

证券代码:688182 证券简称:灿勤科技 公告编号:2024-012

江苏灿勤科技股份有限公司关于2023年年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

江苏灿勤科技股份有限公司(以下简称“公司”或“灿勤科技”)于2024年6月20日收到上海证券交易所科创板公司管理部下发的上证科创(沪)字[2024]第4号《关于江苏灿勤科技股份有限公司2023年年度报告的信息披露监管问询函》(以下简称“问询函”)。公司于2024年6月20日会同保荐机构中信建投证券股份有限公司(以下简称“保荐机构”)、年审会计师立信会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“年审会计师”)就(问询函)相关问题逐项进行认真核查落实,现将有关回复公告如下:

问题一:关于业绩下滑。年报披露,公司实现营业收入3.70亿元,同比增长7%;实现归母净利润0.47亿元,同比下降41%,主要系收到的政府补助同比减少0.34亿元。2021-2023年,公司归母净利润分别为0.77亿元、0.47亿元、0.47亿元,业绩下滑,经营活动产生的现金流量净额分别为0.71亿元、0.94亿元、0.33亿元,年度波动较大。请公司:(1)结合行业竞争情况、市场竞争格局、收入结构及毛利率变动情况等,详细分析近三年归母净利润持续下滑的原因,与同行业公司是否存在较大差异,并补充风险提示;(2)补充说明近三年政府补助对公司净利润和现金流量的影响,说明政府补助波动的原因并进行风险提示;(3)结合业务模式、销售收款及采购付款模式、存货政策、政府补助等,分析近三年经营活动现金流量净额波动的原因,与同行业公司波动趋势不一致的合理性,与同行业公司是否存在较大差异。

回复:
一、公司说明
(一)结合行业发展情况、市场竞争格局、收入结构及毛利率变动情况等,详细分析近三年归母净利润持续下滑的原因,与同行业公司是否存在较大差异,并补充风险提示:
2021-2023年,公司营业收入分别为3.54亿元、3.45亿元和3.70亿元,呈波动上升趋势,公司归属于母公司股东的净利润分别为8,749.94万元、7,860.86万元和4,673.56万元,呈下降趋势。(1)2022年归属于母公司股东净利润减少的主要原因:
①毛利率下降和存货毛利减少
2023年,公司毛利率和存货毛利分别为11.22亿元和898.08万元。其中,2023年的营业毛利率较2021年减少0.24亿元,当期主营业务综合毛利率28.51%,较上年增长0.14个百分点,主要原因系公司推出滤波器新产品但规模效应尚不明显,当期在建工程增加制造费用,导致滤波器单位成本上升明显,毛利率率下降9.80个百分点。
②研发费用持续增加
2021-2023年,公司研发费用保持持续增长,其中2022年的研发费用3,370.15万元,较2021年的3,190.50万元增长5.6%,2022年和2023年的研发费用分别占营业收入的9.76%、9.76%。研发费用的增长主要系公司持续加大研发投入,增加研发人员数量和研发工资薪酬,以及新投入研发设备形成的折旧增加所致。

③研发投入减少
2021年和2022年,公司当期损益或冲减相关成本费用损失的财政补助金额分别为5,024.03万元、3,594.00万元,2022年同比减少4,300.03万元。
(2)2023年归母净利润减少的主要原因:
①财政补助减少
2022年和2023年,公司当期损益或冲减相关成本费用损失的财政补助金额分别为3,594.00万元和217.64万元,2023年同比减少3,376.36万元。
②研发费用持续增加
2023年公司研发投入费用3,901.38万元,较2022年增加531.23万元。
③投资收益减少
2023年公司实现投资收益2,439.52万元,较2022年减少626.97万元,主要系处置交易性金融资产取得的投资收益的减少。
④管理费用和销售费用增加
2023年,公司管理费用较上年同期增加557.06万元,主要系本期折旧与摊销费、差旅费等增加所致,销售费用较上年同期增加62.59万元,主要系销售部门业务招待费和差旅费等增加所致。

