北京万东医疗科技股份有限公司

公司代码:600055 公司简称:万东医疗

2025 年度报告摘要

第一节 重要提示

1、本年度报告摘要来自年度报告全文,为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划,投资者应当到http://www.sse.com.cn网站仔细阅读年度报告全文。

2、本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性,不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏,并承担个别和连带的法律责任。

3、公司全体董事出席董事会会议。

4、立信会计师事务所(特殊普通合伙)为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

5、董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

结合行业发展情况、公司发展阶段、公司实际经营情况等各方面因素综合考虑,为更好地维护全体股东的长远利益,保障公司的可持续发展和资金需求,公司2025年度拟不派发现金红利,不进行公积金转增股本、不送红股。上述利润分配预案符合《上市公司监管指引第3号——上市公司现金分红》等相关规定。该预案尚需提交股东会审议。

根据《上市公司股份回购规则》等有关规定,上市公司以现金为对价,采用要约方式、集中竞价方式回购股份的,视同上市公司现金分红,纳入现金分红的相关比例计算。2025年度,公司以现金为对价,采用集中竞价交易方式回购公司股份1,802,700股,回购金额共计人民币29,992,822.08元(不含交易费用)。

截至报告期末,母公司存在未弥补亏损的相关情况及其对公司分红等事项的影响

□适用√不适用

第二节 公司基本情况

1、公司简介

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所	万东医疗	600055	华润万东

联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表
姓名	欧云彬	马佳坤
联系地址	北京市朝阳区酒仙桥东路9号院3号楼	北京市朝阳区酒仙桥东路9号院3号楼
电话	010-84569688	010-84569688
传真	010-84575717	010-84575717
电子信箱	wdm_ir@wandong.com.cn	wdm_ir@wandong.com.cn

2、报告期公司主要业务简介

2.1 报告期内公司所处行业情况

近年来,全球医学影像设备产业在技术创新、市场需求和政策引导的多重驱动下,正经历一场深刻的变革。一方面,以人工智能、多模态融合为代表的前沿技术不断突破,推动行业向精准化、智能化、普惠化迈进;另一方面,市场格局也在悄然重塑,传统巨头与新兴力量同台竞技,竞争焦点从单一硬件性能转向涵盖技术、数据、服务、AI等的全链条生态能力。

(一)市场规模:稳健增长,亚太引领

根据Eshare医械汇数据,2022年全球医疗器械市场规模为5,528亿美元,其中医学影像设备(不含内窥镜)市场规模约为525亿美元,占比9.5%,是全球第三大医疗器械细分领域,仅次于体外诊断和心血管设备。

从增长趋势看,市场前景广阔。灼识咨询预测,到2030年,全球医疗影像市场规模将达到627亿美元,2020-2030年的年复合增长率(CAGR)为3.8%。另一组数据显示,2023年全球市场规模约为520亿美元,预计到2027年将突破680亿美元,年复合增长率约5.5%。这一增长主要得益于全球人口老龄化加剧、慢性病负担加重带来的刚性诊疗需求,以及精准医疗理念普及和早筛项目推广带来的增量市场。

区域市场呈现差异化发展格局。北美市场作为成熟市场,占比约35%,其增长主要依赖于高端设备的更新换代和对精准医疗解决方案的持续投入。欧洲市场占比约28%,在严格的环保法规和绿色医疗政策推动下,低剂量、无液氦等环保型设备成为发展重点。最具潜力的亚太市场,其增速超过9.2%,是全球增长的核心引擎。以中国、印度和东南亚国家为代表,在政府大规模医疗基建投入、医保覆盖扩大以及本土企业崛起的共同作用下,市场需求持续爆发,成为全球厂商竞相角逐的战略要地。尽管短期中国市场受政府集采,以及DRG医保支付等政策影响,市场有一定的波动,但长期仍保持不变。

(二)竞争格局:寡头主导,新秀崛起

全球医学影像设备市场长期呈现“寡头垄断”与“新兴追赶”并存的竞争态势。以通用电气(GE)医疗、飞利浦(Philips)医疗和西门子(Siemens)医疗为代表的“GPS”三巨头,凭借超过百年的技术积淀、强大的品牌影响力和完善的全球服务网络,构筑了极高的竞争壁垒。三者合计占据全球市场份额的65%-70%,尤其在代表技术制高点的超高端领域,如7T及以上超高场强MRI、光子计数CT、一体化PET-MRI等。它们的商业模式已成功从单纯的设备销售,转型为提供“高端硬件+智能化软件+全生命周期服务”的综合解决方案供应商,通过深厚的临床生态绑定客户。

