中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司

2023半年度报告摘要

证券代码：000039、2039；299901　证券简称：中集集团　公告编号：【CIMC】2023-067

一、重要提示

本半年度报告摘要来自中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司（以下简称“本公司”或“公司”，与其子公司合称“本集团”）2023年半年度报告（以下简称“本报告”或“2023年半年报”）全文。为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当在巨潮资讯网（www.cninfo.com.cn）和公司网站（www.cimc.com）仔细阅读半年度报告全文。

2023年半年报已经本公司第十届董事会2023年度第13次会议审议通过。所有董事均出席了审议本报告的董事会，其中邓伟栋董事授权胡贤甫副董事长出席会议并行使表决权。

本公司董事会、监事会及董事、监事、高级管理人员保证本报告内容的真实、准确、完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

本公司负责人麦伯良先生（董事长兼CEO）、主管会计工作负责人及会计机构负责人曾邗先生（副总裁兼财务总监）声明：保证本报告中2023年半年度财务报告的真实、准确和完整。

本集团已按中国企业会计准则编制财务报告。本报告所载自2023年1月1日至2023年6月30日止期间的半年度财务报表及附注未经审计。

本公司计划不派发2023年半年度现金红利，不送红股，不以资本公积转增股本（2022年半年度：无）。

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	中集集团	股票代码	000039、2039；299901
股票上市交易所	深圳证券交易所；香港联交所		
变更前的股票简称	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	吴三强	何林滢	
办公地址	中国广东省深圳市南山区蛇口港湾大道2号中集集团研发中心		
电话	(86) 755－2669 1130、(86) 755－2680 2258		
电子信箱	ir@cimc.com		

2、报告期主要业务或产品简介

本集团是全球领先的物流及能源行业设备及解决方案供应商，产业集群主要涵盖物流领域及能源行业领域。在物流领域，本集团仍然坚持以集装箱制造业务为核心，孵化出道路运输车辆业务、空港与物流装备/消防与救援设备业务，辅之以物流服务业务及循环载具业务提供物流专业领域的产品及服务；在能源行业领域，本集团主要从能源/化工/液态食品装备业务、海洋工程业务方面开展；同时，本集团也在不断开发新兴产业并拥有服务本集团自身的金融及资产管理业务。

目前本集团主要产品包括国际标准干货集装箱、冷藏集装箱、特种集装箱、罐式集装箱、集装箱木地板、公路罐式运输车、天然气加工处理应用装备和静态储罐、道路运输车辆、循环载具、重型卡车[1]、自升式钻井平台、半潜式钻井平台、特种船舶、旅客登机桥及桥载设备、机场地面支持设备、消防及救援车辆设备、自动化物流系统、智能停车系统的设计、制造及服务。多维度的产业集群，旨在为物流、能源行业提供高品质与可信赖的装备和服务，为股东和员工提供良好回报，为社会创造可持续价值。

[1] 2023年3月15日，重型卡车业务经营主体集瑞重工不再纳入本集团合并范围，成为本公司的联营公司。

根据行业权威分析机构德路里（Drewry）最新发布的《2023/24年集装箱设备普查与租赁市场年报》报告，本集团的标准干货集装箱、冷藏箱、特种集装箱产量均保持全球第一；根据国际罐式集装箱协会《2023年全球罐式集装箱市场规模调查》，本集团的罐式集装箱的产量保持全球第一；根据Global Trailer杂志发布的《2022年全球OEM排名榜单》，本集团子公司中集车辆为全球排名第一的半挂车生产制造商；本集团子公司中集天达为全球登机桥主要供货商之一；本集团亦是中国高端海洋工程装备企业之一。

本集团持续巩固全球化布局战略，目前研发中心及制造基地分布在全球近20多个国家和地区，海外实体企业超过30家，以欧洲、美洲及东南亚地区为主。得益于不断夯实的全球营运平台基础，本集团能够平抑单一地区的风险波动，实现稳健有质发展。报告期内，本集团国内营业收入占比约51.61%，国外营业收入占比约48.39%，与去年同期相比基本持平，维持较好的市场格局。一方面，本集团立足国内大循环，积极拓展国内市场的产业布局；另一方面，通过海外当地制造，抓住全球物流、能源领域更迭升级的市场空间，以内需、外需双重并举的经营策略打造本集团发展的双引擎。

3、主要财务数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□ 是 √ 否

单位：人民币千元

	2023年1-6月（未经审计）	2022年1-6月（未经审计）	本报告期比上年同期增减
营业收入	60,573,968	72,126,258	(16.02%)
归属于母公司股东及其他权益持有者的净利润	398,556	2,538,512	(84.30%)
归属于母公司股东及其他权益持有者的扣除非经常性损益的净利润	976,599	2,697,578	(63.80%)
经营活动产生的现金流量净额	(2,008,282)	3,635,390	(155.24%)
归属于母公司股东的基本每股收益（人民币元）	0.07	0.47	(85.11%)
归属于母公司股东的稀释每股收益（人民币元）	0.07	0.46	(84.78%)
加权平均净资产收益率（%）	0.79%	5.44%	(4.65%)
	2023年6月30日（未经审计）	2022年12月31日（经审计）	本报告期末比上年度末增减
总资产	154,052,181	145,899,949	5.59%
归属于母公司股东及其他权益持有者的权益	47,281,476	48,613,429	(2.74%)

