星光农机股份有限公司

公司代码:603789 公司简称:星光农机

2019 年度报告摘要

一 重要提示

1 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易所网站等中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。

2 本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证年度报告内容的真实、准确、完整,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

3 公司全体董事出席董事会会议。

4 天职国际会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5 经董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

综合考虑公司当前资金状况、行业形势、公司长远发展等因素,公司需保持合理的现金储备水平,为维护公司平稳运营,降低财务费用,保障公司发展战略的顺利实施以及健康、可持续发展,公司董事会制定了不进行年度利润分配的预案,并经公司第三届第十八次董事会审议通过。本报告期不进行利润分配,也不进行资本公积金转增股本。详情请查阅本报告第五节“重要事项”中的有关分红的内容。

二 公司基本情况

(一) 公司简介

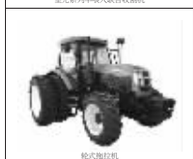
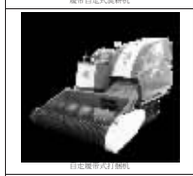
公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	星光农机	603789	/

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	王黎明	唐章凤
办公地址	湖州市和孚镇星光大街1688号	湖州市和孚镇星光大街1688号
电话	0572-3966768	0572-3966768
电子信箱	xgnjbwg1688.com	xgnjbwg1688.com

(二) 报告期公司主要业务简介

1、主要业务

公司主要从事农业机械的研发、制造、销售与服务,始终坚持以政策导向为指引,结合市场需求和技术发展趋势,潜心钻研、开拓创新,为客户提供高质量的产品和全面优质的服务。公司已建立起遍及水稻、小麦、玉米、花生、油菜、棉花等六大主要农作物品种,覆盖耕、收及收后处理三大作业环节的全程机械化产业链,产品包括拖拉机、履带式旋耕机等耕种环节机械,履带自走式稻麦油联合收割机、轮式稻麦联合收割机、采棉机、玉米收获机、花生收获机、青贮机等收获机械,烘干机、轮式压捆机、自走式履带打捆机、制肥机等收后处理机械,以及跑道养鱼设施、智能化立体栽培机等生态农业产品。公司在为客户提供耕、种、收、管及收后处理全程机械化产品的同时,也通过各业务品种之间互补配套,为客户提供成套供货和优质售后服务。

