



2025年11月5日 星期三 zqsb@stcn.com (0755)83501750

信息披露 | Disclosure B30

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

九州通医药集团股份有限公司(以下简称“九州通”或“公司”)于2025年11月4日(星期二)下午13:00-14:00在上海证券交易所上证路演中心(<http://roadshow.sseinfo.com>)以网络互动交流的形式召开了2025年第三季度业绩说明会，就公司2025年前三季度经营成果、业绩亮点、“新产品、新零售、新医疗、数字化和不动产证券化(REITs)”五大战略(即“三新两化战略”)实施进展等具体情况与广大投资者进行了沟通交流。现就召开情况公告如下如下：

一、本次业绩说明会召开情况

2025年11月4日(星期二)下午13:00-14:00，公司董事长刘长云先生、副董事长刘兆年先生、副董事长兼总经理龚翼华先生、独立董事文华先生、财务总监夏晓益先生、副总经理兼董事会秘书刘志峰先生和证券事务代表张溪女士参加了本次业绩说明会，与投资者进行了线上互动交流。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

在本次业绩说明会上，公司就投资者提出的问题进行了回复，主要问题及回复整理如下：

问题一：公司2025年前三季度业绩如何？其中第三季度是否有较好增长？
回复：您好！2025年前三季度（1-9月），九州通实现营业收入1,193.27亿元，同比增长5.20%；归母净利润19.75亿元，同比增长16.46%。其中，第三季度（7-9月），公司实现营业收入382.20亿元，同比增长5.41%；归母净利润5.30亿元，同比增长8.46%；扣非归母净利润5.18亿元，同比增长15.24%。与第二季度相比，公司第三季度经营业绩有较大提升，归母净利润环比增长11.39%，扣非归母净利润环比增长16.49%，增幅明显。同时，公司第二季度经营活动产生的现金流量净额实现正5.04亿元。预计公司全年经营活动产生的现金流量净额为与经营业绩相匹配的正数。详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题二：2025年前三季度，公司营业收入与归母净利润双增长的主要原因是什么？

回复：您好！2025年前三季度（1-9月），九州通营业收入、归母净利润同比分别增长5.20%、16.46%，主要是在医药分销业务持续稳健增长的基础上，公司药总代理、医药工业、数字物流等新兴业务板块收入分别实现15.26%、9.93%、24.95%的较快增长，同时，公司完成医药仓储物流基础设施公募REITs发行上市，增加公司净利润4.38亿元。详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题三：2025年前三季度，公司新产品战略实施的成果及进展有哪些？

回复：您好！2025年前三季度，九州通新产品战略实施成果突出。其中，公司药总代理推广业务(含药品及医疗器械)销售收入达147.28亿元，利润增长“第二曲线”继续发力；医药工业业务及OEM业务全力打造具有市场竞争力的产品集群，前三季度实现销售收入23.00亿元，同比增长9.93%。此外，公司新产品战略实施体系不断完善，覆盖商务拓展(BD)、研发注册、品种评估及营销推广等领域，保障战略落地。详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题四：请问公司药总代理推广业务(CSO)前三季度推进情况如何？

回复：您好！2025年前三季度，九州通药总代理推广业务(含药品及医疗器械)销售收入达147.28亿元，公司在深耕原有代理品种，进一步提升优势品种销量的同时，大力开展新品引进和培育，利润增长“第二曲线”继续发力。其中，公司药总代理推广业务前三季度实现销售收入87.40亿元，同比增长15.26%，主要得益于可威、舒可保等核心代理产品销售的健康增长。公司旗下全掌健康等已代理益可威、康王、舒可保、倍他乐克及派瑞松等在内的多个知名品牌，产品规模达783个，其中年销量过亿明星单品32个，覆盖慢病、抗感染等全品类。前三季度，公司新增引进产品81个，包括原研上市布地奈德混悬液等9个过万级单品。公司器械械总代理推广业务前三季度实现销售收入59.87亿元，公司目前已代理强生、理诺法、罗氏、麦默通、雅培、费森尤斯(血透)等品牌厂家的品规共计1,386个(其中预计年销量过亿品规20个)，覆盖11大厂家15条产品线。其中，圣泰科(牙科)、加奇等新品市场占有率迅速，前三季度销售收入超1.8亿元。详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题五：公司好药师“万店加盟”等新零售战略目前推进情况如何？
回复：您好！2025年前三季度，九州通新零售战略稳步推进，成效显著。公司新零售战略以“万店加盟”为核心，形成包含B2C电商总代总销、药九儿B2B电商平台、零售电商等业务矩阵，打造触及C端客户的全方位、全场景的“线上线下一体化”新零售服务体系。

