

(上接B137版)

(-)以列表方式说明近3年公司前10大客户、供应商具体情况,包括名称、成立时间、交易内容、交易金额、合作开始时间,并说明主要客户、供应商是否发生重大变化,如是,说明发生重大变化的具体情况、原因及合理性。

1. 前十大客户情况(1)2024年度

客户名称	成立时间	销售主要内容	交易金额(万元)	合作开始时间	占主营业务收入比例(%)
中国交通信息科技股份有限公司	2000/04/29	ecology 软件	1,073.40	2020年	0.45
客户2	2000/12/12	ecology 软件	909.06	2025年	0.39
中化信息技术有限公司	2017/07/11	ecology 软件	871.08	2017年	0.37
客户4	2018/12/18	ecology 软件	836.71	2024年	0.35
腾讯云计算(北京)有限公司	2010/10/21	ecology 软件	795.06	2020年	0.34
中航材信息科技股份有限公司	2005/03/31	ecology 软件	675.48	2022年	0.29
星巴克企业管理(中国)有限公司	2003/10/23	ecology 软件	661.13	2025年	0.28
友邦人寿保险有限公司	2020/07/09	ecology 软件	650.96	2021年	0.28
客户10	2001/09/13	ecology 软件	619.92	2019年	0.26
合计			7,673.38		3.34
主营业务收入金额			236,052.91		

2. (2023年度)

客户名称	成立时间	销售主要内容	交易金额(万元)	合作开始时间	占主营业务收入比例(%)
上海市浦东发展银行有限公司	1999/06/17	ecology 软件	1,394.74	2021年	0.58
华菱云智技术有限公司	2019/12/06	ecology 软件	1,098.05	2020年	0.46
客户3	2007/03/06	ecology 软件	948.89	2012年	0.40
中航材信息科技股份有限公司	2001/04/29	ecology 软件	943.00	2020年	0.39
中化信息技术有限公司	1998/5/4	ecology 软件	864.53	2018年	0.36
客户6	2002/02/25	ecology 软件	864.53	2018年	0.36
客户7	1994/03/01	ecology 软件	830.46	2011年	0.35
四川省药科有限公司	2020/08/20	ecology 软件	798.56	2022年	0.33
中国渤海工程有限公司	2006/12/08	ecology 软件	769.06	2022年	0.32
Alibaba Cloud (Singapore) Private Limited	2008/04/08	ecology 软件	758.57	2023年	0.32
合计			9,344.40		3.90
主营业务收入金额			239,319.25		

3. (2022年度)

客户名称	成立时间	销售主要内容	交易金额(万元)	合作开始时间	占主营业务收入比例(%)
华为云计算有限公司	2019/12/06	ecology 软件	2,144.07	2020年	0.96
上海浦东发展银行股份有限公司	1992/10/19	ecology 软件	1,226.42	2020年	0.55
中化信息技术有限公司	2017/07/11	ecology 软件	907.06	2017年	0.41
华菱云智技术有限公司	2008/11/26	ecology 软件	904.69	2023年	0.40
Johnes & Johnson Pte. Ltd.	2006/11/09	ecology 软件	879.75	2020年	0.39
中国太平洋保险(集团)股份有限公司	1991/05/13	ecology 软件	864.34	2019年	0.39
内蒙伊泰伊泰集团股份有限公司	1999/06/04	ecology 软件	798.58	2015年	0.36
广州广铁信息有限公司	1999/02/05	ecology 软件	794.34	2019年	0.36
客户9	1986/12/05	ecology 软件	785.67	2020年	0.35
大道(西安)信息技术股份有限公司	2000/03/10	ecology 软件	738.74	2020年	0.33
合计			10,043.66		4.50
主营业务收入金额			223,663.46		

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

9)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

10)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

9)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

10)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

9)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

10)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

9)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

10)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

9)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

10)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

9)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

10)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

报告期各期末公司前十大客户变化较大,主要为新增客户是由协同同向软件产品的企业行业特点所决定的;

1)公司客户数量众多且单个客户交易金额较小,后续系统维护、二次开发等服务投入金额相对较小。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。随着企业的成长或管理需求变化,老客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

2)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

3)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

4)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

5)客户的行业属性不同,不存在关联关系,其他业务或资金往来。

6)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

7)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。

8)客户后期工作量主要增加用以年度维保、系统升级和二次开发。