产品	主要用途与特点
星光系列联合收割机	本产品结构独特,外形美观,操作简便,安全可靠,水田通过性强,节能高效,性能稳定,主要用于水稻、小麦和油菜等农作物的收割。 本产品具有以下几方面特点: ① 履长胶合式滚筒,6刮指窄后绕对称排列高强度回板,低损耗大铸角胶粒宝筒盖; ② 大直径风量可调离心风机,四段缩窄加长型组合式脱动器; ③ 插齿,粘秆粉碎充不干涉气流布置; ④ 大轮距高地隙割机架,低位双撑杆导向轮,大排量液压驱动,发动机CAN总线信息远程传递; ⑤ 对称超大容量油箱,低位加油口; ⑥ 履带加长型胶轮清洁系统,作业指标更好,可靠性更高; ⑦ 模拟的过载会报带传动系统,噪音更低,振动更小,驾驶更舒适性; ⑧ 插地架低比压具有信息感知功能无级变速行走底盘,水田通过性更好,智能化水平更高; ⑨ 插已实现远程不转驾大口径排气管,排气更顺畅,防火安效果更好; (10 270°回转,3.8米多方位高位自动卸粮,使用更方便,适应性更强。
星光系列喂入联合收割机	星光系列半喂入联合收割机有四仟 95马力),五仟 98马力)两款机型,其主要特点: ① 欧割效率高,田间损失率小,秆粉清洁度高; ② 块级智HST 82mm无级变速器,动力强劲,质量可靠; ③ 同配置加长加宽履带,接地压力小; ④ 后方机可选配上下,单侧升降的底盘,离地间隙大,水田通过性好; ⑤ 割台扶手设采用二档变速,配以可调式扶手导轨,对割机,秸秆粘品种作物的作业性能好; ⑥ 割粒宝采用长脱粒滚筒及大面积脱动筛,脱粒,清洗能力强; ⑦ 一键回位操作的高位、大角度水平旋转的大容量高速卸粮装置。
 轮式拖拉机	本产品结构紧凑,操纵轻便,转向灵活,维护保养方便,性能稳定,节能高效,主要用于配套多种农机具进行耕、耙、播、拍打还田、收获及运输作业。 本产品具有以下几方面特点: ① 现动机动率大,由轮低、动力性、经济性好; ② 轮时间驾驶室,造型美观,视野开阔,安全舒适; ③ 采用液压分离锁销式悬浮锁,使用可靠,操作方便; ④ 转静力大,轮胎升大驶及复式作业农机具,具有力,动调节,力位综合调节和浮动深控制方式; ⑤ 断型机罩,侧翼防护网,有效增加散热面积,防止发动机过热; ⑥ 静引力大,可广泛用于工厂、仓库、机场、码头拿引车辆及运输作业; ⑦ 液压转向,液压制动系统,操作轻便灵活,减轻驾驶员工作强度; ⑧ 加强型底盘,结构紧凑,维护方便,适应性强。
履带自走式旋耕机	本产品结构独特,外形美观,操作简便,安全可靠,水田通过性强,节能高效,性能稳定,主要用于田土充分细碎,地面平坦,土壤净和均匀,一项作业输达到耕、耙、平等三项作业的效果,有利于拉农时,省劳力,对土壤湿度的适应范围大。 本产品具有以下方面特点: ① 采用单独油泵,单独油马达液压驱动行走; ② 独立标准三点悬挂装置及双油缸升降结构; ③ 对极强驾驶视野及良好通过能力; ④ 可配置4 1000kg的各种其它农机具的多用途耕作机械。
 自走履带式打捆机	本产品最novel了传统牵引式打捆机存在的诸多弊端,性能有所优化,主要用于农作物秸秆自动收集和打包。具有如下特点: ① 无级变速,橡胶履带行走,水田通过能力强; ② 粘构紧凑,捆包尺寸短,转弯半径小; ③ 捆捆皮带柔性输入,传动平稳,可靠性高,无需超越离合器; ④ 工作效率高,易耗低; ⑤ 配给装置前置,田间地头投给干净。
拾捡式方捆压捆机	该类产品主要用于农作物秸秆自动收集和打包,具有如下特点: ① 辅动性强,适用各类农作物秸秆,收获打捆作业,整机行驶稳定,容易牵引,对地块大小、抱拉机配套动力的适应性好; ② 对捆质量与作业效率高;进秆、送料、压缩、捆绳,出包全过程自动作业; ③ 捆机结构和布局先进且协调;压缩机构达成没下拉拾器机构总成上部,整体布局合理;喂入运行机速顺畅;打结器打捆牢固可靠,型捆长度可调; ④ 为安性良好,采用安全离合器和多重保险螺栓的安全设置,保障系统运行安全性; ⑤ 对不成熟可靠,整机使用寿命长。
4MZ-3型棉花收获机	本产品操作简便,安全可靠,性能稳定,采收效率高,主要用于棉花的自动收获。具有以下几方面特点: ① 采摘头能反向旋转以实现收获行距可调,以适应非机种模式棉花种植区采收; ② 模机全液压驱动,操作精度高,能实现比较精确定位; ③ 底行操作参数可调,能根据需要实现快慢高低的参数变化调整; ④ 配置PLC自动控制系统控制液压等部件实现机器的运转和作业,并特别设置控制和监视的界面,方便操作、实时监测,及时监控; ⑤ 近主研发生产的采头及其他核心零部件,采净率高,含杂率低且更加安全可靠。
5H系列烘干机	该类产品主要用于谷物收后处理,可降低粮食水分,抑制其生命活力,造成不利于微生物,储粮害虫繁殖的环境,确保粮食安全储藏,保证的目的。具有以下特点: ① 结构先进的烘干技术及工艺,高品质/高效率;产品质量稳定可靠/节能降本; ② 采用低温批式循环干燥工艺干燥工艺合理,保证优秀的干燥品质,最适合水稻及谷物种子干燥需求; ③ 快速的监控系统及简干层结构,维护率低; ④ 粮良的提升系统匹配烘干层,破碎率低,烘干效率高; ⑤ 快速的加工工艺,同时采用耐高温高强的风机及电机,运行平稳,质量稳定; ⑥ 给理的干燥工艺,配合自主研发热风炉,低能耗,低排放。
跑道养鱼设施	本产品将传统的自然放养鱼方式提升为集中化、智能化养鱼方式,具有以下特点: ① 断绿化、工厂化制造,现场模块化组装,简便快捷; ② 场水不基堵,不受环境地理基元,无大兴土木施工,环境友好; ③ 环境小面积养鱼,大规模养水的生态养殖模式,水体养殖污水基本实现零排放; ④ 跑道上方可选配遮阳设施; ⑤ 应用物联网技术实现了水ua箱和手机端的跑道水质实时监测及系统的远程控制。
4QZ-10型自走式青贮饲料收获机	本产品适用于玉米、高粱等青贮作物的收获,也田间作业时能一次完成对青贮作物的收割,籽粒破碎并抛料至随车,其主要特点如下: ① 堆碎割台设计,锯齿高度低,对收获及高秆作物收割能力较强,对倒伏作物适应新强,收割速度快,喂入均匀效果好,损失少; ② 行料轮的制出料口位置,割台升降,转向系统全部实现了液压操作,使收割机的操控性能大大提高; ③ 河不对行作业,一次清完成切割,输送,喂入压扁,切碎抛送等作业工序,配有反正变速箱,增塞时能及时反转; ④ 配备秆粉碳碎装置,与不碳碎的抛送器,自动智能转换,采用静液压行走,全电控智能操作; ⑤ 配置全封闭大圆弧重节驾驶室,配装空调,具有减震座椅,便于操作,舒适度更好。

