（上接B141版）

观致汽车有限公司、广汽菲亚特克莱斯勒汽车有限公司与2024年度公司前五大客户不重合，前述2家客户对公司的欠款系以前年度产生。观致汽车有限公司因客户经营风险未履行付款义务，公司已经提起诉讼并胜诉，广汽菲亚特克莱斯勒汽车有限公司已经进入破产清算程序，公司已完成债权申报及认定。公司综合考虑上述客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况等因素，对观致汽车有限公司和广汽菲亚特克莱斯勒汽车均已计提90%专项减值准备。

综上，除观致汽车有限公司、广汽菲亚特克莱斯勒汽车有限公司应收账款外，2024年末的公司前五应收账款的回款风险较低，期后回款情况良好。

（二）列示单项计提坏账的客户名称，按合同逐笔列示对应的应收账款、合同资产、存货的金额、计提金额、计提比例、账面净值以及交付验收情况，分别说明涉诉、破产重组、预计无法收回事项的具体情况、发生时点以及对回款的影响，说明相关坏账计提是否及时、充分，是否充分识别能够单项计提坏账的应收账款和合同资产，是否存在未单项计提的其他诉讼、破产重组或存在回款重大不确定性的应收账款和合同资产

单项计提坏账的客户相关情况如下：

单位：万元

序号	客户名称	合同名称	合同签订时间	合同金额	首次确认收入时间	合同金额（合税）	首次确认收入时间	累计确认收入	累计确认收入	应收账款余额	坏账计提金额	应收账款净值	坏账计提比例(%)	收入确认政策	交付验收情况	涉诉/重整/预计无法收回事项	涉诉/重整/预计无法收回事项	事项发生时点
1	观致汽车有限公司	焊装下车体线	2020年1月	5,350.00	2020年1月	4,709.92	1,940.00	1,746.00	194.00	90.00	时段法	已交付并实际使用	涉诉 注1	2021年				
		焊装车间侧围生产线	2020年1月	2,750.000	2020年1月	2,382.64	922.46	830.22	92.24	90.00	时点法	已交付并实际使用	涉诉 注1	2021年				
		焊装车间下车体线改造项目	2020年10月	360.00	2020年11月	310.32	246.60	221.94	24.66	90.00	时点法	已交付并实际使用	涉诉 注1	2021年				
		地板分拼线、地板主线焊装改造项目	2020年8月	6,458.00					386.62	386.62	-	100.00	时点法	未交付验收	涉诉 注1	2021年		
		地板分拼线、地板主线焊装改造项目二	2020年8月						20.94	20.94	-	100.00	时点法	未交付验收	涉诉 注1	2021年		
2	广汽菲亚特克莱斯勒汽车有限公司	焊装生产线改造	2020年7月	620.02	2020年7月	542.64	432.90	389.61	43.29	90.00			时点法	未交付验收	破产重组 注2	破产重组注2		2022年
		焊装侧围内板/侧围总成线改造等	2021年9月	5,593.50	2021年9月	4,944.32	3,954.32	3,558.89	395.43	90.00			时点法	未交付验收	破产重组 注2	破产重组注2		2022年
3	合创汽车科技有限公司	地板总成线项目改造动态	2023年3月	750.00	2023年4月	663.72	75.00	67.50	7.50	90.00			时点法	未交付验收	涉诉 注3	2024年		
		地板分总成项目改造动态	2023年3月	810.00	2023年4月	716.81	81.00	72.90	8.10	90.00			时点法	未交付验收	涉诉 注3	2024年		
		侧围总成及顶盖线项目改造动态	2023年3月	1,060.00	2023年4月	938.05	106.00	95.40	10.60	90.00			时点法	未交付验收	涉诉 注3	2024年		
		焊装地板分总成和地板总成自动线工装项目改造	2024年3月	305.00	2024年3月	91.90	10.93	9.84	1.09	90.03			时点法	设备复测&调试	涉诉 注3	2024年		
		出口车焊装领域新增展示厅别项目改造	2023年10月	20.00	2024年5月	17.70	1.00	0.90	0.10	90.00			时点法	未交付验收	涉诉 注3	2024年		
		出口车改造项目						-	9.19	8.27	0.92	90.00	时点法	制造中	涉诉 注3	2024年		
4	武汉囍囍机电设备有限公司	夹具改造	2021年6月	45.02				-	39.08	39.08	-	100.00	时点法	已交付未验收	涉诉 注5	2023年		
合计									455.83	454.91	0.92							

