深圳华强实业股份有限公司

证券代码:000062　证券简称:深圳华强　公告编号:2025-008

2024年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

所有董事均已出席了审议本报告的董事会会议。

非标准审计意见提示

□适用 √不适用

董事会审议的报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

√适用 □不适用

是否以公积金转增股本

□是 √否

公司经本次董事会审议通过的利润分配预案为:以1,045,909,322股为基数,向全体股东每10股派发现金红利1.80元(含税),送红股0股(含税),不以公积金转增股本。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

□适用 √不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	深圳华强	股票代码	000062
股票上市交易所	深圳证券交易所		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	王瑛	黄辉	
办公地址	深圳市福田区梅林街道梅丰社区北环大道6018号华强科创广场1栋43层	深圳市福田区梅林街道梅丰社区北环大道6018号华强科创广场1栋43层	
传真	0755-83217376	0755-83217376	
电话	0755-83216296	0755-83030136	
电子信箱	wying@szhq.com	hhui@szhq.com	

2、报告期主要业务或产品简介

(一)公司所处的行业及公司的行业地位

公司自成立以来一直深耕电子元器件产业,遵循产业发展客观规律,持续推进累进式创新发展,打造了中国本土最大的综合性电子元器件交易及服务平台,在电子元器件交易领域和电子元器件交易服务领域均已确立本土龙头地位。

在电子元器件交易领域,公司持续整合国内电子元器件授权分销行业,与上下游众多知名厂商建立了长期合作关系,既是大力推广本土产品线的领军企业,也是引进国际优质产品线的标杆性企业;同时,公司是国内最早在电子元器件垂直领域推进长尾交易数字化变革的企业之一,有效促进了电子产品制造商长尾采购的降本增效。

在电子元器件交易服务领域,中国电子行业在数十载的蓬勃发展历程中,孕育出两类在全球范围内颇具影响力的服务业态,一是上世纪末于"深圳华强北"兴起的实体电子专业市场,二是本世纪初崛起的电子元器件B2B信息服务平台。公司是这两类服务业态的开创者之一,并迅速发展成为引领者,凭借持续创新的理念、卓越的运营能力和完善的服务体系,持续引领行业发展方向。

(二)公司所处的行业情况

1、电子元器件行业发展情况概述

2024年,电子元器件行业景气度从底部区域缓慢回升,但受限于需求端没有明显改善,回升程度不如预期,仅部分细分领域存在一定的结构性行情。行业总体供给仍大于需求,各类电子元器件的价格普遍仍有所下降,但下降幅度已经收窄并逐步趋稳。

根据世界半导体贸易统计组织(WSTS)统计数据,2024年全球半导体市场的总体规模恢复增长,但分立器件、光电器件、传感器和模拟芯片等产品类别的市场规模有不同程度的下降。从下游应用领域看,消费电子终端需求复苏缓慢,全球智能手机和PC出货量虽有增长,但仍处于历史低位;国内新能源汽车销量增速有所放缓,且竞争加剧;光伏、储能等应用领域仍在去化库存,对电子元器件的需求减少;工业自动化控制市场继续承压;AI相关的数据中心、服务器、光模块等领域高速增长,成为电子元器件市场规模增长的主要驱动力。

2、国家支持电子元器件行业发展的相关政策

电子元器件行业是现代社会科技创新和发展的基础,是国家长期重点支持、鼓励发展的行业。近年来,半导体行业国产替代持续推进,国家愈加重视电子元器件从设计、制造到销售等全产业链条的发展,政策支持力度不断加大。

