

证券代码:688489 证券简称:三未信安 公告编号:2026-033

三未信安科技股份有限公司 关于实际控制人间接增持公司股份的 提示性公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

一、间接增持情况的说明
本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

近日,三未信安科技股份有限公司(以下简称“公司”或“三未信安”)收到实际控制人张岳兵先生、公司特股平台湖州风起云涌企业管理咨询有限公司(以下简称“风起云涌”)和湖州风起云涌的)通知,张岳兵先生与湖州风起云涌有限公司及李天杨女士签订了财产份额协议,并完成工商变更手续。李天杨女士将持有的湖州风起云涌0.60%的股份(对应湖州风起云涌3.24万元的出资额)转让给张岳兵先生。

本次变更完成后,张岳兵先生间接持有公司股份比例为5.55%,上述变更手续完成后,张岳兵先生间接持有的公司股份比例由5.55%增加至5.60%,合计持有公司股份比例为26.17%。本次变更前,公司实际控制人张岳兵先生持有公司股份比例未发生变化。

二、其他相关事项说明
1、本次间接增持的行为符合《证券法》等法律法规、部门规章及上海证券交易所业务规则等有关规定。

2、本次间接增持为湖州风起云涌股份的内部转让,其持有公司股份的数量及比例均未发生变化,湖州风起云涌仍持有公司股份1,054.50万股,占公司总股本比例为9.15%。

3、本次间接增持行为不会导致公司股权结构不符合上市条件。

4、张岳兵先生增持行为遵守了相关法律法规的规定,在承诺的限售期限内不转让其持有的公司股份,不进行内幕交易及短线交易,不窗口期买卖公司股份,严格遵守法律法规及规章的规定执行。

5、公司将根据《上海证券交易所科创板股票上市规则》等法律法规的相关规定,持续关注张岳兵先生所持公司股份的有关情况,及时履行信息披露义务。

三未信安科技股份有限公司董事会
2025年5月16日

证券代码:688489 证券简称:三未信安 公告编号:2026-034

三未信安科技股份有限公司 关于收购控股子公司 江南天安少数股权完成的公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

一、交易概述
三未信安科技股份有限公司(以下简称“公司”或“三未信安”)于2026年3月30日召开了第二届董事会第二十四次会议,审议通过了《关于购买控股子公司江南天安少数股权的议案》,一致同意由公司以自有资金818.21万元收购江南天安科技有限公司(以下简称“江南天安”或“标的公司”)原股东北京天安众和投资管理中心(有限合伙)、北京天安众和投资有限公司(有限合伙)合计持有18.18%的股权,对应的标的公司的出资额为545.4570万元。具体内容详见公司于2026年3月31日在上海证券交易所网站(<http://www.sse.com.cn/>)及指定媒体披露的《关于购买控股子公司江南天安少数股权的公告》(公告编号2026-026)。

二、进展情况
近日,本次交易涉及的公司股权交割已完成。公司已在工商登记机关办理完成了股东变更登记手续,取得营业执照。本次交割完成后,公司持有江南天安100%的股权,江南天安成为公司的全资子公司。

三未信安科技股份有限公司董事会
2026年5月16日

证券代码:688489 证券简称:三未信安 公告编号:2026-032

三未信安科技股份有限公司 关于上海证券交易所2025年度报告 的信息披露监管问询函的回复公告

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性依法承担法律责任。

三未信安科技股份有限公司(以下简称“公司”或“三未信安”)于近日收到上海证券交易所下发的关于三未信安科技股份有限公司2025年度报告的信息披露监管问询函[上证上科创问函[2026]0155号](以下简称“《问询函》”),公司董事会会同会计师事务所立信会计师事务所(特殊普通合伙)(以下简称“立信”)及国泰君安证券股份有限公司(以下简称“国泰君安”)就《问询函》所列问题逐项进行了认真的核查落实,现就相关问题回复如下:

问题一、关于经营业绩波动

年报显示,2025年公司实现营业收入5.54亿元,同比增长17.07%;净利润-3,786.97万元,扣非净利润-6,025.58万元,由盈转亏。公司营业成本同比增长21.62%,原因包括收购确认的存货评估增值在本期实现销售并结转成本。经营活动现金流量净额为1.05亿元,同比增长384.19%,主要是销售回款效果提升。

