（上接B135版）

3、主营业务收入增长原因分析

（1）市场需求保持稳步增长

在城镇化快速推进的背景下，国家对于道路照明等市政基础设施建设投入将持续增长。随着城市道路建设与改造、升级的不断增加，城市道路照明产品的市场需求稳步增长。此外，随着智慧城市政策红利的进一步释放、资金的大量投入，智慧城市产业也将迎来新的发展高潮。随着城市精细化管理的推进，以及政府越来越重视对城市居民和工作人群的生活与工作环境幸福感的提升，智慧城市的深度应用将进入新的发展阶段。未来几年，在政府政策大力支持的背景下，城市智慧路灯产品将成为城市照明行业新的增长点。

（2）公司独特的经营模式和雄厚的综合实力

报告期内，公司凭借独特的经营模式以及多年的积累，在基础研发、方案规划、产品设计、生产制造、质量控制、技术支持以及服务保障等方面的综合实力已处于国内同业领先地位，也获得了市场的高度认可。自成立以来，公司产销规模不断扩大，尤其是工程项目安装业务增幅较大，近三年公司业绩良好，营业收入稳步增长。

（3）个性化的定制服务优势明显

近年来公司通过技术研发和服务经验的积累，将客户个性化需求转化为产品的速度进一步加快，创造性满足了客户需要，奠定了良好的客户基础，整体市场优势明显。公司开创性的提出“城市文化照明”理念，在城市照明设计中引入“文化定制”概念，通过照明设计技术和灯光艺术的结合，设计出一系列文化定制类照明产品，进一步提升了城市的文化品位。

（4）完整的智慧路灯服务产业链

公司紧跟行业发展趋势，最近几年一直专注于城市文化照明和智慧城市应用产品的技术研发，产品设计，并且公司重视科技在城市照明行业中的应用，大力投入智慧路灯、智慧城市软硬件开发，多功能智能杆（多杆合一）等领域研发，相继完成多款新型智慧路灯产品研发，研发完成并发布华体智慧城市软件平台 2.0 版等系统。使得公司研发、设计、制造的智慧路灯及智慧物联网杆，能够实现智慧城市应用的多种功能，如搭载智慧照明、智慧新能源充电、智慧安防、平安城市、智慧城管、智慧交通、智慧停车、城市 WIFI 等多功能模块，为人们生活提供便捷服务。

近年来，公司智慧路灯及智慧物联网杆已经在全国多个城市的城市道路、公园、广场、步道、居民小区推广应用，例如丽江市古城区城市道路照明改造提升工程、福州仓山飞凤山奥体公园环山休闲步道、福建永泰小溪山生态公园、青岛城阳区长城南路、成都双流区道路照明提升改造、武汉木兰大道、深圳侨香路等工程项目。公司拥有较为完整的城市智慧路灯服务产业链，以智慧路灯、智慧物联网杆产品作为切入点，将业务延伸至智慧城市服务产业链，积累了丰富的工程项目经验，获得了市场认可。

4、销售季节性变动分析

报告期内，华体科技母公司产品分月销售出库金额（含税）明细如下：

单位：万元，%

期间	2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比
一月份	5,112.87	12.55	4,000.63	9.58	4,107.21	9.56
九月份	4,491.30	11.02	3,897.71	9.33	4,330.51	10.08
十二月份	7,298.96	17.91	7,373.00	17.65	7,718.32	17.96
一、九、十二月份小计	16,903.14	41.48	15,271.33	36.56	16,156.04	37.60
全年合计	40,750.84	100.00	41,771.36	100.00	42,970.46	100.00

从报告期公司销售出库数据及占比来看，公司每年一、九、十二月份实现的销售最多，报告期内平均占到公司全年销售额的 38.55%，具有一定的季节性。

公司主营业务存在季节性销售特征的主要原因为：

（1）受部分客户财务预决算时间的影响。公司客户主要集中在市政、基建等行业，城市道路建设一般要求在年底前竣工，因此该类客户通常于每年年初制定预算，而后启动招投标程序确定供应商，公司在中标接到订单后组织生产至交货存在一定的周期，所以受预算采购时间周期的影响，收入一般在下半年，尤其四季度予以确认。

