

中小银行加速抱团 辽宁计划合并12家城商行

在经营和风险防范的压力之下,此举成为多地中小银行重要“破局之路”

证券时报记者 谢忠翔

辽宁将筹建省级城商行。日前,辽宁省政府官网消息显示,辽宁省政府在最近常务会议上研究推进该省内城市商业银行整体改革工作。

辽宁省政府表示,将通过申请新设组建一家省级城市商业银行,合并省内12家相关城市商业银行。央行官网1月28日在首页头条转发了这一消息。

去年以来,多地中小银行合并重组进程在提速。2020年11月初,由四川省内多家地方银行组建的四川银行正式挂牌成立;目前,由山西省内多家城商行合并组建的山西银行正在路上。在经营和风险防范压力下,此举似乎成为中小银行重要的“破局之路”。

合并12家银行

辽宁省政府官网1月27日消息称,合并该省内12家相关城商行“打造产权清晰、资本充足、内控严密、治理完善的现代城商行。”

1月25日,辽宁省委、省政府向国务院金融委汇报了城商行整体改革的总体思路。下一步,辽宁省政府将牵头整体改革工作,引进辽宁省金控集团等、全国大型优质企业以及中国存款保险基金管理公司作为战略投资者。

实际上,辽宁推进城商行改革此前就有迹可循。2015年9月辽宁省政府发文提出,要“推动城市商业银行重组整合”。正式提出了合并重组该省城商行的相关规划。

光大银行金融业务分析师周茂华对证券时报记者表示,城商行酝酿合并是在情理之中。由于宏观经济环境变化、竞争加剧,部分中小银行经营压力上升,合并也有利于防范化解风险。

光大银行金融业务分析师周茂华对证券时报记者表示,城商行酝酿合并是在情理之中。由于宏观经济环境变化、竞争加剧,部分中小银行经营压力上升,合并也有利于防范化解风险。

私募发行火爆创纪录 头部机构成大赢家

证券时报记者 沈宁 许孝如 魏书光

新年伊始,A股交易活跃,私募发行快速升温,单月发行数量创纪录。

证券时报记者多方调查发现,头部私募成为其中大赢家。私募基金发行火爆的背后,是券商、银行等机构渠道的大力推动,私募投资者群体快速扩大。

私募基金发行火爆

根据私募排排网数据中心不完全统计,截至1月27日,2021年以来备案的私募基金数量高达2316只,其中私募证券投资基金1698只,占总量的73.32%,较去年同期933只,增幅高达81.99%。基金业协会备案数据显示,1月27日,单日在协会新增备案的产品数量就高达176只。显然,大部分资金都是看好2021年证券市场表现,主力资金随后也将陆续在股市中建仓。

值得注意的是,头部私募产品发行相当火爆,尤其是量化私募再次成为市场发行大赢家。截至1月27日,幻量化备案产品数量高达52只,在今年私募基金备案数量中拔得头筹;灵均投资则以46只备案数量位居第二,即今年备案数量前两位均为量化私募;老牌百亿私募淡水泉和园林投资则均以20只的备案数量排名第三,在股票多头私募中排名第一。

此外,九坤投资、明远投资、益京投资、超时资产、高毅资产、诚奇资产今年以来的备案数量均超过10只。此前,认购超过100亿元的宁泉资产和但斌执掌的东方港湾投资在今年都备案了9只产品。



营压力上升,合并也有利于防范化解风险。

新银行资产或破万亿

目前,辽宁省拥有15家城商行,其中包括盛京银行、锦州银行两家港

股上市银行。其余各市级城商行包括鞍山银行、本溪银行、朝阳银行、丹东银行、抚顺银行、阜新银行、葫芦岛银行、辽阳银行、盘锦银行、铁岭银行、营口沿海银行、营口银行和大连银行。

同时,除盛京银行、锦州银行和大连银行外,辽宁省内的城商行普遍规

模较小,通常资产规模在千亿左右,且多家银行资产低于千亿,其客群、经营区域也基本局限在各地市。

从股权结构上看,辽宁省15家城商行里,盛京银行大股东为恒大集团,实际持有该行36.4%的股权;锦州银行大股东也为国资背景的工银金融和

信达资产,分别持股10.82%和6.49%。此外,资产规模排名第三的大连银行,其实际控制人则为国有资产管理公司——中国东方资产,持股比例为50.29%。

除去上述3家银行,其余12家城商行的股东持股相对分散,大股东通常为当地的财政局或国有企业,如盘锦银行由盘锦市财政局及下辖各县财政局合计持股27.7%;另一种大股东是当地民营企业,且无实控人。

从资产规模上看,上述12家城商行资产总计约1.2万亿元,若据此推测,辽宁省新设的这家省级城商行资产总额或将破万亿。

从盈利能力上看,去年辽宁多家银行净利润降幅明显。据部分银行披露的2020年半年报显示,如锦州银行、辽阳银行、营口银行、阜新银行等,净利润降幅分别为147.6%、88.7%、41.88%和31.49%。