注：因公司于2022年实施了资本公积转增股本，根据相关会计准则的规定按最新股本调整了2022年度各项每股收益。

4、公司股东数量及持股情况

2023年6月30日，本公司股东总数118,601户，其中：A股股东118,571户，H股记名股东30户。

单位：股

报告期末普通股股东总数	总数：118,601户 （其中：A股：118,571户，H股：30户）					报告期末表决权恢复的优先股股东总数（如有）		0
持股5%以上的普通股股东或前10名普通股股东持股情况								
股东名称	股东性质	持股比例	报告期末持股的普通股数量（股）	报告期内增减变动情况（股）	持有有限售条件的普通股数量（股）	持有无限售条件的普通股数量（股）	质押、标记或冻结情况	
							股份状态	数量
香港中央结算（注1）	境外法人	58.32%	3,144,884,697	(45,973,726)	－	3,144,884,697	－	－
深圳资本集团（注2）	国有法人	9.74%	525,000,000	－	－	525,000,000	－	－
中远海运发展股份有限公司	国有法人	1.53%	82,770,123	6,965,280	－	82,770,123	－	－
上海伊洛私募基金管理有限公司－君安9号伊洛私募证券投资基金	境内非国有法人	1.20%	64,472,622	－	－	64,472,622	－	－
苗艳芬	境内自然人	0.84%	45,122,786	－	－	45,122,786	－	－
上海伊洛私募基金管理有限公司－君行10号私募基金	境内非国有法人	0.81%	43,513,922	5,987,760	－	43,513,922	－	－
中信保诚人寿保险有限公司－分红账户（注3）	境内非国有法人	0.55%	29,599,947	－	－	29,599,947	－	－
上海伊洛私募基金管理有限公司－君行4号私募基金	境内非国有法人	0.54%	29,189,807	－	－	29,189,807	－	－
付璇	境内自然人	0.38%	20,357,882	250,000	－	20,357,882	－	－
大成基金－农业银行－大成中证金融资产管理计划	境内非国有法人	0.28%	15,084,140	(1,386,400)	－	15,084,140	－	－
战略投资者或一般法人因配售新股成为前10名普通股股东的情况（如有）		无						
上述股东关联关系或一致行动的说明		未知						
上述股东涉及委托/受托表决权、放弃表决权情况的说明		不适用						
前10名股东中存在回购专户的特别说明（如有）		不适用						

前10名无限售条件普通股股东持股情况

股东名称	报告期末持有无限售条件普通股股份数量	股份种类	
		股份种类	数量
香港中央结算（注1）	3,089,654,265	境外上市外资股	3,089,654,265
	55,230,432	人民币普通股	55,230,432
深圳资本集团（注2）	525,000,000	人民币普通股	525,000,000
中远海运发展股份有限公司	82,770,123	人民币普通股	82,770,123
上海伊洛私募基金管理有限公司－君安9号伊洛私募证券投资基金	64,472,622	人民币普通股	64,472,622
苗艳芬	45,122,786	人民币普通股	45,122,786
上海伊洛私募基金管理有限公司－君行10号私募基金	43,513,922	人民币普通股	43,513,922
中信保诚人寿保险有限公司－分红账户（注3）	29,599,947	人民币普通股	29,599,947
上海伊洛私募基金管理有限公司－君行4号私募基金	29,189,807	人民币普通股	29,189,807
付璇	20,357,882	人民币普通股	20,357,882
大成基金－农业银行－大成中证金融资产管理计划	15,084,140	人民币普通股	15,084,140
前10名无限售流通股股东之间，以及前10名无限售流通股股东和前10名股东之间关联关系或一致行动的说明	未知		
前10名普通股股东参与融资融券业务情况说明（如有）	无		

注1：于2023年6月30日，香港中央结算持有本公司3,144,884,697股，包括：香港中央结算有限公司（为持有本公司A股的非登记股东所持股份的名义持有人）持有的55,230,432股A股和HKSCC NOMINEES LIMITED（为本公司H股非登记股东所持股份的名义持有人）持有的3,089,654,265股H股。这些已登记在HKSCC NOMINEES LIMITED名下的H股中，包括（但不限于）招商局集团通过其子公司（包括：招商局国际（中集）投资等）持有的1,320,643,830股H股，深圳资本集团通过其全资子公司深圳资本（香港）直接持有的1,078,634,297股H股，中信保诚人寿保险有限公司持有的265,990,770股H股。

注2：于2023年6月30日，除了已登记在HKSCC NOMINEES LIMITED名下的本公司1,078,634,297股H股（见上述注1）外，深圳资本集团还持有本公司525,000,000股A股。

注3：于2023年6月30日，中信保诚人寿保险有限公司持有本公司29,599,947股A股，另外持有上述登记在HKSCC NOMINEES LIMITED名下（见上述注1）的本公司265,990,770股H股。

5、控股股东或实际控制人变更情况

控股股东报告期内变更

□ 适用 √ 不适用

本公司无控股股东。报告期内，亦未发生变化。

实际控制人报告期内变更

□ 适用 √ 不适用

本公司无实际控制人。报告期内，亦未发生变化。

6、公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

7、在半年度报告批准报出日存续的债券情况

√ 适用 □ 不适用

（1）非金融企业债务融资工具基本信息

单位：人民币亿元

债券名称	债券简称	债券代码	发行日	起息日	到期日	债券余额	利率	还本付息方式	交易场所
中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司2023年度第四期超短期融资券（科创票据）	23海运集装SCP004（科创票据）	012383059.IB	2023/8/15	2023/8/16	2023/11/15	15	2.06%	本期超短期融资券到期一次性还本付息	上海清算所
中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司2023年度第三期超短期融资券（科创票据）	23海运集装SCP003（科创票据）	012382181.IB	2023/6/12	2023/6/13	2023/9/13	5	2.05%	本期超短期融资券到期一次性还本付息	上海清算所
中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司2023年度第二期超短期融资券	23海运集装SCP002	012381972.IB	2023/5/25	2023/5/26	2023/8/30	15	2.15%	本期超短期融资券到期一次性还本付息	上海清算所
中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司2023年度第一期超短期融资券	23海运集装SCP001	012380276.IB	2023/01/16	2023/01/17	2023/06/16	5	2.21%	本期超短期融资券到期一次性还本付息	上海清算所
中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司2022年度第一期绿色中期票据（蓝色债券）	22海运集装GN001（蓝债）	132280052.IB	2022/05/30	2022/06/01	2025/06/01	5	2.60%	本期中期票据每年付息一次，于兑付日一次性兑付本金	上海清算所
中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司2022年度第一期中期票据	22海运集装MTN001	102280282.IB	2022/02/16	2022/02/18	无固定到期日	20	3.21%	在发行人不行使递延支付利息权的情况下，每年付息一次。本期债券无明确本金偿付日，发行人在赎回日偿付本金及所有应付未付之利息	上海清算所
投资者适当性安排（如有）			面向投资者公开发行						
适用的交易机制			场内交易						
是否存在终止上市交易的风险（如有）和应对措施			否						

（2）截至报告期末的财务指标

项目	本报告期末	上年末	本报告期末比上年末增减
流动比率	1.18	1.22	(3.28%)
资产负债率	59%	57%	2%
速动比率	0.79	0.84	(5.95%)
	本报告期	上年同期	本报告期比上年同期增减
归属于母公司股东及其他权益持有者的扣除非经常性损益后净利润（人民币千元）	976,599	2,697,578	(63.80%)
EBITDA全部债务比	0.13	0.17	(23.53%)
利息保障倍数	2.75	8.91	(69.14%)
现金利息保障倍数	3.14	12.27	(74.41%)
EBITDA利息保障倍数	4.98	12.19	(59.15%)
贷款偿还率	100%	100%	0.00%
利息偿付率	100%	100%	0.00%

