



2025年3月28日 星期五 zqsb@stcn.com (0755)83501750

一、 第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到指定网站(www.sse.com.cn)网站仔细阅读年度报告全文。

2、 重大风险提示

公司已在本年度报告详细阐述了在生产经营过程中可能面临的各

种风险因素，敬请参阅“第三节管理层的讨论与分析”中“风险因素”相关内容。

3、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4、 公司全体董事出席董事会议。

5、 安华会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、 公司上年度末盈利且尚未实现盈利

V公司

公司是一家以卓越自主研发能力为核心驱动力的创新型生物医药企业，拥有全面的研发、生产和商业化能力，专注于肿瘤和自身免疫性疾病等存在在高科技创新生物医药领域，在全球范围内开发具有突破性潜力的同类首创或国际最佳药物。2024年度，公司实现净利润4.53亿元，剔除非全部公允价值未实现公允价值变动收益(公允价值变动损益)后为4.31亿元。这主要由于新药研发、生产、商业化是一个长期、投入大、风险高的过程，公司将在新药研发、临床开发、注册生产、商业化推广等多个环节持续投入，报告期内，公司持续加大在新药平台搭建、临床研究及临床转化方面的投入，研发费用为8.15亿元，与上年同期相比增长7.57%。

随着临床项目的持续增多及不断推进，公司未来仍需持续较大规模的投入以完成临床前研究、临床试验、新药上市准备、产能扩增等工作，公司存在未来现金流为期的风险，且该等风险可能会在近期进一步扩大。如果公司在研新药产品未能获得临床试验或未能获得监管部门的批准，或者未能获得市场认可及商业化，公司可能将无法盈利，如公司未来无法保证持续盈利能力，则可能进而影响研发、生产及商业化等各项工作，从而可能使得公司规模扩张及持续运营能力受到影响。

报告期内，公司始终秉承“科学驱动创新，患者需求为本”的理念，专注于肿瘤和自身免疫性疾病等领域，持续推进国内新药的研发、生产及商业化，生产运营情况良好，现金流状况良好。公司在血液瘤、自身免疫性疾病及实体瘤领域丰富产品管线，核心产品奥布替尼已实现商业化，Tafasitamab联合索度胺靶向疗法在HLA CDE受累淋巴瘤人获初审评，用于治疗不适合ASCT条件的复发或难治性DLBCL患者，预计将于2025年上半年获得批准。研、临床等方面的建立的竞争优势及商业化运营能力，使得公司能够顺利推进各项业务，不断研发壮大。

7、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案及募集资金使用计划

2024年度不进行利润分配，该议案尚需提交2025年股东大会审议。

8、 是否存在对公司治理特殊安排等重要事项

适用 否 不适用

公司治理特殊安排情况说明

V公司无特殊安排

公司设立于上海自贸试验区并在中国香港交易所和上海证券交易所科创板上市的红筹企业，公司治理模式与适用中国法律法规的一般境内A股上市公司存在一定差异，详细情况请参见公司于2022年9月16日在上海证券交易所网站(www.sse.com.cn)披露的《诺诚健华医药有限公司首次公开发行股票并在科创板上市招股说明书》“第七节公司治理与独立性”之“二、注册地的公司治理制度、公司章程与境内公司法等法律法规的适用”。

一、 第二节 公司基本情况

1、 公司简介

1.1 公司股票简况

适用 否 不适用

股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	诺诚健华	688428	不适用
港股	香港联合交易所	诺诚健华	0909	诺诚健华-B

1.2 公司存在限售情况

适用 否 不适用

1.3 联系人和联系方式

姓名	职位
董 事 长	董事
副 董 事 长	副董事
监 事 长	监事
监 事 副 长	副监事
董 事 秘 书	董事会秘书(信息披露事务代表)
电 话	北京市昌平区中街北大街100号诺诚健华大厦404B单元4楼
电 邮	(86-10) 6660 9913
传 真	(86-10) 6660 2902
电 信 传 真	IR@nccopharma.com

2、 报告期公司主要业务简介

2.1 主要业务、主要产品或服务情况

公司现有的在研药物涵盖多个极具市场前景的创新靶点及适应症，包括用于治疗血液瘤、各类自身免疫性疾病及实体瘤的分子药物，单克隆抗体双特异性抗体等。

1. 奥布替尼商业化成就和里程碑

奥布替尼(宜诺维®)是公司核心核心上市产品，是一种高选择性、不可逆的BTK抑制剂，该药物于2022年成功纳入中国国家医保目录，用于治疗复发难治性CLL/SLL和复发难治性MCL患者。奥布替尼也在2023年纳入中国国家医保目录，用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

2024年公司总收入为人民币10.09亿元，其中奥布替尼实现销售收入1,000亿元，首次突破人民币10亿元，是公司重要里程碑，较2023年增长49.14%，连续约330家经销商丰富的销售和营销专业人员组成的境内销售团队、奥布替尼获得NMPA批准用于治疗复发难治性MCL患者，价格320元/瓶，自在中国大陆上市以来，截至2024年Q3，在CSO南来北往，12个月的PFS率中位数为82.8% (范围50.1-87.6%)，治疗复发难治性MCL及复发难治性DLBCL及pCNSL。

诺诚健华医药有限公司

公司代码: 688428 公司简称: 诺诚健华

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

信息披露 Disclosure B229

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司

诺诚健华医药有限公司