2025年前三季度，好药师“万店加盟”业务重点聚焦“量质双提”。截至2025年第三季度末，好药师直营及加盟药店门店总数已达到33,275家，1万门店布全国31个省市自治区、293个地级城市及1,786个区县。前三季度，公司加盟药店销售规模保持快速增长态势，实现销售收入54.02亿元，同比增长43.40%；同时，面向C端的新零售业务同步拓展，前三季度实现销售收入22.35亿元(含B2C电

证券代码:600098

证券简称:九州通

公告编号:临2025-077

九州通医药集团股份有限公司 关于2025年第三季度业绩说明会召开情况的公告

商总代总销等业务)。此外，好药师积极拓展合作供应商，全国累计拥有超800家品牌供应商为加盟店提供强力品牌品种保障，已引进定制品种76个，集采战略合作KA政策品种累计达684个，进一步完善供应链产品矩阵。

专业药房方面，截至2025年第三季度末，好药师DTP特药房、慢病重症药房及“双通道”药房等相关资质药房已超6,800家(含加盟店)，经营SKU3,000+，其中自有药房承接处方外流规模达4.29亿元。此外，依托“数智化药学服务+特慢病医保+商保”模式，公司针对肿瘤、罕见病、高血压、糖尿病等13个慢特病种开展专项服务，已累计服务慢病患者超百万人。

即时零售O2O业务方面，好药师大药房通过“门店通”系统整合各大流量平台接单(美团、饿了么、京东、抖音等)，一站式打通O2O，赋能药店“网订店送”的电商能力，线下送药服务门店数量超7,000家(含加盟店)，已覆盖全国200余城市，2025年前三季度销售规模突破3亿元。

数字化赋能服务方面，好药师以“零售SaaS系统+追溯码解决方案”双轨并行，为加盟药店提供从合规溯源到高效运营的“一站式”解决方案，数字化赋能打造智慧门店。其中，面向“新零售”场景打造的九州万店数字化平台已服务好药师大药房全部零售门店，成为零售行业最具特色的SaaS系统。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题六：公司B2C电商总代总销业务模式是怎样的？前三季度经营情况如何？

回复：您好！2025年前三季度，九州通旗下好药师B2C公司继续为药械企业提供“一站式”全网化B2C电商总代总销服务，实现销售收入8.17亿元，同比增长13.00%，主要得益于公司通过构建品牌业务、兴趣电商、品种打造三大战略布局，为医药生产企业、电商平台提供电商运营、渠道拓展、供应链管理 etc.全场景服务。

目前B2C电商总代总销业务拥有400+业务运营团队、31+批零一体仓配能力，积累了超3,500万线上C端用户；此外，好药师线上线下服务C端会员总数已超6,000万。截至第三季度末，公司拥有战略合作品牌60余家，经销并运营了146家知名医药健康品牌的线上官方旗舰店，其中十万元以上销售爆单品140余个，百万以上销售额单品80余个，千万级项目20余个，上亿级运营项目共5个，主要围绕药械企业需求进行产品推广，聚焦优势流量打造全网爆款产品。前三季度，B2C电商总代总销业务全网总销售GMV达12.06亿元；在抖音、快手等兴趣电商渠道销售快速增长，同比增长62.80%，继续保持行业领先。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题七：公司药九儿B2B电商平台业务上半年发展不错，截至三季度末该业务的进展情况如何？