三、重要事项

报告期主营业务回顾

1、概述

报告期内，本集团实现营业收入人民币60,573,968千元（去年同期：人民币72,126,258千元），同比下降16.02%。报告期内，本集团实现归属于母公司股东及其他权益持有者的净利润人民币398,556千元（去年同期：人民币2,538,512千元），同比下降84.30%。报告期内，占本集团营业收入10%以上的产品和业务为集装箱制造业务、道路运输车辆业务、能源/化工/液态食品装备业务和物流服务业务。各板块业务分析具体如下：

2、主要业务板块的经营回顾

本集团通过业务拓展及技术开发，已形成一个专注于物流及能源行业的关键装备及解决方案的产业集群。

（1）在物流领域：

依然坚持以集装箱制造业务为核心

本集团的集装箱制造业务自1996年起产销量全球领先，作为全球集装箱行业领导者，生产基地覆盖中国沿海和内陆各大重要港口，可生产拥有自主知识产权的全系列集装箱产品，主要产品包括标准干货箱、标准冷藏箱和特种箱。其中，特种箱主要包括53尺北美内陆箱、欧洲超宽箱、散货箱、特种冷藏箱、折叠箱等产品。目前集装箱制造业务主要经营主体为中集集装箱（集团）有限公司及其子公司，截至2023年6月30日，本公司持有中集集装箱（集团）有限公司100%股权。

报告期内，全球商品贸易增速放缓，集运市场需求疲软，新箱需求低迷。受此影响，报告期内，本集团集装箱制造业务产销量同比出现明显回落，其中干货集装箱累计销量26.31万TEU（上年同期：67.50万TEU），同比下降约61.02%；冷藏箱累计销量5.15万TEU（上年同期：6.84万TEU），同比下降约24.71%。

报告期内，得益于较好的成本管理，本集团集装箱制造业务仍维持稳定的盈利水平。本集团集装箱制造业务实现营业收入人民币13,667,707千元（去年同期：人民币22,767,965千元），同比下降39.97%；净利润人民币767,528千元（去年同期：人民币3,053,381千元），同比下降74.86%。

以道路运输车辆业务为延伸

本集团道路运输车辆业务的经营主体——中集车辆，全球领先的半挂车与专用车高端制造企业，中国道路运输装备高质量发展的先行者，中国新能源专用车领域的探索创新者。截止2023年6月30日，本集团持股中集车辆比例约为56.78%。

中集车辆在第三次创业的新发展阶段，业绩表现势如破竹、再攀高峰，净利润创同期历史之最，取得里程碑式突破。报告期内，中集车辆实现收入人民币13,469,630千元（去年同期：人民币11,195,842千元），同比上升20.31%；实现净利润人民币1,891,943千元（去年同期：人民币370,305千元），同比大幅增长410.91%。主要业务情况如下：

- 全球半挂车业务：在全球四大市场开展七大类半挂车产品业务，其中包括集装箱骨架车、平板车及其衍生车型、侧帘半挂车、厢式半挂车、冷藏半挂车、罐式半挂车以及其它特种半挂车。报告期内，中集车辆在全球销售各类半挂车62,243辆（去年同期：61,627辆），全球半挂车业务实现收入人民币102.68亿元（去年同期：人民币81.90亿元），同比增长25.37%。国内市场方面，中集车辆巩固国内市场基本盘，高效部署“星链计划”，推动国内半挂车业务生产组织结构性改革，启动“中集·陕汽好头牵好挂”合作模式，市场占有率保持国内第一。海外市场方面，承接去年产品涨价及海运费下降的惯性趋势，叠加美元走强带来的汇兑收益，北美半挂车业务延续了增长态势；欧洲半挂车业务逆势突围，推进降本增效策略，获得有质量的增长；同时，中集车辆积极把握新兴市场需求旺盛机遇，大力开拓新兴市场，在新兴市场获得了良好的业务增长。

- 专用车上装业务：开展专用车上装产品业务，包括城市渣土车上装生产及混凝土搅拌车上装生产和整车销售。报告期内，国内重卡市场和房地产基建行业需求低迷，整体行业都处于下行周期，专用车上装及整车销售业务实现收入人民币13.48亿元（去年同期：人民币14.91亿元），同比下降9.61%。随着新能源专用车需求提升，中集车辆依托与各大核心主机厂的合作基础，积极研发一体化新能源产品，推进新能源配套合作，形成产业链联动效应。目前，专用车上装及整车销售业务在混凝土搅拌车、新能源混凝土搅拌车、城市渣土车的细分市场获得市占率的提升。

- 轻型厢式车厢体：开展轻型厢式车厢体的生产和整车销售。报告期内，在市场需求低迷的情况下，中集车辆利用领先创新技术与高品质产品，实现轻型厢式车厢体生产与销售达人民币1.93亿元（去年同期：人民币0.93亿元），同比提升107.91%。

以空港与物流装备、消防与救援设备业务为扩展

本集团通过子公司中集天达经营空港与物流装备、消防与救援设备业务，截至2023年6月30日，本集团持有中集天达股权比例约58.34%。空港与物流装备业务主要包括旅客登机桥、机场地面支持设备、机场行李处理系统、物流处理系统及智能仓储系统；消防与救援设备业务主要涵盖各类消防车为主的综合性消防救援移动装备，另外还包括各类消防泵炮、消防车辆智能控制及管理系统和各类灭火系统等其他消防救援装备及服务。

报告期内，空港与物流装备、消防与救援设备业务实现营业收入人民币2,282,085千元（去年同期：人民币2,588,085千元），同比下降11.82%；净利润人民币7,882千元（去年同期：人民币16,943千元），同比下降53.48%。

因空港装备本年度的订单较集中在下半年交付，故本报告期确认的营业收入及净利润较去年同期下跌。中集天达的各部业务平稳发展，将投入更多资源研发高端技术，力争开发更多卓越的产品，配合优良的服务团队，保持行业领先地位，并开拓更广阔的市场空间。