然而近年,以中国企业为代表的新兴力量正在快速崛起,成为改变全球产业地图的关键变量。首先在中低端市场(如基础型DR、64排以下CT)凭借显著的性价比优势实现了快速进口替代,部分领域国产化率已超过85%。中国企业也在持续向高端市场发起冲击,在PET-CT、无液氦超导MRI、高端CT等领域取得实质性突破,产品不仅获得美国FDA、欧盟CE等权威认证,实现了从“跟跑”到“并跑”乃至局部“领跑”的跨越。中国企业的国际化路径呈现出“高端市场树品牌、新兴市场扩规模”的鲜明特征,对美国、德国、日本等高端市场的出口证明了其产品竞争力,而对东南亚、拉美等新兴市场的快速渗透则展现了其规模化优势。

(三)技术演进:智能化、绿色化、便携化

技术是驱动行业发展的第一动力,当前医学影像设备的技术演进主要围绕四个核心方向展开:

智能化(AI深度融合):人工智能已从辅助工具演变为设备的核心组成部分。AI算法被广泛应用于影像重建、病灶自动检出与分割、疾病风险预测、工作流优化等全流程。例如,AI可将CT、MRI的扫描时间大幅缩短,并实现肺结节、脑出血等病变的自动筛查,灵敏度超过98%。全球AI医学影像市场正以超过30%的年复合增长率高速扩张,预计将从2023年的约15亿美元增长至2030年的120亿美元,成为产业增长的新引擎。

绿色化:环保与可持续性成为重要考量。最典型的代表是无液氦MRI技术。传统超导MRI需要消耗大量稀缺且昂贵的液氦进行冷却。无液氦技术通过闭环冷却系统,彻底消除了对液氦的依赖,不仅解决了资源“卡脖子”问题,还大幅降低了设备的安装要求和长期运维成本,是未来超导MRI发展的必然方向。

便携化与移动化:设备正从庞大的固定式向小型化、便携化发展。将影像检查从放射科延伸至急诊室、手术室、基层诊所甚至患者床旁,极大地提升了医疗服务的可及性和即时性,市场年增速超过25%。

(四)产业链与商业模式变革

产业链上游的核心部件,如CT的X射线球管与探测器、MRI的超导磁体和梯度线圈、PET的闪烁晶体与光电倍增管等,其高端技术和产能仍高度集中在少数国际巨头手中,这是全球产业链的潜在风险点,也促使中国企业加强供应链自主可控建设。

商业模式正在发生深刻变革。传统的“一次性销售”模式正在向“产品+服务”的持续收入模式转型。“设备即服务”的订阅模式日益流行,医疗机构按年付费,即可获得包含设备使用、AI软件更新、远程维护、性能升级的全套服务,降低了初始资本支出门槛。此外,领先企业正致力于构建“诊疗一体化”生态,将影像设备与手术机器人、介入治疗系统、放疗设备等联动,提供从早期筛查、精准诊断到微创治疗的全流程解决方案,深度绑定临床价值。

我国医学影像设备行业正迎来重要的发展机遇期,行业整体在多重利好因素的驱动下展现出强劲的复苏与增长潜力,根据测算,2024年国内市场规模已达到562.9亿元。行业发展的核心驱动力主要体现在以下几个方面:首先是政策强力支持,国家层面相继出台了《“十四五”医疗装备产业发展规划》《医疗装备产业高质量发展行动计划(2023-2025年)》等一系列政策文件,为国产医学影像设备的自主创新与产业升级提供了明确的指引和支持;其次是市场需求持续旺盛,人口老龄化进程的加快以及慢性病发病率的上升,使得临床对医学影像检查的需求显著且持续增长,为行业发展奠定了坚实的市场基础;再者是国产品牌强势崛起,在政策鼓励和市场需求的共同作用下,国产品牌在超声(US)、计算机断层扫描(CT)、磁共振成像(MRI)等关键领域不断实现技术突破,目前国产品牌已在中端市场占据主导地位,并正稳步向高端市场迈进,国产替代进程加速;最后是技术融合赋能升级,人工智能(AI)、大数据、云计算等前沿技术的深度应用,正加速医学影像设备的智能化转型,这不仅提升了设备的诊断精度与效率,也推动了整个行业向精准化、个性化、远程化的方向演进,为医疗健康产业的高质量发展注入了新的动能。此外,行业增长还受益于我国医疗影像设备每百万人口保有量较发达国家仍有较大提升空间,以及医疗新基建的持续发力,整体增长稳健,尽管短期内受政府集采、DRG支付改革影响下,市场有所波动。