回复：您好！药九儿B2B电商平台业务方面，九州通以终端纯销模式为核心，全力发展院外医药数字化平台业务，已成为医药行业领先的线上线下一体化数据交易与服务平台。2025年前三季度，药九儿B2B电商平台自营销售收入达92.57亿元，同比增长14.14%。平台自三季度，截至2025年第三季度末，药九儿已与10,000余家工业企业达成合作，合作品种数量突破10万个，自营全品类SKU超过46万个，形成TOP品类与价格优势的双重优势。同时，药九儿为核心工业企业提供定制化与数字化品牌营销方案，已推动近300个工业合作项目落地。平台服务上，药九儿整合线上线下一体化运营体系，完善平台长效营销机制，持续提升用户活跃度与用户合作粘性。截至2025年9月末，诊所、中小连锁及药店等注册用户达到63万，活跃用户38万，终端客户满意度达到96.60%。平台数智化上，药九儿APP上线鸡窝家系统，整体系统稳定性100%，进一步提升用户使用体验；此外，平台率先通过人工智能推荐算法与区块链加密技术，实现了药品精准匹配与交易数据安全存证，Android版获软件著作权，平台功能融合AI的能力迭代升级，智能客服系统、智能定价系统、智能经营分析系统、智能辅助营销系统、智能采购系统等以及自动化核单系统，大幅提升运营效率。此外，平台拥有PC、App、小程序等多个移动终端，让上、下游客户享有安全、高效、便捷、精准的服务体验。2025年9月，药九儿荣获“2025年中国产业数字化百强榜”奖项。详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题八：公司零售电商服务平台业务前三季度进展情况如何？
回复：您好！2025年前三季度，九州通对京东、阿里、美团、叮当、平安、抖音、快手、百度等头部医药零售电商平台的健康产品销售业务继续保持快速增长，前三季度实现销售收入62.71亿元，同比增长28.92%；其中销售给京东、阿里自营平台的药品及OTC产品收入达49.99亿元，同比增长29.73%，是其重要的药械供应服务商。详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题九：能否详细介绍一下公司前三季度中药业务的发展情况？

2025年前三季度，九州通中药板块整体实现销售收入45.13亿元(含中药工业)，同比增长26.08%。其中，中药工业业务前三季度实现自产重点片剂销售收入17.62亿元，同比增长9.79%。公司旗下九州中药集团有限公司重点片剂生产基地荣誉：创新搭建湖北省中药质量追溯平台，真正实现了中药材流通“来源可追溯、去向可查证、责任可追究”。

中药生产方面，全流程规范化升级。九州中药已建成13家GMP认证现代化饮片企业，其中1家通过国家CMA实验室认证、2家获CNAS国家认可实验室资质，配备700余台专业检测设备，具备现行版《中国药典》中药材、中药饮片全项检测能力及DNA鉴别、重金属、农残等关键指标自检能力。公司创新打造19个九信智慧中药房，100余个医共体智慧中药房，拥有专业煎药设备6,000余台，日均处理代煎处方5万余张，实现“按方—煎方—煎药—配送”全流程数智化管理。

中药研发平台，组建70余个核心技术研发团队，11个省级以上研发平台，承担30余项国家级、省部级重点项目，参与50余项国家、地方标准制定，突破94项炮制工艺优化与工艺攻关，重点覆盖种植、加工、检测等环节的200余项专利群。

中药营销方面，形成全渠道网络覆盖。九州中药拓展出OTC业务、医疗服务、药材业务、线上业务四大营销业务，业务范围覆盖全国96%以上行政区域，服务10万余家药店、1万余家县级以上公立医院等下游终端客户。此外，九州中药创新构建“共享药材”交易平台，通过在线推广、阳光采购、标准化物流等机制，实现平台“共享药材”、共享供应、共享工厂生产、共享质量与溯源，助力采购降本。

中药数字化方面，树立全产业链标杆。九州中药以“AI+中医药”为核心，自主研发了“中药质量追溯平台”“智慧煎药管理系统”及“智慧中医诊疗系统”等数智化智能系统，提供从种植到终端服务的“平台+数据+服务+应用”联合解决方案。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题十：2025年前三季度，公司医疗器械板块的经营成果如何？
回复：您好！2025年前三季度，九州通医疗器械业务全面发展持续向好，OTC、医疗、服务等业务同步发展，实现销售收入289.63亿元，同比增长17.20%。

OTC业务方面，公司旗下九州通医疗器械集团有限公司拥有丰富的上游及全品类、全渠道覆盖，与鱼跃、三诺、可复美、杜蕾斯等全国知名品牌达成战略合作。前三季度，在消费品以旧换新“国补”政策带动下，九州通医疗器械线上业务实现快速增长，“国补”及线上业务销售突破5.37亿元，并与头部厂家及平台形成高效规范的线上业务合作体系。

医疗业务方面，医疗器械集团精耕大外科、血管介入、骨科、IVD、护理耗材、医疗设备及其他高值耗材等专业赛道，与全球60%以上百强跨国企业、国内80%以上百强工业企业开展业务合作。2025年前三季度，在医疗设备“以旧换新”政策推动下，公司全力发展医疗设备销售业务，实现医疗设备产线销售收入50亿元，同比增长42%。此外，公司持续推进SPI集配业务开拓及业务拓展，联动产业投资扩大覆盖覆盖，前三季度，公司实现SPI项目签约达28条，累计中标SPD项目已达132家。