注1：公司与观致汽车之间的涉诉金额为6,698万元。2021年该客户出现偿还无法回款的情形，2021年中开始公司针对《采购合同》陆续向常熟市人民法院、咸阳市渭城区法院和咸阳市中级人民法院提起诉讼并查封设备、诉讼后，观致汽车、观致西安分公司追加姚振华、宝能投资担保，并签署《和解协议》，公司基于观致汽车追加大股东连带责任担保及设备查封情况、观致汽车复工复产的意愿、双方关于未来增加合作等信息，于2021年年度报告中基于谨慎性原则计提30%的减值准备，2022年公司收到《和解协议》约定的前2期支付款项400万元，其余款项观致汽车未按照《和解协议》履行付款义务。公司经多次沟通追款无效后，于2022年向深圳罗湖区人民法院提起《和解协议》相关担保事项的诉讼。

针对《采购合同》的相关诉讼，法院基本支持了公司的请求。针对《和解协议》担保事项的诉讼，2022年10月，深圳罗湖区法院一审判决解除《和解协议》，公司2022年11月向深圳市中级人民法院提起上诉，基于客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况原因，公司于2022年年度报告中计提观致汽车资产至90%-100%减值准备。2023年7月深圳市中级人民法院支持公司的诉讼请求，撤销一审判决，宝能投资和姚振华应按《和解协议》约定已到期的2,984万元承担保证责任。

2024年1月公司对《和解协议》未经审判部分（观致汽车、观致汽车西安5,008万，姚振华、宝能投资3,714万），向深圳市罗湖法院提起诉讼，2024年9月法院判决支持公司的诉讼请求。公司目前在申请执行过程中；

注2：公司与广汽菲亚特克莱斯勒汽车有限公司之间的债权债权金额为4,971.24万元。根据广汽集团2021年7月发布的《广汽集团第五届董事会第67次会议决议公告》，广汽集团和Stellantis集团为充分利用双方股东优势、支持和促进广汽菲克实施后续振兴计划，实现公司多稳定发展，双方股东按各自持股比例向广汽菲克增资30亿元，同时广汽集团提供贷款2.5亿人民币一年期委托贷款支持，利率按同期LPR执行。广汽菲克出现不按合同约定付款情况后，公司与其管多次谈判商讨解决方案，2022年8月公司对广汽菲克提出诉讼并查封相关资产，2022年末广汽菲克公告中请破产，基于客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况原因，公司于2022年年度报告中计提广汽菲克资产90%减值准备，2023年4月公司已申报并确认债权，其中有特定财产抵押的债权金额为4,420.31万元，普通债权金额为550.93万元。破产管理人自2024年6月至今，已经在“京东拍卖”网络平台进行五次挂网整体拍卖，但均无人报名而流拍。按2025年1月第五次拍卖价格9.92亿计算，测算回款率约13.03%，目前待其破产管理人资产拍卖；

注3：公司与合创汽车之间的涉诉金额为2,513.24万元。2024年合创汽车逃约后，公司采取了发催款函、高管谈判等追款措施，合创汽车提出按照一定比例折让货款，公司基于谨慎性原则在2024年度半年报中计提了50%的减值准备，但合创汽车一直到2024年末仍不履行付款义务，2024年11月公司对合创汽车提起诉讼并申请诉讼保全，公司基于客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况原因，于2024年年度报告中计提合创汽车资产90%减值准备，截至回复日公司起诉合创汽车10个诉讼案件已判决并生效，3个诉讼案件已开庭判决尚未生效，1个仲裁案件已裁决并生效，法院和仲裁机构基本支持了公司的诉讼请求；

注4：公司与轻橙时代之间的涉诉金额为475万元。公司向轻橙时代（深圳）科技有限责任公司交付验收设备后，多次与轻橙时代管理层进行催收和交流，但轻橙时代一直拖延履行付款义务，公司认为轻橙时代的还款能力存在不确定性，于2022年度报告中按30%计提了单项减值准备。2023年轻橙时代陆续出现供应商诉讼等负面舆情，公司于2023年5月向法院提起了诉讼，法院的判决和调解已经生效，法院基本支持了公司的诉讼请求，但暂未发现有价值的资产可变现，公司基于客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况原因，于2023年度报告计提单项减值准备至100%。深圳中院于2025年2月依法裁定受理其破产清算申请，公司已申报并确认债权。