综上所述,全球医学影像设备产业正站在一个技术范式变革与市场格局重塑的历史交汇点。在精准医疗和数字智能的时代浪潮下,行业竞争已超越单纯的设备比拼,升级为涵盖尖端技术研发、供应链韧性、临床生态构建和数据价值挖掘的全面竞赛。中国医学影像设备行业在经历短期调整后,正依托政策、市场、技术与产业的多重优势,步入一个结构优化、技术升级、国产替代加速的高质量发展阶段。

2.2 报告期内公司从事的业务情况

2025年,作为国产医学影像装备与智慧医疗解决方案的核心提供商,公司在大型医疗设备集采和DRG医保支付改革等变革中持续突破,在挑战中稳步前行,是公司承前启后、谋篇布局“十五五”发展的关键之年。面对全球医疗技术加速迭代、人工智能深度赋能医学影像、产业链格局重塑与合规监管不断强化的复杂外部环境,公司坚持“用户思维、创新突破、结果导向、开放高效”的核心价值观,以战略定力应对不确定性,以体系能力推动高质量发展。

公司以科技创新为根本驱动力,紧密围绕临床需求,在技术创新、市场拓展与生态构建等多个维度实现了核心竞争力的跃升。公司在高端产品突破、AI平台赋能、全球市场拓展及可持续发展等方面取得了一系列重要进展,进一步巩固并提升了在国产医学影像领域的重要地位,向着“打造国际一流医疗设备供应商和服务商”的宏伟愿景迈出了坚实步伐。

(一)以战略性投入换取长期增长动能

研发投入强度显著提升:研发投入同比大幅增长43%,持续领跑行业。重点用于下一代核心技术的超前预研,现有产品的迭代升级,以及人工智能平台的深度开发与算法优化。旨在攻克关键技术瓶颈,提前布局产品线,为公司构建面向中长期竞争的技术壁垒和创新能力。

市场与渠道建设全面铺开:为加速全球化战略落地并进一步深化国内中高端市场的渗透率,公司在品牌影响力建设、销售渠道中高端拓展以及海外本地化服务网络搭建等方面均加大了投入。旨在提升品牌认知度、优化中高端客户触达效率、增强服务响应能力,为后续市场份额的持续扩大奠定坚实的市场与渠道基础。

战略性支出虽然短期内影响了利润表现,但为公司“向大放、向高端、全球化”战略转型奠定了坚实的基础,是公司实现“高质量增长”战略转型的关键举措,体现了公司长远的战略定力。

(二)产品矩阵与数字生态双轮驱动

1. 高端医学影像设备:产品矩阵完善,关键技术实现突破

公司已构建起覆盖全线、技术领先的高端医学影像产品矩阵,并在多个关键领域实现了国产“首创”或“领先”,打破了国外技术垄断。

磁共振(MRI)产品线:

双子星AI 3.0T MRI:正式上市并获NMPA认证,其革命性地实现了双灌注(DCE+DSC)同步定量成像,填补了国内在该领域的技术空白,为肿瘤、神经系统疾病的精准诊断与疗效评估提供了前所未有的强大工具。

第三代无液氦超导MRI:作为全球首发产品,采用“000平台+AI 1024平台”双引擎,实现了扫描速度提升4倍,图像信噪比提升30%的卓越性能。该产品已成功进入全球近20个国家,不仅解决了液氦资源“卡脖子”问题,更标志着中国在超导磁共振核心技术上取得了革命性突破。

计算机断层扫描(CT)产品线:

全新升级,推出新一代智慧CT矩阵——TurboTom 5 PRO与TurboTom 1S系列,全面覆盖从基层医疗到二级及以上综合医院的多元化临床需求,以智能化、精准化、易用化的影像解决方案,赋能各级医疗机构。2025年度,公司取得TurboTom 9 PRO医疗器械注册证,补齐高端CT产品线。

TurboTom 5 PRO作为矩阵主力机型,深度融合“1站式3D-AI慧眼工作流”,实现从智能摆位、扫描到辅助诊断的全流程智慧化,大幅提升诊疗效率与精准度。依托“两大核心硬件”——高性能液态金属轴承球管与稳定成像系统的革新,并结合“八大临床场景赋能”,在心血管、神经、肿瘤等复杂成像中表现卓越,为二级及以上公立医院提供中流砥柱级的影像支持。