序号	名称	颁布时间	发文部门	相关内容
1	《中华人民共和国国民经济和社会发展第十四个五年规划和2035年远景目标纲要》	2021年3月	全国人民代表大会	推出聚焦信息技术核心电子元器件等产业水平,加快补齐基础零部件及元器件、基础材料、基础材料、基础工艺和产业技术基础等瓶颈短板。
2	《制造业可靠性提升实施意见》	2023年6月	工业和信息化部等五部门	推出聚焦集成电路、基础零部件和元器件,促进产业链、创新链、价值链融合,借鉴可靠性先进经验,着力突破重点行业可靠性短板弱项,推动大中小企业"链式"发展。
3	《电子信息制造业2023—2024年稳增长行动方案》	2023年8月	工业和信息化部、财政部	要求着力提升芯片供给能力,积极协调芯片企业与应用企业的对接交流,聚焦集成电路、新型显示、服务器、光伏等领域,推动短板产业补链、优势产业延链、传统产业升链、新兴产业建链,促进产业链上中下游融通创新、联通发展,全面提升产业链供应链稳定性。
4	《关于推动未来产业创新发展的实施意见》	2024年1月	工业和信息化部等七部门	再次强调补齐基础元器件、基础零部件、基础材料、基础工艺和基础软件等短板,夯实未来产业发展根基。
5	《关于进一步全面深化改革 推进中国式现代化的决定》	2024年7月	中共中央	推出聚焦打造自主可控的产业链供应链,健全强化集成电路、工业母机、医疗装备、仪器仪表、基础软件、工业软件、先进材料等重点产业链发展体制机制,全链条推进技术攻关、成果应用。

3、公司业务所涉细分行业的发展情况

公司业务聚焦电子元器件流通领域。近年来,逆全球化思潮和贸易摩擦等不断加剧,加速全球半导体产业链供应链深度重构。作为产业关键衔接点的流通环节,其重要性正与日俱增,在保障供应稳定、平衡市场供需、促进产业协同等方面,发挥着愈发关键的作用。

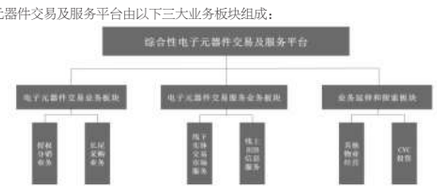
授权分销是电子元器件流通的主要方式,全球一半以上的电子元器件产品通过授权分销渠道流通。随着电子元器件行业景气度从底部区域缓慢回升,本土授权分销头部企业的营收规模已经恢复增长。长尾现货交易市场的回暖则有待需求端进一步提振,但AI技术的迅猛发展,将持续助力长尾交易的数字化、智能化变革提速。"深圳华强北"的电子专业市场在投资热情的活力、"一带一路"倡议持续深入推动国际客商采购,潮品电子不断推陈出新有效提升客流量,核心龙头市场在这过程中继续引领业态创新,地位稳固。电子元器件B2B信息服务平台向数智赋能、产业链协同等方向发展,不断拓展服务范围和品类,探索新增长曲线。

(三)公司主要业务概述

公司的主要业务是面向电子信息产业链的现代高端服务业,为产业链上的各环节提供销售、采购、产品、技术、信息、仓储、物流和数智赋能等综合服务,促进电子元器件高效流通和电子产业高质量发展。公司围绕电子信息产业,深耕三十多年,不断创新服务模式,拓展服务内容,升级服务品质,在电子信息产业高端服务业领域已经确立了全面立体的竞争优势,打造形成了中国本土最大的综合性电子元器件交易及服务平台。

公司电子元器件交易及服务平台业务形态丰富,交易模式多样,覆盖全品类电子元器件、各类下游应用行业和领域,服务客户涵盖智能手机、汽车电子、新能源、物联网、医疗、工业控制、数据中心电源、光模块、无人机、智能穿戴、智能家居等领域数千家龙头骨干企业和数万家中小微企业,拥有广泛的产业链带动作用。

公司电子元器件交易及服务平台由以下三大业务板块组成:



(四)公司主要业务的具体介绍

1、电子元器件交易业务板块

公司电子元器件交易业务板块主要包括"电子元器件授权分销业务"和"电子元器件长尾采购业务",前者主要服务于产业链上下游在量产阶段的大批量交易需求,后者主要服务于客户研发、试产、量产(供需错配)到维修等各个阶段的小批量长尾现货采购需求。具体如下:

(1)电子元器件授权分销业务

①业务模式:公司在取得上游电子元器件原厂的代理权后,深度结合上游原厂产品的性能以及下游客户终端产品的功能需求,向经原厂认可的客户大批量、长期、持续、稳定地供应原厂的电子元器件,为产业链上下游提供电子元器件分销、应用方案研发、技术支持及供应链服务的整体解决方案及一体化服务。