注5：公司与武汉晨创翔之间的涉诉金额为60.88万元。公司通过各种方式向其追收，于2023年9月向法院提起了诉讼，法院基本支持了公司的诉讼请求，并基于客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况原因，于2023年度报告中按照100%单项计提了坏账准备，现通过法院强制执行中，后续已回款9.01万元。

除上表已单独计提坏账的应收账款和合同资产，公司不在单项计提的其他诉讼、破产重组或存在重大不确定性的应收账款和合同资产。

（三）说明单项计提坏账客户在收入确认时点是否已存在财务困难、破产重组、未按合同约定履行付款义务等情形，结合相关项目获取的内外部进度确认依据，说明相关收入确认是否合理，是否符合会计准则规定。

1、说明单项计提坏账客户在收入确认时点是否已存在财务困难、破产重组、未按合同约定履行付款义务等情形

项目管理部持续通过公开信息关注客户的经营和财务情况，当客户出现经营状况的负面舆情或出现拖延履行合同付款义务迹象时，列入重点监控对象，并通过业务部门增加拜访、管理层介入催款、公司发催款函、暂停发货等方式向客户进行催收。如果经多次催收客户无明确付款时间，一般催收期为3个月，若不能回款，则业务部门提交法务部门介入。法务部门通过发律师函、组织谈判等方式进行催收。多数客户经过以上催收流程可以回款，部分客户仍不付款的情形下，公司法务部门结合介入后掌握的尽调情况、谈判情况及证据资料，如果确认对方无明确付款意愿或明显缺乏履约能力，将综合评估采取诉讼仲裁、查封冻结资产等手段的必要性并及时付诸行动，以保障公司权益，如无特殊情况上述采取法律行动的法务介入期间一般为3-6个月。一般情况下，在上述法务调查到提起诉讼的期间，公司会根据实际的内外部信息考虑是否暂停确认收入，某些情形下，存在某些客户根据其整体情况确认部分零星收入的情形，但对公司的实际经营业绩影响微小。公司同时综合考虑客户资信情况、资产保全情况、诉讼情况及执行情况等因素，及时足额计提减值准备。