专业医疗服务方面，医疗器械集团持续推进医疗物资数字化供应链SPD系统、骨科器械智慧服务平台等专业医院服务体系搭建，实现SPD、骨科器械、围术期术后康复等系统的持续迭代升级，显著提升系统性能及实施效率，建设面向医院的高质量一体化服务方案。此外，公司打造SPD智能柜，实现国内第一家人员和货品轨迹的3D全追踪，赋能医用耗材全流程管理。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题十一：公司实施新医疗战略以来，“九医诊所”会员店规模如何？未来发展目标是什么？
回复：您好！2025年前三季度，九州通新医疗战略稳步推进，截至2025年9月底，公司诊所会员店超3,000家，计划三年内实现万家诊所联盟。在诊所品满足度上，公司已在已有供应链领域的基础上，不断引入诊所专销品种，完善诊后品种结构，并与太极、华润三九、长风药业、吉林敖东、津药药业、齐都、王冠等多个上游厂家达成合作，前三季度新品引入数量较前、与第二季度相比，诊所专销品种第三季度销售环比增长69%。在诊所数字化赋能能力，公司自主研发

证券代码:600500 证券简称:中化国际 编号:2025-069
债券代码:138949 债券简称:23中化K1
债券代码:241598 债券简称:24中化K1

中化国际(控股)股份有限公司关于为参股公司提供担保的进展公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带责任。

重要内容提示：
● 被担保企业名称：Halecon Agri Corporation Limited 为本公司参股公司。
● 本次担保金额及已实际为其提供的担保余额：本次担保金额为1,252.68万美元。截至目前，公司(含公司控股子公司)已实际为其提供的担保余额为219,103.18万元人民币。
● 本次担保是否有反担保：无
● 对外担保逾期累计数量：无
● Halecon Agri Corporation Limited 最近一期的资产负债率超过 70%，敬请投资者注意相关风险。

一、担保情况概述

为满足经营发展的需要，根据实际资金需求，中化国际(控股)股份有限公司(以下简称“中化国际”或“公司”)参股公司Halecon Agri Corporation Limited拟向金融机构申请综合授信额度，融资本金不超过7.76亿美元，期限不超过3年，公司按照不超过30.01%的相对担保比例向金融机构提供连带责任担保，保证额度不超过2.33亿美元，Halecon Agri Corporation Limited控股股东海南天然橡胶产业集团股份有限公司(以下简称“海南橡胶”)按照其持有相对股比同比例提供担保。
公司分别于2024年8月29日、2024年9月18日召开第九届董事会第二十三次会议、2024年第二次临时股东大会，会议审议通过了《关于公司向参股公司提供融资性担保的议案》，同意公司按照不超过30.01%的相对担保比例向金融机构提供连带责任担保，保证额度不超过2.33亿美元，期限不超过3年。具体内容详见公司于2024年8月31日、2024年9月19日披露的《中化国际第九届董事会第二十三次会议决议公告》(公告编号：临2024-043)、《中化国际关于为参股公司提供担保暨关联交易的公告》(公告编号：临2024-047)以及《中化国际2024年第二次临时股东大会决议公告》(公告编号：临2024-049)。同时，上述额度也已包含在公司2025年度预计对外担保额度内，具体内容详见公司于2025年4月30日、2025年5月24日披露的《中化国际第十届董事会第三次会议决议公告》(公告编号：临2025-020)、《中化国际关于预计公司2025年度预计对外担保额度的公告》(公告编号：临2025-023)以及《中化国际2024年年度股东大会决议公告》(公告编号：临2025-031)。

二、被担保方基本情况
1.名称：Halecon Agri Corporation Limited
2.成立日期：2005年4月7日
3.注册地点：新加坡
4.实收资本：952,655,008.46新加坡元
5.主营业务：天然橡胶种植、加工和销售
6.股权结构：海南橡胶持股68.1%，中化国际持股29.20%，公众持股2.7%
7.主要财务指标：
截至2024年12月31日，该公司合并总资产209,316.4万美元，总负债158,302.3万美元，资产负债率为75.6%，净资产51,014.1万美元，2024年度营业收入377,712.3万美元，利润总额-1,471.9万美元。(以上数据经审计)