②在产业链中发挥的作用:电子元器件授权分销是电子产业链中不可或缺的中间环节,是连接上游电子元器件原厂和下游电子产品制造商的重要纽带,扮演着供需、技术承上启下的多重角色。公司作为本土电子元器件授权分销龙头企业,充分发挥大平台优势,持续为合作的原厂、客户提供有价值、可信赖的服务:一方面,帮助上游原厂根据市场需求趋势进行产品定位,并为客户提供电子元器件应用方案研发、设计服务,缩短客户产品开发周期的同时,将原厂的新产品、新技术快速导入市场;另一方面,通过在长期、持续的交易中及时捕捉产业供需动向和趋势,做出前瞻性的预判,助力上游原厂科学安排生产,引导下游客户对采购、库存等进行合理安排、精准备货,结合电子元器件分销自带的"蓄水池"功能,长久、有效保障客户供应链和生产的安全和稳定。

公司作为电子元器件授权分销商在产业链中的作用示意图

③业务的发展空间:中国本土电子元器件授权分销行业拥有万亿级别的市场空间,且行业竞争格局高度分散,头部企业的业务规模目前仅为百亿量级,市场份额占比仍较低,行业进一步整合并提升集中度的空间很大。公司于2015年开始进入电子元器件授权分销行业,通过实施多起并购,快速获取优秀团队和优质的产品线、客户资源,并持续发力专业人才培养、业务拓展、强化信息系统、仓储、报关等能力建设,不断提升并购整合效能和内生发展动力,迅速打造形成了上游覆盖全品类元器件、下游涵盖各应用领域的大型分销平台。"华强半导体集团(NeuSemi)"作为公司分销业务的主品牌,在业内的知名度不断提升,2024年被《国际电子商情》评选为"全球影响力杰出品牌"。公司后续将继续深度整合本土电子元器件授权分销行业,巩固行业龙头地位,并稳步推进"走出去"战略,参与更加广阔的全球市场。

(2)电子元器件长尾采购业务

①业务模式:公司电子元器件长尾采购业务以数字化、智能化为核心驱动,高效满足客户长尾采购需求。

电子元器件长尾采购需求具有难以提前预测、小批量、多样化、分散、高频、时效性要求高等特点,主要通过现货渠道满足。长尾现货的原始供给以数以万计的小型贸易商为主,每个贸易商经营的SKU有限,履约能力参差不齐。供给端的分散、无序和需求端的复杂、多样,导致长尾现货供需存在严重的信息不对称,终端厂商等各类采购主体经常面临货源渠道缺乏、采购效率低、品质不可控、交期管理难等痛点。公司针对前述痛点,自主研发了"EBS系统",对传统低效的流通链条进行数字化改造,利用技术和商业模式创新实现了产业链上下游供需的高效对接和匹配,从本质上提升了产业链低效节点的效率。

"EBS系统"开放各种数据接口或其他数据交换形式,广泛连接了众多优质的现货供应商,积累了丰富的供应商数据、SKU数据、可替代料数据、历史交易信息、价格趋势、询价情况等数据资源,并对数据进行持续高频迭代;通过使用大数据查询和机器学习等智能技术,实现了供需即时高效匹配,可在客户提出采购需求后迅速向客户反馈来自不同供应渠道的品牌、型号、价格、库存、交期等信息,从而为客户提供品类齐全、交付及时、质量保障、价格合理的采购服务,提高客户采购效率同时降低客户采购成本。

②在产业链中发挥的作用:公司是电子元器件长尾采购数字化转型的坚定践行者。在重构电子元器件长尾交易生态的过程中,实现了诸多产业价值,包括大数据筛选优质供应商、改造了原本低效的半导体供应链的部分环节、缩短了现货供应链条、有助于促进供给侧改革;切实解决客户长尾采购痛点,促进了电子产品制造商长尾采购能力的增强,有助于推动本土制造业生产效率的提升等。

③业务的发展空间:国内从事电子元器件长尾交易的主体众多,普遍规模较小、数字化程度较低,其中以数字化为核心驱动开展业务的企业数量极少,且整体处于发展早期。反观海外,以Smith为典型代表的企业,已经依托其全球供应商网络资源及强大的数字化系统,实现了上百亿元人民币的年收入规模。

国内电子元器件长尾现货市场的规模为千亿级别,数字化转型的空间广阔。公司将以海外标杆企业为参照,持续加强数字化能力建设,并紧抓AI快速发展的时代契机,加速推进大模型等AI技术与公司自研系统的深度集成,持续构建和完善高度数字化和智能化的长尾现货交易生态,在助力产业链降本增效的同时,不断提升公司长尾采购业务的规模和市场竞争力。

