（上接B95版）

报告期内，公司流动比率、速动比率和资产负债率与同行业可比上市公司比较情况如下：

公司简称	2019年6月30日	2018年12月31日	2017年12月31日	2016年12月31日
流动比率（倍）				
石英股份	8.78	8.42	10.93	12.51
菲利华	3.38	2.56	2.77	3.27
速动比率（倍）				
石英股份	6.64	6.91	9.37	10.60
菲利华	2.70	2.14	2.46	3.01
资产负债率（合并报表）				
石英股份	7.39%	7.06%	6.14%	5.86%
菲利华	18.15%	24.21%	22.04%	21.13%

数据来源：wind

各报告期末，公司流动比率分别为12.51、10.93、8.42和8.78，速动比率分别为10.60、9.37、6.91和6.64。总体而言，报告期内公司流动比率和速动比率高于同行业可比上市公司水平，体现了良好的短期偿债能力。报告期内公司流动比率和速动比率有所下降，主要系公司应付账款、应付税费等科目金额增加，加上公司实行限制性股票激励计划，其他应付款金额增加，以上原因综合导致流动负债金额增加所致。

各报告期末，公司合并报表口径资产负债率分别为5.86%、6.14%、7.06%和7.39%，母公司资产负债率分别为4.87%、5.08%、5.95%和6.77%，均低于同行业可比上市公司水平。公司保持较低资产负债率表明公司经营风格稳健，一直以来执行比较稳健的财务政策，偿债能力强，财务风险小。

（四）资产周转能力分析

报告期内，公司的主要资产周转能力指标如下表所示：

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
应收账款周转率（次）	1.80	3.66	3.60	3.16
存货周转率（次）	1.00	2.71	3.03	2.36

注：应收账款周转率=营业收入/应收账款平均账面价值；存货周转率=营业成本/存货平均账面价值。

报告期内，公司应收账款周转率、存货周转率和同行业可比上市公司对比情况如下：

公司简称	2019年6月末	2018年末	2017年末	2016年末
应收账款周转率（次）				
石英股份	1.80	3.66	3.60	3.16
菲利华	2.05	4.44	4.22	4.92
存货周转率（次）				
石英股份	1.00	2.71	3.03	2.36
菲利华	1.41	3.93	4.67	5.32

数据来源：wind

各报告期末，公司应收账款周转率分别为3.16、3.60、3.66和1.80，存货周转率分别为2.36、3.03、2.71和1.00。公司拥有较为完善的应收账款管理制度和存货管理制度，应收账款周转率和存货周转率较为稳定，与同行业可比上市公司水平相当。

（五）公司最近一期未持有交易性金融资产、可供出售的金融资产、借予他人款项和委托理财情况

截至2019年6月30日，发行人持有的交易性金融资产、可供出售金融资产及委托理财等情况如下：

单位：万元

序号	项目	账面价值	占资产总额比例
1	其他权益工具投资	1,000.00	0.67%
2	其他非流动金融资产	500.00	0.33%
3	其他流动资产-理财产品	2,000.00	1.33%
小计		3,500.00	2.33%

注：根据2019年会计准则的最新调整，公司将以前年度在可供出售金融资产科目核算的投资合计1,500万元，分别调整到其他权益工具投资科目1,000万元和其他非流动金融资产科目500万元。

截至2019年6月30日，公司不存在交易性金融资产。

截至2019年6月30日，公司持有其他权益工具投资1,000万元，系对上海强华实业股份有限公司的投资，其他非流动金融资产500.00万元，系长期理财产品。

上海强华（证券代码：872927）是一家专业加工制造高质量、高纯度石英玻璃制品的企业，以开发生产半导体集成电路6英寸~8英寸芯片用石英玻璃制品、光伏电池片用整套石英玻璃制品，以及光纤制造用石英玻璃制品为主，为发行人下游企业。发行人参股上海强华主要系围绕主业进行产业链下游的必要布局，促进资源共享，发挥协同效应，符合公司的发展战略，不以获取短期投资回报为目的，且金额较小，因此不属于持有金额较大、期限较长的财务性投资情形。