（2）下半年节假日相对集中，如国庆、元旦和春节等，客户往往会选择在上述节假日之前将在建的城市照明项目投入运营，以满足节假日对城市照明的需求，这就使得上述节日之前的九月、十二月和次年的一月成为销售出货旺季。

（3）城市照明行业均有冬季季节性需求，为预防冬季雪灾霜冻等自然灾害对城市照明系统造成破坏，客户通常会在三、四季度采购部分照明灯具做为预防性使用。

（二）主营业务成本构成分析

报告期内，公司主营业务成本的情况如下表所示：

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
方案规划设计	17.09	0.09	26.08	0.08	154.46	0.49	33.02	0.12
产品研发制造	9,255.17	48.94	24,167.16	71.81	25,198.02	80.34	24,238.49	87.74
工程项目安装	9,482.13	50.14	8,386.51	24.92	5,192.85	16.56	2,472.26	8.95
运行管理维护及其他	156.08	0.83	1,076.71	3.20	818.18	2.61	883.08	3.19
合计	18,910.48	100.00	33,656.46	100.00	31,363.51	100.00	27,626.85	100.00

1、方案规划设计业务成本结构

方案规划设计业务占比较小，报告期内成本分别为 33.02 万元、154.46 万元、26.08 万元和 17.09 万元。其中职工薪酬费用占方案规划设计业务成本比例平均约为 90%，是公司设计业务成本的主要构成部分。

2、产品研发制造业务成本结构

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
直接材料	6,565.90	70.94	16,597.44	68.68	17,445.39	69.23	16,587.33	68.43
直接人工	971.79	10.50	2,353.02	9.74	2,612.20	10.37	2,594.78	10.71
制造费用	771.59	8.34	2,402.61	9.94	2,228.59	8.84	2,084.20	8.60
镀锌等外协费	939.47	10.15	2,801.32	11.59	2,909.61	11.55	2,960.41	12.21
其他	6.42	0.07	12.76	0.05	2.23	0.01	11.76	0.05
合计	9,255.17	100.00	24,167.16	100.00	25,198.02	100.00	24,238.49	100.00

产品研发制造业务成本主要包括直接材料、直接人工、镀锌等外协费和制造费用，报告期内，直接材料成本占产品研发制造业务成本的比例约为 70%，直接人工成本约占 10%。

3、工程项目安装业务成本结构

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
材料	2,327.34	24.54	3,690.08	44.00	1,940.06	37.36	1,071.10	43.32
劳务费	6,721.40	70.88	4,652.93	55.48	3,055.27	58.84	1,332.67	53.90
项目费用	373.68	3.94	42.70	0.51	97.83	1.88	46.94	1.90
其他	59.71	0.63	0.81	0.01	99.70	1.92	21.55	0.87
合计	9,482.13	100.00	8,386.51	100.00	5,192.85	100.00	2,472.26	100.00

报告期内，材料、劳务费是工程项目安装业务成本的主要构成部分，占比分别是 97.22%、96.20%、99.48%和 95.42%。

4、运行管理维护及其他业务成本结构

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
管理维护材料	16.61	10.64	415.82	38.62	371.86	45.45	414.49	68.06
管理维护人工	63.49	40.68	342.01	31.76	216.88	26.51	73.67	12.10
管理维护费用	12.00	7.69	128.81	11.96	29.02	3.55	58.68	9.64
管理维护其他	–	–	1.20	0.11	0.77	0.09	19.47	3.20
EMC业务成本	63.98	40.99	188.87	17.54	104.17	12.73	42.72	7.01
其他	–	–	–	–	95.48	11.67	–	–
合计	156.08	100.00	1,076.71	100.00	818.18	100.00	609.03	100.00