2、电子元器件交易服务业务板块

公司电子元器件交易服务业务板块主要包括线下的电子元器件及电子终端产品实体交易市场"华强电子世界",和线上的电子元器件B2B信息服务平台"华强电子网(www.hqew.com)",通过线上线下相结合的方式,为产业链各参与主体进行交易提供便捷、高效的综合解决方案。具体如下:

(1)电子元器件及电子终端产品实体交易市场

公司拥有国内最具规模、经营范围广泛、覆盖全产业链的电子元器件及电子终端产品实体交易市场"华强电子世界",坐拥全球独一无二、无可复制的华强北的地理优势,集聚各类电子元器件和电子产品,为全国及境外的供应商和客户进行交易提供实体市场空间和完善的配套服务,便利交易开展,促进交易活跃。

华强电子世界外景图

(2)电子元器件B2B信息服务平台

公司拥有电子元器件垂直领域全球知名的互联网信息服务平台"华强电子网(www.hqew.com)"。"华强电子网(www.hqew.com)"于2002年上线运行,从自建网站帮助华强北经营电子元器件的商户线上发布产品和供应信息起步,依托先发优势和华强北全球闻名的产业集群优势,迅速占领市场,并逐渐拓展了品牌推广、行业研究、SaaS、数据分析及行业媒体等服务内容,聚集了百万级别中小注册用户资源、数亿条供求信息资源,网站的年访问量超过1亿次。发展至今,"华强电子网(www.hqew.com)"已经成为了业内快速获取行业信息、与上下游进行高效沟通的窗口和快速提升竞争实力的赋能平台。

"华强电子网(www.hqew.com)"网站页面示例

共有的"深圳华强北"的基因,以及共同服务的电子元器件中小微企业群体,奠定了公司电子元器件交易服务线上、线下业务协同发展的基础。公司将持续加强线上线下联动,充分整合线上、线下业务优势,构建和完善线上线下立体式的交易服务体系,增强用户体验和粘性,并探索孵化新的服务类产品和新的商业模式。

3、业务延伸和探索板块

(1)其他物业经营

在公司电子元器件及电子终端产品实体交易市场等线下实体业务发展过程中,公司开发建设了写字楼、酒店、商业、公寓等配套物业。公司这些自有物业分布在深圳等城市的核心商业地段,为公司持续贡献良好、稳定的现金流。

(2)CVC投资业务

CVC投资(Corporate Venture Capital,基于产业的财务投资)是投资主体基于其已有的产业基础,以自有资金为投资资金主要来源,以服务投资主体产业发展战略为主要目标,同时兼顾财务上的回报的一种风险投资形式。

公司打造的中国本土最大的综合性电子元器件交易及服务平台,拥有丰富的渠道资源、全方位的服务体系以及较强的应用方案研发能力,具备广泛、深度链接和服务电子产业链上下游并助推产业链加快成长的产业功能和价值。公司以此为基础开展CVC投资,投资的主要方向是电子产业链上游的半导体设计企业,2024年起,公司开始尝试投资下游具备高精尖技术特征的制造类企业和其他前沿应用领域。公司通过开展CVC投资业务,致力于实现以下产业发展目标并获得一定的投资收益:(1)集聚产业资源,打造产业链生态,为公司稳步探索打造虚拟/实体IDM集团提供有力支撑,并提升公司在行业内的影响力;(2)与投资标的建立长期稳定的合作关系,将投资标的转化为公司的供应商或客户,为投资标的提供综合服务,进而提升公司电子元器件交易及服务平台的综合竞争力;(3)为投资标的赋能,推动投资标的加快成长,享受投资标的高速成长的红利,从而实现一定的投资收益。

(五)公司在报告期内的经营情况

1、公司在报告期内的经营业绩及分析

2024年,公司在稳固业务基本盘的基础上,克服行业总体需求不振和电子元器件价格下降等影响,积极进行市场拓展,把握长期合作的本土半导体头部原厂快速发展等市场机遇,实现了公司业务的稳健发展。报告期内,公司实现营业收入219.54亿元,同比增长6.60%;实现归属于上市公司股东的净利润2.13亿元,同比下降54.43%。

报告期内收入增长而利润下降,主要是由于:

(1)公司本报告期整体毛利率较上年同期有所下降。具体原因包括:①报告期内,受全球经济增长乏力以及电子行业总体供大于求、竞争加剧等因素影响,电子产业链各环节的毛利率持续承压,总体处于历史上较低水平;②部分下游应用领域(如光伏等)仍处于库存去化、需求减少的阶段,电子元器件现货市场持续疲软,导致公司部分毛利率较高的业务收入较上年同期有所下降,公司高毛利率业务占比有所降低。

(2)根据《企业会计准则》及公司会计政策的相关规定,公司对2024年末的各类资产进行了全面清查、分析和评估,基于谨慎性原则,对存在减值迹象的资产(包括商誉、应收款项、存货等)计提了减值准备2.98亿元,相应减少公司2024年归母净利润2.54亿元。

(3)本报告期人民币兑美元汇率波动较大,公司汇兑损失金额大于上年同期。

2、公司在报告期开展的主要工作

(1)充分发挥前瞻布局和多年深耕厚植的优势,持续加大国产半导体品牌的推广力度,实现本土产品线的业务规模快速增长

公司多年来坚持"均衡发展"策略,在积极发展国际产品线的授权分销业务同时,持续、坚定地推广国内优质产品线,是国内最早开展本土产品线授权分销业务的公司之一,与国内头部及大部分主流半导体原厂均建立了长期合作关系。近年来,中国半导体产业快速发展,本土半导体原厂的竞争力不断加强,公司持续深化对国产半导体产品的软硬件整体解决方案开发,加大市场推广力度。报告期内,公司本土产品线销售金额同比增加超过29亿元,本土产品线销售金额占公司授权分销业务收入总额的比例超过60%。

(2)积极探索AI技术在电子元器件垂直领域的应用开发,增强公司电子元器件长尾采购业务的数字化、智能化能力

报告期内,公司对国内外主流大模型和海外基于大模型赋能IC交易的公司展开了专项调研,择优选择了部分大模型与公司长尾采购业务的数字化系统"EBS系统"进行API连接,并基于公司专属的行业物料知识库,开发了内部测试版应用类产品"AI助手",为提升数据收集和检索效率、改善人机交互体验赋能。同时,公司持续丰富长尾采购业务供应商、SKU、行业数据库,通过数据清洗、标准化及动态更新机制提升数据质量,并不断推进完善数据中台建设,构建行情分析、智能推荐、智能定价等算法模型,为后续深化AI技术的应用筑牢数据底座和技术储备。

(3)持续推进电子专业市场的业态创新,引领"深圳华强北"的"时尚电子产品热"

面对复杂多变的外部环境及周边电子市场的同质化竞争,公司旗下"华强电子世界"在报告期内深度聚焦差异化业态打造,优化运营"电子总部"和"品牌电子元器件专区"等特色业态,并精准洞察市场趋势,适时扩大了时尚电子和数码产品的经营区域。基于在经营环境、商户质量、产品价格和品类丰富度等方面的优势,报告期内,"华强电子世界"引领了"深圳华强北"的"时尚电子产品热",吸引了众多海内外客商和消费者到店体验以及线上、线下采购,实体市场内经营相关产品的商户经营效益提升,"潮品电子区"的铺位持续处于满租状态。"华强电子世界"的总体出租率和经营业绩保持稳定。

(4)持续加强信息服务平台的运营和品牌建设,提升平台影响力,并联合腾讯企点共同开发SaaS产品"芯采通",增强产品竞争力

报告期内,公司电子元器件B2B信息服务平台"华强电子网(www.hqew.com)"的注册用户增加了约4.87万家,运营的各个自媒体净增粉丝约3.3万人、文章阅读量累计超过140万次、视频播放量累计超过1,100万次,其中"芯八哥"微信公众号在业内已经拥有较高知名度。在产品创新方面,公司与腾讯企点联合推出了面向电子元器件垂直领域B端客户的SaaS产品"芯采通",集合引流、获客、一键查库存、询报价、行情数据分析等功能,助力供采双方科学决策,拓宽了公司SaaS产品的触及面,提升了公司产品的竞争力。