截至2019年6月30日，公司持有的理财产品合计为2,000.00万元（含其他流动资产、一年内到期的非流动资产科目核算的理财产品），占资产总额的1.33%。发行人持有的理财产品以短期为主，旨在提高闲置资金的使用效率，增加公司收益，同时上述产品大多为保本或固定收益类产品，不存在高风险投资等情形。

截至2019年6月30日，公司不存在借予他人款项。

综上，2019年6月30日，公司不存在交易性金融资产；其他权益工具投资主要为公司产业布局需要，不以获取短期投资回报为目的，短期内亦无出售计划，且金额较小；不存在借与他人款项；公司持有的理财产品大多期限较短，且为保本或固定收益类产品，不属于高风险投资。因此，公司最近一期末不存在持有金额较大、期限较长的交易性金融资产和可供出售金融资产、借予他人款项、委托理财等财务性投资的情形。

二、盈利能力分析

报告期内，公司营业收入、利润情况如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占营业收入比例	金额	占营业收入比例	金额	占营业收入比例	金额	占营业收入比例
营业收入	30,782.23	100.00%	63,329.74	100.00%	56,312.11	100.00%	44,658.54	100.00%
营业利润	8,674.49	28.18%	17,279.99	27.29%	12,248.51	21.75%	9,040.23	20.24%
利润总额	8,914.19	28.96%	17,532.73	27.68%	12,478.30	22.16%	9,362.68	20.97%
净利润	7,621.33	24.76%	14,235.13	22.48%	10,780.09	19.14%	8,093.75	18.12%
归属于母公司股东的净利润	7,621.33	24.76%	14,235.13	22.48%	10,780.09	19.14%	8,093.75	18.12%

（一）营业收入分析

1、营业收入构成分析

报告期内，发行人营业收入分别为44,658.54万元、56,312.11万元、63,329.74万元以及30,782.23万元，保持稳定增长趋势。发行人营业收入分类情况如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
主营业务收入	30,373.24	98.67%	62,809.15	99.18%	55,794.43	99.08%	44,215.47	99.01%
其他业务收入	408.98	1.33%	520.59	0.82%	517.68	0.92%	443.08	0.99%
合计	30,782.23	100.00%	63,329.74	100.00%	56,312.11	100.00%	44,658.54	100.00%

报告期内，发行人专注于主营业务，主营业务收入分别为44,215.47万元、55,794.43万元、62,809.15万元和30,373.24万元，占当期营业收入的比例分别为99.01%、99.08%、99.18%和98.67%。其他业务收入主要为材料销售收入、加工费收入和废品销售收入等。报告期内，发行人主营业务收入分产品结构情况如下所示：

单位：万元

产品	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	比重	金额	比重	金额	比重	金额	比重
石英管棒	25,394.58	83.61%	53,889.38	85.80%	44,813.84	80.32%	36,313.46	82.13%
高纯石英砂	4,084.21	13.45%	4,285.52	6.82%	3,560.45	6.38%	1,711.42	3.87%
石英坩埚	894.45	2.94%	4,634.26	7.38%	7,420.14	13.30%	6,190.58	14.00%
合计	30,373.24	100.00%	62,809.15	100.00%	55,794.43	100.00%	44,215.47	100.00%

报告期内，公司石英管棒占主营业务收入的比例分别为82.13%、80.32%、85.80%和83.61%，公司石英管棒产品主要应用于光源行业和光纤半导体行业，是公司主营业务收入的主要来源。报告期内石英管棒产品在光源行业和光纤半导体行业的销售收入如下表所示：

单位：万元

行业	产品	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
光源	石英管棒	13,108.70	26,498.79	26,754.40	24,670.70
光纤半导体	石英管棒	12,285.88	27,390.59	18,059.45	11,642.76
合计		25,394.58	53,889.38	44,813.85	36,313.46