报告期内，材料、劳务费是运行管理维护及其他业务成本的主要构成部分，占比分别是 80.16%、71.96%、70.38%和 59.01%。2019 年上半年运行管理维护成本较低，市政部门一般于年底对运行管理维护工作内容进行验收确认，故运行管理维护的收入及成本呈现下半年显著高于上半年的现象。

（三）主营业务毛利构成及毛利率情况分析

报告期内，公司主营业务毛利及毛利率如下表所示：

单位：万元，%

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
主营业务毛利	12,159.59	18,332.22	16,172.34	12,649.37
主营业务毛利率	39.14	35.26	34.02	31.41

报告期内，公司主营业务毛利率分别为 31.41%、34.02%、35.26%和 39.14%，总体呈上升趋势，主要原因是：①公司产品研发制造能力不断提升，智慧路灯业务产销量不断拓展，产品附加值提高，因此毛利率提高；②公司工程项目安装业务收入和占比逐年上升，而该项业务毛利率水平较高，带动了平均毛利率水平的上升。

1、主营业务毛利构成情况

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
方案规划设计	36.88	0.30	173.80	0.95	118.86	0.73	50.67	0.40
产品研发制造	4,933.06	40.57	12,568.97	68.56	11,190.76	69.20	11,565.93	91.43
工程项目安装	6,996.79	57.54	5,005.49	27.30	4,197.64	25.96	510.41	4.04
运行管理维护及其他	192.87	1.59	583.96	3.19	665.08	4.11	522.37	4.12
合计	12,159.59	100.00	18,332.22	100.00	16,172.34	100.00	12,649.37	100.00

报告期内，产品研发制造业务和工程项目安装业务是公司最主要的利润来源，两者所产生的毛利合计占毛利总额的比例为 95.47%、95.15%、95.86%和 98.11%。

报告期内，产品研发制造业务所产生的毛利分别是 11,565.93 万元、11,190.76 万元、12,568.97 万元和 4,933.06 万元，毛利水平稳步提升，主要原因是公司不断加大智慧路灯业务的拓展，产品销往深圳、青岛、武汉在内的多个城市。

报告期内，工程项目安装业务所产生的毛利分别是 510.41 万元、4,197.64 万元、5,005.49 万元和 6,996.79 万元，毛利水平随着收入额的增加迅速增长。

2、公司近三年毛利率情况

报告期内，公司主营业务毛利率及毛利率贡献情况如下表所示：

单位：%

业务类别	项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
方案规划设计	毛利率	68.35	86.95	43.49	60.54
	收入比重	0.17	0.38	0.57	0.21
	毛利率贡献	0.12	0.33	0.25	0.13
产品研发制造	毛利率	34.77	34.21	30.75	32.30
	收入比重	45.67	70.66	76.55	88.90
	毛利率贡献	15.88	24.17	23.54	28.72
工程项目安装	毛利率	42.46	37.38	44.70	17.11
	收入比重	53.04	25.76	19.75	7.41
	毛利率贡献	22.52	9.63	8.83	1.27
运行管理维护及其他	毛利率	55.27	35.16	44.84	37.16
	收入比重	1.12	3.19	3.12	3.49
	毛利率贡献	0.62	1.12	1.40	1.30

（1）方案规划设计业务毛利率分析

报告期内，公司方案规划设计业务毛利率分别为 60.54%、43.49%、86.95%和 68.35%，业务收入占主营业务收入的比重分别为 0.21%、0.57%、0.38%和 0.17%。方案规划设计业务收入占营业收入比例较小，年度间的毛利率受单个大额合同的影响较大，因此，毛利率水平存在波动性。