2、经营模式

报告期内,公司经营模式未发生重大变化。

公司采用自主研发、自主加工与外购、外协相结合的方式组织生产经营,并统一进行装配的生产模式,即自主加工技术含量较高、附加值较高以及拥有自主知识产权的核心零部件,通过外购和外协定制完成其余零部件,最后由公司统一进行整机装配和调试,并通过与经销商合作的方式向最终用户提供售后服务。

(1)采购模式

公司生产需要的零部件主要包括三类:通用零部件、外协件和自制件。通用零部件由采购部向专业生产商直接采购;外协件为生产需要的专用定制件,由公司提供技术图纸或者规格要求,委托专业厂家生产,采购后供本公司使用;自制件为具有自主知识产权的核心结构件,由公司采购所需原辅材料后自主加工生产。采购部负责公司采购的实施和管理。公司每年初与供应商签订年度采购框架合同,采购部根据月度生产计划,本着节约、高效的原则,组织物资采购。(2)生产模式根据农机补贴政策、上年销售情况、经销商报送的年度销售预测、市场调查等信息进行统计分析,形成年度销量预测和制定年度销售计划。公司实行销售预测与订单驱动相结合,相应调整生产计划。以时点、阶段将整体生产需求进行分解实施,较好地适应农业机械行业较强的季节性特征及终端用户订货周期短的特点,保证销售旺季的供货及时性和稳定性,并在销售淡季保持合理的库存。

(3)销售模式

公司目前主要采用经销商买断式销售的模式,形成了以市场需求和国家政策为导向,快速、高效的市场反应机制和完整的销售业务体系。

3、行业情况说明

目前我国农机市场正处于转型过渡期,低速、低效运行的态势仍在延续,市场“空窗期”特点较为突出。传统市场持续下沉,进入存量市场时代;智能、高端、先进农机国产化不足,依赖进口;而新兴小众市场虽然快速增长,但现阶段占比小,难以填补传统市场留下的巨大空间。

从行业背景来看,我国传统粮食作物价格起伏不定,甚至持续走低,而种粮成本连年上涨,粮农受益徘徊不前,使农民的种粮积极性受到制约,购机能力也随之降低;畜牧产业、经济作物产业等新兴产业虽正在迅速发展,但依然是小规模扩张,机械供给水平也相对较弱,存在很大的成长空间;另外,随着农业全面全程机械化趋势不断发展,农机产品加速升级换代,用户需求向大型、高端、智能方向发展,对产品的质量、效率也提出了更高的要求。由此可见,在我国农机行业转型升级进程持续深入的背景下,产业高速发展转向高质量发展,传统农机转向新兴小众农机发展,低端农机转向中高端农机发展,用户和市场对农机品类的需求发生了根本性转变。

具体到相关机型而言,当下拖拉机、联合收割机等传统农机产品供给过剩、价格竞争激烈,多为中小型、中低端技术含量的产品,产品同质化严重,市场仍持续下行;青贮机、花生收获机、畜牧机械等新兴小众产品在国家政策的有力引导和支持下,用户刚需的带动下,发展态势稳中有升,正在逐步成长为农机行业深具前景的新的发展力量;压捆机是实现秸秆离田作业的首选机械之一,在农作物秸秆禁烧政策执行、补贴政策推动、秸秆产业的促使下,市场快速发展,刚性需求强劲;采棉机市场继续保持热销势头,用户预期良好,高投资回报率拉动了市场的增长,需求强劲;烘干机市场受土地规模化经营、农机购置补贴政策倾斜等多重因素激发下,下滑速度放缓,整体情况有所好转。