截至2025年6月30日，该公司合并总资产203,651.6万美元，总负债153,386.1万美元，资产负债率为75.3%，净资产50,265.5万美元，2025年1-6月营业收入175,606.6万美元，利润总额-4,451.1万美元，中国准则下的利润总额为-1,925.5万美元。(以上数据未经审计)

截至2025年9月30日，该公司合并总资产203,627.4万美元，总负债154,748.5万美元，资产负债率为76%，净资产48,878.9万美元，2025年1-9月营业收入249,160.8万美元，利润总额-5,595.2万美元，中国准则下的利润总额为-3,741.0万美元。(以上数据未经审计)

截至目前，包含本次担保在内，公司(含公司控股子公司)已实际为其提供的担保余额为219,103.18万元人民币。

三、担保进展情况

根据Halecon Agri Corporation Limited与东亚银行(中国)有限公司上海分行(以下简称“东亚银行”)签订的《贷款合同》，本次Halecon Agri Corporation Limited向东亚银行申请短期流动资金贷款3,900万美元，借款期限1年。东亚银行《最高额保证合同》担保金额4,290万美元，公司根据29.2%的持股比例为上述贷款提供连带责任保证担保金额1,252.68万美元。同时，Halecon Agri Corporation Limited控股股东海南橡胶按照68.1%的持股比例为上述贷款提供连带责任担保。

本次对外担保金额在公司第九届董事会第二十三次会议、公司2024年第二次临时股东大会、中化国际第十届董事会第三次会议以及中化国际2024年年度股东大会审议通过的担保额度内，无需再次提交公司董事会或股东大会审议。

四、担保协议的主要内容

债权人：东亚银行(中国)有限公司上海分行
保证人：中化国际(控股)股份有限公司
1.担保金额：1,252.68万美元
2.担保范围：为债务人主债权合同项下的全部债务(包括但不限于本金、利息、逾期利息、罚息、复利、违约金等)，以及债权人实现主债权合同项下的债权和保证本合同项下的担保权利而发生的全部费用(包括但不限于实际发生的诉讼费、财产保全费、强制执行费、律师代理费等)的29.2%。以上担保范围内的债权总额不应超出最高额，超出部分保证人不承担责任。
3.担保方式：连带责任保证
4.保证期间：自债权确定期间届满之日起三年，但在主债务履行期届满日超过债权确定期间届满之日(决算日)的情形下，保证期间自该主债务履行期届满之日起三年(包括因主债权合同下的违约事件及/或特别约定事件发生而引发的主债务提前到期或主债务展期、还款日宽限、分散履行等情形的，自相应的主债务提前到期日、主债务展期届满日、还款日宽限届满日，最后一期主债务履行期届满之日起三年)。

Halecon Agri Corporation Limited此次以东亚银行提款3,900万美元，中化国际根据《最高额保证合同》保证金额4,290万美元，持有Halecon Agri Corporation Limited比例29.2%，公司本次担保金额为1,252.68万美元。

五、累计对外担保数量及逾期担保的数量
截至本公告披露日，公司累计对外担保金额为26.78亿元人民币，占公司最近一期经审计归属于母公司股东的净资产比例为21.28%，其中对外担保用于公司提供的担保累计金额为21.91亿元人民币，占公司最近一期经审计归属于母公司股东的净资产比例为17.41%。无逾期担保金额，涉及诉讼的担保金额及因担保被诉讼或败诉而应承担的损失金额。

特此公告。

中化国际(控股)股份有限公司董事会
2025年11月5日

证券代码:002475 证券简称:立讯精密 公告编号:2025-137
债券代码:128136 债券简称:立讯转债

立讯精密工业股份有限公司 关于控股股东部分股权质押解除质押及质押的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

立讯精密工业股份有限公司(以下简称“公司”)于2025年11月4日接到公司控股股东香港立讯有限公司(以下简称“立讯有限”)的函告，获悉其在上海浦东发展银行股份有限公司深圳分行(以下简称“浦发银行”)、集友银行股份有限公司(以下简称“集友银行”)质押的本公司部分股份已解除质押；此外，将其已持有的部分本公司股份质押给集友银行。现将有关情况说明如下：