公司对前述单项计提减值准备的收入确认时点、逾期时间、出现风险因素情况、起诉节点等情况如下：

序号	客户名称	合同名称	合同金额（万元）	应收账款余额/合同资产余额（万元）	存货余额（万元）	合同签订时间	最后一次确认收入时间	逾期时间	出现相应风险因素情形	起诉节点	计提减值准备年度
1	观致汽车有限公司	焊装下车体线	5,350.00	3,809.21	-	2020年1月	2020年11月	2021年5月	出现持续不按约定付款的情形，公司提起诉讼	2021年8月	2021年度计提30%减值准备；2022年度计提至90%减值准备；
		焊装车间侧围生产线	2,750.00	1,822.46	-	2020年1月	2020年12月	2021年4月		2021年8月	
		焊装车间下车体线改造项目	360	246.60	-	2020年10月	2020年12月	不适用 注1		2021年8月	
		地板分拼线、地板主线焊装改造项目一	6458	-	386.62	2020年8月	/	2020年12月		2021年6月	2021年度计提30%减值准备；2022年度计提至100%减值准备；
		地板分拼线、地板主线焊装改造项目二		-	20.94	2020年8月	/	2020年12月		2021年6月	
2	广汽菲亚特克莱斯勒汽车有限公司	焊装生产线改造	620.02	432.90	-	2019年4月	2020年12月	2021年3月	出现持续不按约定付款的情形，公司提起诉讼、客户进入破产程序	2022年8月	2022年度计提90%减值准备
		焊装侧围内板/侧围总成线改造等	5,593.50	3,954.32	-	2021年9月	2022年9月注2	不适用 注3		2022年8月	
3	合创汽车科技有限公司	地板总成线项目改造动态	750.00	75.00	-	2023年4月	2023年6月	2023年7月		2024年11月	2024年度计提90%减值准备
		地板分总成项目改造动态	810.00	81.00	-	2023年4月	2023年6月	2023年7月		2024年11月	
		侧围总成及顶盖线项目改造动态	1,060.00	106.00	-	2023年4月	2023年6月	2023年7月		2024年11月	
		焊装地板分总成和地板总成自动线工装项目改造	305.00	10.93	-	2024年3月	2024年9月注4	2024年5月		2024年11月	
		出口车焊装领域新增展示厅别项目改造	20.00	1.00	-	2024年5月	2024年10月	2024年6月		2024年11月	
		出口车改造项目	870	87.00	-	2021年10月	2023年6月	2024年5月		2024年11月	
		侧围及顶盖线改造项目	1070	107.00	-	2021年10月	2023年6月	2024年5月		2024年11月	
		侧围总成线工装设备采购	900	360.00	-	2022年2月	2023年12月	2024年2月		2024年11月	
		地板分总成项目改造设备	570	228.00	-	2022年2月	2023年12月	2024年2月		2024年11月	
		地板总成线工装设备采购	400	160.00	-	2022年2月	2023年12月	2024年2月		2024年11月	
		车型焊装改造项目	430	172.00	-	2022年9月	2023年12月	2024年2月		2024年11月	
		地板总成线目改造设备	750	225.00	-	2023年3月	2024年5月	2024年6月		2024年11月	
		地板分总成项目改造设备	810	243.00	-	2023年3月	2024年5月	2024年6月		2024年11月	
		侧围总成及顶盖线项目改造设备	1060	428.00	-	2023年3月	2024年5月	2024年6月		2024年11月	
		焊装地板分总成和地板总成自动线工装项目改造	305.00	102.43	-	2024年3月	2024年9月注4	2024年5月		2024年11月	
		出口车焊装领域新增展示厅别项目改造	20.00	20.00	-	2023年10月	2024年5月	2024年6月		2024年11月	
4	轻橙时代（深圳）科技有限责任公司	焊装车间自动线导入项目	11.00	11.00	-	2022年6月	2023年9月注5	2023年3月	出现持续不按约定付款的情形，公司提起诉讼、客户进入破产程序	2023年5月	2022年计提30%减值准备；2023年计提至100%减值准备
		焊装车间地板总成线、主拼线及补焊线制作项目	1,160.00	410.62	-	2021年12月	2023年9月注5	2022年12月		2023年5月	
5	武汉晨创翔机电设备有限公司	治具托盘改造	15.86	8.34	-	2021年2月	2021年7月	2021年9月	出现持续不按约定付款的情形，公司提起诉讼	2023年9月	2023年计提100%减值准备
		夹具改造	45.02	-	39.08	2021年6月	/	不适用 注6		2023年9月	

注1：观致汽车焊装车间下车体线改造项目因对方原因未完成验收程序，观致汽车2022年2月已确认该债权；

注2：广菲克焊装生产线体改造项目2022年2-7月期间公司根据整体情况判断，确认零星收入24.88万元。

注3：广菲克焊装侧围内板/侧围总成线体改造项目因对方原因未完成验收程序，破产管理人认可并确认债权。2022年8月-9月期间确认零星收入1.3万元。

注4：合创汽车焊装地板分总成和地板总成自动线工装项目改造项目2024年5月-9月公司根据整体情况判断，确认零星收入29.92万元。

注5：轻橙时代2023年5月-9月期间，对方反复提供信息正在商谈重组方案，焊装车间自动线导入项目期间确认零星收入9.73万，焊接车间地板总成线、主拼线及补焊线制作项目确认零星收入1万元。

注6：晨创翔夹具改造项目因对方原因未完成验收程序，2023年12月晨创翔已确认该债权。

综上所述，公司基本不存在客户出现明显财务恶化、破产重组、提出诉讼后继续确认收入的情形。

2、结合相关项目获取的内外部进度确认依据，说明相关收入确认是否合理，是否符合会计准则规定

公司持续关注客户生产经营情况和合同收款情况，依据客户的履约情况执行合同，采用时点法核算的合同在交付给客户后均需进行安装调试，经客户验收合格后确认收入；采用时段法核算的合同基于客户的经营情况或正常的履约意愿进行投入，公司均已保留完整履约相关的内外部资料，具体依据参见本回复“问题1.关于机器人自动化生产线业务”之“（四）说明确定履约进度时，获取的内外部进度确认依据……情况”。除了前述进度确认书等相关证据外，公司项目组成员在项目实施期间内会持续与客户相关成员通过邮件、通讯软件等实时沟通确认项目实际进度和发现问题，确保项目进度按计划进行，在以往的项目履约过程中该等沟通记录一般可以得到客户认可，并在相关诉讼案例中得到法院支持。