以物流服务业务为依托

本集团的物流服务业务经营主体——中集世联达，致力于“成为高质量的、值得信赖的世界一流多式联运企业”，截至2023年6月30日，本集团持有中集世联达股权比例为62.7%。中集世联达依托全球化网络布局，打造“江、海、陆、铁、空”一体化多式联运产品矩阵，持续探索为客户提供高效、低碳、可视化的物流服务，并针对特定客户提供专业化、个性化的物流解决方案。中集世联达于2023年8月再度荣获中国物流与采购联合会评选的“2023中国物流企业50强”。

报告期内，我国经济持续恢复，带动国内物流需求回暖，海外整体物流呈现疲软态势，全球集运、空运运量及运价于期内走低，但“一带一路”跨境铁路呈现增长态势。

报告期内，本集团物流服务业务实现营业收入人民币9,131,975千元（去年同期：人民币17,278,702千元），同比下降47.15%；毛利润人民币618,213千元（去年同期：人民币1,023,693千元），同比下降39.61%；净利润为人民币54,538千元（去年同期：人民币300,263千元），同比下降81.84%。本集团物流服务业务上半年集运及铁路货运量实现增长，但同期海运及空运市场运价低位运行等影响使得业绩下滑。

报告期内，本集团物流服务业务进一步升级战略，明确了“深耕多式联运赛道”的方向，制订了“全球全程、产品领先”的目标。（1）“一体化”多式联运业务：海运方面，完善全球化网络布局，覆盖多条优势海空运航线，重点完善亚太地区网点布局，带来亚太地区业务较快增长，深化与主要船公司合作，创新集中采购新盈利模式，提升航线竞争力；铁路方面，常态化运营二十余条海铁、国际班列，积极布局中老铁路沿线，与云南省政府深化合作，延伸了内陆货源地，提升了国际跨境全程服务能力；空运方面，升级空运客户群，持续探索多联运输方式；（2）专业物流业务：补足冷链出口能力，形成进出口冷链双循环优势；（3）物流基础设施业务：加强与航司合作，完善国内枢纽网点建设，强化港前服务能力，盈利同比有较大改善。同时，进一步加强内部运营能力以应对外部严峻形势，人员效率实现较快增长。

辅之以循环载具业务，共同为现代化交通物流提供一流的产品和服务

本集团的循环载具业务专注于为客户提供循环包装的综合解决方案，助力碳中和，主要为汽车、新能源动力电池、光伏、家电、生鲜农产品、液体化工、橡胶和大宗商品等行业客户提供专业的循环载具研发制造、共享运营服务及综合解决方案等服务。本集团循环载具业务通过中集运载科技开展，截至2023年6月30日，本集团持有中集运载科技股权比例约63.58%。

报告期内，本集团循环载具业务出现一定波动，实现营业收入人民币1,428,313千元（去年同期：人民币3,392,834千元），同比下降57.90%，主要是去年8月中集运载科技在本集团内部出售子公司大连中集特种物流装备有限公司股权导致同比口径有变动；净亏损人民币28,414千元（去年同期：净利润人民币304,015千元），出现亏损主要是受国内商用车市场持续低迷、橡胶衍生产品的下游需求放缓以及区域限电政策影响，运营业务订单下降但运营业务的固定成本影响所致。

报告期内，本集团循环载具业务在新行业拓展方面，循环包装研发制造业务在新能源电池行业增长良好，并连续中标快递龙头企业载具制造以及新能源头部企业动力电池循环包装业务，将于下半年交付成品；运营业务将继续积极拓展其他行业，目前已与乳制品头部企业及化纤龙头企业达成业务合作，提供乳制品及纺织化纤行业所需产品。

（2）在能源行业领域：

一方面以陆地能源为基础，开展能源、化工及液态食品装备业务：

本集团能源、化工及液态食品装备业务板块主要从事广泛用于能源、化工及液态食品装备三个行业的各类型运输、储存及加工装备的设计、开发、制造、工程、销售及运作，并提供有关技术保养服务。其主要经营主体为中集安瑞科。截至2023年6月30日，本集团持有中集安瑞科的股权比例约67.60%。

报告期内，本集团能源、化工及液态食品装备业务实现营业收入人民币11,388,087千元（去年同期：人民币9,594,446千元），同比上升18.69%；净利润人民币435,411千元（去年同期：人民币468,297千元），同比下降7.02%。其中，主要经营企业中集安瑞科实现营业收入人民币107.6亿元（去年同期：人民币89.5亿元），同比增长20.2%，其分部经营业绩如下：

- 清洁能源分部收入恢复增长，实现营业收入人民币62.9亿元（去年同期：人民币46.8亿元），同比大幅增长34.4%。陆上清洁能源领域，国内经济复苏带动天然气消费逐步回暖，同期LNG价格从高位恢复至正常水平，全产业链呈现相关设备需求复苏趋势，公司储气调峰项目、LNG储罐、CNG运输车、LNG车载瓶呈现较好增长。水上清洁能源领域，受益于航运换船周期及环保减排要求趋严，上半年液化气船市场升温，新船价格也稳步上升。中集安瑞科连续斩获8条新造船及4艘新船备选订单，包括2+2艘1450 TEU清洁能源双燃料集装箱船、2+2艘40000m3 LPG/液氨运输船及4艘12500吨双燃料干散货船。报告期内，中集安瑞科进一步加强氢能业务“制储运加用”全产业链布局和一体化服务能力，成功下线1200Nm3/h碱性电解槽、40英尺液氢罐箱、390升Ⅲ型车载储氢瓶、45MPa隔膜压缩机等核心装备，奠定在国内氢能领域的领先地位。报告期内，氢能相关业务录得收入人民币2.7亿元，同比增长59.1%，主要由于绿氢项目加速落地带动储氢球罐、管束车等储运装备的需求，以及终端应用领域Ⅲ型车载储氢瓶及供氢系统的销售向好。

- 化工环境分部经营稳健，实现营业收入人民币24.5亿元（去年同期：人民币25.5亿元），同比微降3.9%。随着全球的罐箱供需配置得到平衡，标准罐箱新箱需求逐步回归常态，特种罐箱市场受益于新能源和芯片产业的蓬勃发展，需求保持较高水平，并积极开拓医疗设备、环保等业务领域。

- 液态食品分部实现良好进展，实现营业收入人民币20.1亿元（去年同期：人民币17.1亿元），同比稳步上升17.3%。凭借在液态食品加工装备的设计、制造及项目工程的专业经验，该分部持续推进啤酒、烈酒、果汁、生物制药等各行业的业务布局和一体化解决方案。在报告期内，包括墨西哥、美国、泰国、中国等地的啤酒、烈酒等装备和交钥匙工程服务项目稳步推进。