（2）产品研发制造业务毛利率分析

报告期内，该业务毛利率水平较为稳定，波动较小。其中最近一年一期，毛利率水平较 2017 年上升，其主要原因是：①智慧路灯产品的产销量提升。公司近年来在全国各地实施了大量的智慧路灯项目。2018 年和 2019 年 1-6 月，公司智慧路灯收入占比实现了大幅度的增长。智慧路灯产品因技术含量较高、制造工艺复杂，产品售价较高，毛利率水平较高，因此，公司最近一年一期的毛利率较 2017 年提升；②公司传统照明产品产销量减少。传统照明产品因制造工艺简单、技术含量不高，产品售价不高，毛利率水平不高，传统照明产品产销量的降低提升了公司总体毛利率水平。

（3）工程项目安装业务毛利率分析

报告期内，城市照明工程项目安装业务毛利率分别为 17.11%、44.70%、37.38%和 42.46%，毛利率水平存在波动。

2017 年、2018 年、2019 年 1-6 月毛利率较 2016 年显著提升的主要原因是：①该业务实现规模效应，2017 年及后续年度工程项目安装业务收入规模大幅增加，降低了单位固定成本，实现了规模经济效应。②工程安装服务附加值提升。为了顺应客户对照明工程项目高端化、差异化的需求，公司业务向高值高价方向发展升级，提高了产品和服务的附加值。

2017 年 -2019 年 6 月，毛利率水平差异是由以下两个因素共同导致的：①客户需求不同导致工程项目差异化程度较大，因此项目之间的毛利率水平相差很大；②由于行业特征，公司承接的照明工程安装合同虽然单个金额较大，但总体数量不多，年度间的毛利率水平受单个大额合同的影响较大。

（4）运行管理维护及其他业务毛利率分析

公司城市照明运行管理维护及其他业务主要包括城市照明领域的合同能源管理（EMC）和城市照明设施管理维护服务。报告期内，运行管理维护及其他业务毛利率分别为 37.16%、44.84%、35.16%和 55.27%，占主营业务收入的比重分别为 3.49%、3.12%、3.19%和 1.12%，占比均较小。

报告期内，城市照明运行管理维护业务总体保持了相对较高的毛利率，三年的毛利率均超过 35%。报告期内，公司城市照明运行管理维护业务处于市场培育期，承接的合同量逐年增加，年度间的毛利率受单个大额合同的影响较大，因此，毛利率水平存在波动性。

3、上下游产业波动对公司产品售价、成本、产品结构及毛利率的影响

（1）上游产业波动对公司产品售价、单位成本、产品结构、毛利率的影响

公司采用“以销定产”的销售模式，一般系根据订单采购相应的原材料，故上游产业的波动对公司产品结构及销售价格不产生直接的影响。因公司原材料成本占产品成本的比重较高，故上游供应商主要原材料价格波动对公司产品成本及毛利率将会产生直接影响，具体分析如下：

鉴于，2016 年 -2019 年 6 月，发行人照明产品研发制造成本中直接材料占比分别为 68.43%、69.23%、68.68%和 70.94%，平均值为 69.32%。2019 年 1-6 月，产品研发制造毛利率为 34.77%，产品研发制造业务收入占比为 45.67%。

假设销售价格及其他生产要素的价格及结构不变，以 2019 年 1-6 月产品研发制造平均毛利率为基准，钢材类原材料价格上下波动 10%、20%对公司产品研发制造业务及公司整体毛利率的影响如下：

业务类别	毛利率	钢材类单价波动幅度后的毛利率测算			
		10%	20%	-10%	-20%
产品研发制造毛利率	34.77%	30.25	25.73	39.29	43.81
	影响值	-4.52	-9.04	4.52	9.04
产品研发制造对公司的毛利率贡献	15.88%	13.81	11.75	17.94	20.01
	影响值	-2.07	-4.13	2.06	4.13