综上所述，公司确认相关项目收入的内外部依据充分、合理，收入确认符合《企业会计准则-收入》及公司一贯的收入确认政策。

【年审会计师回复】

（一）核查程序

针对上述事项，我们执行的审计程序包括但不限于：

1、了解公司减值测试相关的会计政策和内部控制，评估公司应收款项减值计提是否符合公司一贯执行的会计政策。

2、根据公司坏账计提政策，获取公司应收账款明细账，核查应收账款账龄、应收账款逾期情况，分析其合理性，并计算复核应收账款信用损失准备金额，复核测试公司的坏账计提是否充分。

3、通过网络查询客户的工商信息、经营状况、信用状况等公开披露信息，检查公司重要客户是否存在信用状况发生恶化的情况。

4、向客户函证应收账款期末余额，确认应收账款余额的真实性和准确性。

5、获取公司期末未到期的迪链明细表，核查迪链到期结算兑付情况，复核公司期后应收账款回款情况。

6、获取公司诉讼的所有相关法律文书、和解协议、案件判决文书，以及对涉诉应收账款预计未来可收回金额做出估计的依据等，分析单项计提比例是否充分合理；向律师实施函证，了解重大诉讼事项对公司收回相关款项的影响。

（二）核查意见

经核查，我们认为：

1、公司前五名应收账款和合同资产客户中，除观致汽车、广汽菲亚特2家客户的欠款外，其他三名客户应收账款的回款风险较低。

2、公司已对观致汽车、广汽菲亚特涉及的应收账款和合同资产按照单项计提坏账，报告期末未发现存在其他重大未单项计提的其他诉讼、破产重组或存在回款重大不确定性的应收账款和合同资产。

3、结合公司提供相关获取的内外部进度确认依据，公司单项计提坏账客户收入确认符合企业会计准则的规定。

5. 关于供应商及预付账款。年报显示，2024年前五名供应商采购额14,576.26万元，占年度采购总额的25.44%，第二名、第四名、第五名供应商均为报告期新进入前五名的供应商；2024年预付账款2,375.88万元，同比增长61.12%。此外，公司存在客户、供应商重合的情形。

请公司：（1）分别列示前五名供应商、预付供应商名称、成立时间、采购内容、采购金额及占比、预付金额及占比、关联关系，说明前五大供应商、预付供应商变动原因，主要供应商中是否在成立时间短、注册资本小的情形；（2）结合新签订单变动趋势、公司付款政策，说明报告期内预付账款大幅增长的原因，使用大额预付款结算的商业必要性；（3）列示报告期客户与供应商重合的交易情况及相互间的关联关系，说明形成的原因、商业合理性、交易定价公允性，相关交易是否构成受托加工，相关会计处理是否符合《企业会计准则》的规定。

【公司回复】

（一）分别列示前五名供应商、预付供应商名称、成立时间、采购内容、采购金额及占比、预付金额及占比、关联关系，说明前五大供应商、预付供应商变动原因，主要供应商中是否在成立时间短、注册资本小的情形

1、公司2024年前五名供应商相关情况

单位：万元

2024年度前五大供应商							
序号	供应商名称	成立时间	注册资本	采购内容	采购金额	采购占比(%)	企业背景	关联关系
1	单位二十	1994年8月10日	320000万日元	机器人、焊机、配件	10,079.51	17.59	外资控股	非关联
2	广州市增城羊林机械设备厂	2014年3月	8万人民币	机械加工制作	1,356.06	2.37	私营企业	非关联
3	上海沃思斯自动化技术有限公司	2014年5月	1000万人民币	气动元件、锁耳	1,192.82	2.08	私营企业	非关联
4	SMC自动化有限公司	2021年2月	215000万日元	气动元件	996.41	1.74	外资控股(日本SMC集团)	非关联
5	单位二十三	2021年5月	1000万人民币	机械加工制作	951.46	1.66	私营企业	非关联
合计		—	—	—	14,576.26	25.44		

