

奥普家居股份有限公司

2020 年度报告摘要

公司代码:603551 公司简称:奥普家居

一、重要提示
1. 本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到上海证券交易网站或中国证监会指定媒体上仔细阅读年度报告全文。

Table with 5 columns: 股票种类, 股票上市交易所, 股票简称, 股票代码, 变更前股票简称. Includes information for A-share listing on Shanghai Stock Exchange.

2 报告期公司主要会计政策
(一)公司从事的主要业务
公司主要从事以智能家居、照明为主的家电产品和集成吊顶、集成墙面、功能墙面板为主的家居产品的研发、生产和销售服务,致力通过家电产品的智能化、年轻化 and 家居产品的快捷化、集成化为一位消费者创造智能、健康、绿色的家居环境。



3 中国家电市场的概况
2020年中国家电市场整体呈现前低后高的态势,前三季度整体下降较大的基础上,四季度整体回升,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年中国家电零售市场规模为7,956.2亿元,同比下降1.3%,其中,中国家电企业零售市场规模2020年前三季度同比下降8%,降幅较前三季度收窄,2020年四季度同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(4)国内精装修市场的概况
2020年,精装修市场下半年在房地产市场,各地精装修政策逐步发布等因素推动下实现了市场整体回升,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年国内精装修市场规模为1,325.2亿元,同比下降2%,精装修市场的稳定发展带动了智能家居产品的渗透率提升,2020年国内精装修市场规模同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(5)国内装饰装修市场的概况
随着消费升级,居民对家居消费行为更倾向于行业外部因素驱动,国内装饰装修市场进一步下降,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年国内装饰装修市场规模为1,149.83亿元,同比下降6.9%,行业的发展现状在激烈的行业竞争的驱动下,也推动了行业内部企业的技术创新,转型升级及品牌化发展,在“老旧小区改造”政策持续推出、消费升级等因素带动下,国内装饰装修市场呈现企稳回升态势,2020年国内装饰装修市场规模同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(二)公司的主要经营模式
2020年,公司通过整合、生产的升级改造、经销商的培训和扶持、渠道的精细化管理、营销方式的数字化升级等手段实现生产效益的高效协同,经营效率的提高,同时提升了生产运营效率和供应链的管控能力,推动公司在激烈的市场竞争下稳步发展,报告期内,公司采购、生产、销售等运营环节发生重大变化,具体情况如下:

1. 采购模式
公司主要采购电器配件(电机、箱体等)、塑料类配件、铝材、钣金、五金件等各类原材料,公司提供物流中心下设采购中心,供应部管理,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

2. 生产模式
公司采用自主生产+外协生产相结合的生产模式,报告期内,公司中高端系列浴霸、集成吊顶、部分浴霸产品的塑料配件等自主生产,部分中高端产品采取外协生产模式。

3. 销售模式
(1)自主生产模式:制造中心根据月度生产计划向各事业部下发生产指令,各事业部根据生产指令,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

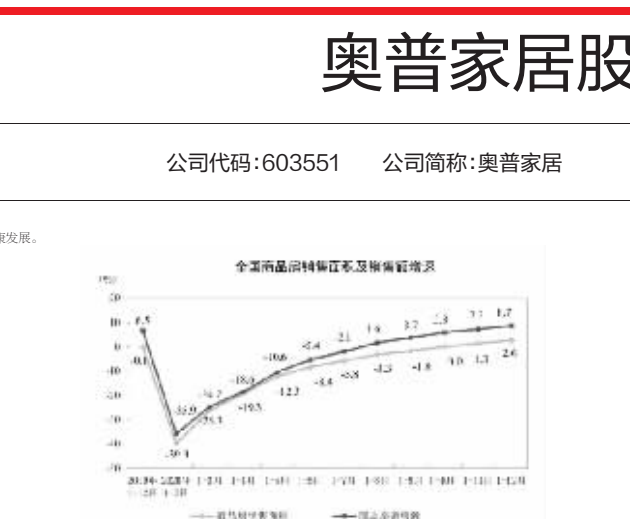
(2)经销商模式:公司采用经销商模式,经销商负责产品的销售和售后服务,公司负责产品的生产和供应链管理,报告期内,公司经销商模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(3)工程模式:公司承接各类精装修工程,为客户提供从设计到施工的一站式服务,报告期内,公司工程模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(4)渠道模式:公司通过整合线上线下渠道,提升品牌影响力,报告期内,公司渠道模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