在上述假设前提下，若上游生产资料供应紧张等因素导致钢材类原材料单价上涨 10%，则产品研发制造成本上升，导致毛利率下降 4.52 个百分点，公司主营业务整体毛利率下降 2.07 个百分点；若是上涨幅度为 20%，则产品研发制造成本上升，导致毛利率下降 9.04 个百分点，公司主营业务整体毛利率下降 4.13 个百分点。

在上述假设前提下，若上游生产资料供求关系发生变化等因素导致钢材类原材料单价下跌 10%，则产品研发制造成本下降，导致毛利率提高 4.52 个百分点，公司主营业务整体毛利率提高 2.06 个百分点；若是下跌幅度为 20%，则产品研发制造成本下降，导致毛利率提高 9.04 个百分点，公司主营业务整体毛利率提高 4.13 个百分点。

（2）下游产业波动对公司产品售价、单位成本、产品结构、毛利率的影响

华体科技主要产品系城市照明中的道路照明产品，景观照明产品及智慧路灯产品，下游客户主要为市政公用建设单位及其他单位，受下游产业政策、客户财政预算、需求特征及技术要求的变化影响，产品结构、销售单价可能会发生变化，从而毛利率也会发生相应变化。

①高效照明和绿色照明一直属于国家产业政策和能源政策鼓励发展的领域，各地方政府也出台了不同的照明扶持政策和补贴政策，节能环保要求更重视，因此，未来几年，在政府政策支持的大背景下，节能环保型城市照明替代传统照明将成为城市照明行业发展趋势，相应的，城市照明产品的销售单价会有所提高，对外观造型及功能效果要求高的产品的毛利率会提高。

②新技术的应用与革新为城市照明产品带来更高的附加值，如智慧路灯、附带充电桩功能的路灯、半导体照明、物联网技术、智能控制技术等都将在城市照明领域得到更广泛的应用，这将会加速产品的更新换代，提高产品售价，从而提高产品的毛利率。

③城市文化特征及城市品位将会更多的融合于城市照明，将会改变产品结构。随着国民经济的发展与人民生活水平的提高，城市照明已不再是简单的照亮物体的过程，优秀的城市照明方案必须能够通过照明将艺术技术与城市文化特征融为一体，以照明作为艺术表现手段，用绚丽的光色变化将城市景观映衬于夜色中，使城市特色在夜晚得以重塑和再现，表现出白天无法表现的魅力。城市照明更加需要能够贯穿历史，体现时代文化特征且具有较高审美价值的照明设计方案。促进科技与艺术的结合，利用自然与人文因素来再现城市特色，将在越来越多的城市照明方案中得到体现，个性化、美观化要求实出的文化定制类的产品对照明设计、生产工艺提出了更高的要求，相应该类产品的售价也较高，定制产品比重将会进一步提高，对公司毛利率的巩固和提高有益。

4、同行业可比公司主营业务毛利率对比

报告期内，公司与同行业可比公司主营业务毛利率对比情况如下表所示：

公司名称	主要业务或产品	毛利率（%）			
		2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
名家汇	照明工程施工	55.91	52.83	52.81	51.91
北京新时空	照明工程施工	39.56	38.97	32.26	26.46
雪莱特	光源或光源模组	24.96	23.11	28.18	27.97
得邦照明	光源或光源模组	17.57	15.63	14.58	20.79
行业平均值	全部	34.50	32.64	31.96	31.78
本公司		39.14	35.26	34.02	31.41

注：名家汇、雪莱特和得邦照明的数据来源于定期报告，北京新时空的数据来源于 IPO 招股说明书。

报告期内，公司毛利率分别为 31.41%、34.02%、35.26%和 39.14%，高于同行业可比公司简单平均水平。公司与同行业可比公司毛利率差异原因主要是各公司主营业务在照明行业中的细分领域不同，其业务或产品因个性特征、技术含量、工艺技术、创新性、生产批量化程度不同，毛利率水平也有所不同。

