

证券代码:601020 证券简称:华钰矿业 公告编号:临2025-034号

西藏华钰矿业股份有限公司关于2024年度报告的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其中内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

西藏华钰矿业股份有限公司(以下简称“公司”或“华钰矿业”)于近日收到上海证券交易所《关于西藏华钰矿业股份有限公司2024年度报告的信息披露监管问询函》(以下简称“公函”)。2025年6月9日,公司收到《关于西藏华钰矿业股份有限公司2024年度报告的信息披露监管问询函》(以下简称“公函”),公司就《公函》关注的相关问题逐项进行落实,并根据相关要求向交易所作出书面回复。

问题1.根据披露,公司主要从事有色金属探矿、采矿、选矿及贸易业务,其中境外业务主要包括在塔吉克斯坦担任金1个生产矿山项目,以及在埃及拉比达拥有1个海外金矿开采项目(以下简称“埃及拉比达项目”,2019年收购)。截至报告期末,公司境外营业收入分别为0.28亿元、2.44亿元、8.22亿元,占各年度营业收入分别为4.4%、27.98%、50.92%,占比逐年提升。公司境外收入主要由塔吉克金业贡献,埃塞俄比亚项目是项目建设进展缓慢,未量产产品和业务收入。

请公司:(1)补充披露境外业务的开展情况,包括但不限于境外业务的经营模式、订单获取方式、销售模式、定价原则、信用政策、结算方式,并根据产品类别,分别列示业务收入、销售毛利率等主要财务指标;(2)补充披露埃及拉比达项目的具体名称、关联交易、交易内容、交易金额、合作年限等,结合公司产品及销售区域等说明客户集中度常年处于高位的原因及合理性;说明公司是否对特定客户存在重大依赖,并充分提示风险;(3)说明公司与前五大客户之间是否存在其他业务往来或大额资金往来,是否存在上下游客户、供应商重合等情况,并说明是否存在关联交易非关联化的风险。请会计师发表意见。

(一)公司回复:

“(1)补充披露近二年来五大客户中供应商的名称、关联交易、交易内容、交易金额、合作年限,结合公司产品及销售区域等说明客户集中度常年处于高位的原因及合理性;说明公司是否对特定客户存在重大依赖,并充分提示风险;

1.公司与主要客户保持长期稳定合作关系,但不存在重大依赖

(1)近三年公司前五大客户具体情况如下:

单位:人民币万元

年度	客户名称	是否存在关联交易	交易内容	交易金额	合同年限	
					余额	比例(%)
2024年度	湖南元兴环保科技有限公司	否	金精矿*	55,646.90	2~3年	3.45
	南昌航诺高科发展有限公司	否	锌精矿及铅精矿(含银)	49,098.04	5年	13.00
	西藏华钰实业有限公司	否	锌精矿及铅精矿(含银)	26,955.25	5年	6.60~3.10
	YOUNGSUN CHEMICALS (HK) LIMITED	否	锌精矿*	7,881.38	1年内	11.00
	长沙福诚供应链有限公司	否	金精矿*	7,296.72	1~2年	5.00
	合计			146,878.29		
				82,739.83	100.00	

注:1、报告期内,客户“南昌航诺有限公司”变更为“南昌航诺高科发展有限公司”。

2、上表中涉及数字均按照四舍五入保留两位小数,合计数与分项有差异系四舍五入尾差造成。

3、上表可知,公司主要产品包括锌精矿、铅精精矿(含银)、金精矿及锑精矿等,其中精金精矿和精锑精矿系塔吉克斯坦公司销售管理制度下,将销售合同与销售回款同时确认,并按客户要求与主要客户保持长期稳定的合作关系。

(2)订单付款方式:

公司制定并执行严格的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(3)定价原则:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(4)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(5)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(6)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(7)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(8)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(9)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(10)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(11)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(12)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(13)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(14)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(15)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(16)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(17)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(18)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(19)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(20)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(21)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(22)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(23)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(24)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(25)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年生产工作量及品位指标,确保选矿厂生产指标。公司主要产品为金精矿粉及锑精矿粉,通过市场化销售渠道将产品供应给下游客户,将销售收入转化为经济效益。

(26)坏账准备政策:

公司制定并严格执行的销售政策,积极参与行业活动,通过商业谈判及招投标等方式获取订单。

(27)存货跌价准备政策:

根据市场价格原则,公司黄金产品定价参照伦敦金银行市场价格(以下简称“LME”)公布的黄金现货价格作为定价基准,贵金属产品定价计价系数,计价系数及产品定价为正比。该价格体系为全球贵金属的基本,具有普遍的公信力和国际认可度。

锑精矿定价原则依据上海有色金属网(SMM)锑精矿现货价格作为定价基准;若锑精矿含金达到5g/t以上,按最近上海黄金交易所(SGE)确定的计价系数以及价格,公司锑精矿产品的品位确定计价系数,计价系数与产品品位正比。

该价格体系系国内锑精矿市场广泛应用,是国内锑精矿的重要依据。

(28)销售模式、信用政策和结算方式:

公司对于有色金属行业上游的采选环节,属于卖方市场,在合作前先通过专业征信平台对客户进行全面信用调查,重点关注其财务健康度、商业信誉等关键指标,合作过程中实行50%预付款以45%清淡系数到付+5%尾款的分期付款机制,且公司仅接受电汇结算,客户预付款后,公司根据预付款的金额及期限安排生产组织生产。在采矿环节,公司根据矿山的实际生产情况,勘探报告书及地质储量报告编制计划,确定当年