另一方面,虽然我国农机化发展不平衡、不充分的矛盾依然突出,有效供给不足、低端产能过剩,机具可靠性、适用性有待提升,高端农机装备仍需大量进口,但我国农机行业仍然处于前所未有的战略机遇期。《关于加快推进农业机械化和农机装备产业转型升级的指导意见》指出,到2025年,农机装备品类基本齐全、重点农机产品和关键零部件实现协同发展,产品质量可靠性达到国际先进水平,产品和技术供给基本满足需要,农机装备产业迈入高质量发展阶段。《关于坚持农业农村优先发展做好“三农”工作的若干意见》亦明确表示支持薄弱环节适用农机研发,促进农机装备产业转型升级,加快推进农业机械化。农机购置补贴政策也加大了行业薄弱环节的补贴力度,引导农机行业转型升级,走出发展困境。

总之,农机行业整体仍处于深度调整暨快速发展机遇并存的双重环境下,农机行业作为典型的传统产业,也正在大数据、AI人工智能、云计算等科技智能的助推下,焕发出新的时代特点,不管是农机产品、农机操控系统还是农机人对农机产品的需求,都被科技进步赋予了更多的智能化、舒适化、简便化的要求,农机产业的未来,也在信息科技助力下充满了无限可能。公司将紧跟政策的引导、市场的变化、用户的需求,积极提供契合广大用户需求的产品和服务。

(二) 公司主要会计数据和财务指标

1、近3年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2019年	2018年	本年比上年增减(%)	2017年
总资产	1,719,331,426.16	1,615,849,005.29	6.40	1,465,108,611.06
营业收入	705,480,825.16	595,806,673.17	18.41	638,394,721.78
归属于上市公司股东的净利润	12,086,453.16	-58,548,912.72		25,294,751.48
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	-7,909,730.12	-62,840,011.20		15,062,987.90
归属于上市公司股东的净资产	1,043,897,022.62	1,030,118,271.18	1.34	1,081,340,235.91
经营活动产生的现金流量净额	-102,433,199.30	-134,235,529.50	-23.69	-104,013,138.78
基本每股收益(元/股)	0.0465	-0.2239		0.0966
稀释每股收益(元/股)	0.0465	-0.2239		0.0966
加权平均净资产收益率(%)	1.17	-5.48		2.34

2、报告期分季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	204,897,223.54	150,403,776.42	193,243,325.09	156,936,500.11
归属于上市公司股东的净利润	4,104,541.82	1,496,455.73	10,120,666.63	-3,635,211.02
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	3,048,749.19	-393,428.86	10,167,876.76	-20,732,927.21
经营活动产生的现金流量净额	-24,682,623.76	-59,910,315.39	-46,424,165.22	28,583,905.07

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

(四) 股本及股东情况

1、普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10 名股东持股情况表

单位:股

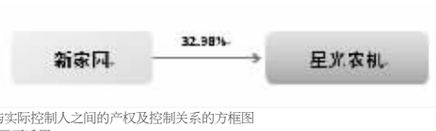
截止报告期末普通股股东总数(户)	18,677
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	20,313
截止报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	

前10名股东持股情况

股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
湖州新家园投资管理有限公司		85,738,250	32.98	0	无		境内非国有法人
钱菊花		39,000,000	15.00	0	无		境内自然人
章沈强		31,605,600	12.16	0	无		境内自然人
深圳市达晨创泰股权投资企业(有限合伙)	-2,310,000	3,120,000	1.20	0	无		境内非国有法人
深圳市达晨创恒股权投资企业(有限合伙)	-2,250,000	2,980,000	1.15	0	无		境内非国有法人
深圳市达晨创瑞股权投资企业(有限合伙)	-1,930,000	2,570,000	0.99	0	无		境内非国有法人
杭通夷		2,433,627	0.94	0	无		境内自然人
吴玉立	1,981,364	1,981,364	0.76	0	无		境内自然人
冉冰	-1,310,000	1,730,000	0.67	0	无		境内自然人
徐伟国		1,637,781	0.63	0	无		境内自然人
上述股东关联关系或一致行动的说明	前十名股东中,湖州新家园投资管理有限公司是公司控股股东,章沈强与钱菊花为公司实际控制人,深圳市达晨创泰股权投资企业(有限合伙)、深圳市达晨创恒股权投资企业(有限合伙)、深圳市达晨创瑞股权投资企业(有限合伙)均为深圳市达晨创恒股权投资企业(有限合伙)的一致行动人,公司未知其他股东之间是否存在关联关系或属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》规定的一致行动人。						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无						