二、行业发展和市场竞争情况
2018-2020年,5G移动通信基站用Massive MIMO(大规模天线技术),频段主要集中在sub-6GHz的较高频段,如2.6GHz、3.5GHz、4.9GHz等,公司批量生产的微波介质陶瓷滤波器在这一时期迎来快速发展。
2021年以来,国内5G商用进入三年开始,运营商诸如2G、3G、4G、5G,以及同时原有4G网络进行升级,频段主要集中在较低频段,如700MHz、800MHz、900MHz、1.8GHz、1.9GHz、2.1GHz等,传统金属陶瓷滤波器更适合较低频段功率方案的基站建设,公司的主要产品陶瓷介电滤波器在这一时期销量有较大影响。
从2022年下半年开始,公司批量生产的新款陶瓷介电滤波器能广泛适用于sub-6GHz频段内的各商用频段,包括4G、5G、5G-A、5G-A2等,陶瓷介电滤波器,进一步提高了公司在基站用滤波器市场的份额。2023年,公司滤波器的销售收入较上年同期增长8.15%,毛利率较上年同期增加0.53个百分点。

市场竞争方面,最近三年,基站滤波器厂商主要由金属陶瓷滤波器厂商武汉凡谷、大富科技、泰兴精工、国人通信、波发特等,陶瓷介电滤波器厂商灿勤科技、国华新材等,上述同行业公司上市公司的财务数据如下表所示:

公司简称	项目	2023年	2022年	2021年
武汉凡谷 (002194.SZ)	期末总资产	36,987.42	344,879.54	238,588.66
	营业收入	158,761.77	207,314.23	183,752.33
	净利润	8,414.95	27,626.05	22,771.89
	归属于母公司所有者的净利润	8,414.95	27,626.05	22,771.89
春兴精工 (002547.SZ)	期末总资产	492,623.47	566,199.65	620,458.07
	营业收入	232,812.10	258,752.72	267,329.53
	净利润	-25,958.02	-1,401.64	-110,431.47
	归属于母公司所有者的净利润	-24,807.88	-1,430.56	-103,254.60
大富科技 (301342.SZ)	期末总资产	649,902.38	652,466.05	626,373.27
	营业收入	249,524.11	259,246.01	256,640.31
	净利润	-17,028.30	10,617.33	-28,123.66
	归属于母公司所有者的净利润	-17,028.30	10,617.33	-28,123.66
国华新材 (603288.SZ)	期末总资产	29,966.67	31,279.77	28,806.64
	营业收入	11,358.98	15,319.07	12,521.99
	净利润	1,397.32	2,304.69	1,532.86
	归属于母公司所有者的净利润	1,397.32	2,304.69	1,532.86
波发特	期末总资产	72,255.26	66,701.68	81,840.98
	营业收入	55,606.59	54,037.71	66,951.99
	净利润	-895.65	-3,258.22	-
	归属于母公司所有者的净利润	-895.65	-3,258.22	-

注:国人通信2021-2023年的主要财务数据未公开披露。国华新材系风华高科(000636.SZ)子公司,波发特系世嘉科技(002796.SZ)子公司。
3、公司收入结构及毛利率变动情况等
(1)2021-2023年公司的营业收入构成

项目	2023年		2022年		2021年	
	营业收入	占比	营业收入	占比	营业收入	占比
滤波器	32,168.17	86.97%	29,744.26	86.17%	29,255.99	87.10%
低互调无源组件	2,675.57	7.23%	3,480.72	10.08%	2,703.92	8.04%
天线	794.78	2.15%	443.98	1.29%	240.99	0.72%
HTCC	319.02	0.86%	-	-	-	-
其他业务收入	904.13	2.46%	67.44	0.20%	74.34	0.22%
合计	36,987.38	100.00%	343,889.31	100.00%	272,668.31	100.00%

2023年,公司的营业收入主要由滤波器构成,各期金额占比分别为99.78%、99.80%和98.64%。滤波器是公司主营业务,收入最重要的构成,各期金额占营业收入的比重均超过86%。低互调无源组件在报告期内也是主营业务收入的主要构成。

(2)2021-2023年公司主营业务毛利率的构成

产品/业务类别	2023年		2022年		2021年	
	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率	营业收入	毛利率
滤波器	32,168.17	24.96%	29,744.26	24.23%	29,255.99	24.23%
低互调无源组件	2,675.57	45.23%	3,480.72	48.29%	2,703.92	43.54%
天线	794.78	39.84%	443.98	79.64%	240.99	72.60%
HTCC	319.02	40.35%	66.90%	66.90%	76.76%	76.76%
主营业务综合毛利率	27.27%	28.51%	28.51%	30.65%	30.65%	