报告期内公司石英管棒销售收入的增长主要来自于光纤半导体行业销售收入的增长。公司光纤半导体行业石英管棒销售收入增长原因详见本节“2、主营业务收入行业结构分析”的相关内容。

报告期内，公司高纯石英砂实现销售收入分别为1,711.42万元、3,560.45万元、4,285.52万元和4,084.21万元，呈持续增长趋势。近年来，由高纯石英砂制成的单晶坩埚已成为光伏企业生产单晶硅的主要设备，公司拥有高纯石英砂提纯技术优势，加之具有成本优势，更多国内光伏企业采购公司的高纯石英砂以制备单晶坩埚。随着公司高纯石英砂国内市场渗透率逐步提高，公司的高纯石英砂业务前景广阔。

2017年度，公司高纯石英砂实现销售收入3,560.45万元，较2016年度增长108.04%，主要系受益于下游企业进口替代的需求，公司2017年度销售高纯石英砂2,154吨，较2016年度1,059吨增长103.40%，因而营业收入同步增长。

公司所生产石英坩埚为多晶石英坩埚，用于光伏领域。2018年度多晶石英坩埚销售收入下降主要系受光伏行业变化的影响，多晶硅的市场需求下降，多晶石英坩埚的销量随之下降。

2、主营业务收入分行业结构分析

报告期内，发行人主营业务收入分行业结构如下：

单位：万元

行业	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
光源	13,108.70	43.16%	26,498.79	42.19%	26,754.40	47.95%	24,670.70	55.80%
光伏	4,978.66	16.39%	8,919.78	14.20%	10,980.59	19.68%	7,902.00	17.87%
光纤半导体	12,285.88	40.45%	27,390.59	43.61%	18,059.45	32.37%	11,642.76	26.33%
合计	30,373.24	100.00%	62,809.15	100.00%	55,794.43	100.00%	44,215.47	100.00%

报告期内，公司光源和光伏行业的营业收入基本保持稳定，公司主营业务收入增长主要源于光纤半导体行业收入的快速增长，公司应用于光纤半导体行业的产品主要有石英靶棒、石英尾管、石英套管、石英延长管等石英管棒产品。

报告期内公司光纤半导体行业石英管棒营业收入增长的原因包括：

（1）首次公开发行并上市之募投项目的顺利投产

发行人于2014年10月在上海证券交易所发行上市，在“快速开发电子级石英管棒系列产品、抢占电子级石英管棒应用市场”的发展战略指引下，公司首次公开发行并上市之募投项目“年产1200吨电子级高纯石英管及500吨电子级石英棒”顺利投产，公司由此进入了高附加值的电子级石英制品行业，进一步提升了公司产品结构和盈利能力。报告期内，公司应用于光纤半导体行业的石英管棒收入逐年上升。

（2）公司在行业内的领军地位、客户资源优势

公司是我国石英制品行业的领军企业，在生产高纯石英砂、石英管棒等方面处于行业领先地位。经多年发展，公司品牌知名度位居行业前列，国际影响力不断增强。在光纤半导体行业，公司稳定合作的企业包括信越光纤、亨通光电、中天科技、住友电工等国内外知名公司，市场知名度和影响力持续提升。

（3）光纤半导体行业蓬勃发展

受5G通讯、“宽带中国”、“三网融合”等政策推进的影响，我国光纤行业蓬勃发展，2017年度中国光纤产量为3.47亿芯公里，同比增长15.67%，已占全球光纤总产量的65%。石英延长管和石英靶棒是光纤生产过程中的重要辅材，广泛应用于光纤预制棒制成和光纤拉丝工艺中。随着5G等信息技术的发展应用，光通讯行业对高端石英产品的发展推动作用显著。

随着存储器、物联网、汽车电子、5G、AR/VR及AI等新兴电子行业发展，我国半导体行业步入快速发展期，已成为全球半导体最大的消费市场。因此，受下游光纤半导体行业高速发展的影响，电子级石英产品的市场需求量将持续增长。