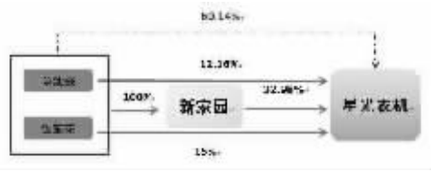
2、公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



3、公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用 □不适用



4、报告期末公司优先股股东总数及前10 名股东情况

□适用 √不适用

(五) 公司债券情况

□适用 √不适用

三 经营情况讨论与分析

(一) 报告期内主要经营情况

公司积极响应国家政策,不断加强科技创新升级,开发新兴产品,已逐步建立起遍及水稻、小麦、玉米、花生、油菜、棉花等六大主要农作物品种,覆盖耕、种、收、管及收后处理的全程机械化产业链,并延伸至水产养殖装备、设施农业等机械化农业领域。

报告期内,公司认真研究市场行情和用户需求,结合企业自身的强弱项,抓管理、抓效益、降本增效,一切以业绩为导向,以海外市场和采棉机为代表的新兴业务为突破口,不断改善企业经营业绩和盈利能力。

1、收入情况分析

2019年,公司实现营业收入70,064.41万元,较上年同期上升18.56%,主要取决于海外市场收入和采棉机业务收入的增长所致。现按产品类型具体分析如下:

(1)稻麦联合收割机业务

稻麦联合收割机作为公司的成熟业务,是公司销售收入的主要来源。公司稻麦联合收割机在海外市场认可度较高,具有较强的竞争优势,在海外市场特别是伊朗市场已建立了较为完善的销售渠道和售后服务体系,具备了较高的市场占有率和品牌影响力,加上产品更新换代,需求增长旺盛,使公司稻麦联合收割机需求旺盛,销量大幅提升。

报告期内,公司实现稻麦联合收割机销售收入36,135.58万元,较上年同期上升12.75%,上述增长主要来源于海外市场,与上年同期相比,公司海外市场销售整机数量、销售收入和毛利率情况如下:

项目	2019年	2018年	同比增长率
整机销量(台)	4,438.00	4,308.00	3.02%
其中:海外市场	1,425.00	595.00	139.50%
销售收入(万元)	36,135.58	32,050.36	12.75%
其中:海外市场	13,134.96	5,162.60	154.43%
毛利率(%)	12.12	4.52	-

在伊朗,公司2010年便开始进行布局,通过与伊朗有紧密合作关系的国内经销代理机构进行合作开发,并在当地逐步建立了较为完善售后服务体系。较早的布局使公司联合收割机在该地区市场占有率逐步提高,2019年,公司出口到伊朗的联合收割机数量约占伊朗从中国进口联合收割机数量的四成左右,位居国内出口伊朗联合收割机厂家的首位。

所以,收割机业务的收入增长主要得益于海外市场的收入带动,而海外市场又主要系伊朗市场的收入贡献,上述市场的需求提升导致了公司本年度收割机业务较往年同期有所增长。

(2)压捆机业务

近年来,在环保趋紧、补贴政策驱动以及畜牧养殖业规模化发展的推动下,压捆机市场得到了快速发展。但与此同时,也伴随着大量企业涌入压捆机市场,分摊了市场份额,而粮食价格低迷、农民购买力下降,使压捆机市场竞争加剧,销量出现小幅下滑,报告期内,公司实现压捆机销售收入15,439.78万元,较上年同期下滑10.87%。

(3)其他新兴业务

公司通过自主研发、收购等方式,打造了拖拉机、旋耕机、采棉机、花生收获机、玉米收获机、青贮机、烘干机、制肥机、养鱼跑道设施等一系列新兴产品。

报告期内,由于国家补贴政策的调整、粮食价格下跌、拖拉机市场保有量大、刚性需求下降、用户购买力水平较低,公司拖拉机销售收入同比去年有所下降;因市场刚性需求强劲、市场得到补贴政策支撑、粮食运营商崛起,公司烘干机销售收入有一定提升;随着一系列的“惠农补贴”政策的实施,我国耕整地机市场呈现出快速发展的良好态势,公司旋耕机销售收入实现一定幅度的增长;另外,花生收获机、玉米收获机、青贮机、制肥机、养鱼跑道设施等其他新产品在市场上也渐入佳境,市场份额增加,其中养鱼跑道和制肥机的示范效应较好,正在不断的作为试点项目积极推进中。