另一方面以海洋能源为抓手，开展海洋工程业务：

本集团主要通过烟台中集来福士海洋科技集团有限公司（以下简称“海洋科技集团”）运营海洋工程业务，截至2023年6月30日，本集团持有海洋科技集团股权比例约83.3%。海洋工程业务集设计、采购、生产、建造、调试、运营一体化运作模式，提供批量化、产业化总包建造高端海洋工程装备及其它特殊用途船舶的服务，是中国领先的高端海洋工程装备总包建造商之一，积极参与全球海工装备市场竞争。主要业务包括各类钻井平台及生产平台的装备建造，海上风电装备的建造及风场运维，特种船舶制造等。

报告期内，全球船舶和海工市场环境持续向好：船舶订单量同比去年大幅增长，船厂面临产能限制，干坞资源出现了瓶颈；国际油价处于高位水平，对油气生产平台仍存在促进作用，持续增长的海洋作业活动推动海工装备利用率和租金连续走高，海工装备市场继续恢复向好。报告期内，随着海工新接订单陆续进入建造期，本集团海洋工程业务的营业收入为人民币4,119,440千元（去年同期：人民币2,568,098千元），同比增长60.41%；净亏损人民币182,153千元（去年同期：净亏损人民币240,857千元），同比减亏24.37%。

新签订单方面：截至6月底已生效/中标订单14.9亿美元（包括已中标待生效订单4.01亿美元），包括3条风电船8.51亿美元，3条滚装船2.61亿美元，2个油气模块订单2.54亿美元，其他清洁能源类订单1.2亿美元。对比去年同期6.1亿美金实现144%的增长；累计持有在手订单价值51.1亿美元，对比去年同期21.2亿美金实现141%的增长。其中油气与非油气业务占比约为4:6，有效平移油气周期波动，战略转型成功。

项目建造及交付方面：1月PCTC系列汽车运输船第三艘在龙口中集来福士正式开工；2月为新加坡吉宝（巴西国家石油公司P80项目总包商）建造的P80 FPSO主船体项目开工；3月为经海承建的005号网箱顺利完成交付，目前累计8座深海网箱投入使用；4月我国第二座海上移动式自安装井口平台在南海顺利完成站桩交付；5月PCTC系列汽车运输船首条系统调试正式开始；6月中铁建自升式风电安装平台及华夏金租1500吨自航自升式风电安装平台在海阳基地举行铺龙骨仪式。

（3）拥有服务本集团自身的金融及资产管理业务：

本集团金融及资产管理业务致力于构建与本集团全球领先制造业战略定位相匹配的金融服务体系，提高本集团海工资产、内部资金运用效率和效益，以多元化的金融服务手段，助力本集团战略延伸、商业模式创新、产业结构优化和整体竞争力提升。

本集团金融及资产管理业务实现营业收入人民币802,038千元（去年同期：人民币1,149,645千元），同比下降30.24%；净亏损人民币1,124,995千元（去年同期：净利润人民币4,658千元）。同比大幅下降，主要由于美元利率上升导致海工资产运营管理业务利息费用有所增加以及去年同期包括中集租赁出表前利润。但除了上述影响外，受益于平均租金上涨，海工资产运营管理业务经营业务上有所起色，营收实现同比增长超过10%，项目运营边际贡献改善明显。

中集财务公司：

报告期内，中集财务公司坚守基本功能定位深耕细作，不断深化集团资金集中管理，推进开通超级网银，动态监控集团资金状况，防控资金风险。进一步深度融入集团战略筹划全局、主业发展大局，有针对性地整合配置金融资源，对产业发展的金融支持力度不断加强，上半年为集团成员企业提供信贷投放资金支持超过37亿元，帮助企业高效、快捷实现资金周转。同时，持续完善、优化金融产品与服务，提升金融综合创新服务能力，为成员企业提供高质量、有特色、国际化的金融服务，减少企业资金占用，降低交易成本，有效的促进了集团资金管理效率和效益的提升。

中集海工资产运营管理业务：

截至2023年6月底，本集团海工资产运营管理业务涉及的各类海工资产共16个，包括：2座超深水半潜式钻井平台、3座恶劣海况半潜式钻井平台、3座半潜式起重/生活支持平台、3座400尺自升式钻井平台、4座300尺自升式钻井平台、1艘豪华游艇。

为填补欧洲对石油和天然气的进口空缺，叠加过去几年由于投资减少和老旧平台退役等周期影响，市场对钻井平台需求增加，同时油价稳定在80美元/桶水平波动，有效地支撑了海上钻井活动的勘探开采活动。根据韦斯特伍德全球能源集团（Westwood Global Energy）报告显示，全球海上钻井平台基本面持续呈现强劲的改善，自升式平台出租率及费率水平均维持恢复以来的高位，全球浮式钻井平台活跃平台出租率进一步提升，其中高规格半潜钻井平台需求旺盛，市场上第六代恶劣海域半潜式钻井平台利用率于期内提升约14%，租金水平进一步增长至35万-46万美金/天。7月，国际主流钻井承包商Transocean第七代超深水钻井船Deepwater Proteus获得租金合约日费率达48万美金/天，引领行业。

2023年上半年，受益于市场的回暖，集团海工资产运营管理业务新获得租约合同2个，即：“Perro Negro 12”300尺自升式钻井平台与意大利知名海工服务商Saipem签署3+1年租赁合同，合同已于2023年3月生效，平台已到达中东作业地船厂进行适应性改造；“Gulf Driller III”300尺自升式钻井平台与中海油服签署2+1年租赁合同，合同已于2023年4月生效，当前平台正在中国南海北部湾作业。新签租约得益于上行的市场环境，较以往租约获得较好经济性。截至2023年6月底，现有14个可出租的海工存量平台中，整体实现10座平台获得租约，其中6座自升式平台100%实现利用，4座半潜平台（含2座生活平台）实现出租，租约剩余合同服务时间在7-74个月不等，包含自营湿租及干租等模式。剩余可租钻井平台中，本集团的2座第六代恶劣环境半潜平台及1座第七代超深水钻井平台将积极借助复苏的市场环境，开展行动、审慎研判，实现高质利用。