一、股东股份解除质押情况

本次股份解除质押基本情况：

股东名称	本次解除质押股份数量(股)	其所持股份数量(股)	占公司总股本比例	起始日	解除日期	债权人
立讯有限	42,000,000	1,548,000,000	0.58%	2024/8/26	2025/11/3	浦发银行
立讯有限	21,000,000	67,720,000	0.29%	2023/10/16	2025/11/3	集友银行
合计	63,000,000	2,226,000,000	0.87%	-	-	-

截至2025年11月4日，上述质押股份已在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司办理完毕解除质押登记手续。

二、股东股份质押的情况

本次股份质押基本情况：

股东名称	是否为控股股东或实际控制人	本次质押股份数量(股)	占其所持股份比例	占公司总股本比例	是否为限售股	是否为补充质押	质押起始日	质押到期日	质权人	质押用途
立讯有限	是	20,000,000	0.73%	0.27%	否	否	2025/11/4	2027/11/4	集友银行	日常经营
合计	-	20,000,000	0.73%	0.27%	-	-	-	-	-	-

截至2025年11月4日，上述质押股份已在中国证券登记结算有限责任公司深圳分公司办理完毕质押登记手续。

三、股东股份质押担保的情况

截至2025年11月4日，立讯有限及其一致行动人所持股份及质押情况如

证券代码:002255 证券简称:海陆重工 公告编号:2025-039

苏州海陆重工股份有限公司 股票交易异常波动公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

一、股票交易异常波动的情况介绍
苏州海陆重工股份有限公司(以下简称“公司”)股票(证券简称：海陆重工，证券代码：002255)连续两个交易日(2025年11月3日、2025年11月4日)收盘价格涨幅偏离度累计超过20%，根据深圳证券交易所的有关规定，属于股票交易异常波动的情况。

二、公司关注、核实情况

针对公司股票交易异常波动，公司对有关事项进行了核查，并问询了公司控股股东和实际控制人，有关情况说明如下：

1.前期披露的信息不存在需要更正、补充之处；
2.未发现近期公共传媒报道了可能已经对公司股票交易价格产生较大影响的未公开重大信息；
3.近期公司生产经营情况正常，内外部经营环境未发生重大变化；
4.公司及控股股东、实际控制人不存在应披露而未披露的重大事项或处于筹划阶段重大事项；
5.公司控股股东、实际控制人在本公司股票交易异常波动期间未买卖公司股票。

股票代码:600028 股票简称:中国石化 公告编号:2025-48

中国石油化工股份有限公司 关于以集中竞价交易方式回购A股股份的进展公告

中国石化董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示：

回购方案审议时间	2025/8/22, 由第九届董事会第八次会议审议通过
预计回购金额	2025年8月21日至2025年11月20日 5.02亿元-10亿元
回购用途	□ 减少注册资本 ☑ 用于员工持股计划或股权激励 ☑ 用于转换公司可转债 ☑ 用于其他公司价值及股东权益
累计已回购股数	48,821,270股
累计已回购金额占股本比例	0.04%
累计已回购金额(不含交易费用)	269,601,850.77元
实际回购价格区间	5.27元-5.86元/股

一、回购股份的基本情况

为维护公司价值及股东权益，中国石油化工股份有限公司(简称“中国石化”或“公司”)于2025年8月21日召开第九届董事会第八次会议，审议通过了《关于以集中竞价交易方式回购公司股份的方案》，具体内容详见公司于2025年

证券代码:000728 证券简称:国元证券 公告编号:2025-041

国元证券股份有限公司 2025年半年度权益分派实施公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整，没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

国元证券股份有限公司(以下简称本公司或公司)2025年半年度权益分派方案已获2025年9月16日召开的公司2025年第一次临时股东大会审议通过，现将权益分派事宜公告如下：

一、股东大会审议通过权益分派方案情况

1.公司于2025年第一次临时股东大会审议通过的利润分配方案具体内容如下：公司现有总股本4,363,777,891股为基数，向全体股东每10股派发现金红利人民币0.80元(含税)，合计派发现金人民币349,102,231.28元(含税)，不送红股，不以公积金转增股本。

2.自公司2025年半年度权益分派方案披露至实施期间，公司股本总额未发生变化；若总股本发生变动的，将按照现金分红总额不变的原则，以分红派息权益登记日的总股本为基数调整分配比例。