（4）公司突出的研发实力

公司拥有高纯石英砂提纯技术、连熔法生产工艺等核心技术，公司于2018年成功研发出了利用连熔法工艺制备高质量光纤预制棒用石英套管的新产品，其质量、纯度及稳定性已达到国际一流标准，公司技术实力处于行业领先地位。

3、主营业务收入地域结构分析

报告期内，发行人主营业务收入分地区结构如下：

单位：万元

地区	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
国内	21,253.84	69.98%	37,719.75	60.05%	35,393.25	63.44%	28,206.46	63.79%
国外	9,119.40	30.02%	25,089.40	39.95%	20,401.18	36.56%	16,009.00	36.21%
合计	30,373.24	100.00%	62,809.15	100.00%	55,794.43	100.00%	44,215.47	100.00%

报告期内，发行人的产品以内销为主，内销占比均保持在60%以上，发行人主营业务收入结构保持相对稳定。

（二）营业成本分析

报告期内，发行人营业成本分别为28,209.26万元、35,522.83万元、35,631.93万元以及16,889.68万元，整体呈现上升趋势，和营业收入变动趋势一致。

报告期内，发行人营业成本分类情况如下所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
主营业务成本	16,781.36	99.36%	35,396.50	99.34%	35,181.65	99.04%	28,147.43	99.78%
其他业务成本	108.32	0.64%	235.43	0.66%	341.18	0.96%	61.84	0.22%
合计	16,889.68	100.00%	35,631.93	100.00%	35,522.83	100.00%	28,209.26	100.00%

报告期内，发行人主营业务成本分别为28,147.43万元、35,181.65万元、35,396.50万元和16,781.36万元，占当期营业成本的比例分别为99.78%、99.04%、99.34%和99.36%，占比较高，与主营业务收入占比相匹配。

报告期内，发行人主营业务成本分产品结构情况如下所示：

单位：万元

产品	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	比重	金额	比重	金额	比重	金额	比重
石英管棒	13,882.76	82.73%	28,811.76	81.40%	27,177.88	77.25%	21,940.57	77.95%
高纯石英砂	1,983.30	11.82%	2,141.88	6.05%	1,607.84	4.57%	830.29	2.95%
石英坩埚	915.30	5.45%	4,442.87	12.55%	6,395.93	18.18%	5,376.56	19.10%
合计	16,781.36	100.00%	35,396.50	100.00%	35,181.65	100.00%	28,147.43	100.00%

报告期内，发行人的主营业务成本稳步上升，变动情况和主营业务收入基本一致。从产品构成方面看，报告期内发行人主营业务成本主要来自于石英管棒，占主营业务成本比例分别为77.95%、77.25%、81.40%和82.73%，占比较为稳定，并且与石英管棒收入占比相匹配。

（三）毛利率分析

1、公司主营业务毛利和毛利率

报告期内，发行人主营业务分产品的毛利构成情况如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	比例	金额	比例	金额	比例	金额	比例
石英管棒	11,511.82	84.70%	25,077.62	91.48%	17,635.97	85.56%	14,372.89	89.45%
高纯石英砂	2,100.91	15.46%	2,143.64	7.82%	1,952.61	9.47%	881.13	5.48%
石英坩埚	−20.85	−0.15%	191.39	0.70%	1,024.20	4.97%	814.02	5.07%
主营业务毛利合计	13,591.88	100.00%	27,412.66	100.00%	20,612.78	100.00%	16,068.04	100.00%

报告期内，公司的主营业务毛利分别为16,068.04万元、20,612.78万元、27,412.66万元和13,591.88万元，变动趋势与主营业务收入基本保持一致，主营业务毛利主要来自石英管棒产品，公司石英管棒的毛利占比分别达到89.45%、85.56%、91.48%和84.70%。