报告期内,对公司收入贡献较大的新兴业务为采棉机业务:

项目	2019年	2018年	同比增长率
整机销量(台)	116.00	55.00	110.91%
销售收入(万元)	11,402.69	5,368.67	112.39%
毛利率(%)	44.04	45.27	-

一方面,采棉机产品经过2018年的稳定性、可靠性验证后,基本已经定型,且由于棉花采收洁净率指标相较其他产品较高,受到用户一致肯定,较好的口碑带来了销量的增长;另一方面,棉花机收率指标逐年提升,由于政策扶持力度大,投资回报率高、棉花种植面积增加等原因导致刚性需求强劲,使得公司采棉机销售收入较2018年提升幅度较大,达到了112.39%的增长。

2、利润情况分析

2019年,公司归属于上市公司股东的净利润为1,208.65万元,较上年同期增长7,063.54万元。公司利润较去年同期有较大增长,实现扭亏为盈。主要原因系:

(1)海外市场机型毛利较大:公司生产的联合收割机毛利率在国内外市场存在显著差异,主要是联合收割机产品在国内市场竞争较为充分,产品单价相对较低,导致国内市场毛利率维持在较低水平上;而在海外市场,公司2019年在伊朗、印尼、哥伦比亚、马来西亚等地取得销售收入,这些海外市场本地农机工业不发达,产品需求比较依赖进口,市场竞争不充分,单价相对较高,公司产品毛利率达到了30.88%。2019年,公司在国内市场销售的联合收割机平均单价是7.63万元;向海外市场销售的联合收割机平均单价是9.22万元,是国内单价的1.21倍。

此外,公司向海外销售的至尊联合收割机产品是公司老牌产品,工艺较为成熟,单位产品成本相对较低。2019年,公司在国内市场销售的联合收割机平均单台成本是7.53万元;向海外市场销售的联合收割机平均单台成本是6.37万元,是国内单价的0.85倍。上述产品的差异和毛利的差异,使得海外市场收入对公司利润贡献较大。

(2)采棉机收入较上年有所新增,带来了较大的利润贡献;报告期内,公司采棉机产品实现销售收入36,135.58万元,公司采棉机在2018年下半年才开始逐步批产并实现收入,因此报告期内销售收入与上年相比大大提升,且由于棉花机械化作业普及,采棉机技术壁垒高,主要用于替代进口采棉机,市场竞争较小,毛利率水平较高,达到44.04%,对公司利润贡献较大。

(3)其他毛利相对较高的新兴产品的销量增加带来了部分利润:随着公司旋耕机、花生收获机、玉米收获机、青贮机、烘干机、制肥机、养鱼跑道设施等一系列新兴产品技术的日益成熟、产品性能的逐步改善、市场推广的逐渐成效,报告期内收入亦有所增加。该等新业务毛利率水平相比传统收割机产品较高,也在一定程度上拉高了公司整体毛利率。

(4)成本费用变化不大:在收入和利润增加的同时,公司成本、固定费用等开支较去年同期未发生较大变化,相对而言略有增长,对比去年同期整体费用上升了13.20%,增幅比例低于收入和利润的增幅。

综合以上分析,公司销售收入增加主要受益于联合收割机海外市场的开拓、采棉机和其他新产品业务的突破等因素共同造成的。在强管理、控成本的基础上,公司利润的提高得益于高毛利率产品的收入贡献,主要是毛利率水平较高的联合收割机海外市场和采棉机等新产品新增收入规模较大等因素所致。

3、报告期内开展的重点工作

鉴于传统的收割机业务毛利较低、国内市场竞争较大的市场特征, 结合2018年公司的经营情况,2019年,公司将工作重点主要放在了提升新兴业务的销量、新兴市场的开发以及产品稳定性的提升几个方面,报告期内主要开展了以下重点工作:

(1)把握市场机遇,积极培育新的利润增长点

公司根据政策导向,把握市场机遇,全面研究市场需求以及变化规律,细分经营,努力寻找结构性市场机会,在发挥自身长板优势的同时,不断发力创新,提升产品竞争力,推进各业务板块共同发展。加速产品转型升级,加大科技创新,突破核心技术壁垒,促进产品向智能、高端、环保型升级。在棉花机、压捆机、玉米收获机、花生收获机、制肥机、跑道养鱼设施等业务领域的开发力度和推广力度方,逐步拉长全面全程机械化产业链,并延伸至水产养殖装备、设施农业等机械化农业领域,满足用户多样化需求,积极培育新的利润增长点。

(2)做好品质保证,持续突破自我

公司采用先进的生产管理技术,在产品细节上下功夫,加强技术改造、制造工艺水平,持续创新,满足用户个性化需求,提高职工技能和素质,提高制造能力,严格按照质量指标,提高产品适用性、可靠性、工作效率和科技含量。报告期内,公司积极应对用户反馈,认真对待产品稳定性要求,持续优化产品品质和技术,不断提升制件质量、改善整机材质、精益装配工艺,加强试验检测调试,认真对待每个制造工序,做精做细每一个生产环节,打造出高性价比的产品,为用户提供更高价值。

(3)大力开拓海外市场,赢得海外市场份额

公司不断提升创新能力和研发水平,提高产品质量和售后服务,树立良好的品牌形象。紧跟“一带一路”政策,带领公司产品“走出去”,提升国际影响力,赢得海外市场份额。在稳固国内市场的同时,认真研究海外市场发展战略,开拓国际市场和扩大海外市场占有率,组织开展国内外交流与合作,推动国内外市场并行发展,带动公司产品销售的增长。报告期内,公司在伊朗、印尼、哥伦比亚、马来西亚、孟加拉等地取得销售收入,其中伊朗订单较大,哥伦比亚与马来西亚、孟加拉是新增市场。

(4)加强政企合作,实现互利共赢

公司响应国家政策号召,积极参与政企合作,以生物制肥设备为依托,打造综合废弃物资源循环利用站,以养鱼跑道产品为依托,打造新型农场养鱼新模式,就农村人居环境综合治理、产业精准扶贫、黑土地保护、发展乡村产业等方面进行全方位合作;通过政企合作,抓住乡村振兴的有利契机,充分发挥公司的产业优势,携手推进农业供给侧结构性改革,为人居环境整治、秸秆综合利用、厨余垃圾和畜禽粪污循环利用、消灭农业面源污染、活水养鱼、产业精准扶贫、土壤改良、发展乡村产业出力,并以此为样本,取得效果后积极向全国其他地区推广应用,努力成为中国农业农村发展解决方案的提供者之一,助力农业发展方式升级转变,促进农业可持续发展。

(5)“农机农艺农业相结合”的“大农业”新模式转变的布局探索初具雏形

习总书记在中共十九大报告中提出“必须始终把解决好‘三农’问题作为全党工作重中之重”,“实施乡村振兴战略”。公司积极探索契合“乡村振兴战略”的发展布局,努力改变单纯的农机企业这一专属定位,并探索力求逐步从农机向农机农艺农业相结合的“大农业”模式转变。

报告期内,公司租地800余亩,用于打造“星光智慧农业示范园”项目。通过将公司现有的现代农业装备技术、立体种植技术、跑道养鱼技术、有机肥加工技术、光伏电技术等多项先进系统与产品进行集成试验,并进行示范,利用当前物联网技术为依托,以农机改变农艺、以农艺引领农业,以农业增加农收,休闲养生,寓教于乐,形成智慧农业+循环农业+休闲农业的整体格局,报告期内正在加紧建设中,该布局的探索初具雏形。

该示范园将作为农业科技成果和农机农业农艺相结合成果转化的孵化器,旨在积极践行乡村振兴战略中对现代农业提出的加快构建现代农业产业体系、生产体系、经营体系,提高农业创新力、竞争力和全要素生产率的要求,是对农业现代化十三五规划提出的大力推广粮油水稻、蔬菜瓜果、畜禽养殖领域的机械化运作,大力发展设施农业、生态循环农业、智慧农业的一次深入实践,也是公司力求转型升级的一次探索。