（4）创新业务凸显中集优势：

冷链业务

报告期内，本集团冷链业务在继续巩固冷链装备制造领域的核心优势外，进一步加强在医药冷链、生鲜供应链等方面的战略布局。冷藏箱方面，加大种植箱、航空箱及其他设备集成类特种冷箱的行业布局。医药冷链方面，中集冷云依托业内独有的“产+研+运”结构化优势，以专业的冷链运输服务和行业影响力荣登“2023年度中国医疗器械冷链运输十家重点企业”排行榜第一位。生鲜供应链方面，中集冷链和广西供销合资成立的广西供销中集冷链有限公司正式运营，双方将充分发挥各自优势，围绕“冷链”和“乡村振兴”开展战略与业务合作，打造高铁式冷链骨干网。作为合资公司的首个试点项目，在百色市建造的芒果全程冷链加工示范中心于今年5月底建成，它将有效解决果胶、病菌等行业痛点，降低损耗，延长芒果货架期。后续该冷链新模式将在广西全区复制推广，逐步辐射、推广至粤港澳大湾区。

储能科技

报告期内，随着全球储能行业终端需求爆发以及国内配储政策的大力扶持，本集团储能业务规模继续保持稳步增长，目前在手订单达到十多亿元人民币规模。本集团集合下属优质工厂的资源与能力，加强技术研发和创新投入，建设集成专用车间，为客户提供高效安全的集成产品。在储能装备集成服务方面，本集团一如既往集中各种优势资源，进一步深化与国内外行业巨头的全面合作，以中集特有的规模化工业装备生产能力、关键装备自动化生产、全绿色工厂能耗控制体系、生产物流一体化协同方案等能力为基础，从箱体研发设计、集成产线投入、质量体系转变、全流程服务等多方面为行业客户提供规模、高效、低碳、协同的装备制造解决方案。

模块化建筑业务

中集建筑科技有限公司以客户为中心、以技术为引领、以创新为驱动，为客户提供“咨询、设计、制造、建造和交付”一站式、多样化的工业化成品建筑综合解决方案，致力于成为全球绿色工业化成品建筑的科技型领先企业。模块化建筑业务：继续大力开拓国内外市场，加强技术研发和管理提升；报告期内，本集团模块化建筑业务营收较去年同期增长64%，新签约订单约人民币4.7亿，其中香港市场得到进一步巩固，香港市场新签约超人民币2亿元，香港立法会综合大楼、宝邑路过渡房和启德沐安街过渡房等重点项目有序推进，产品技术和质量获得客户高度认可。

AGV等机器人业务

报告期内，本集团AGV等机器人业务重点推进双层AGV停车产品研发升级，通过产品创新及研发，提高市场竞争力。目前，中集物联的双层AGV停车机器人即将大量应用在机场、港口、医院、工业园区等领域，通过物联网、大数据、自动驾驶等技术集成应用，实现停车智能化、车辆管理可视化和运营高效化。福田下沙智慧公交车库已于今年2月正式投入运营，该项目系深圳首批新能源公交车立体停车场示范项目，是国内最大规模的新能源公交车智能立体车库。

（5）与主营业务相关的资本运作：

报告期内，本集团在资本运作方面的重要事项如下：（1）2023年3月15日，集瑞联合重工有限公司战略重组的交易已经完成，本公司对集瑞联合重工有限公司的持股比例由73.89%下降至35.42%。集瑞联合重工有限公司成为本公司的联营公司，不再为本公司控股子公司。（2）2023年5月26日，根据深交所上市审核委员会会议审议结果，中集天达首次公开发行股票在深交所创业板上市申请已获上市审核委员会审核通过。中集天达A股发行尚需履行中国证监会发行注册程序。

此外，2023年7月27日，根据中国证监会公布的《关于同意中集安瑞环科技股份有限公司首次公开发行股票注册的批复》，中国证监会同意中集安瑞环科技股份有限公司在深交所创业板首次公开发行股票的注册申请。中集安瑞环科技股份有限公司将根据中国证监会及深交所的相关规定及要求开展后续工作。

公司未来发展和展望

围绕国家战略，结合行业发展趋势及本集团发展实际，本集团未来的发展愿景为：“把中集建设成为高质量的、受人尊敬的世界一流企业”，做强做优做大旗下物流及能源装备产业，在市场有需要、行业有短板、中集有能力的领域拓展战略新兴业务，构建抗周期、提升盈利能力的业务组合，行稳致远、基业长青。

本集团将继续深化融合“物流、能源装备制造+服务”的优势，聚焦于巩固行业领导者地位，推动集团未来整体业绩的夯实与提升。一方面，集团将继续夯实装备制造主业，整合上下游产业链资源，提供更多综合一体化服务，并加速推进产品绿色化、数字化、智能化转型升级，通过科技创新打造产品领导力。另一方面，坚持以国家发展战略为导向，抢抓“智慧物流”、“清洁能源”历史性机遇窗口，拓宽现有优势主业内涵范畴，围绕“冷链”、“清洁能源”、“绿水青山”、“乡村振兴”四大战略主题，构建新兴业务核心竞争力。

主要业务板块的行业分析和企业经营战略

（1）在物流领域：

集装箱制造业务方面

受全球经济及贸易增长动能减弱，叠加供应链效率恢复导致客户超买的集装箱积压等因素的影响，今年集装箱需求陷入自金融危机以来的最低点。目前来看，行业库存在稳步消化中，集装箱需求正步入复苏轨道。据行业权威分析机构克拉克森（CLARKSONS）2023年7月预测，2023年和2024年全球集装箱贸易增速分别为1.0%和3.4%，今年集运需求的预期由负转正，且未来市场预期呈明显回升趋势。预计全球贸易的稳步复苏将为未来集装箱需求的回暖提供强有力支撑。

2023年下半年，中集集装箱一方面深化开展各项内涵优化工作，从质量保障体系升级、智能制造水平提升、新材料和新工艺研发和应用推广等多方面不断强化核心竞争优势，为集装箱需求回暖做好充分的准备。另一方面，中集集装箱积极拓展物流装备细分领域市场机会，在运车集装箱、自装卸集装箱、特种铁路集装箱等产品领域主动开拓，结合市场需求和行业痛点开发拥有自主知识产权的多个系列产品，助力实现“集装箱+”增量业务的持续增长。

道路运输车辆业务方面

2023年下半年，中国交通运输将延续恢复态势，物流货运量有望持续提升，中国半挂车市场或将迎来持续复苏、供给侧改革、头部效应加速集中的新局面；随着欧美物流运输需求承压，欧美市场半挂车或面临下行压力；“一带一路”政策的推进以及中国商用车出海战略全面开拓，新兴市场半挂车存在高增长空间；同时，在国家持续出台支持新能源轻卡的发展政策，中国新能源轻卡处于蓝海市场，有望将成为新一轮发展的主力军。