报告期内，石英管棒毛利持续增长，主要系应用于光纤半导体行业的石英管棒增长较快所致。

2017年度公司高纯石英砂毛利为1,952.61万元，较2016年度上升主要系国内光伏企业使用国产高纯石英砂生产单晶石英坩埚需求增多，公司高纯石英砂2017年对外销售2,154吨，同比增长103.40%所致。此外，公司自产高纯石英砂随产量增长形成规模效应，单位生产成本有所下降。

报告期内，发行人分产品的毛利率如下：

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
石英管棒	45.33%	46.54%	39.35%	39.58%
高纯石英砂	51.44%	50.02%	54.84%	51.49%
石英坩埚	−2.33%	4.13%	13.80%	13.15%
主营业务毛利率	44.75%	43.64%	36.94%	36.34%

报告期内，发行人主营业务毛利率分别为36.34%、36.94%、43.64%和44.75%。2018年度发行人主营业务毛利率较以前年度增加较多主要系销售收入占比最大的石英管棒的毛利率增幅较大。

2018年度发行人石英管棒的毛利率增幅较大，主要系：（1）毛利率较高的电子级石英管棒的销售收入占石英管棒销售收入比重上升较大，从2017年的40.30%上升至50.83%；（2）公司2018年采购石英矿石量较2017年大幅增加，发行人通过石英矿石提纯高纯石英砂的产量亦增长较多，生产石英管棒耗用自产高纯石英砂所占的比重较2017年增加较多，自产高纯石英砂相比外购石英砂提纯的高纯石英砂及外购高纯石英砂的成本较低，致使2018年光源级和电子级石英管棒单位销售成本、单位生产成本均有所下降；（3）石英管棒内部产品结构变化，一方面发行人光源级石英管棒应用从传统电光源向高端、特种光源领域转变，进一步提升了毛利率水平；另一方面公司加大研发力度，不断开发新产品，同时提升现有产品的技术含量和品质，毛利率水平进一步提高。

报告期内，石英坩埚毛利率整体呈下降趋势，2018年石英坩埚毛利率下降较多主要系受光伏行业变化的影响，多晶石英坩埚需求下降，发行人石英坩埚销量及销售价格均有所下降所致。

2、发行人毛利率与同行业上市公司比较

报告期内，发行人毛利率与同行业可比上市公司毛利率对比分析如下：

公司名称	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
石英股份	45.13%	43.74%	36.92%	36.83%
菲利华	48.79%	45.42%	47.92%	48.09%

数据来源：wind

报告期内，公司营业毛利率略低于同行业可比上市公司菲利华，主要是产品应用行业的差异。菲利华石英材料及制品主要应用于半导体、光通讯、光学、航空航天、军工等领域。发行人产品应用行业主要是光源、光纤及半导体、光伏行业，其中光源及光伏行业毛利率较低。报告期内，发行人光源及光伏行业产品收入占当期主营业务收入的比例分别为73.67%、67.63%、56.39%和59.55%。因此，产品应用行业的差异和客户结构的差异是发行人毛利率略低于同行业可比上市公司的主要原因。