(5)稳步开展CVC投资,顺趋势布局全球半导体产业链重构下的新投资机会,并尝试向下游具有较高技术门槛的细分领域延伸

报告期内,公司继续广泛挖掘、调研和考察CVC投资机会,结合当前的市场环境谨慎评估投资风险和价值,做好项目储备。为降低投资风险,公司在探索布局新的领域时,重点聚焦具有业务或技术合作基础的项目,完成了以下3个项目的洽谈(截至目前,这些项目的投资均已完成)。

投资项目	战略价值
对长期合作的一家境外原厂拆分的中国区业务进行投资	顺应逆全球化过程中产业链和供应链在地化发展的趋势,进行前瞻性布局,深化与原厂的合作,同时积累对IC设计和IDM运作的实践观察和研究
对长期合作的科研团队的科研成果产业化项目进行投资	探索同下游具有较高技术门槛的细分领域延伸,并助力公司拓展留存高端技术人才,增强研发实力
对一家脱钩了重要原厂资源,拥有较强技术实力的IDM公司进行投资	快速提升公司基于该原厂芯片进行产品解决方案开发的能力,加快公司战略性产品线的业务拓展

此外,公司2023年投资的初创企业港德微电子在报告期内顺利完成电力线载波通信双模芯片(以下简称"PLC双模芯片")的芯片设计工作,公司以在天使轮阶段提前锁定的估值对其完成追加投资。

(6)其他重要工作

①加强风控、仓储、报关等能力建设:面临外部环境不确定性的持续加大,公司着力加强了风控组织建设,设立了风控委员会,进一步充实风控部门的力量,并引入行业资深风控专家协助完善风控管理框架,进一步提升公司风控水平;成立了专门的供应链管理服务公司(华强世芯达),推进公司仓储、物流和报关资源的整合,新建了约1.5万平米的华南现代化仓储基地,促进公司华南区域仓储的集中管理,并初步规划SCP(仓储供应商协调平台)系统架构,在强化内部仓储的信息化管理同时,为未来承接第三方仓储物流业务做好软硬件准备;上线了智能关务系统,打造集自动化报关、合规监控及智能风险预警于一体的智能化平台,为提升报关能力和效率打下基础。

②做好自有物业的经营管理:报告期内,公司位于深圳梅林街道的华强科创广场项目开始招商,基于优越的地理位置、合理的产业定位、人性化的设计理念以及立体化的招商方案等,出租率快速爬坡,截至目前,总体出租率已稳居深圳福田区前列,其中商业区域基本处于满租状态。公司其他物业的经营保持稳定。

3、主要会计数据和财务指标

(1)近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

□是 √否

单位:百万元

	2024年末	2023年末	本年末比上年末增减	2022年末
总资产	17,549.25	17,745.59	-1.11%	16,363.46
归属于上市公司股东的净资产	6,957.81	7,172.81	-3.00%	7,025.89
	2024年	2023年	本年比上年增减	2022年
营业收入	21,953.72	20,593.72	6.60%	23,941.30
归属于上市公司股东的净利润	212.97	467.35	-54.43%	952.45
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	160.82	442.64	-63.67%	960.61
经营活动产生的现金流量净额	1,442.20	-74.58	2,033.67%	2,275.83
基本每股收益(元/股)	0.2036	0.4468	-54.43%	0.9106
稀释每股收益(元/股)	0.2036	0.4468	-54.43%	0.9106
加权平均净资产收益率	2.98%	6.61%	-3.63%	14.62%

(2)分季度主要会计数据

单位:百万元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	4,460.13	5,920.62	5,899.47	5,673.51
归属于上市公司股东的净利润	57.40	119.15	89.69	-53.28
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	55.15	97.45	89.54	-81.33
经营活动产生的现金流量净额	687.75	499.54	304.81	-49.90