TurboTom 1S系列专为基层医疗及公共卫生服务设计,以核心部件跨越式革新为基石,采用液金球管与双侧触控操作台,重塑扫描体验。内置AI肺结节、AI脑出血及AI报告质控等智能引擎,实现“即学即用、精准诊断”,有效降低操作门槛,助力基层医生提升诊断能力,推动优质医疗资源下沉。

产能保障方面,依托强大的供应链体系与智能制造能力,CT设备日均产能已达4台,确保国内外市场稳定、高效交付,为全球客户提供可持续的影像解决方案。

数字减影血管造影(DSA)产品线:

CGO-5200/5100系列搭载全球首创的稀土IGZO探测器,依托这一核心部件突破,使系统在确保高清画质的同时,将辐射剂量降低75%,减少了手术的辐射伤害。在临床科研领域,公司积极推进冠脉微循环前沿研究,并通过战略合作将血管内超声AI斑块分析技术与DSA深度融合,为心血管精准诊疗提供创新工具。凭借卓越的“低剂量、高清画质”成像技术,公司产品成功入选“国家高端医疗装备推广应用项目”,彰显了国家层面对公司技术领先性的高度认可。

数字化X射线(DR)产品线:

推出全球首创的单次曝光全脊柱/全下肢成像的全幅DR,将辐射剂量降低50%。这一创新技术不仅提升了检查效率与舒适度,更有力巩固了公司国内DR市场占有率第一的领先地位。

多元化产品拓展:

推出开创性的负重位扫描CBCT 600及动物专用“液金”CT、AI核磁等产品,构建了从人类到动物、从常规诊断到特殊科研应用的更全面影像解决方案,积极开拓多元化市场新蓝海。

2. 医学影像AI与数字医疗平台:规模化应用,深度赋能基层医疗

公司致力于将人工智能与云计算技术深度融入医疗服务全链条,构建了强大的数字医疗生态,推动优质医疗资源下沉。

妙笔AI-报告生成系统:深度融合DeepSeek等大语言模型,创新性实现“智能校验引擎”和“动态适配模板库”两大技术突破,系统根据医生描述的病灶后,约一分半钟即可完成初步报告撰写,极大程度上实现了报告输入自动规范化和报告生成效率翻倍提升。

妙笔AI-质控管理系统:独创性融合自主构建的医学影像知识库(多类异构数据及信息)与深度优化的大型语言模型(LLM-R),一举突破精准语义解析、影像特征深度理解与差异智能识别三大技术堡垒。创新性地构建了具备“全流程实时干预-闭环式管理-灵活化部署”能力的新质控范式,系统已在全国数十家顶尖三甲医院部署落地,通过智能质控全流程覆盖,推动医疗影像从“经验依赖”向“数据驱动”转变。

业界首个DR智能体:依托万里云超400万例跨域胸部DR影像数据,构建起多模态诊断大模型,突破传统AI“单点识别”局限,创新引入“深度思考(Thinking)”推理引擎。面对复杂或多病灶影像,可模拟临床医师思维链,进行多步逻辑推演。通过万里云“AI+云影像”平台,影像和临床专家的诊断经验可持续注入模型,驱动诊断逻辑不断迭代升级,使AI决策更加贴近真实临床思维。

3. 全球市场与服务网络:双线并进,深化本土化运营体系

公司实施国内与国际市场同步深耕、协同发展的战略,服务网络的覆盖广度与运营深度得到显著提升。

国内市场:

服务网络已覆盖全国31个省级行政区,拥有6大区域服务中心和80家授权服务商,县级及以上区域覆盖率高达90%,构建了“7×24小时”快速响应体系。

“一站式介入整体解决方案”已覆盖22省120余个县域,累计完成手术超10万台,通过“设备+技术+服务”的模式,切实提升了基层医院的介入诊疗能力,助力实现“大病不出县”。

海外市场:

以五大业务区域为核心,产品已进入全球110多个国家和地区,并在近20国初步建立了本地化的运营与服务体系。

2025年新开拓了泰国、印尼、菲律宾、印度、墨西哥、阿根廷等20余个空白市场,新增全球客户60余个,全球化步伐显著加快。

与巴西VMI集团签署合作备忘录、无液氦MRI在乌兹别克斯坦完成第100例扫描等标杆项目,标志着公司的海外业务实现了从单纯的产品出口,向技术输出、资本合作与深度本土化运营的战略升级。