（四）利润主要来源及经营成果变化分析

最近三年，公司利润表主要项目构成如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占营业总收入的比例	金额	占营业总收入的比例	金额	占营业总收入的比例	金额	占营业总收入的比例
营业总收入	30,782.23	100.00%	63,329.74	100.00%	56,312.11	100.00%	44,658.54	100.00%
营业总成本	22,386.77	72.73%	45,505.95	71.85%	45,584.45	80.94%	36,057.05	80.74%
其中：营业成本	16,889.68	54.87%	35,631.93	56.26%	35,522.83	63.08%	28,209.26	63.17%
税金及附加	340.28	1.11%	689.79	1.09%	821.45	1.46%	531.93	1.19%
销售费用	927.72	3.01%	2,177.23	3.44%	2,192.98	3.89%	1,777.77	3.98%
管理费用	2,980.30	9.68%	5,283.66	8.34%	5,075.64	9.01%	4,590.20	10.28%
研发费用	1,377.01	4.47%	2,202.65	3.48%	1,683.70	2.99%	1,321.99	2.96%
财务费用	−128.21	−0.42%	−479.31	−0.76%	287.85	0.51%	−374.10	−0.84%
加：其他收益	77.11	0.25%	175.56	0.28%	179.36	0.32%	−	−
投资收益	542.97	1.76%	1,430.91	2.26%	1,323.54	2.35%	668.07	1.50%
公允价值变动收益	0.00	0.00%	−	−	71.97	0.13%	−54.50	−0.12%
资产减值损失	−343.33	−1.12%	−1,999.55	−3.16%	−48.48	−0.09%	−176.37	−0.39%
资产处置收益	2.28	0.01%	−150.71	−0.24%	−5.54	−0.01%	1.55	0.01%
营业利润	8,674.49	28.18%	17,279.99	27.29%	12,248.51	21.75%	9,040.23	20.24%
加：营业外收入	239.71	0.78%	329.72	0.52%	253.24	0.45%	323.47	0.72%
减：营业外支出	0.01	0.00%	76.98	0.12%	23.45	0.04%	1.01	0.01%
利润总额	8,914.19	28.96%	17,532.73	27.68%	12,478.30	22.16%	9,362.68	20.97%
减：所得税费用	1,292.86	4.20%	3,297.60	5.21%	1,698.21	3.02%	1,268.93	2.84%
净利润	7,621.33	24.76%	14,235.13	22.48%	10,780.09	19.14%	8,093.75	18.12%
归属于母公司所有者的净利润	7,621.33	24.76%	14,235.13	22.48%	10,780.09	19.14%	8,093.75	18.12%

1、营业收入分析

最近三年，公司营业收入的变动情况详见本节“（一）营业收入分析”的相关内容。

2、营业成本分析

最近三年，公司营业成本的变动情况详见本节“（二）营业成本分析”的相关内容。

3、期间费用分析

最近三年，公司期间费用及占营业收入比例情况如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
销售费用	927.72	3.01%	2,177.23	3.44%	2,192.98	3.89%	1,777.77	3.98%
管理费用	2,980.30	9.68%	5,283.66	8.34%	5,075.64	9.01%	4,590.20	10.28%
研发费用	1,377.01	4.47%	2,202.65	3.48%	1,683.70	2.99%	1,321.99	2.96%
财务费用	−128.21	−0.42%	−479.31	−0.76%	287.85	0.51%	−374.10	−0.84%
合计	5,156.81	16.75%	9,184.23	14.50%	9,240.17	16.41%	7,315.86	16.38%

报告期内，发行人期间费用占营业总收入的比例分别为16.38%、16.41%、14.50%以及16.75%，最近三年，发行人期间费用率基本保持稳定。

（1）销售费用

公司的销售费用主要包括运输费、职工薪酬、出口货物代理费和样品费用等。报告期内，发行人销售费用分别为1,777.77万元、2,192.98万元、2,177.23万元和927.72万元。销售费用占营业收入的比例为3.98%、3.89%、3.44%以及3.01%。报告期内公司销售费用整体呈增长趋势，销售费用率基本保持稳定。

报告期内，公司销售费用明细表如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
运输费	379.18	40.87%	637.69	29.29%	839.61	38.29%	723.59	40.70%
职工薪酬	149.31	16.09%	446.73	20.52%	426.72	19.46%	351.35	19.76%
出口货物代理费	76.24	8.22%	295.18	13.56%	235.06	10.72%	171.66	9.66%
样品费用	67.99	7.33%	273.76	12.57%	212.72	9.70%	157.51	8.86%
业务招待费	60.07	6.48%	134.05	6.16%	162.16	7.39%	83.67	4.71%
差旅费	48.80	5.26%	75.06	3.45%	102.93	4.69%	114.28	6.43%
广告及宣传费	76.58	8.25%	110.97	5.10%	97.59	4.45%	85.32	4.80%
进仓费	11.97	1.29%	44.14	2.03%	21.97	1.00%	24.59	1.38%
邮寄费	4.22	0.46%	13.49	0.62%	14.00	0.64%	13.30	0.75%
其他	53.34	5.75%	146.17	6.71%	80.22	3.66%	52.50	2.95%
合计	927.72	100.00%	2,177.23	100.00%	2,192.98	100.00%	1,777.77	100.00%