雪莱特和得邦照明生产制造 LED 光源及光源模组照明产品，报告期，该两家公司毛利率波动幅度不大，毛利率低于名家汇、北京新时空及本公司，主要因其从事照明行业领域的光源及光源模组的制造，生产大批量、标准化的产品，具有较大的同质化特征，使得在市场竞争中，毛利率普遍低于从事生产差异化产品和服务的名家汇、北京新时空及本公司。

名家汇照明工程业务以景观装饰照明为主，景观装饰照明是定制化、特殊化业务，集合了设计、产品选型、设施、智能控制技术的应用，实施过程需要较高的施工工艺及技术设计支持，个性化明显，创新性较强，因而能够取得较高的毛利率。

北京新时空因业务为照明工程系统集成服务，主要应用于文旅灯光秀和常规照明等领域，灯光语言构建空间、渲染气氛、从而更好地展现建筑的设计理念，打造灯光精品工程，能够为客户提供高品质、个性化的照明工程安装服务，因而能够取得较高的毛利率。

本公司大部分产品相较于同行业可比公司的光源及光源模组照明产品而言，定制化个性化要求更高，对公司技术及生产工艺提出了更高的要求，从而能够获得更高的毛利率。

（四）期间费用分析

报告期内，公司期间费用及其占营业收入的比例变动如下表所示：

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
销售费用	1,622.35	5.18	4,016.64	7.63	4,622.52	9.62	3,600.64	8.82
管理费用	1,999.18	6.39	3,783.70	7.19	3,037.99	6.33	2,240.70	5.49
研发费用	884.09	2.82	1,666.92	3.17	879.78	1.83	655.08	1.61
财务费用	-19.24	-0.06	-515.69	-0.98	109.62	0.23	120.39	0.30
合计	4,486.38	14.33	8,951.56	17.00	8,649.91	18.01	6,616.80	16.22

报告期内，公司期间费用合计分别为 6,616.80 万元、8,649.91 万元、8,951.56 万元和 4,486.38 万元，占同期营业收入的比例分别为 16.22%、18.01%、17.00%和 14.33%。

1、销售费用

报告期内，公司销售费用如下表所示：

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
职工薪酬	597.56	36.83	1,037.27	25.82	1,664.59	36.01	1,297.21	36.03
运杂费	329.12	20.29	861.03	21.44	919.86	19.90	937.86	26.05
指导安装费	51.17	3.15	504.47	12.56	478.76	10.36	309.91	8.61
差旅费	133.98	8.26	370.13	9.21	288.91	6.25	225.95	6.28
售后服务费	114.29	7.05	192.24	4.79	188.79	4.08	151.53	4.21
汽车使用费	33.21	2.05	100.59	2.50	143.12	3.10	121.93	3.39
广告宣传费	20.32	1.25	266.28	6.63	371.01	8.03	115.72	3.21
业务招待费	74.94	4.62	226.76	5.65	183.46	3.97	115.49	3.21
办公费	100.38	6.19	128.41	3.20	186.92	4.04	112.46	3.12
折旧费	40.56	2.50	81.07	2.02	75.83	1.64	69.40	1.93
其他	126.82	15.63	248.40	6.18	121.26	2.62	143.17	3.98
合计	1,622.35	100.00	4,016.64	100.00	4,622.52	100.00	3,600.64	100.00

报告期内，公司销售费用主要为运杂费、销售人员薪酬、差旅费、办公费等。报告期内，公司销售费用分别为 3,600.64 万元、4,622.52 万元、4,016.64 万元和 1,622.35 万元，占当期营业收入的比重分别为 8.82%、9.62%、7.63%和 5.18%。2017 年公司销售费用较上年同期增长 1,021.88 万元，主要是由于公司为了拓展市场，增加销售人员人数、员工薪酬和增加广告宣传费所致。2018 年公司销售费用较上年同期下降 605.88 万元，主要是由于加强了销售人员绩效考核，销售人员总体薪酬下降以及广告宣传费投入减少所致。近年来，工程项目大型化的发展趋势、公司高附加值的发展战略和公司不断提升的市场声誉，致使公司承接的大额合同增加，小额合同减少，进而降低了对销售人员数量的依赖，同时降低了广告宣传费用等增量费用，总体降低了销售费用，提高了市场开拓效率。