公司2024年度前五名供应商中，无新成立供应商，除广州市增城羊林机械设备厂外无注册资本较小情况。

广州市增城羊林机械设备厂（以下简称“羊林机械厂”）系公司重要的非标夹具制造加工供应商。羊林机械厂具有较为成熟的外协体系，与公司从2014年开始合作，从前期仅能做零件加工逐渐成长为能组织资源加工、组装、配管&配线以及精度测量的整合套夹具制作的合格供应商，目前拥有逾50人的服务团队。羊林机械厂位于广州市增城区，当日发货可送达，可大幅度降低货运成本与时间成本。公司在选择机械加工制造商时，重点考量供应商是否具备加工制造的技术能力、合作过程中羊林机械厂严格遵循公司的工艺、质量、交期、结算要求，是公司长期合作的供应商。2021年至2024年采购金额分别为665.03万元、965.33万元、1,472.55万元、1,356.06万元，近4年均为公司前20大供应商，合作过程中不存在异常情况。

2、报告期及对比期期间内前五大供应商变动比较

单位：万元

供应商	2024年度			2023年度			
	采购金额	采购占比（%）	金额排名	采购金额	采购占比（%）	金额排名
单位二十	10,079.51	17.59	1	10,688.48	13.66	1
广州市增城羊林机械设备厂	1,356.06	2.37	2	1,472.55	1.88	6
上海沃思斯自动化技术有限公司	1,192.82	2.08	3	1,941.83	2.48	3
SMC自动化有限公司	996.41	1.74	4	1,267.87	1.62	9
单位二十三	951.46	1.66	5	837.92	1.07	12
单位二十四	566.55	0.99	15	2,744.64	3.51	2
广州发那科机器人有限公司	676.41	1.18	10	1,769.25	2.26	4
晓剑科技（北京）有限公司	113.24	0.20	110	1,762.62	2.25	5
合计	15,932.46	27.81		22,485.16	28.73	

2024年度公司前五大供应商均为公司长期合作供应商，前五大供应商无新增供应商的情况。2024年度前五大供应商的变动原因主要为：

公司的主要业务是非标定制产品，采用“以销定产”和“订单式生产”的业务模式，需要根据客户的技术要求、技术路线、生产节拍、自动化程度、场地限制等个性化要求进行定制开发，因不同项目特点和客户需求的差异，导致所需采购的物料也不相同，故前五大供应商也会出现一定程度的波动。

（1）广州市增城羊林机械设备厂、单位二十三在2024年新晋前五大供应商，两家厂商主要是非标夹具、房体等设备生产商，2024年公司承接的项目中新建线体项目减少，改造类、追加车型类项目相对稳定，由此导致如机器人、焊枪、快换盘、SPR系统等品类的集中采购量大幅下降，同时夹具、房体等非标设备类的产品采购量相对稳定，由此导致上述两家供应商的采购排名上升。

（2）SMC自动化有限公司是一家生产气动元件器件的企业，向公司供货的产品主要有：气缸、五通、阀、阀岛等通用部件，与公司保持长期稳定的合作。2024年度公司因业务量减少，整体采购金额有所下降，SMC自动化有限公司的供应商排名由第九名上升至第四名。

（3）单位二十四是小原、阿特拉斯、史陶比尔等多家知名机电设备品牌的代理商，2023年度公司承接地板分拼及地板总成线、主线改造、左右侧围及顶盖线、能扩、新建线体等多个项目，采用古德尔品牌的机器人第七轴、史陶比尔品牌的快换盘、小原的焊枪、图尔克品牌的预制电缆等部品，故2023年度公司向该供应商采购额较高。

（4）广州发那科机器人有限公司2024年度退出前五大供应商，主要系2023年度承接的某车型上车体自动化项目中采用发那科品牌的机器人，导致2023年广州发那科机器人有限公司的采购额较高。

（5）晓剑科技（北京）有限公司是一家从事国外先进焊接设备、汽车制造与维修设备代理销售，主要代理Tucker、Telwin品牌。2023年向该供应商大幅采购原因系公司承接的某焊装车身线项目中使用了Tucker品牌的全自动SPR铆接系统、手持式悬挂SPR铆枪及配件。2024年度随该项目进入试运行阶段，减少从该供应商购买商品，2024年度退出前五大供应商。