2023年下半年，中集车辆将全面落地第三次创业战略，开启全景式探索：第一、高效部署“星链计划”，打造国内半挂车行业供给侧改革标杆；第二、深化建设“灯塔制造网络2023”，实现专业化生产；第三、“高端制造体系”和“管理新基建”持续赋能，高效实施经营战略；第四、加速布局新能源领域，创新产品与商业模式；第五、启动“深空探索计划”，构建北美业务新格局；第六、推动“强冠生长计划”，形成罐车业务在战略指引下的统一运营；第七、推动“星光灿烂”计划，通过重塑战略方向和优化组织架构，提升太字节业务集团的整体经营水平。中集车辆将集中资源做强“全国统一商用车与专用车大市场”的各项业务，以创新的科技和商业模式进入新能源商用车领域，依靠创新驱动实现内涵型增长，实现经营质量的稳步提升，致力打造一个支持新能源头挂列车、进化传统燃油头挂一体解决方案的创新创业平台，奔赴第三次创业下的“星辰大海”。

空港与物流装备、消防与救援设备业务方面

空港与物流装备业务：根据民航局数据，2023年第一季度国内的航空客运规模已恢复至2019年同期的90%，而根据国际机场协会预计，全球客运航空规模2024年能恢复至2019年的水平。随着往来航班增加，加上人工智能和大数据越加广泛地应用，推动各地智慧机场的加速发展以及机场各项设备的更新换代，为空港装备业务未来数年带来较大的增长空间。物流装备方面，中集天达承建的京东集团昆山一号智能产业园二期自动分拣中心于本年正式投运，该项目的完成标志着中集天达在智能仓储、智能分拣系统的设计、生产及安装各方面的技术越趋成熟，在电商快递仍处于高速发展的阶段，中集天达的物流装备业务未来可期。

消防及救援设备业务：消防及救援设备业务的发展关乎人民的生命及财产安全，故一直以来都是国家的关注重点。随着城市面貌的不断变化，加上高火险行业快速发展，易燃易爆场所迅速增多，救灾抢险工作愈发复杂，对精良的消防救援装备和管理系统的需求越高。自国家推动智慧消防的发展，鼓励利用物联网大数据进行远程监控、隐患排查、救灾指挥等工作，配合自动灭火系统、火灾报警设备、及各类型救灾抢险消防车，建立无死角全面覆盖的健全应急救援体系，中集天达一直积极投入，借助信息化和大数据，研发并开拓各项市场所需的新产品和服务，以期在行业平稳发展中寻求突破。

物流服务业务方面

2023年下半年，世界经济形势更趋复杂严峻，预计海外经济动能继续减弱，去通胀进程持续，中国经济增长面临外需收缩挑战，“一带一路“相关国家有望形成支撑，总体有望继续恢复向好。本集团物流服务业务将积极面对行业变化，及时调整市场策略，持续为客户提供更加高质量的一体化多式联运物流解决方案。

2023年下半年，本集团物流服务业务将大力加强多联产品开发打造，着力整合海运业务条线，快速推进枢纽网点布局，重点建设海外交付能力，深耕行业客户，深化政府合作，并强化科技创新能力，驱动运营及发展。

循环载具业务方面

2023年下半年，虽然内外部环境难言乐观，但在碳达峰碳中和成为国家战略的大背景下，载具循环使用及租赁市场前景仍可看好。

2023年下半年，随着区域限电的缓解、橡胶衍生产品产能的逐步恢复，本集团循环载具业务将在巩固现有业务的基础上，继续加大业务拓展力度，优化提升运营能力。持续加大与快递龙头企业、新能源头部企业合作力度，积极拓展包括光伏、重型机械、卷材行业在内的循环包装业务，加快生产基地建设，释放循环包装制造产能，持续扩大业务规模。中集载具将继续抓住国家双碳战略背景下，循环包装替代一次性包装和新能源高速发展的机会，持续提升产品运营管理能力和业务拓展力度。一方面，加快整合内部运营网络和服务网点，持续优化循环包装智能租赁运营管理平台，推进运营管理降本增效；另一方面，聚焦循环载具共享运营业务，以现有汽车、化工、大宗商品和橡胶为基础，继续加大业务开拓力度，优化共享运营管理能力，借助本集团优势资源，加强对外合作，拓展新能源动力电池、化纤、乳制品等行业循环包装业务。

（2）在能源行业领域：

能源、化工及液态食品装备业务方面

清洁能源分部：能源减碳持续受到全球市场关注及支持，国际能源署（IEA）预测2030-2035年全球能源结构中，LNG将取代煤炭成为全球第二大能源。国内方面，天然气市场需求预计将持续回暖，陆上清洁能源领域，天然气储气和调节能力将推动中游装备及工业业务需求，同时，经济性的恢复也将驱动下游LNG车用瓶等终端设备延续增长。水上清洁能源领域，船舶行业换船需求和绿色航运升级预计将持续进行，刺激以LNG、LPG及甲醇作为燃料的船舶新造及改建需求。中集安瑞科凭借全产业链布局LNG、LPG等清洁能源的优势，将持续加大对绿色甲醇、液氨和氢能等各类替代清洁燃料的布局。在氢能领域，政策持续助力行业发展，同时《车用压缩氢气塑料内胆碳纤维全缠绕气瓶》相关国家标准正式出台，产业技术进步将为终端商业化铺平道路，中集安瑞科将不断深化“制储运加用”全产业链布局及一体化解决方案能力，关注氢能市场变化和机遇。

化工环境分部：罐式集装箱是一种安全高效的化工物流装备，长期来看，多式联运政策的逐步推广、化工安全要求趋严、跨地区的化工产业投资等因素，有利于增强罐箱在化工物流领域的渗透率以及促进化工物流行业不断增长，也使罐箱行业市场保持长期上升趋势。另一方面在电解液、半导体等良好前景的驱动下，电解液罐箱、高端内衬罐箱需求将持续增长。在巩固罐式集装箱市场领先地位的同时，公司将大力拓展其应用领域，同时积极提升产品智能化，为客户提供更好的增值服务。化工环境分部也将持续探索工业危险废弃物和一般固体废弃物的资源化再利用业务及环保领域其他相关产业。