(三)技术创新与研发突破:构筑坚实技术护城河,引领行业标准

公司在知识产权积累和行业标准制定方面成果丰硕,研发实力与行业影响力获得广泛认可。

知识产权硕果累累:全年新获授权专利45项、软件著作权11项,累计拥有授权知识产权达270项,为核心技术构建了严密的保护网。

积极参与标准制定:累计参与1项国际标准、7项国家标准、10项行业标准的制定工作,从行业规则的跟随者转变为参与者乃至制定者,显著提升了行业话语权。

深化产学研合作:与清华大学、中科院电工所等顶尖科研机构达成战略合作,并牵头或承担了“国家新材料生产应用示范平台”、“十四五”国家重点研发计划”等国家级重大课题,彰显了公司在前沿基础研究与产业关键共性技术攻关方面的强大实力。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位:元 币种:人民币

	2025年	2024年	本年比上年增减(%)	2023年
总资产	5,739,124,384.00	5,470,493,043.29	5.28	5,396,325,530.54
归属于上市公司股东的净资产	4,457,758,702.42	4,767,546,579.04	-6.50	4,711,473,658.91
营业收入	1,346,993,071.19	1,524,354,161.43	-11.64	1,236,669,630.89
利润总额	-300,514,608.35	166,859,632.72	-280.10	213,331,276.92
扣除与主营业务无关的业务收入和不具备商业实质的收入后的营业收入	1,215,067,024.87	1,428,080,775.77	-14.92	1,160,940,098.41
归属于上市公司股东的净利润	-227,860,105.15	157,360,997.13	-244.81	188,537,925.62
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	-245,185,499.48	142,416,193.02	-272.16	135,837,275.01
经营活动产生的现金流量净额	-251,953,240.28	218,253,215.55	-215.44	208,218,005.68
加权平均净资产收益率(%)	-4.94	3.33	减少8.27个百分点	4.05
基本每股收益(元/股)	-0.324	0.224	-244.6	0.269
稀释每股收益(元/股)	-0.324	0.224	-244.6	0.269

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位:元 币种:人民币

	第一季度(1-3月份)	第二季度(4-6月份)	第三季度(7-9月份)	第四季度(10-12月份)
营业收入	373,277,998.39	470,051,491.66	345,179,582.58	158,483,998.56
归属于上市公司股东的净利润	35,052,178.64	16,246,466.04	-78,508,463.45	-200,650,286.38
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	23,268,905.22	12,364,713.75	-62,843,437.74	-217,975,680.71
经营活动产生的现金流量净额	-208,666,546.23	-126,141,286.95	-69,044,172.36	151,898,765.26

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用√不适用

4、股东情况

4.1 报告期末及年报披露前一个月末的普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前10名股东情况

截至报告期末普通股股东总数(户)	26,289
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)	27,556
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)	0

前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)

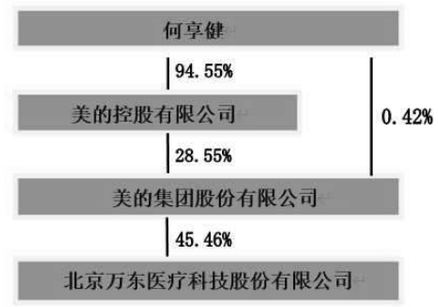
股东名称(全称)	报告期内增减	期末持股数量	比例(%)	持有有限售条件的股份数量	质押、标记或冻结情况		股东性质
					股份状态	数量	
美的集团股份有限公司	0	319,579,981	45.46	0	无		境内非国有法人
江苏鱼跃科技发展有限公司	0	18,031,825	2.56	0	无		境内非国有法人
中国银行股份有限公司-华宝中证医疗交易型开放式指数证券投资基金	-853,670	12,935,189	1.84	0	无		其他
林金坤	-30,078	7,526,093	1.07	0	无		境内自然人
吴庆	100,000	5,103,400	0.73	0	无		境内自然人
朱于群	2,495,824	5,008,424	0.71	0	无		境内自然人
侯志平	234,900	4,831,400	0.69	0	无		境内自然人
香港中央结算有限公司	-965,357	4,352,253	0.62	0	无		其他
莱建伟	0	4,065,972	0.58	0	无		境外自然人
招商银行股份有限公司-南方中证1000交易型开放式指数证券投资基金	375,700	3,868,640	0.55	0	无		其他
上述股东关联关系或一致行动的说明	公司未有资料显示以上股东之间存在关联关系或属于上市公司收购管理办法》中规定的一致行动人						
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	不适用						