2021-2023年,上市公司主营业务综合毛利率分别为36.65%、28.51%和27.27%,其中2022年较2021年同比上升0.74个百分点,2023年较2022年同比下降1.24个百分点。
2022年主营业务毛利率的减少,主要系当期滤波器产品毛利率下降9.80个百分点。2022年公司推出滤波器新产品但规模效应尚不明显,同时新增在建工程增加制造费用,导致滤波器单位成本上升明显。其中,公司IPO募投扩建项目在2021年8月投产,对2021年经营业绩的影响金额为124.84万元,对2022年制造费用的影响金额为374.52万元,增加249.68万元。

2023年主营业务毛利率的减少,主要系低互调无源组件、谐振器和天线等产品毛利率分别下降3.06个百分点、39.20个百分点和26.55个百分点所致。其中,低互调无源组件由新增产品型号,导致单位销售价格和单位成本均有所上升,毛利率有所下降;天线由于主要客户发生变动,产品结构变动导致销售价格和单位成本均大幅增长,尤其是天线收入增加,以及收入人工、折旧摊销费用增加,毛利率下降明显;谐振器产品2023年销量增加,产品结构整体处于下降趋势,加上公司产品结构变动,原有客户在采购数量上升后有一步的价格谈判,导致当年谐振器销售价格同比下降7.28%,毛利率率下降6.4%。另外,天线产品的毛利率较上年同期增加0.53个百分点,主要系新型陶瓷介电滤波器在2022年下半年开始批量生产所致。
4、同行业公司上市公司的归母净利润水平如下表所示:

公司简称	项目	2023年	2022年	2021年
武汉凡谷 (002194.SZ)	营业收入	158,761.77	207,314.23	183,752.33
	净利润	8,414.95	27,626.05	22,771.89
	归属于母公司所有者的净利润	8,414.95	27,626.05	22,771.89
	归属于母公司所有者的净利润	8,414.95	27,626.05	22,771.89
春兴精工 (002547.SZ)	营业收入	232,812.10	258,752.72	267,329.53
	净利润	-25,958.02	-1,401.64	-110,431.47
	归属于母公司所有者的净利润	-24,807.88	-1,430.56	-103,254.60
	归属于母公司所有者的净利润	-24,807.88	-1,430.56	-103,254.60
大富科技 (301342.SZ)	营业收入	249,524.11	259,246.01	256,640.31
	净利润	-17,028.30	10,617.33	-28,123.66
	归属于母公司所有者的净利润	-17,028.30	10,617.33	-28,123.66
	归属于母公司所有者的净利润	-17,028.30	10,617.33	-28,123.66
东山精密 (002384.SZ)	营业收入	196,560.22	238,725.95	186,089.97
	净利润	19,650.53	23,751.95	18,089.11
	归属于母公司所有者的净利润	19,650.53	23,751.95	18,089.11
	归属于母公司所有者的净利润	19,650.53	23,751.95	18,089.11

最近三年,同行业公司上市公司的归母净利润变动趋势不一致,其中灿勤科技经营业务最为接近的武汉凡谷,同时表现出归母净利润下滑的整体趋势。灿勤科技以微波介电滤波器为主要产品,而武汉凡谷以双工器、金属陶瓷滤波器为主要产品,产品的差异导致两者在营业收入和归母净利润的规模均存在一定差异。春兴精工、大富科技、东山精密报告期归母净利润持续下滑,其中2022年归母净利润和净利润均下降,主要原因系近三年公司产品毛利率下降,管理费用、销售费用、研发费用等期间费用持续增长,或财政补助金额进一步减少,公司将面临归母净利润持续下滑的风险。
(二)补充说明近三年政府补助对公司净利润和现金流量的影响,说明政府补助波动的原因并进行风险提示

1、2021-2023年,公司政府补助对净利润和现金流量的影响

项目	2023年	2022年	2021年
收到与期间损益或冲减相关成本费用损失的金额	217.64	3,594.00	5,024.03
政府补助对经营活动有关的现金—政府补助	453.71	3,541.22	4,972.25
支付其他与经营活动有关的现金—财政补助	2,000.00	-	-