3、公司2024年前五名预付供应商相关情况

单位：万元

2024年度前五大预付账款								
序号	供应商名称	成立时间	注册资本	采购内容	采购人库金额	占比(%)	预付金额	预付账款占比(%)	预付时点	截止回复日是否已结算	关联关系
1	单位二十	1994年8月10日	320000万日元	机器人、焊机、配件	10,079.51	17.59	622.66	26.21	2024年12月	是	无
2	杭州绍兴自动化设备有限公司	2018年6月12日	1000万人民币	FDS系统	533.56	0.93	337.22	14.19	2024年12月	是	无
3	阿特拉斯科普柯(上海)工业技术(上海)有限公司	2004年8月20日	1020万美元	涂胶系统	463.58	0.81	257.79	10.85	2024年12月	是	无
4	广州卓锋自动化设备有限公司	2010年4月9日	500万人民币	机械制作			140.55	5.92	2024年7月、8月、12月	是	无
5	天津本翰广宏机械设备有限公司	2010年4月21日	100万人民币	滑橇	212.68	0.37	131.26	5.52	2024年7月	是	无
合计		—	—	—	11,289.33	19.70	1,489.48	62.69	—	—	—

4、公司两年前五大预付款供应商对比

单位：万元

序号	供应商名称	采购内容	2024年			2023年			关联关系
			预付款金额	占比(%)	排名	预付款金额	占比(%)	排名	
1	单位二十	机器人、焊机、配件	622.66	26.21	1	-	-	-	无
2	杭州绍兴自动化设备有限公司	FDS系统	337.22	14.19	2	19.08	1.29	20	无
3	阿特拉斯科普柯工业技术(上海)有限公司	涂胶系统	257.79	10.85	3	-	-	-	无
4	广州卓锋自动化设备有限公司	机械制作	140.55	5.92	4	-	-	-	无
5	天津本翰广宏机械设备有限公司	滑橇	131.26	5.52	5	-	-	-	无
6	哈斯斯福德焊接技术(北京)有限公司	焊接控制柜	-	-	-	128.70	8.73	1	无
7	都锐(上海)焊接设备有限公司	电极握杆及其组件	-	-	-	126.56	8.58	2	无
8	杭州深力自动化科技有限公司	转台	-	-	-	105.50	7.15	3	无
9	广州锐意环境科技有限公司	点焊除尘系统	-	-	-	104.78	7.11	4	无
10	库卡柔性系统(上海)有限公司	OPENGATE设备	-	-	-	103.54	7.02	5	无
合计			1,489.48	62.69		588.16	39.88		

2023年、2024年未前五大预付款供应商均与公司不存在关联关系，预付款所订购货物均已于次年度验收入库。公司采用“以产定购”的采购模式，采购部门根据业务部门的需求开展采购活动。对于国外品牌机器人、大型设备及非标产品，需要支付一定比例的预付款项，各年度预付款供应商变动主要与公司期末在产品的采购需求相关。

（二）结合新签订单变动趋势、公司付款政策，说明报告期内预付账款大幅增长的原因、使用大额预付款结算的商业必要性

公司的付款政策为：对于通用机械元件、消耗品、劳务等经常性采购内容，采用月结方式付款；对于国外品牌机器人、大型设备及非标产品，按照行业惯例采用预付款方式进行采购。

公司期末预付款项余额2,375.88万元，占期末在手订单比例约3%，整体上预付款采购比例较低。

报告期末预付款金额主要与期末启动的项目相关，与整个年度新签订单关联性较弱，2024年第四季度公司新签订单2.78亿元，大于2023年同期新签订单1.27亿元。2024年末预付款项较期初余额大幅增长，主要是合同金额1.18亿元的新能源汽车焊装新建生产线、合同金额0.11亿元的电动车半自动焊接线等项目在2024年末启动，由于项目需要采购非标产品及国外品牌机器人，故期末形成一定规模的预付款项。以2024年末预付款项前五大为例，结合订单分析预付账款增长的原因如下：

（1）2024年12月，公司向单位二十采购机器人系统，用于公司承接的半自动焊接线项目，合同约定需在2024年12月支付合同预付款，因此期末该供应商预付款项上升，相关产品已于2025年1月交付完毕。