2018年度，销售费用中的运输费较2017年减少201.92万元，同比下降24.05%，主要系光伏行业受行业政策变化影响，多晶硅市场景气度整体下滑，致使发行人子公司太平洋光伏和太平洋润辉的石英坩埚销量大幅下降，因而运输费用同比降低较多所致。

报告期内，销售费用中的职工薪酬呈逐年上升趋势，主要原因系随着报告期内公司销售收入增长，销售人员的薪酬增加所致。

报告期内，公司出口货物代理费增长系公司外销收入持续增长所致。报告期内公司出口货物代理费占公司外销收入比例情况如下表所示。

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
出口货物代理费	76.24	295.18	235.06	171.66
主营业务收入-国外	9,119.40	25,089.40	20,401.18	16,009.00
出口货物代理费占外销收入比例	0.84%	1.18%	1.15%	1.07%

如上表所述，报告期内公司出口货物代理费占外销收入比例均在1%左右，基本保持稳定。

报告期内，公司样品费用呈上升趋势，系公司为开拓新客户加大样品试用所致。

（2）管理费用

公司的管理费用主要包括职工薪酬、资产折旧摊销和股权激励费用等。报告期内，发行人管理费用分别为4,590.20万元、5,075.64万元、5,283.66万元和2,980.30万元。报告期内管理费用占营业收入的比例分别为10.28%、9.01%、8.34%以及9.68%。

报告期内，公司管理费用明细表如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
职工薪酬	1,858.72	62.37%	3,483.66	65.93%	3,397.17	66.93%	3,003.69	65.44%
资产折旧摊销	303.82	10.19%	367.90	6.96%	370.50	7.30%	293.73	6.40%
业务招待费	107.05	3.59%	156.68	2.97%	187.21	3.69%	180.15	3.92%
差旅费	46.96	1.58%	106.94	2.02%	63.14	1.24%	46.18	1.01%
税费	−	−	−	−	−	−	56.99	1.24%
办公费	80.46	2.70%	142.58	2.70%	95.40	1.88%	283.67	6.18%
保险费	10.50	0.35%	28.45	0.54%	28.27	0.56%	28.11	0.61%
修理费	81.34	2.73%	271.63	5.14%	79.88	1.57%	102.92	2.24%
股权激励费用	31.49	1.06%	202.45	3.83%	521.86	10.28%	292.42	6.37%
其他	459.97	15.43%	523.36	9.91%	332.22	6.55%	302.34	6.59%
合计	2,980.30	100.00%	5,283.66	100.00%	5,075.64	100.00%	4,590.20	100.00%

报告期内随着营业收入增长，公司管理人员职工薪酬金额也有所增长，占管理费用的比例保持相对稳定。

公司股权激励费用系2016年公司实行限制性股票激励计划，向激励对象授予限制性股票1,092,000股，授予价格8.75元/股，同时确认限制性股票回购义务，并在之后年度分期摊销，计入股权激励费用。

（3）研发费用

公司的研发费用主要为直接材料投入、人员薪酬和折旧摊销费用。报告期内，公司研发费用具体构成情况如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
人员薪酬	283.82	20.61%	566.04	25.70%	492.83	29.27%	445.50	33.70%
直接材料投入	964.54	70.05%	1,390.88	63.15%	925.56	54.97%	602.86	45.60%
折旧摊销费用	110.50	8.02%	234.63	10.65%	232.95	13.84%	271.76	20.56%
其他费用	18.15	1.32%	11.11	0.50%	32.35	1.92%	1.87	0.14%
合计	1,377.01	100.00%	2,202.65	100.00%	1,683.70	100.00%	1,321.99	100.00%