2021-2023年,公司政府补助计入当期损益或冲减相关成本费用损失的金额分别为5,024.03万元、3,594.00万元和217.64万元,存在较大波动,主要原因系公司每年申请和获批的政府补助及补贴项目均存在差异。2022年,公司申请的补助到账项目30项,申请金额14项,由此导致2022年政府补助金额较2021年减少4,300.03万元。
(2)政府补助对经营活动现金流量的影响
2021-2023年,公司经营活动现金流量净额分别为7,143.32万元、9,355.90万元和3,336.00万元,经营活动现金流量净额波动的主要原因:
(1)各年收到的财政补助金额存在较大差异,2021-2023年,公司分别收到财政补助4,971.25万元、3,541.22万元和453.71万元,计入“收到其他与经营活动有关的现金”;
(2)2021年支付的各项税费6,696.22万元,高于2022年和2023年,其中主要包括当期支付的2020年企业所得税2,981.97万元及增值税655.78万元,主要系公司2020年的营业收入和净利润规模较高所致;
(3)2022年原材料采购总额18,702.40万元,高于2023年的13,961.89万元,主要系2022年银浆和PCB板的采购金额较高所致,但部分采购金额实际于2023年支付,因此导致2023年购买商品、接受劳务支付的现金高于2022年;
(4)2023年公司优化制造工艺,加强员工绩效考核,支付职工工资以及为职工支付的现金较2022年有所下降;
(5)2023年因政府补助项目撤回中止而退回2,000.00万元,计入当期“支付其他与经营活动有关的现金”。

2、公司的业务模式、销售收款和采购付款模式、存货政策
(1)销售收款模式
公司以直销模式为主,主要销售对象为通信设备生产商。在直销模式下,公司通常与下游的通信设备生产商直接签订销售框架协议,确定产品质量、定价方式、交货周期、支付方式等内容。客户订单经审批确认后,按批次下达订单,并明确产品型号、数量、价格和交货日期。交付产品后,根据框架协议约定的方式与客户进行结算。对于信用较好的客户,通常给予一定的信用期,一般为30-90天。2021-2023年公司主要产品的销售信用期均没有发生重大变化。
(2)采购和付款模式
公司计划根据产品订单需求、月度生产计划、原材料库存情况和采购经济性等情况,拟定原材料采购计划,采购部选定具体供应商,确定价格、交货日期、运输方式、付款条件等,并下达采购单,质量部对购入的原材料进行抽检,检验合格后批准入库。公司与主要供应商提供发票后及时核算账期,待账期到期后,在账户付款日支付货款。公司与主要原材料供应商的结算周期一般在30-90天。2021-2023年公司主要供应商的结算周期均没有发生重大变化。
(3)公司的存货政策
公司主要采取“以销定产”的生产模式,即根据客户订单需求安排生产,产品检验合格后发货,公司会根据未来一段时间内的预估订单保持合理库存。
(4)公司的经营业绩与现金流量的匹配关系

项目	2023年	2022年	2021年
经营活动产生的现金流量	3,336.00	9,355.90	7,143.32
收到与期间损益或冲减相关成本费用损失的金额	217.64	3,594.00	5,024.03
政府补助对经营活动有关的现金—政府补助	453.71	3,541.22	4,972.25
支付其他与经营活动有关的现金—财政补助	2,000.00	-	-

2021-2023年,公司经营活动现金流量净额分别为7,143.32万元、9,355.90万元和3,336.00万元,经营活动现金流量净额波动的主要原因:
(1)各年收到的财政补助金额存在较大差异,2021-2023年,公司分别收到财政补助4,971.25万元、3,541.22万元和453.71万元,计入“收到其他与经营活动有关的现金”;
(2)2021年支付的各项税费6,696.22万元,高于2022年和2023年,其中主要包括当期支付的2020年企业所得税2,981.97万元及增值税655.78万元,主要系公司2020年的营业收入和净利润规模较高所致;
(3)2022年原材料采购总额18,702.40万元,高于2023年的13,961.89万元,主要系2022年银浆和PCB板的采购金额较高所致,但部分采购金额实际于2023年支付,因此导致2023年购买商品、接受劳务支付的现金高于2022年;
(4)2023年公司优化制造工艺,加强员工绩效考核,支付职工工资以及为职工支付的现金较2022年有所下降;
(5)2023年因政府补助项目撤回中止而退回2,000.00万元,计入当期“支付其他与经营活动有关的现金”。

