管理、投资等工作。

他先后参与了航空工业哈飞汽车的重组、设立、B 股发行;2000 年通过“双高认证”成功完成了中直股份 A 股 IPO 发行上市;2004 年参与了中航科工香港 H 股 IPO 上市,同年组织完成了中直股份配股再融资;2006 年经过多轮谈判磋商,圆满完成了中直股份股权分置改革工作。

自 2008 年担任中直股份董事会秘书以来,他在多项资本运作项目的操作中,不断挑战和磨练,逐渐“锻造”成一名职业素质过硬的金牌董秘。2012 年至 2013 年主导开展了直升机业务板块的重大资产重组及配套融资,他与中介机构一起进行详实的尽调,多轮方案的修订、多次与行业主管部门沟通协调,历经一年半时间,通过了证监会审核,成功实施了直升机业务资源整合并募集大量资金,为公司发展奠定了坚实基础。

特别是通过此次重组改制项目的实施,使中直股份从单一直升机主机厂上市转变成为国内主要直升机生产企业的整体上市,实现收入利润同步大幅提升。使得中直股份成为军工板块上市公司中的龙头股,他历经并见证了中直股份在资本市场不断发展壮大的全过程。

顾韶辉在担任董秘期间多次被评为黑龙江省上市公司优秀董事会秘书,在 2010 年至 2016 年间荣获信息披露董秘奖、资本创新董秘奖、优秀投资者关系管理人、金治理优秀董秘奖等多项荣誉。并在第八届新财富董秘评选中获得金牌董秘称号、荣获 2017 年上市公司金牛董秘称号。

董秘是上市公司与监管部门、投资者之间的桥梁,是公司对外的窗口,也是公司规范运营的保障。良好的品格是优秀董秘的首要条件,专业素养是董秘赢得各方信任的基础。作为董秘,他严格遵守信息披露原则,在保证信息披露及时、准确、完整的同时,妥善处理与军工保密的协调工作,从未出现信息泄露事件。公司信息披露工作连续多年被上海证券交易所评为 A 级。他与监管部门保持良好的沟通,积极做好投资者关系管理工作,真诚面对投资者、媒体,维护上市公司在资本市场的良好形象,同时为推动公司治理良性发展做出了卓越贡献。

招商轮船董秘孔康:助力公司跨越发展

孔康 2002 年从香港回到深圳,开始涉足境内资本市场,参与了招商局境外航运资产回 A 股前的系列资本运作,包括 2004 年引入中石化等战略股东在境内设立股份公司,2006 年成功 A 股 IPO。公司上市后,他参与了公司两次定向增发,油轮船队重组和一次发行股份购买资产等资本运作事项。

孔康忠诚敬业,在招商局总部和一线公司长期服务了二十多年。具有财务专业背景的他与公司财务部门、中介机构沟通时拥有一定的优势。他和投行一样能战斗,且对中介机构的工作质量和公司信息披露的要求很高,经常和中介机构的年轻人一起并肩奋斗到凌晨。

在航运领域,孔康非常资深,他在香港工作期间就开始接触航运研究,对行业充满情怀,对市场的变化敏感。他长期乐于与各类投资者和分析师坦诚沟通,对新入行的航运分析师耐心从 ABC 开始详细讲解,和行业媒体也长期保持着良好的互动,还经常针对航运市场的热点变化和分析师通过电话会公开交流,被不少分析师称为“研究型董秘”。全球航运业的重心在金融危机后更加转向中国,中国正在从海运大国迈向海运强国的路上。在他看来,由于行业低迷了多年,周期拉长,中国航运股的总市值目前仅 1000 多亿人民币,存在着巨大的上升空间。对于航运上市公司而言,在战略发展、价值创造方面也大有可为。这也是孔康热衷于航运股的推介的一个重要内在原因。