4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

√适用□不适用

4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

√适用□不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前10名股东情况

□适用√不适用

5、公司债券情况

□适用√不适用

第三节 重要事项

1、公司应当根据重要性原则,披露报告期内公司经营情况的重大变化,以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

2025年度,公司实现营业总收入13.47亿元,同比下降11.64%;归属于母公司股东的净利润-2.28亿元,同比下降244.81%;2025年公司经营活动产生的现金流量净额为-2.52亿元,同比下降215.44%。

公司2025年的业绩表现,是公司在复杂多变的宏观环境与行业周期中,主动进行战略性调整与深度转型的阶段性体现。业绩的短期波动,是外部结构性压力与内部前瞻性布局共同作用下的必然结果,深刻反映了公司为谋求长远高质量发展而进行的战略取舍与资源重配。

收入端:结构性调整显著,增长动能加速转换

1. 外销市场实现新突破:海外市场增长势头强劲,外销收入同比增长突破50%,已成为驱动公司增长的重要新引擎。

2. 公立医院市场奠定长远基石:在国内公立医院市场,公司中标数量实现翻两番,市场份额同比增加10.23个百分点,为未来收入的可持续增长奠定了坚实基础。然而,鉴于大型医疗设备采购、安装、验收及回款周期较长,且受医院地地准备、财政资金拨付进度等客观条件制约,相关收入的确认存在合理的滞后性,当期报表收入未能完全体现中标成果。

3. 私立医院市场阶段性承压:受DRG/DIP医保支付方式改革深化等因素影响,私立医院资本开支趋于审慎,整体需求受到冲击,导致该部分业务收入出现同比下滑55%。

利润与经营性现金流:战略性投入加大,短期承压换取长期优势

为顺应行业深刻变革、巩固并提升市场地位、培育面向未来的核心竞争力,公司果断实施了一系列更具前瞻性的战略举措:

1. 积极参与集采,优化市场与产品结构:主动参与集中带量采购,加速对公立主流市场的渗透,并推动产品结构向更具竞争力的方向优化。

2. 坚持高强度研发投入,攻坚核心技术:持续保持高强度的研发投入,专注于攻克如无液氦超共振等“卡脖子”技术,并布局下一代智能影像技术,为向高端市场转型突破积蓄核心动能。

这些着眼于长远的战略性举措,在短期内对公司的毛利率和利润空间形成了挤压。同时,为应对集采的备货需求,适应公立医院市场的信用政策调整,引入高端研发与市场人才所增加的薪酬福利,以及为拓展海外市场而增加的相关费用,共同影响了当期经营活动现金流。并因公立医院集采备货、公立医院市场信用政策调整,引入高端人才导致的支付给员工薪酬增加以及拓展海外市场相关费用增加等因素影响了现金流。

2025年部分经营指标的同比下滑,实质上是公司将有限资源优先配置于构建长期技术护城河、巩固市场基础、培育未来增长极的结果。当前的业绩表现,是公司从追求短期规模增长,向追求长期价值与高质量发展转型过程中所经历的、必要的“蓄力期”。随着海外市场的持续拓展、国内中标项目的逐步转化交付、高端产品的陆续放量以及运营效率的持续提升,公司已奠定的坚实基础将转化为强劲的成长动力,长期向好的发展趋势明确。

2、公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的,应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

□适用√不适用

证券代码:600055 证券简称:万东医疗 公告编号:2026-020

北京万东医疗科技股份有限公司关于2025年度日常关联交易执行情况及预计2026年度日常关联交易的议案

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 本日常关联交易无需提交股东会审议

● 本日常关联交易不会导致公司对关联方形成较大的依赖

一、日常关联交易基本情况

(一)日常关联交易履行的审议程序

2026年3月24日,公司第十届董事会第十四次会议逐项审议通过《关于2025年度日常关联交易执行情况及预计2026年度日常关联交易的议案》,公司关联董事回避表决,其他董事表决通过此项议案。

根据公司《关联交易管理制度》的规定,在审议该事项之前,公司经营层已向独立董事专门会议提交有关资料,独立董事在审阅文件时就相关问题向公司管理层进行了询问,该议案已经独立董事专门会议审议,全体独立董事同意后,提交董事会审议。董事会在逐项审议《关于2025年度日常关联交易执行情况及预计2026年度日常关联交易的议案》时,关联董事回避表决,审议过程符合《公司法》《证券法》等有关法律、法规及公司章程的规定。本次关联交易是公司满足正常生产经营所必需,遵守了自愿、等价、有偿的原则,关联交易价格合理,交易过程能够有效控制,符合关联交易规则,符合公司和全体股东的利益。本次交易对上市公司独立性没有影响,公司主要业务不会因此类交易而对关联人形成较大的依赖,同意本次日常关联交易事项。