注:根据公司信息披露管理规则及豁免披露业务管理规则,及交易所相关规定,公司报告期内部分涉及前五十大客户的具体名称属于商业秘密信息,为避免引发不当竞争而豁免披露相关信息。
2022年滤波器第四大客户未进入2023年前五大,该客户自2021年起销售收入即处于下降趋势,主要原因系公司销售给该客户的定制化产品订单结束。
2023年客户D系2023年新进入滤波器前五十大,该客户2023年滤波器收入较2022年大幅增长,主要原因系D系开发项目订单量上升且进入及本期开发业务所致。
2、谐振器
(1)2021年和2022年谐振器前五大客户情况
2021年第四大客户罗森伯格技术有限公司在2022年未进入前五,主要原因系销售给下游客户的产品通常为根据客户开发的定制化产品,在原有订单结束后,如果新的产品开发项目还未启动,会导致对该客户的销售规模明显下降。2022年第四大客户罗森伯格技术有限公司及其关联企业作为当期新增前五大客户,该客户2021年滤波器销售收入排名第六。
(2)2023年前五大客户情况

客户名称	收入金额	占比	期末应收账款余额	期后回款情况
客户A	28,395.08	88.28%	8,779.33	2024年1-5月已全部回款
客户B	981.13	3.02%	1,562.18	2024年1-5月已回款211.53万元
客户C	289.37	0.90%	398.21	2024年1-5月未回款
客户D	238.05	0.74%	809.56	2024年1-5月已全部回款
客户E	230.13	0.70%	175.01	2024年1-5月已回款29.40万元

单位:万元

项目	2023年	2022年	2021年
经营活动产生的现金流量	3,336.00	9,355.90	7,143.32
收到与期间损益或冲减相关成本费用损失的金额	217.64	3,594.00	5,024.03
政府补助对经营活动有关的现金—政府补助	453.71	3,541.22	4,972.25
支付其他与经营活动有关的现金—财政补助	2,000.00	-	-

2021-2023年,公司经营活动现金流量净额分别为7,143.32万元、9,355.90万元和3,336.00万元,经营活动现金流量净额波动的主要原因:
(1)各年收到的财政补助金额存在较大差异,2021-2023年,公司分别收到财政补助4,971.25万元、3,541.22万元和453.71万元,计入“收到其他与经营活动有关的现金”;
(2)2021年支付的各项税费6,696.22万元,高于2022年和2023年,其中主要包括当期支付的2020年企业所得税2,981.97万元及增值税655.78万元,主要系公司2020年的营业收入和净利润规模较高所致;
(3)2022年原材料采购总额18,702.40万元,高于2023年的13,961.89万元,主要系2022年银浆和PCB板的采购金额较高所致,但部分采购金额实际于2023年支付,因此导致2023年购买商品、接受劳务支付的现金高于2022年;
(4)2023年公司优化制造工艺,加强员工绩效考核,支付职工工资以及为职工支付的现金较2022年有所下降;
(5)2023年因政府补助项目撤回中止而退回2,000.00万元,计入当期“支付其他与经营活动有关的现金”。

2、公司的业务模式、销售收款和采购付款模式、存货政策
(1)销售收款模式
公司以直销模式为主,主要销售对象为通信设备生产商。在直销模式下,公司通常与下游的通信设备生产商直接签订销售框架协议,确定产品质量、定价方式、交货周期、支付方式等内容。客户订单经审批确认后,按批次下达订单,并明确产品型号、数量、价格和交货日期。交付产品后,根据框架协议约定的方式与客户进行结算。对于信用较好的客户,通常给予一定的信用期,一般为30-90天。2021-2023年公司主要产品的销售信用期均没有发生重大变化。
(2)采购和付款模式
公司计划根据产品订单需求、月度生产计划、原材料库存情况和采购经济性等情况,拟定原材料采购计划,采购部选定具体供应商,确定价格、交货日期、运输方式、付款条件等,并下达采购单,质量部对购入的原材料进行抽检,检验合格后批准入库。公司与主要供应商提供发票后及时核算账期,待账期到期后,在账户付款日支付货款。公司与主要原材料供应商的结算周期一般在30-90天。2021-2023年公司主要供应商的结算周期均没有发生重大变化。
(3)公司的存货政策
公司主要采取“以销定产”的生产模式,即根据客户订单需求安排生产,产品检验合格后发货,公司会根据未来一段时间内的预估订单保持合理库存。
(4)公司的经营业绩与现金流量的匹配关系