2、管理费用

报告期内，公司管理费用如下表所示：

单位：万元，%

项目	2019年1-6月		2018年度		2017年度		2016年度	
	金额	占比	金额	占比	金额	占比	金额	占比
职工薪酬	941.70	47.10	1,511.51	39.95	1,536.23	50.57	1,264.70	56.44
中介费用	210.23	10.52	457.72	12.10	443.92	14.61	161.40	7.20
办公费	160.63	8.03	580.74	15.35	331.16	10.90	271.33	12.11
折旧费用	111.22	5.56	171.13	4.52	167.80	5.52	132.69	5.92
业务招待费	43.18	2.16	63.52	1.68	35.71	1.18	31.34	1.40
汽车使用费	25.18	1.26	54.33	1.44	65.50	2.16	60.60	2.70
差旅费	57.10	2.86	114.64	3.03	79.64	2.62	67.35	3.01
无形资产摊销	28.88	1.44	57.57	1.52	59.62	1.96	57.78	2.58
安全生产费	315.35	15.77	309.98	8.19	190.36	6.27	68.11	3.04
股份支付费用	58.43	2.92	310.19	8.20	–	–	–	–
其他	47.27	2.36	152.36	4.03	128.06	4.22	125.40	5.60
合计	1,999.18	100.00	3,783.70	100.00	3,037.99	100.00	2,240.70	100.00

报告期内，公司管理费用主要为管理人员薪酬、中介费用、安全生产费等。报告期内，管理费用分别为 2,240.70 万元、3,037.99 万元、3,783.70 万元和 1,999.18 万元，占当期营业收入的比重分别为 5.49%、6.33%、7.19%和 6.39%。报告期内，公司管理费用随着公司业务、资产、人员规模的扩大保持增长。2017 年管理费用为 3,037.99 万元，较 2016 年增长 797.29 万元，主要是因为公司为了避免人才流失、调动员工积极性，提升了管理人员的薪酬待遇；公司因工程安装业务规模扩大，增加了安全生产费；公司支付了上市的费用。2018 年管理费用为 3,783.70 万元，较 2017 年增长 745.71 万元，主要是因为随着照明工程安装业务规模的扩大而增加的安全生产费以及公司实行股权激励产生的股份支付费用。

3、研发费用

报告期内，研发费用情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
人工费用	736.63	1,413.90	590.47	421.86
材料费用	126.86	120.07	238.52	200.56
其他费用	20.60	132.95	50.79	32.65
合计	884.09	1,666.92	879.78	655.08

报告期内，公司研发费用分别为 655.08 万元、879.78 万元、1,666.92 万元和 884.09 万元，占当期营业收入的比重分别为 1.61%、1.83%、3.17%和 2.82%。公司始终重视研发工作，持续加大研发投入力度，提高研发人员的招聘要求，2018 年研发人员增加较多，增加的人工费用导致研发支出增长较大。

4、财务费用

报告期内，财务费用情况如下表所示：

单位：万元

财务费用项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
利息支出	207.89	88.81	144.78	166.00
减：利息收入	264.35	612.05	42.19	64.26
加：其他支出	37.23	7.55	7.02	18.66
合计	-19.24	-515.69	109.62	120.39

公司财务费用主要为利息收支，占营业收入的比重较少。报告期内财务费用分别为 120.39 万元、109.62 万元、-515.69 万元和 -19.24 万元，占公司各期营业收入比重为 0.30%、0.23%、-0.98%和 -0.06%，2018 年及 2019 年 1-6 月公司利息收入大于利息支出，主要原因系公司结余资金及尚未使用的募集资金产生较多的存款利息。