综上,在激烈的竞争形势下,公司认真了解用户和市场需求,积极加大研发投入,提高自主创新能力,提高产品品质,加速产品转型升级,提升品牌竞争力,积极开拓国内外市场、大力推广新兴业务,为用户提供高质量产品和有效解决方案。公司着力制造可靠、舒适的产品,并向大型化、智能化、环保型等高端领域发展,在确保传统产品稳定发展的同时,新兴业务也渐入佳境,业绩较去年有所回升,归属于上市公司的净利润较上年大幅提升。未来,面对未知的机遇和挑战,公司将紧抓市场机遇,贴合用户需求,提升信息化、智能化技术,加速产品向高质量、多功能、低能耗和低成本等方向发展。抓住关键区域、重点客户,站稳国内外市场,提升综合竞争能力,拓展价值竞争,实现公司稳定健康发展。

(二) 导致暂停上市的原因

□适用 √不适用

(三) 面临终止上市的情况和原因

□适用 √不适用

(四) 公司对会计政策、会计估计变更原因及影响的分析说明

□适用 √不适用

(五) 公司对重大会计差错更正原因及影响的分析说明

□适用 √不适用

(六) 与上年度财务报告相比,对财务报表合并范围发生变化的,公司应当作出具体说明。

√适用□不适用

本期合并范围包括星光农机股份有限公司(以下简称“星光农机”)、星光正工(江苏)采棉机有限公司(以下简称“星光正工”)、星光玉龙机械(湖北)有限公司(以下简称“星光玉龙”)、星光股权投资(湖州)有限公司(以下简称“星光股权”)和星光农业发展有限公司(以下简称“星光农业”)、星光农机(河南)有限公司(以下简称“星光河南”)、孙公司浙江星光电科自控装备工程有限公司(以下简称“星光电控”)、孙公司湖州星光农业科技开发有限公司(以下简称“星光农科”)以及合伙企业宿迁星光鼎日资产管理合伙企业(有限合伙)(以下简称“星光鼎日”)。

星光农机股份有限公司

董事长:章沈强

董事会批准报送日期:2020年4月27日

证券代码:603789 证券简称:星光农机 公告编号:2020-008

星光农机股份有限公司
第三届董事会第十八次会议决议公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

一、董事会会议召开情况

星光农机股份有限公司(以下简称“公司”)第三届董事会第十八次会议的通知于2020年4月17日以邮件方式发出,于2020年4月27日在公司研究院五楼会议室以现场表决和通讯表决相结合的形式召开。会议应出席董事9人,实际参会董事9人。公司监事和高管列席了会议,会议由董事长章沈强先生主持,会议的召开符合《公司法》和《公司章程》的有关规定,会议形成的决议合法有效。

公司独立董事向公司董事会提交了《星光农机股份有限公司独立董事2019年度述职报告》,其全文将与本次董事会决议同时在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)上披露。公司独立董事将在公司2019年年度股东大会上述职。

公司董事会审计委员会向公司董事会提交了经审计委员会审议通过的《星光农机股份有限公司董事会审计委员会2019年度履职情况报告》,其全文将与本次董事会决议同时在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)上披露。

二、董事会会议审议情况

经与会董事审议,通过了如下议案:

(一)关于2019年度董事会工作报告的议案

表决结果:同意票9票、反对票0票、弃权票0票。

本议案尚需提交公司股东大会审议。

(二)关于2019年度总经理工作报告的议案

表决结果:同意票9票、反对票0票、弃权票0票。

(三)关于2019年年度报告及摘要的议案

同意对外报出《星光农机股份有限公司2019年年度报告》和《星光农机股份有限公司2019年年度报告摘要》。具体内容详见上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)。

表决结果:同意票9票、反对票0票、弃权票0票。

本议案尚需提交公司股东大会审议。

(四)关于2019年度财务决算报告的议案

表决结果:同意票9票、反对票0票、弃权票0票。

本议案尚需提交公司股东大会审议。

(五)关于聘任2020年度审计机构的议案

同意续聘天职国际会计师事务所(特殊普通合伙)为公司2020年度财务及内控审计机构,负责2020年度财务会计报表审计、非经营性资金占用及其他关联资金往来情况的专项说明、内部控制审计等业务。

具体内容请见公司在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《关于续聘2020年度审计机构的公告》(公告编号 2020-010)。

公司独立董事发表了事前认可意见和同意的独立意见,具体内容请见《公司独立董事关于聘任2020年度审计机构的事前认可意见》及《公司独立董事关于第三届董事会第十八次会议相关事项的独立意见》。

表决结果:同意票9票、反对票0票、弃权票0票。

本议案尚需提交公司股东大会审议。

(六)关于2019年利润分配预案的议案

根据