项目	2023年	2022年	2021年
经营活动产生的现金流量	3,336.00	9,355.90	7,143.32
收到与期间损益或冲减相关成本费用损失的金额	217.64	3,594.00	5,024.03
政府补助对经营活动有关的现金—政府补助	453.71	3,541.22	4,972.25
支付其他与经营活动有关的现金—财政补助	2,000.00	-	-

2021-2023年,公司经营活动现金流量净额分别为7,143.32万元、9,355.90万元和3,336.00万元,经营活动现金流量净额波动的主要原因:
(1)各年收到的财政补助金额存在较大差异,2021-2023年,公司分别收到财政补助4,971.25万元、3,541.22万元和453.71万元,计入“收到其他与经营活动有关的现金”;
(2)2021年支付的各项税费6,696.22万元,高于2022年和2023年,其中主要包括当期支付的2020年企业所得税2,981.97万元及增值税655.78万元,主要系公司2020年的营业收入和净利润规模较高所致;
(3)2022年原材料采购总额18,702.40万元,高于2023年的13,961.89万元,主要系2022年银浆和PCB板的采购金额较高所致,但部分采购金额实际于2023年支付,因此导致2023年购买商品、接受劳务支付的现金高于2022年;
(4)2023年公司优化制造工艺,加强员工绩效考核,支付职工工资以及为职工支付的现金较2022年有所下降;
(5)2023年因政府补助项目撤回中止而退回2,000.00万元,计入当期“支付其他与经营活动有关的现金”。

注:根据公司信息披露管理规则及豁免披露业务管理规则,及交易所相关规定,公司报告期内部分涉及前五十大客户的具体名称属于商业秘密信息,为避免引发不当竞争而豁免披露相关信息。
2022年滤波器第四大客户未进入2023年前五大,该客户自2021年起销售收入即处于下降趋势,主要原因系公司销售给该客户的定制化产品订单结束。
2023年客户D系2023年新进入滤波器前五十大,该客户2023年滤波器收入较2022年大幅增长,主要原因系D系开发项目订单量上升且进入及本期开发业务所致。
2、谐振器
(1)2021年和2022年谐振器前五大客户情况
2021年第四大客户罗森伯格技术有限公司在2022年未进入前五,主要原因系销售给下游客户的产品通常为根据客户开发的定制化产品,在原有订单结束后,如果新的产品开发项目还未启动,会导致对该客户的销售规模明显下降。2022年第四大客户罗森伯格技术有限公司及其关联企业作为当期新增前五大客户,该客户2021年滤波器销售收入排名第六。
(2)2023年前五大客户情况

客户名称	收入金额	占比	期末应收账款余额	期后回款情况
客户A	28,395.08	88.28%	8,779.33	2024年1-5月已全部回款
客户B	981.13	3.02%	1,562.18	2024年1-5月已回款211.53万元
客户C	289.37	0.90%	398.21	2024年1-5月未回款
客户D	238.05	0.74%	809.56	2024年1-5月已全部回款
客户E	230.13	0.70%	175.01	2024年1-5月已回款29.40万元

单位:万元

项目	2023年	2022年	2021年
经营活动产生的现金流量	3,336.00	9,355.90	7,143.32
收到与期间损益或冲减相关成本费用损失的金额	217.64	3,594.00	5,024.03
政府补助对经营活动有关的现金—政府补助	453.71	3,541.22	4,972.25
支付其他与经营活动有关的现金—财政补助	2,000.00	-	-

2021-2023年,公司经营活动现金流量净额分别为7,143.32万元、9,355.90万元和3,336.00万元,经营活动现金流量净额波动的主要原因:
(1)各年收到的财政补助金额存在较大差异,2021-2023年,公司分别收到财政补助4,971.25万元、3,541.22万元和453.71万元,计入“收到其他与经营活动有关的现金”;
(2)2021年支付的各项税费6,696.22万元,高于2022年和2023年,其中主要包括当期支付的2020年企业所得税2,98