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

□是 √否

4、股本及股东情况

(1)普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前10名股东持股情况表

单位:股

报告期末普通股股东总数	117,293	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	119,582	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前10名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		
					股份状态	数量	
深圳华强集团有限公司	境内非国有法人	58.33%	610,045,151	0	不适用	不适用	
华强集团-中信建投证券-23华强E1质押及信托财产专户	其他	5.85%	61,136,369	0	不适用	不适用	
华强集团-中信建投证券-23华强E1担保及信托财产专户	其他	5.42%	56,707,320	0	不适用	不适用	
中央汇金资产管理有限责任公司	国有法人	1.25%	13,073,750	0	不适用	不适用	
香港中央结算有限公司	境外法人	1.08%	11,317,402	0	不适用	不适用	
招商银行股份有限公司-南方中证1000交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.25%	2,586,415	0	不适用	不适用	
张宏辉	境内自然人	0.16%	1,670,000	0	不适用	不适用	
杨涛	境内自然人	0.14%	1,480,000	0	不适用	不适用	
招商银行股份有限公司-华夏中证1000交易型开放式指数证券投资基金	其他	0.13%	1,392,500	0	不适用	不适用	
或相红香港家有限责任公司	境内非国有法人	0.12%	1,300,000	0	不适用	不适用	
上述股东关联关系或一致行动的说明	上述股东中,深圳华强集团有限公司、华强集团-中信建投证券-23华强E1担保及信托财产专户和华强集团-全国统一证券-23华强E2担保及信托财产专户为一致行动人;其他股东之间是否存在关联关系或是否属于上市公司收购管理办法》规定的一致行动人不详。						
参与融资融券业务股东情况说明(如有)	截止至本报告期末,上述股东中张宏辉通过普通证券账户持有上市公司股份0股,通过客户信用交易担保证券账户持有上市公司股份1,670,000股,合计持有1,670,000股上市公司股份。						

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况

√适用 □不适用

单位:股

持股5%以上股东、前10名股东及前10名无限售流通股股东参与转融通业务出借股份情况								
股东名称(全称)	期初普通账户、信用账户持股		期初转融通出借股份且尚未归还		期末普通账户、信用账户持股		期末转融通出借股份且尚未归还	
	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例	数量合计	占总股本的比例
招商银行股份有限公司-南方中证1000交易型开放式指数证券投资基金	369,515	0.04%	79,500	0.01%	2,586,415	0.25%	0	0.00%
招商银行股份有限公司-华夏中证1000交易型开放式指数证券投资基金	340,600	0.03%	35,000	0.00%	1,392,500	0.13%	0	0.00%

前10名股东及前10名无限售流通股股东因转融通出借/归还原因导致较上期发生变化

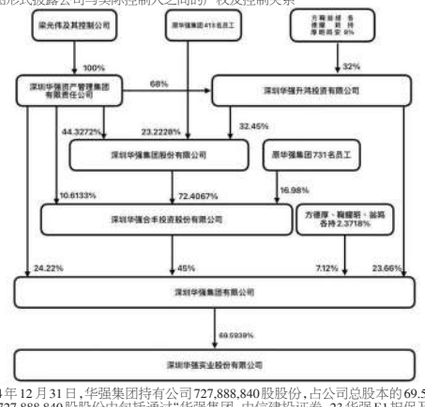
□适用 √不适用

(2)公司优先股股东总数及前10名优先股股东持股情况表

□适用 √不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3)以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



注:截至2024年12月31日,华强集团持有公司727,888,840股股份,占公司总股本的69.5939%。华强集团持有的公司727,888,840股股份中包括通过"华强集团-中信建投证券-23华强E1担保及信托财产专户"持有的56,707,320股股份和通过"华强集团-金圆统一证券-23华强E2担保及信托财产专户"持有的61,136,369股股份。

5、在年度报告批准报出日存续的债券情况

□适用 √不适用

三、重要事项

深圳华强电子网集团股份有限公司(以下简称"华强电子网集团")于2024年2月8日收到中国证监会发布的《关于同意深圳华强电子网集团股份有限公司首次公开发行股票注册的批复》,该注册批复自中国证监会同意注册之日(2023年9月13日)起12个月内有效。华强电子网集团未在2024年9月12日前实施本次股票发行,前述注册批复到期自动失效。华强电子网集团仍为公司合并报表范围内的子公司,前述注册批复到期失效不会对公司的经营活动产生重大影响。具体详见公司于2024年2月19日、2024年9月13日在《证券时报》和巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上发布的《关于公司所属子公司深圳华强电子网集团股份有限公司首次公开发行股票并在创业板上市获得中国证券监督管理委员会同意注册的公告》、《关于公司子公司深圳华强电子网集团股份有限公司首次公开发行股票的注册批复到期失效的公告》。