银行加快抱团取暖

去年以来,已经有多地中小银行抱团取暖,合并组建多家银行。

从各地省级法人银行筹建方式来看,主要有三种模式:一是吸收合并方式(即1+N),即在一家城商行基础上,吸收合并重组N家城商行,2015年挂牌成立的江西银行即采用此种方式;二是新设合并方式,亦被称为联合重组模式,直接申请筹建一家新银行,吸收合并其余城商行,徽商银行、江苏银行及后续的多数省级法人银行均采用这一方式;三是以一家银行为重组标的,翻牌升级为省级法人银行,2016年正式开业的海南银行就采用这一模式。

国家金融与发展实验室副主任曾刚对证券时报记者表示,相对其他省份,辽宁的城商行数量比较多,预计将要合并的12家城商行规模不会太大。

曾刚认为,辽宁省是根据自身情况进行改革,而不是简单合并。组建省级城商行的优势在于能够提升规模,市场影响力也将扩大。同时,优化股权结构和公司治理,让其更好地应对风险和挑

银河证券研究院 杀回卖方研究江湖

证券时报记者 闫晶凌

在卖方研究江湖中,又有老牌研究所携队回归。

继一年前公开招聘研究院负责人后,银河证券研究院于近期正式开启“招兵买马”。日前,银河证券官网显示,其研究院一次性推出多个职位招聘,主要覆盖卖方研究和机构销售团队,向卖方服务转型呼之欲出。

对此,银河证券研究院负责人解学成接受证券时报·券商中国记者采访时表示,卖方研究所的竞争力体现在三方面:一是专业担当的管理团队;二是持续、稳定的市场化激励考核制度;三是开放包容进取的创业平台。

全新打造卖方队伍

还未到“金三银四”的传统招聘季,银河证券研究院已抢先开启了“招兵买马”的进程。日前,银河证券官网挂出研究院的招聘公告,拟公开招聘首席分析师、分析师、机构销售及公募基金评价等多个岗位。据悉,预计此次招聘约30人,这在业内颇为少见。

无论是首席、分析师,还是机构销售,都是卖方研究重要岗位。近年来,银河证券研究院主打“智库建设”,强化对内服务,卖方研究相对弱化,研究佣金分仓规模也一路下滑。招聘公告中,银河证券称,将“全力打造新卖方”,代表研究院新转型方向。

对此,解学成向记者介绍,自2020年下半年,银河证券提出研究院要在加大内部客户服务的同时,增加对外部机构客户的研究服务,并通过了相关的市场化激励奖惩制度,支持将卖方研究做大做强。

银河证券做卖方研究有不错的条件,绝大多数的机构客户都有银河证券的交易席位,且银河证券已有较完整的销售体系,包括研究销售。”解学成介绍,此次招聘只是第一步,未来银河证券将通过持续招聘,不断优化研究、销售队伍。

三大竞争力构建卖方研究

近年来,卖方研究市场竞争激烈程度不断提升。如何打造卖方研究所的竞争力?在解学成看来,卖方研究所的竞争力主要体现在三方面:第一是有专业、担当的管理团队,第二是有持续、稳定的市场化激励考核制度,第三是有一个开放、包容、进取的创业平台。我们也将围绕这三方面,全力打造银河的卖方研究所。”

而对研究所乃至研究人员的考核,一直是业内的难题。对此,解学成坦陈,通过卖方招聘,让外部机构客户对研究进行打分派点,甚至是排名,能够实现对研究的考核和定价,有利于研究业务的持续、高质量发展。”并且,证券公司财富管理、投资银行也需要高质量的研究服务,而经过市场锤炼的卖方研究队伍可以更好地满足这部分需求。

高质量的证券研究是需要投入的,前期投入规模取决于证券公司对研究的重视程度。”解学成认为,在公司投入的过程中,证券研究一定要加强为公司发展提供智力支持,从而在公司内部形成正反馈。与此同时,要加快卖方研究和机构销售队伍的建设,对机构投资者提供研究服务,争取佣金收入,提升自身造血能力。

进入“十四五”规划的开局之年,证券研究如何实现高质量发展,成为行业探讨的重点。对此解学成认为,证券行业的高质量发展关键是在规范发展的基础上坚持创新驱动,根植于国家经济发展大战略和服务实体经济现实需求,以全方位、多维度、深层次的创新驱动发展,增强核心竞争力,提升自身的社会价值和市值。解学成表示,证券研究落实高质量发展新理念,亟需根据行业转型发展的现实需求开拓进取,进行商业模式的重构与探索。一方面进行对外服务的重构,多元化客户结构、进一步提升研究水平、特色化程度、创新研究及服务模式;另一方面探索全面提升支持证券公司业务发展的能力,承担更多支持证券公司业务发展的证券定价、风险管理、产品开发、业务趋势、发展战略和社会影响力等方面的研究职能。



券商中国 (ID:quanshangcn)