（五）利润表其他项目分析

1、税金及附加分析

报告期内，公司有关税金及附加情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
城市维护建设税	65.46	183.81	170.81	177.83
教育费附加	28.43	79.09	73.32	76.32
房产税	7.71	15.42	15.66	15.42
土地使用税	23.86	47.72	47.77	47.72
印花税	8.20	18.75	14.84	13.56
地方教育费附加	18.96	52.70	48.88	50.83
其他	8.10	7.85	10.16	21.46
合计	160.73	405.35	381.43	403.13

2、其他收益

报告期内，公司其他收益情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
政府补助	–	915.47	318.38	
合计	–	915.47	318.38	

自 2017 年起，公司根据企业会计准则的相关规定，将与企业日常活动相关的政府补助计入其他收益。

3、投资收益

报告期内，公司投资收益情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
理财产品投资收益	–	23.93	282.20	9.62
合计	–	23.93	282.20	9.62

4、资产减值损失及信用减值损失

报告期内，公司资产减值损失情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
坏账损失	–	1,570.12	1,177.99	613.35
存货跌价损失	124.74	182.76	119.26	173.45
合计	124.74	1,752.88	1,297.26	786.79

报告期内，公司资产减值损失为存货跌价损失，存货跌价准备主要是根据减值测试计提的原材料和库存商品跌价准备。

根据财政部颁布的《关于修订印发 2019 年度一般企业财务报表格式的通知》（财会【2019】6 号）的规定在利润表下新增“信用减值损失”项目。公司信用减值损失主要为计提的应收账款坏账损失，2019 年 1-6 月，信用减值损失为 1,074.75 万元。

5、资产处置收益

报告期内，公司资产处置收益情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
非流动资产处置收益	–	-12.53	25.08	–
其中：未划分为持有待售的非流动资产处置收益	–	–	–	–
固定资产处置损益	–	-12.53	25.08	–
合计	–	-12.53	25.08	–

6、营业外收支分析

报告期内，公司营业外收入和营业外支出情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
营业外收入	42.78	160.55	163.29	793.63
其中：				
政府补助	–	–	–	718.23
非流动资产处置利得	–	–	0.04	0.51
专利侵权赔偿及质量赔款收入	32.42	156.23	110.27	61.86
营业外支出	0.00	115.50	60.47	4.04
营业外收支净额	42.78	45.05	102.82	789.59

报告期内，公司营业外收入主要包括政府补助、专利侵权赔偿及质量赔款收入，其中，2016 年度，公司营业外收入为 793.63 万元，主要为政府补助。2017 年度、2018 年度和 2019 年 1-6 月，公司将收到的政府补助计入其他收益，主要原因系：公司收到的政府补助与日常经营活动相关，且公司根据经修订的《企业会计准则第 16 号——政府补助》，对于 2017 年 1 月 1 日之后发生的与日常活动相关的政府补助，计入其他收益；与日常活动无关的政府补助，计入营业外收支。

营业外支出主要为固定资产处置损失、捐赠支出及赔偿款。报告期内公司主营业务能力较强，营业外支出项目金额较小、对公司的盈利水平无重大影响。

7、所得税费用分析

报告期内，公司所得税费用构成如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
当期所得税费用	1,680.33	1,827.52	1,640.46	979.49
加：递延所得税费用	-256.04	-333.49	-249.00	-120.11
所得税费用（收益以“-”列示）	1,424.30	1,494.03	1,391.46	859.37

（六）非经常性损益对经营成果的影响

报告期内，公司非经常性损益的具体情况如下表所示：

单位：万元

项目	2019年1-6月	2018年度	2017年度	2016年度
非经常性损益（税后）	36.07	826.11	617.38	699.89
归属于母公司所有者的净利润	5,020.10	7,054.65	5,287.77	4,806.56
占归属于母公司所有者的净利润的比重	0.72%