孔康非常注重信托责任,关心中小投资者利益。他说,权益投资某种程度上是信息获取和预期的游戏,尤其在博弈特征明显的 A 股市场。航运业作为一个比较小众的行业,大部分中小投资者的信息弱势非常明显,但中小投资者往往又比较偏爱绝对股价较低的股票。因此,他在做好与各类机构投资者沟通的同时,也注意带领团队做好中小投资者的服务,长期通过各种平台积极与中小投资者沟通,并及时提醒投资者市场的变化和投资风险。

展望未来,孔康希望通过成功的资本运作助力公司继续实现质效提升和跨越式发展。公司上市以来通过融资、并购重组等资本运作在规模上已经实现了两次跨越式发展,但公司盈利和总市值尚与周期高点有明显差距,他希望在职业生涯中通过公司自身的努力即使不能穿越周期,也能够实现公司市值创出新高。

乐凯胶片董秘张永光:我一直在路上

张永光,一个地地道道的北方汉子,内心火热,思维缜密。自 2009 年担任乐凯胶片董秘以来,他始终能够坚守初心并不断超越自我。

乐凯胶片成立于 1998 年 1 月 16 日,是中国乐凯集团有限公司的控股上市子公司,现隶属于中国航天科技集团公司。公司主营业务定位于影像材料、光伏材料和锂电材料三大业务板块,主要产品包括信息影像材料、彩色相纸、喷墨打印纸、太阳能电池背板、锂离子电池隔膜等。

作为公司高管,他秉承了“进取、实干、坚韧、忠诚”的乐凯人的品格,并始终起到表率作用。在公司 4 楼的办公室里,每天最先点亮的就是他办公室的灯;中午两个小时的休息时间,也始终能够看到他坚守在工作岗位的身影;下午公司下班铃响了,很多时候他还沉浸在繁忙的工作当中。就这样,他十几年如一日,永葆工作的激情与热度。

作为公司董秘,他在信息披露和投资者关系管理工作上始终以高度认真负责的态度履行义务、依法规范,力求完美。信息披露工作坚持做到了真实、准确、完整、及时。他坚守客户责任理念,热情专业地接待每一位投资者,通过现场接待、网上互动、电话访谈等多种沟通方式,拉近了公司与投资者之间的距离。他坚持完善公司治理,建立健全内部控制制度、规范公司经营活动。他在资本市场上一直奉行锐意进取、开拓创新。2015 年积极推动完成公司第一次非公开发行工作,为公司的转型升级保驾护航。公司正在进行的重大资产重组项目也在有序开展。

作为公司总法律顾问,防范风险并为公司争取最大的利益是他的责任。他也不辱使命,不断强化制度建设,完善合同管理等相关规定,重视培训工作,监督制度运行情况,从源头上遏制了公司的潜在风险。

这就是乐凯胶片董秘、总法律顾问张永光,一个生机勃勃、活力盎然、革故鼎新的乐凯人。“我一直在路上”就是他信奉的格言。

山大华特董秘范智胜:大股东意志的规范很重要

从 2006 年担任山大华特董秘算起,范智胜已经陪伴公司走过了 13 载岁月。在深交所信息披露考评中,2012 年度至 2018 年度,连续 7 年考评获得最高等级,这一份优秀成绩来之不易。任职期间,他还曾连续两个年度获得“山东辖区上市公司优秀董事会秘书”称号。

对于连续 7 年信披考评结果为“A”,范智胜认为最大的原因在于人。13 年来,自己严格要求,不断提高职业素养和履职能力。公司的规范运作里包含了自己的贡献,这也是他最自豪的事情。

在董秘的工作中,很重要的是如何处理好和大股东的关系。因为在不少上市公司中,大股东比较强势。“上市公司规范运作很重要,上市公司的很多行为有大股东意志在里面,这几年有上市公司出事也跟大股东有关系。董事会的决策很关键,是体现大股东意志的地方,所以,把董事会规范起来很重要。”