证券代码:000062　证券简称:深圳华强　编号:2025-009

深圳华强实业股份有限公司董事会决议公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

深圳华强实业股份有限公司(以下简称"公司")于2025年3月12日在公司会议室以现场结合通讯表决的方式召开董事会会议,本次会议于2025年2月28日以电子邮件、电话、即时通讯工具等方式通知各位董事,应到董事9人,实到董事9人(其中吉贵军先生、吕成龙先生以通讯表决方式出席会议),会议由董事长胡新安先生主持,公司监事会成员及高管人员列席会议,符合《中华人民共和国公司法》(以下简称"《公司法》")和《深圳华强实业股份有限公司章程》(以下简称"《公司章程》")的有关规定。本次会议通过以下决议:

一、审议通过《2024年度董事会工作报告》

本议案的具体内容详见公司于同日刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《2024年年度报告》全文第三节"管理层讨论与分析"之"一、报告期内公司所处行业情况"、"二、报告期内公司从事的主要业务"、"三、核心竞争力分析"、"四、主营业务分析"、"六、资产及负债状况分析"及"十一、公司未来发展的展望"。

本议案投票结果为9票赞成,0票反对,0票弃权。

二、审议通过《2024年年度报告》全文及摘要

经董事会审议,认为《2024年年度报告》全文及摘要的编制和审议程序符合法律、法规、规范性文件和《公司章程》等相关规定,其内容和格式符合中国证券监督管理委员会和深圳证券交易所的各项规定,报告内容真实、准确、完整地反映了公司2024年年度的经营状况,不存在任何虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

本议案的具体内容详见公司于同日刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《2024年年度报告》全文及摘要。

本议案在提交公司董事会审议前已经由公司董事会审计委员会审议通过。

本议案投票结果为9票赞成,0票反对,0票弃权。

三、审议通过《2024年度财务决算报告》

根据天健会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称"天健")出具的审计报告,截止2024年12月31日,公司合并总资产17,549,253,677.62元,总负债9,721,801,979.99元,归属于母公司的股东权益6,957,811,881.07元,公司2024年度共实现合并净利润272,642,330.28元,归属于母公司净利润212,965,894.74元。

本议案投票结果为9票赞成,0票反对,0票弃权。

四、审议通过《2024年度利润分配预案》

经董事会审议,认为本次利润分配预案符合《公司法》和《公司章程》等规定,综合考虑了公司实际经营情况、未来业务发展及资金需求,兼顾了公司的可持续发展和股东的合理回报需求。

本议案的具体内容详见公司于同日刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《关于2024年度利润分配预案的公告》。

本议案投票结果为9票赞成,0票反对,0票弃权。

五、审议通过《关于2024年度计提资产减值准备的议案》

本议案的具体内容详见公司于同日刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《关于2024年度计提资产减值准备的公告》。

本议案投票结果为9票赞成,0票反对,0票弃权。

六、审议通过《关于深圳华强集团财务有限公司办理存贷款等金融业务的持续风险评估报告》

经董事会审议,认为深圳华强集团财务有限公司为公司提供的金融服务产格遵守《企业集团财务公司管理办法》、《深圳证券交易所上市公司自律监管指引第7号——交易与关联交易》等相关规定,程序合法,相关交易遵守了公平、公正、公开的原则,不存在违反规定和损害中小股东利益的情形。

本议案的具体内容详见公司于同日刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《关于在深圳华强集团财务有限公司办理存贷款等金融业务的持续风险评估报告》。

本议案在提交公司董事会审议前已经由公司独立董事专门会议审议通过。

因涉及关联交易,共有5名非关联董事投票表决,另外4名关联董事(张泽宏先生、陈辉军先生在交易对方担任职务;胡新安先生、张恒春先生在交易对方的股东单位担任职务)对该事项予以回避表决。

本议案投票结果为5票赞成,0票反对,0票弃权。

八、审议通过《关于公司及控股子公司使用自有闲置资金进行委托理财的议案》

为提高公司资金使用效率,经公司董事会审议,同意公司及控股子公司使用自有闲置资金购买低风险型理财产品(包括结构性存款产品),购买额度不超过10亿元人民币,该额度可以循环滚动使用,自公司董事会审议通过之日起12个月内有效。

本议案的具体内容详见公司于同日刊登在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)上的《关于公司及控股子公司使用自有闲置资金进行委托理财的公告》。

本议案投票结果为9票赞成,0票反对,0票弃权。

九、审议通过《关于公司及控股子公司为控股子公司提供担保额