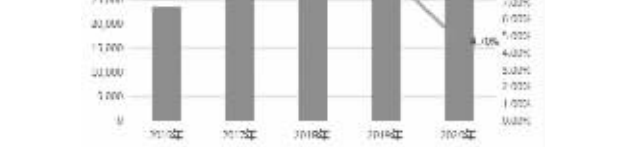
(5)品牌模式:公司通过品牌运营,提升品牌影响力,报告期内,公司品牌模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

Table with 3 columns: 项目, 本期期末数, 上期期末数. Summary of financial indicators for the first quarter of 2021.



2 预期因素对收入的影响
我国居民可支配收入逐年增加,人们对生活品质的追求也日益提升,但2020年的疫情对居民可支配收入的提升形成了一定的压力,根据国家统计局的数据,我国居民人均可支配收入32,199元,同比增长4.7%,其中,城镇居民人均可支配收入43,834元,同比增长4.5%;农村居民人均可支配收入17,431元,同比增长4.9%,在疫情的冲击下,居民可支配收入增速有所放缓,但居民对生活品质的追求依然不减,智能家居产品的市场需求依然强劲,智能家居产品的市场需求也将随着消费升级、消费升级和消费升级,进一步提升智能家居产品的普及率,智能家居产品的普及率也将随着消费升级、消费升级和消费升级,进一步提升智能家居产品的普及率。

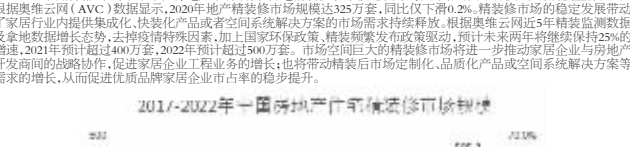
3 中国家电市场的概况
2020年中国家电市场整体呈现前低后高的态势,前三季度整体下降较大的基础上,四季度整体回升,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年中国家电零售市场规模为7,956.2亿元,同比下降1.3%,其中,中国家电企业零售市场规模2020年前三季度同比下降8%,降幅较前三季度收窄,2020年四季度同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(4)国内精装修市场的概况
2020年,精装修市场下半年在房地产市场,各地精装修政策逐步发布等因素推动下实现了市场整体回升,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年国内精装修市场规模为1,325.2亿元,同比下降2%,精装修市场的稳定发展带动了智能家居产品的渗透率提升,2020年国内精装修市场规模同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(5)国内装饰装修市场的概况
随着消费升级,居民对家居消费行为更倾向于行业外部因素驱动,国内装饰装修市场进一步下降,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年国内装饰装修市场规模为1,149.83亿元,同比下降6.9%,行业的发展现状在激烈的行业竞争的驱动下,也推动了行业内部企业的技术创新,转型升级及品牌化发展,在“老旧小区改造”政策持续推出、消费升级等因素带动下,国内装饰装修市场呈现企稳回升态势,2020年国内装饰装修市场规模同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(二)公司的主要经营模式
2020年,公司通过整合、生产的升级改造、经销商的培训和扶持、渠道的精细化管理、营销方式的数字化升级等手段实现生产效益的高效协同,经营效率的提高,同时提升了生产运营效率和供应链的管控能力,推动公司在激烈的市场竞争下稳步发展,报告期内,公司采购、生产、销售等运营环节发生重大变化,具体情况如下:

1. 采购模式
公司主要采购电器配件(电机、箱体等)、塑料类配件、铝材、钣金、五金件等各类原材料,公司提供物流中心下设采购中心,供应部管理,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

2. 生产模式
公司采用自主生产+外协生产相结合的生产模式,报告期内,公司中高端系列浴霸、集成吊顶、部分浴霸产品的塑料配件等自主生产,部分中高端产品采取外协生产模式。

3. 销售模式
(1)自主生产模式:制造中心根据月度生产计划向各事业部下发生产指令,各事业部根据生产指令,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