（2）2024年12月，公司向杭州信晟自动化设备有限公司采购的FDS系统及史陶比尔品牌的换枪盘用于公司承接的焊装新建生产线项目，合同约定需在2024年12月支付合同预付款，相关产品于2025年2月完成交付；

（3）2024年12月，公司向阿特拉斯科普柯工业技术(上海)有限公司采购SCA品牌的涂胶系统，用于公司承建的焊装新建生产线项目，合同约定需在2024年12月支付合同预付款，相关产品于2025年3月完成交付。

（4）2024年8月，公司向广州卓锋自动化设备有限公司采购的产品系自动桁架穿轴系统用于公司承接的桁架自动化设备项目，合同约定需在2024年8月支付合同预付款，相关产品于2025年1月完成交付，预付款项已开具发票。

（5）2024年6月，公司向天津奔腾广宏机械设备有限公司采购的产品主要为滑橇用于公司承接的焊装线体项目，合同约定需在2024年7月支付合同预付款，由于终端客户工艺调整等原因，相关产品最终于2025年3月交付完毕。

综上所述，公司2024年末预付账款大幅增长，主要是期末在制的焊装新建生产线、半自动焊接线等项目采购非标产品及国外品牌机器人，导致预付款项增加。因产品制造/运输时间较长，或有定制化特征，按照行业惯例公司必须向供应商支付一定比例的预付款，否则无法完成合同履约义务，具有商业必要性。公司的付款政策未发生变化。

（三）列示报告期客户与供应商重合的交易情况及相互间的关联关系，说明形成的原因、商业合理性、交易定价公允性，相关交易是否构成受托加工，相关会计处理是否符合《企业会计准则》的规定

1、列示报告期客户与供应商重合的交易情况及相互间的关联关系

（1）报告期内公司客户与供应商重合的交易情况及购销业务关联性如下：

单位：万元

重合单位数量	销售金额	采购金额	购销关联性
33	6,107.59	14,649.30	无

（2）其中销售金额前五名单位如下：

单位：万元

序号	单位名称	销售商品类别	销售金额	采购商品类别	采购金额	购销关联性
1	单位十四	机器人系统、伺服电机等机器人配件	1,819.32	机器人联动机构	89.20	无
2	单位十五	机器人系统、伺服电机、焊机等机器人配件	1,675.10	技术服务费	408.96	无
3	单位二十	变位机、维修费	1,410.42	机器人、焊机、配件	10,079.51	无
4	单位二十一	机器人系统、切割机、焊机等机器人配件	327.57	焊丝	9.04	无
5	单位二十二	生产线改造、调试	260.49	输出模块	0.91	无
合计			5,492.90		10,587.62	/
占全部重合交易销售/采购额比例(%)			89.94		72.27	/

（2）其中采购金额前五名的单位如下：

单位：万元

序号	单位名称	采购商品类别	采购金额	销售商品类别	销售金额	购销关联性
1	单位二十	机器人、焊机、配件	10,079.51	变位机、维修费	1,410.42	无
2	单位十五	技术服务费	408.96	机器人系统、伺服电机、焊机等机器人配件	1,675.10	无
3	单位二十三	机械制作	951.46	工业软件	143.19	无
4	单位二十四	ATC、工具侧、焊枪、配件等	566.55	配件	0.42	无
5	单位二十五	涂胶系统及配件	366.68	工控机	22.57	无
合计			12,373.16		3,251.70	/
占全部重合交易采购额/销售额比例(%)			84.46		53.24	/

2、说明客户与供应商（前五名）重合形成的原因

（1）单位二十是机器人本体制造商，也从事工业机器人集成业务，公司向其销售的产品为变位机，其终端用户为整车厂，公司向其采购的产品为机器人、焊接、配件等，终端用户分布在一般工业各个领域，即公司销售与采购产品非同一品类，且购销均为独立流程；

（2）单位十五从事焊接、切割、自动化设备及机电产品的贸易及运维，在深圳地区有专业的运维服务团队，公司向其销售的产品主要为机器人、焊机及其他配件，其终端客户为汽车零部件客户等，公司向其采购的内容主要为技术服务费，公司委托其向深圳的整车厂提供售后服务，即公司销售与采购产品非同一品类，且购销均为独立流程；

（3）单