(二)2025年度日常关联交易的预计和执行情况

单位:万元

关联交易类别	关联人	上年(前次)预计金额	上年(前次)实际发生金额	预计金额与实际发生金额差异较大的原因
向关联人购买原材料及接受服务	百胜医疗集团及下属公司	2,500	2,895	
向关联人销售产品及提供服务	百胜医疗集团及下属公司	10,000	7,990	
	美的集团及下属公司	1,500	1,415	
向关联人购买产品及支付服务费	美的集团及下属公司	100	125	
向关联人购买原材料	杭州万东电子有限公司及下属公司	350	1,108	实际业务需求增加
合 计		14,450	13,533	

(三)2026年度日常关联交易预计金额和类别

单位:万元

关联交易类别	关联人	本次预计金额	本年年初至披露日与关联人累计已发生的交易金额	上年实际发生金额	占同类业务比例(%)
向关联人销售产品及提供服务	美的集团及下属公司	3,000	352	1,415	1.05
向关联人购买产品及接受关联人提供的服务	美的集团及下属公司	300		125	0.11
向关联人购买原材料	杭州万东电子有限公司及下属公司	1,200	99	1,108	1.01
合 计		4,500	451	2,648	2.17

二、关联方介绍和关联关系

(一)美的集团股份有限公司

1、关联方的基本情况。

性 质:股份有限公司

法定代表人:方洪波

注册资本:767,558.8172万人民币

成立日期:2000年

注册地址:佛山市顺德区北滘镇美的大道6号美的总部大楼

主要股东:美的控股有限公司

经营范围:生产经营家用电器、电机及其零部件;中央空调、采暖设备、通风设备、热泵设备、照明设备、燃气设备、压缩机及相关通用设备、专用设备、家用空调设备及其零部件的研发、制造、销售、安装、维修及售后服务;从事家用电器、家电原材料及零配件的进出口、批发及加工业务(不设店铺,不涉及国营贸易管理商品,涉及配额、许可证管理商品的按国家规定办理);信息技术服务;为企业提供投资顾问及管理服务;计算机软件、硬件开发;家电产品的安装、维修及售后服务;工业产品设计;酒店管理;广告代理;物业管理;企业所需的工程和技术研究、开发及其销售和推广;对金融业进行投资。(经营范围涉及行政许可的项目须凭有效许可证或批准证明经营)(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动。)

最近一年主要财务数据:截至2024年末,总资产604,351,853千元,归属于上市公司股东的净资产216,750,057千元,营业收入407,149,600千元,归属于上市公司股东的净利润38,537,237千元。

2、关联关系:控股股东。

3、前期同类关联交易的执行情况和履约能力分析。目前该公司生产经营情况正常,资信情况良好,具备履约能力。

(二)杭州万东电子有限公司

1、关联方的基本情况。

性 质:其他有限责任公司

法定代表人:王凯

注册资本:3,200万人民币

成立日期:1998年

注册地址:浙江省杭州市钱塘新区下沙街道七格路80号2幢

经营范围:一般项目:电子真空器件制造;电子真空器件销售;第二类医疗器械销售;技术服务、技术开发、技术咨询、技术交流、技术转让、技术推广;第一类医疗器械销售;货物进出口(除依法须经批准的项目外,凭营业执照依法自主开展经营活动)。许可项目:第二类医疗器械生产(依法须经批准的项目,经相关部门批准后方可开展经营活动,具体经营项目以审批结果为准)。

最近一年主要财务数据:截至2025年末,总资产7,311.73万元,净资产5,086.86万元,营业收入6,272.99万元,净利润504.91万元。

2、关联关系:参股公司,本公司高管人员出任杭州万东电子有限公司的董事。

3、前期同类关联交易的执行情况和履约能力分析。目前该公司生产经营情况正常,资信情况良好,具备履约能力。

三、关联交易主要内容和定价政策

公司与关联方2026年度日常关联交易主要为向关联人销售产品及提供服务、向关联人购买产品及接受关联人提供的服务、向关联人购买原材料。

公司与关联方以平等互利、相互协商为基础,交易参考市场公允价格进行协商定价,关联交易的定价遵循公平、公正、等价、等市场原则,不损害公司及其他股东的利益。

四、交易目的和交易对上市公司的影响

公司与关联方之间的关联交易以满足公司正常生产经营需要为目的,发挥专业化协作、资源互补优势,实现资源合理配置,保障生产经营安全与稳定,增强盈利能力。在日常交易过程中,完全独立决策,不受关联方控制,不存在损害公司及股东利益的情形,不影响公司的独立性,公司主要业务或收入、利润来源等不会因该等关联交易对关联方产生依赖。