报告期内，为了保持较强的研发创新能力和市场竞争力，公司持续增加研发投入，尤其是对直接材料和研发人员的投入，研发费用持续增长。公司直接材料投入包括研发领用石英砂、钨钼材料、辅助材料等。

（4）财务费用

报告期内，公司的财务费用分别为−374.10万元、287.85万元、−479.31万元和−128.21万元。报告期内，公司财务费用明细表如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
利息收入	−138.74	−137.09	−120.70	−99.45
汇兑损益	−5.47	−367.27	387.24	−289.78
手续费及其他	16.00	25.05	21.31	15.14
合计	−128.21	−479.31	287.85	−374.10

报告期内公司无利息支出。

公司的财务费用主要受产品外销和进口采购原材料的汇兑损益影响。2016年度及2018年度，由于人民币兑美元贬值，公司在上述期间产生了较大的汇兑收益；2017年度，由于人民币兑美元升值，公司于2017年度产生了较大的汇兑损失。

（5）公司期间费用率水平与同行业的比较

报告期内，公司期间费用占营业收入比重与同行业可比上市公司比较情况如下：

公司名称	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
石英股份	16.75%	14.50%	16.41%	16.38%
菲利华	20.23%	20.14%	20.73%	18.95%

数据来源：wind。

报告期内，公司期间费用率略低于同行业可比上市公司菲利华，主要是管理费用率相对较低。此外，公司无利息支出，因而报告期内财务费用率较低。

公司在报告期内严格控制各项费用，维持较高盈利水平。

4、资产减值损失

报告期内，公司资产减值损失情况如下：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
固定资产减值损失	−	−693.36	−	−
坏账损失	48.20	−575.30	166.01	−3.19
存货跌价损失	−391.53	−353.09	−214.49	−173.18
商誉减值损失	−	−306.63	−	−
可供出售金融资产减值损失	−	−71.16	−	−
合计	−343.33	−1,999.55	−48.48	−176.37

报告期内，公司资产减值损失分别为−176.37万元、−48.48万元、−1,999.55万元和−343.33万元。公司资产减值损失由固定资产减值损失、坏账损失、存货跌价损失和商誉减值损失等构成。

报告期内，公司坏账损失分别为−3.19万元、166.01万元、−575.30万元和48.20万元。公司坏账损失为报告期内对应收账款、其他应收款按照会计政策计提的减值准备。2017年度公司坏账损失为166.01万元，主要系该年收回或转回其他应收款坏账准备金额409.19万元所致。2018年度公司坏账损失为−575.30万元，增长较为明显，主要系受光伏行业政策变化影响，子公司太平洋光伏因部分客户还款困难单项计提坏账准备较多所致。

报告期内，公司存货跌价损失分别为−173.18万元、−214.49万元、−353.09万元和−391.53万元。2018年末，公司存货跌价损失为−353.09万元，较2017年度上升主要系公司2018年末库存商品账面余额为4,604.24万元，较2017年末3,633.89万元增长26.70%。报告期内公司根据存货会计政策，按照成本与可变现净值孰低计量，对成本高于可变现净值及陈旧和滞销的存货，计提存货跌价准备。

2018年度，公司计提固定资产减值损失−693.36万元，主要系受下游光伏行业市场景气度下降的影响，子公司太平洋光伏因定资产存在减值迹象。公司聘请了具有证券资格的资产评估机构江苏金证通资产评估房地产估价有限公司对其固定资产进行了评估，并出具了金证通评报字(2019)第0043号评估报告，根据评估结果计提减值准备−693.36万元。

2018年度，公司计提商誉减值损失−306.63万元，主要系对润辉石英计提商誉减值准备所致。

5、投资收益