山大华特也有特殊的地方,带有大学基因。

“山大华特是个讲理的地方,把道理讲明白了,大股东都会听。而且大股东一直以来做得很好,只要是牵扯到程序性工作,会主动来问。”

在多年的工作中,范智胜特别注重引导证券部门、董事会、监事会、财务部门成员的学习,学习资本市场的新规定新知识。“企业文化里面就带有大学文化,从上到下做事很认真,很慎重。当然,关键还是做具体工作的人对规则的熟悉程度。”

范智胜特别强调个人专业与权威的重要性。董秘是高管,会参与经营层、高管层的决策,需要你表现自己的意见,这个会是长期积累过程。首先你说的话,要让他们听进去,表现自己的权威和专业,让别人也懂得你的工作,熟悉上市公司的规则。”

在公司决策过程中,董事会秘书的参与对规范运作能起到事半功倍的效果,将可能产生的问题提前解决。这就要求董事会秘书除了监管规则外,还必须熟悉公司经营、管理等公司业务。

另外,范智胜还认为,在信息披露具体工作中,要严格把关,同时做好公司内部资源的协调。信息披露无小事,从披露内容、披露格式到字词使用、标点符号等等,都必须高度认真负责,才能避免纰漏。

洋河股份董秘丛学年:不忘初心再出发

谈到丛学年,很多投资者对他的评价是专业、严谨、真诚、博学、敬业、低调,这应该是对他这样一位优秀董秘比较全面的评价。

2002年,丛学年根据洋河股份战略部署,主导和推动了公司的发起设立,并于 2006 年推进洋河股份进一步混合所有制改革,构建了白酒行业最具竞争优势的多元化股权架构,建立了完善的现代企业制度,充分激发了企业稳健发展的内生动力。丛学年亲历了洋河股份从亏损到盈利的喜悦,也经历了凤凰涅槃的过程。

洋河股份的上市路是曲折的,丛学年带领上市工作组经历了 2007 年第一次 IPO 被否,后面 IPO 暂停,又经过无数次材料的更新。不经一番寒彻骨,哪得梅花扑鼻香,2009 年 11 月 6 日,洋河股份终于成功在深交所 IPO 上市,在当时创造了中小板首发价格新高纪录,是当年超募资金量最多的上市公司。

企业上市仅仅是个开始,怎么利用好资本平台助推企业发展才是关键。2010 年,丛学年带领投资团队主导和推动了对双沟酒业的并购整合,不仅创造了名酒企业资本整合第一案,还为洋河股份超募资金找到了最佳用途。资本市场为洋河股份的健康快速成长提供了优质沃土和充足养分,洋河股份迅速跻身中国白酒行业前三强,并在 2012 年荣登 FT 全球上市公司 500 强。2018 年洋河股份实现营业收入 241.6 亿元,是 2006 年营业收入的 23 倍;归属于上市公司股东的净利润 81.15 亿元,是 2006 年净利润的 46 倍。

丛学年深知董秘的责任与义务,在他的带领下,洋河股份信息披露连续 7 年获得深交所考评最高级,建立了开放性、互动性、多样性兼具的投资者沟通机制。他常对董办人员说的一句话就是“一定要把投资者当作朋友”,洋河股份也获得了投资者的肯定,连续三届获得中国上市公司协会“中国最受投资者尊重的上市公司百强”。作为有态度、有成绩的董秘,丛学年多次获得《证券时报》“中国中小板上市公司优秀董秘奖”、“中国中小板上市公司百佳董秘”、“金牌董秘”等荣誉。

除了董事会秘书,丛学年目前还担任洋河股份董事、副总裁、财务负责人,第一届江苏省上市公司协会董秘专业委员会主任委员。展望未来,他表示将会继续用自己的热情,为董秘生涯谱写华丽篇章;用扎实的专业能力,助推公司价值最大化和投资者利益最大化。

(本版供稿:价值评选组委会)