特此公告。

北京万东医疗科技股份有限公司

董事会

2026年3月26日

证券代码:600055 证券简称:万东医疗 公告编号:2026-019

北京万东医疗科技股份有限公司关于使用部分暂时闲置募集资金及自有资金进行现金管理的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

重要内容提示:

● 投资种类:安全性高、流动性好、投资期限不超过12个月的投资产品。

● 投资金额:最高额度不超过1亿元(含1亿元)的闲置募集资金和不超过7.5亿元(含7.5亿元)的自有资金。

● 履行的审议程序:公司于2026年3月24日召开了第十届董事会第十四次会议,审议通过《关于使用部分暂时闲置募集资金及自有资金进行现金管理的议案》。

● 特别风险提示:公司拟选择低风险投资品种的现金管理产品,但金融市场受宏观经济的影响较大,公司将根据经济形势以及金融市场的变化适时适量地介入,但不排除该项投资受到市场波动的影响。

北京万东医疗科技股份有限公司(以下简称“公司”)于2026年3月24日召开了第十届董事会第十四次会议,审议通过了《关于使用部分暂时闲置募集资金及自有资金进行现金管理的议案》,同意公司在确保不影响募集资金项目建设、募集资金使用和日常生产经营的情况下,使用最高额度不超过1亿元(含1亿元)的闲置募集资金和不超过7.5亿元(含7.5亿元)的自有资金进行现金管理。上述事项需提交股东会审议,自股东会审议通过之日起12个月内可循环滚动使用额度。现将有关情况公告如下:

一、募集资金基本情况

经中国证券监督管理委员会《关于核准北京万东医疗科技股份有限公司非公开发行股票的批复》(证监许可[2022]324号)核准,并经上海证券交易所同意,北京万东医疗科技股份有限公司以非公开发行方式发行了162,244,859股人民币普通股股票(A股),发行价格为12.71元/股,共募集资金总额人民币2,062,132,157.89元,扣除发行费用人民币15,845,933.54元后,募集资金净额为人民币2,046,286,224.35元,上述募集资金已全部到位,上述募集资金已经立信会计师事务所(特殊普通合伙)以信会师报字[2022]第ZA10265号《验资报告》审验确认。

公司依照规定对上述募集资金进行专户存储管理,并与保荐机构、募集资金专户监管银行签署了《募集资金专户存储三方监管协议》。详细内容详见公司于2022年3月23日披露的《万东医疗关于签订募集资金专户存储三方监管协议的公告》(公告编号:临2022-007)。

二、募集资金投资项目情况

公司募集资金投资项目及募集资金使用计划如下:

单位:万元

序号	项目名称	项目投资金额	拟使用募集资金金额
1	MRI产品研发和产业化项目	44,412.54	44,412.54
2	CT产品研发和产业化项目	26,693.80	26,693.80
3	DSA产品研发和产业化项目	23,339.31	23,339.31
4	DR及DRF产品研发和产业化项目	35,648.58	35,648.58
5	补充流动资金	78,226.17	74,534.39
合计		208,322.40	204,628.62

本次实际募集资金数额(扣除发行费用)少于项目投资金额,公司已根据实际募集资金数额,结合项目的轻重缓急情况,调减募集资金中补充流动资金部分的项目金额。

三、本次使用部分暂时闲置募集资金及自有资金进行现金管理的基本情况

(一)投资目的

为提高募集资金和自有资金使用效率,合理利用部分暂时闲置募集资金及自有资金,在确保不影响募集资金项目建设和使用、募集资金和自有资金安全的情况下,增加公司的收益,为公司及股东获取更多回报,公司资金使用安排合理,不影响公司主营业务的发展。

(二)现金管理的投资产品品种

1、募集资金

公司本次使用暂时闲置募集资金进行现金管理拟购买安全性高、流动性好、满足保本要求、投资期限不超过12个月的投资产品(包括但不限于结构性存款、定期存款、大额存单等),不得用于以证券投资为目的的投资行为。上述投资产品不得用于质押,产品专用结算账户不得存放非募集资金或用作其他用途。

2、自有资金

公司本次使用部分自有资金进行现金管理拟购买安全性高、流动性强、满足保本要求、投资期限不超过12个月