3.本次实施的分配方案与股东大会审议通过的分配方案一致。

4.本次实施的分配方案距离股东大会审议通过的时间未超过两个月。

二、权益分派方案

本公司2025年半年度权益分派方案为：以公司现有总股本4,363,777,891股为基数，向全体股东每10股派0.800000元人民币现金(含税；扣税后，通过深股通持有股份的香港市场投资者、境外机构(含QFII、RQFII)以及持有首发前限售股份的个人和证券投资基金每10股派0.720000元)；持有首发前限售股、股权激励限售股及无限售流通股的个人股息红利税实行差别化税率征收，本公司暂不扣缴个人所得税，待个人转让股票时，根据其持股期限计算应纳税额[注]；持有首发后限售股、股权激励限售股及无限售流通股的非证券投资基金所涉红利款，对香港投资者持有基金份额部分按10%征收，对内地投资者持有基金份额部分实行差别化(税率征收)。

【注】：根据先进先出的原则，以投资者证券账户为单位计算持股期限，持股1个月(含1个月)以内，每10股补缴税款0.160000元；持股1个月以上至1年(含1年)的，每10股补缴税款0.080000元；持股超过1年的，不需补缴税款。】

三、股权登记日与除权除息日
本次权益分派股权登记日为：2025年11月11日，除权除息日为：2025年

并上线九医SaaS诊所管家系统，为诊所客户提供数智化运营增值服务，可实现3秒建档、10秒出方、医保结算、营收分拆以及药品追溯码、5秒入库、效期预警等，目前2,000余家诊所会员店已上线使用该系统；此外，公司与腾讯云合作开发的九医诊所AI辅助诊断平台，通过接入腾讯医疗AI推理，实现了诊疗系统的大模型应用，系统覆盖近3,000种疾病，11万种药品知识，2025年9月新增接入DeepSeek助力AI辅助，目前“九医诊所”会员店月度使用AI辅助的次数峰值达6.9万次/月。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题十二：公司在行业中的数字化水平如何？是否运用AI技术提升公司智能化水平？

回复：您好！九州通近年来在数字化及智能化转型方面持续加强，重点加大在AI人工智能能力的开发与应用，数字化能力在行业内已处于领先水平。2025年前三季度，公司研发投入2.29亿元，目前研发技术人员达1,591人。

公司通过自主研发以及与阿里云、腾讯云等头部企业合作方式，以AI技术、大模型为基础，结合自身业务及管理体系，开发针对不同应用场景的AI智能体，包括AI+智慧物流、AI+中西医疗、AI+医疗器械、AI+智能办公等。其中，骨科腹腔镜智慧服务平台、九医诊所AI辅助诊断平台、九信中药诊疗系统等项目分别通过引入AI人工智能技术，大大提高骨科手术器械产品出库、诊所诊断及中医疗等不同场景的运营效率，同时提升诊疗效率和患者体验，获得医院、医生、患者等多方用户好评；AI物流中“货到人”项目将智能调度算法应用于订单组波、商品存储、出库命中、AGV调度等全生命周期，多维提升“货到人”综合效能，助力“货到人”拣选出库效率提升10%。

此外，九医诊所AI辅助诊断平台以及公司内部办公系统、员工数字助理“智九医”等均已接入DeepSeek，通过智能化技术提升服务水平的同时，进一步提高公司办公效率，优化公司经营决策以及引入阿里的通义灵码，通过大模型赋能研发体系效率提升，大幅减少技术开发时间。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题十三：九州通公募REITs发行后的市场表现怎么样？Pre-REITs项目运行情况如何？

回复：您好！汇添富九州通医药REIT自2025年2月在上海证券交易所上市以来，其市场表现良好，截至2025年9月30日，汇添富九州通医药REIT(S08084)的收盘价较基准价累计涨幅达43.28%，期间累计涨幅最高值达51.81%。此外，其底层资产武汉东西湖项目运营稳健，托盘使用率及项目整体租金收缴率均高于预期值，现金流健康稳定。2025年7月，“汇添富九州通医药REIT”凭借着突出的运营情况及稳健的市场表现，在第九届不动产证券化REITs论坛上，荣获“2025年度最受投资者青睐公募REITs产品”称号。

Pre-REITs方面，Pre-REITs项目首期入池的上海、杭州及重庆的三处医药仓储物流资产及配套设施整体运营平稳，仓库出租率达100%。后续公司将适时启动公募REITs扩募工作，并优先选择上述首期Pre-REITs入池的三处医药仓储物流资产及配套设施。

详见公司披露的《2025年第三季度报告》，请投资者注意投资风险。

问题十四：请问公司作为上市公司，在承担社会责任及ESG方面的建设情况是怎样的？

回复：您好！202