(2)经销商模式:公司采用经销商模式,经销商负责产品的销售和售后服务,公司负责产品的生产和供应链管理,报告期内,公司经销商模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(3)工程模式:公司承接各类精装修工程,为客户提供从设计到施工的一站式服务,报告期内,公司工程模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(4)渠道模式:公司通过整合线上线下渠道,提升品牌影响力,报告期内,公司渠道模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(5)品牌模式:公司通过品牌运营,提升品牌影响力,报告期内,公司品牌模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(二)公司的主要经营模式
2020年,公司通过整合、生产的升级改造、经销商的培训和扶持、渠道的精细化管理、营销方式的数字化升级等手段实现生产效益的高效协同,经营效率的提高,同时提升了生产运营效率和供应链的管控能力,推动公司在激烈的市场竞争下稳步发展,报告期内,公司采购、生产、销售等运营环节发生重大变化,具体情况如下:

1. 采购模式
公司主要采购电器配件(电机、箱体等)、塑料类配件、铝材、钣金、五金件等各类原材料,公司提供物流中心下设采购中心,供应部管理,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

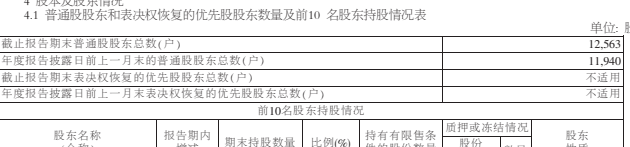
2. 生产模式
公司采用自主生产+外协生产相结合的生产模式,报告期内,公司中高端系列浴霸、集成吊顶、部分浴霸产品的塑料配件等自主生产,部分中高端产品采取外协生产模式。

3. 销售模式
(1)自主生产模式:制造中心根据月度生产计划向各事业部下发生产指令,各事业部根据生产指令,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

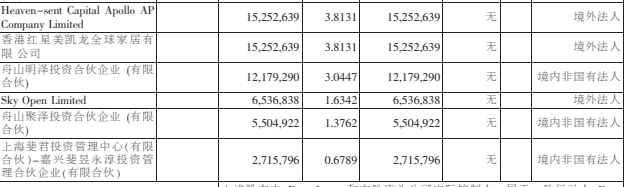
Table with 5 columns: 2020年, 2019年, 本年比上年增减(%) 2018年. Summary of financial indicators for the first quarter of 2021.

3.2 预期因素对收入的影响
我国居民可支配收入逐年增加,人们对生活品质的追求也日益提升,但2020年的疫情对居民可支配收入的提升形成了一定的压力,根据国家统计局的数据,我国居民人均可支配收入32,199元,同比增长4.7%,其中,城镇居民人均可支配收入43,834元,同比增长4.5%;农村居民人均可支配收入17,431元,同比增长4.9%,在疫情的冲击下,居民可支配收入增速有所放缓,但居民对生活品质的追求依然不减,智能家居产品的市场需求依然强劲,智能家居产品的市场需求也将随着消费升级、消费升级和消费升级,进一步提升智能家居产品的普及率,智能家居产品的普及率也将随着消费升级、消费升级和消费升级,进一步提升智能家居产品的普及率。