液态食品分部：新兴国家的GDP增长、消费者对精酿及优质啤酒的偏好、更低卡路里的饮料需求等，带动液态食品分部的长期增长。此外，客户对技术升级及可持续解决方案的需求增加，也带来新的市场空间。公司也将持续关注并把握全球及国内精酿啤酒、白酒、生物制药、烈酒等工厂的升级改造机遇，持续提升中国业务收入占比。

海洋工程业务方面

油气平台业务：较高的油价水平对油气生产平台仍存在促进作用，综合考虑市场供需前景，钻井平台建造市场进入上行周期的趋势非常明显，FPSO市场的短期需求确定性高，长期项目储备充足，预计未来海工制造商3-5年产能利用率将得到大幅提升。清洁能源业务：碳中和带来行业重大发展机遇，海上风电、氢能利用、海上光伏等将形成庞大产业规模，亦进一步夯实全球海工装备转型之路，全球海上风电将保持长期可持续的高速发展。滚装船业务：新能源汽车销量在全球范围内持续增长，推动全球汽车海运贸易量扩张，叠加环保等因素，滚装船新建需求依然旺盛。

2023年下半年，本集团海洋工程业务将继续积极推进业务转型以及引入战略投资者，整合产业图谱，以海洋油气为基本面，逐步向新能源拓展，形成平抑周期的组合。整体而言，油气平台业务，已具备巴油海洋油气平台工程总承包（EPC）总包资质，未来将向EPC总包的战略方向稳步推进。清洁能源业务，将持续利用海工高端装备设计及建造优势，重点聚焦于海上风电装配及风电运维业务。滚装船业务，本集团下属来福士将紧抓市场机遇，扩大市场优势。在保持订单持续有质增长的基本面、确保履约交付的同时，严控风险、精益管理，实现企业经营提质增效。

（3）金融及资产管理业务：

中集财务公司

2023年下半年，在中国推出多项重大金融改革措施的背景下，中国金融进入“机构+功能”监管并重的新阶段，中国金融市场有望维持稳健运行，资金供给将保持稳定充足，融资环境有望维持稳中偏宽，市场利率保持较低水平。中集财务公司将立足自身功能和平台优势，深度聚焦集团核心主业领域，主动对接服务集团重大战略，着眼成员企业金融需求以及市场发展要求，支持集团重构金融资源、提高资金运营效率、防控资金风险，积聚力量推动财务、金融和科技高效融合，为深化产融结合提供更强动力、更大势能。

中集海工资产运营管理业务

2023年下半年，自地缘政治事件导致的能源短缺担忧以来，能源战略安全成为各国关注的焦点。根据美国能源信息管理局(EIA)的报告显示，预计布伦特原油将在未来两年保持在80美元/桶水平以上。在石油开采方面，海上钻井市场需求表现强劲，全球海上油气开采投资大幅增加，墨西哥湾、巴西、西非、挪威、欧洲西北部等海上油气生产主要区域均大幅增加项目投资，至2024年总体投资计划增加16%~24%。预计到2024年底，全球钻机利用率将达到93%，接近2014年最高水平。与此同时，钻井平台租赁日费率回升至2015年以来最佳水平，克拉克森浮式平台租金指数显示为历史最高水平的78%。韦斯特伍德全球能源集团（Westwood Global Energy）预测，随着市场活动不断增加，未来五年内日费率将继续全面增长。此外，受益于市场供需收紧，新建平台及二手平台资产价值亦呈现上升趋势。

2023年下半年，中集海工资产运营管理业务将继续推进精益管理，充分发挥现有项目经验和业务能力，紧抓市场机遇以提高资产出租率和项目盈利能力。进一步巩固与国内外客户合作关系，借助优异的海工平台运营管理能力，整合资源、加强与上下游合作。

特此公告。

中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司
董事会
二〇二三年八月二十九日

股票代码：000039、299901　股票简称：中集集团、中集H代　公告编号：【CIMC】2023-065

中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司关于第十届董事会二〇二三年度第十三次会议决议的公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、董事会会议召开情况

中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司（以下简称“本公司”，与子公司合称“本集团”）第十届董事会2023年度第13次会议通知于2023年8月17日以书面形式发出，会议于2023年8月29日在中集集团研发中心召开。本公司现有董事八人，参加表决董事八人，其中董事邓伟栋先生授权副董事长胡贤甫先生行使表决权。本公司监事列席会议。

会议的召集召开符合《中华人民共和国公司法》《中华人民共和国证券法》《中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司章程》和《中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司董事会议事规则》等的有关规定。

二、董事会会议审议情况

经董事认真审议并表决，通过以下决议：

（一）审议并批准本公司《2023年半年度报告》《2023年半年度报告摘要》《2023年半年度业绩公告》；全体董事认为本公司《2023年半年度报告》《2023年半年度报告摘要》《2023年半年度业绩公告》内容真实、准确和完整。

表决结果：同意票8票，反对票0票，弃权票0票。

（二）审议并通过《关于更新中集集团2023年度担保计划的议案》。

同意将该议案提请股东大会审议批准。

具体内容请见本公司于2023年8月29日发布的《中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司关于2023年度担保计划额度调剂的公告》。

表决结果：同意票8票，反对票0票，弃权票0票。

（三）审议并通过《关于更新中集集团2023年度为中集融资租赁有限公司及其下属子公司提供关联担保的议案》。

该议案副董事长朱志强先生、董事孙慧荣先生作为关联\连人回避表决。

同意将该议案提请股东大会审议批准。

具体内容请见本公司于2023年8月29日发布的《中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司关于2023年度担保计划额度调剂的公告》。

表决结果：同意票6票，反对票0票，弃权票0票。

（四）审议并批准《关于聘任高级管理人员的议案》。

同意根据董事长兼CEO麦伯良先生的提名，续聘高翔先生为本公司总裁，任期至2024年年度股东大会止。

具体内容及高翔先生简历请见本公司于2023年8月29日发布的《中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司关于高级管理人员聘任的公告》。

表决结果：同意票8票，反对票0票，弃权票0票。

（五）审议并通过《关于提名赵峰女士为第十届董事会非执行董事候选人的议案》。

董事会同意提名赵峰女士为本公司第十届董事会非执行董事候选人，同意将上述事宜提请股东大会审议批准。

具体内容及赵峰女士的简历请见本公司于2023年8月29日发布的《中国国际海运集装箱（集团）股份有限公司关于提名选举董事的公告》。

表决结果：同意票8票，反对票0票，弃权票0票。

（下转B322版）