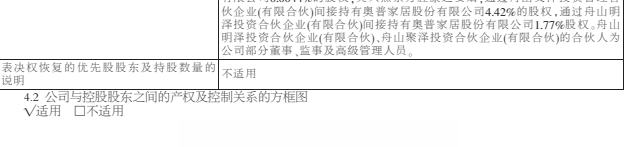
3 中国家电市场的概况
2020年中国家电市场整体呈现前低后高的态势,前三季度整体下降较大的基础上,四季度整体回升,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年中国家电零售市场规模为7,956.2亿元,同比下降1.3%,其中,中国家电企业零售市场规模2020年前三季度同比下降8%,降幅较前三季度收窄,2020年四季度同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(4)国内精装修市场的概况
2020年,精装修市场下半年在房地产市场,各地精装修政策逐步发布等因素推动下实现了市场整体回升,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年国内精装修市场规模为1,325.2亿元,同比下降2%,精装修市场的稳定发展带动了智能家居产品的渗透率提升,2020年国内精装修市场规模同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(5)国内装饰装修市场的概况
随着消费升级,居民对家居消费行为更倾向于行业外部因素驱动,国内装饰装修市场进一步下降,根据奥维云网(AVC)数据显示,2020年国内装饰装修市场规模为1,149.83亿元,同比下降6.9%,行业的发展现状在激烈的行业竞争的驱动下,也推动了行业内部企业的技术创新,转型升级及品牌化发展,在“老旧小区改造”政策持续推出、消费升级等因素带动下,国内装饰装修市场呈现企稳回升态势,2020年国内装饰装修市场规模同比增长了较大的比例,在四季度实现了同比增长3%,近半年,家电零售市场整体呈现企稳回升态势,但市场的变化也重塑了一部分消费习惯,带来了一些新趋势、新需求,家电零售市场的产品结构也发生了变化,2021年,在更加稳定、宽松的市场经济环境下,一些深耕技术研发、产品迭代快的智能家居企业将获得更好的发展态势。



(二)公司的主要经营模式
2020年,公司通过整合、生产的升级改造、经销商的培训和扶持、渠道的精细化管理、营销方式的数字化升级等手段实现生产效益的高效协同,经营效率的提高,同时提升了生产运营效率和供应链的管控能力,推动公司在激烈的市场竞争下稳步发展,报告期内,公司采购、生产、销售等运营环节发生重大变化,具体情况如下:

1. 采购模式
公司主要采购电器配件(电机、箱体等)、塑料类配件、铝材、钣金、五金件等各类原材料,公司提供物流中心下设采购中心,供应部管理,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

2. 生产模式
公司采用自主生产+外协生产相结合的生产模式,报告期内,公司中高端系列浴霸、集成吊顶、部分浴霸产品的塑料配件等自主生产,部分中高端产品采取外协生产模式。

3. 销售模式
(1)自主生产模式:制造中心根据月度生产计划向各事业部下发生产指令,各事业部根据生产指令,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

(2)经销商模式:公司采用经销商模式,经销商负责产品的销售和售后服务,公司负责产品的生产和供应链管理,报告期内,公司经销商模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(3)工程模式:公司承接各类精装修工程,为客户提供从设计到施工的一站式服务,报告期内,公司工程模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(4)渠道模式:公司通过整合线上线下渠道,提升品牌影响力,报告期内,公司渠道模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(5)品牌模式:公司通过品牌运营,提升品牌影响力,报告期内,公司品牌模式销售收入占公司总销售收入的较大比例,是公司主要的销售模式。

(二)公司的主要经营模式
2020年,公司通过整合、生产的升级改造、经销商的培训和扶持、渠道的精细化管理、营销方式的数字化升级等手段实现生产效益的高效协同,经营效率的提高,同时提升了生产运营效率和供应链的管控能力,推动公司在激烈的市场竞争下稳步发展,报告期内,公司采购、生产、销售等运营环节发生重大变化,具体情况如下:

1. 采购模式
公司主要采购电器配件(电机、箱体等)、塑料类配件、铝材、钣金、五金件等各类原材料,公司提供物流中心下设采购中心,供应部管理,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

2. 生产模式
公司采用自主生产+外协生产相结合的生产模式,报告期内,公司中高端系列浴霸、集成吊顶、部分浴霸产品的塑料配件等自主生产,部分中高端产品采取外协生产模式。

3. 销售模式
(1)自主生产模式:制造中心根据月度生产计划向各事业部下发生产指令,各事业部根据生产指令,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行,采购中心根据生产计划和库存情况,向供应商下达采购计划,并负责采购合同的签订和履行。

后188,898,972.82元,期末可供分配利润为人民币556,631,481.47元。经董事会决议,公司2020年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本为基数,向全体股东派发现金股利,本次利润分配方案如下:

一、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

二、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

三、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

四、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

五、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

六、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

七、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

八、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

九、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十一、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十二、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十三、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十四、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十五、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十六、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十七、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十八、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

十九、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

二十、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

二十一、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案

二十二、利润分配方案
(一)利润分配方案
1. 利润分配方案
2. 利润分配方案
3. 利润分配方案