请公司:(1)补充说明分行业、分产品营业成本的构成及同比变动情况;(2)量化分析存货评估增值对亏损的具体影响金额,说明相应存货在收购日的公允价值、账面价值及评估增值金额,本期实际销售的数量、金额及对应结转的成本金额;(3)结合大额回款对应的具体业务板块、主要客户及销售模式等,说明净利润与现金流显著背离的原因及合理性,并结合经营情况、行业趋势和可比公司等进一步说明报告期内亏损的原因。

回复:一、关于经营业绩波动

(一)补充说明分行业、分产品营业成本的构成及同比变动情况
2025年公司分行业、分产品营业成本的构成及同比变动情况:

行业	成本构成项目	2025年度				2024年度			
		本期金额	本期占成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占成本比例(%)	本期金额	本期占成本比例(%)	上年同期金额	上年同期占成本比例(%)
工业	材料费	1,079.55	51.45	1,137.40	52.14	47.48			
	人工费	1,431.96	64.68	963.36	42.89	96.36			
	制造费用	752.59	33.88	738	32.76	100.14			
	折旧摊销	2,648.17	92.82	1,529.75	67.81	81.13			
IT行业	人工费	36.22	1.34	156.75	6.96	101.88			
	材料费	344.15	7.44	18.25	0.82	204.19			
	制造费用	2,119.16	76.21	1,019.39	45.76	96.26			
	折旧摊销	1,416.08	50.28	807.23	36.19	389.83			
其他行业	材料费	4,020.81	62.29	4,805.11	60.75	1,722.11			
	人工费	1,972.53	26.78	2,719.19	34.55	42.42			
	制造费用	274.47	4.44	373.94	4.71	26.19			
	折旧摊销	4.80	0.07	2.81	0.03	0.14			

公司2025年和2024年营业成本分别为15,999.03万元和13,154.91万元,2025年营业成本较2024年增长2,844.12万元,增长比例为21.62%,超过营业收入的增长比例4.55个百分点,营业成本增幅超过营业收入增幅的主要原因系收购确认的存货评估增值在本期实现销售并结转成本,存货评估增值在本期结转成本金额为1,968.61万元(2024年为72.42万元),剔除这一因素后2025年营业成本同比增长947.93万元,增长幅度为7.25%,比营业收入的增长比例低9.82个百分点。

剔除存货评估增值在本期结转成本因素后,2025年营业成本增幅比营业收入的增长比例低9.82个百分点,主要有两个原因:一是以金融行业和云密码服务为代表的毛利率行业和高毛利业务,在2025年销售收入占比提升;二是2025年密码整机销售收入同比下降51.76%,销售占比下降0.65个百分点,密码模组毛利率显著低于密码整机和密码系统等业务,密码模组2024年的毛利率为62.9%。

按照行业和产品分行业、分产品营业成本的构成变动情况,材料费用的波动主要是受部分产品规格变化、项目外采采购和原材料价格波动;人工成本的波动主要是交付成本的变化,和具体项目的分规格、产品成熟度、产品复杂程度和新老客户情况相关,通常情况成熟产品、标准产品、老客户,项目地点集中的交付成本呈现下降趋势,而定制品、新客户或交付地点分散的人工成本会显著提高;制造费用和运费的波动主要是生产成本的波动,细分产品结构变化和交付地点等因素影响,部分产品需要按照客户要求发货至海外等,运费较高。

(二)量化分析存货评估增值对亏损的具体影响金额,说明相应存货在收购日的公允价值、账面价值及评估增值金额,本期实际销售的数量、金额及对应结转的成本金额
存货评估增值在本期结转成本的金量为1,968.61万元,对本年亏损的具体影响金额为1,369.08万元(在剔除所得税影响后归属于上市公司股东的净利润的影响),相应存货在收购日的公允价值为2,674.61万元,账面价值为706.00万元,评估增值金额为1,968.61万元,本期实际销售数量为703件,销售金额为2,593.81万元,结转的成本金额为2,858.24万元(其中:评估增值成本1,968.61万元,产品及交付成本889.63万元)。

(三)结合大额回款对应的具体业务板块、主要客户及销售模式等,说明净利润与现金流显著背离的原因及合理性,并结合前述情况,行业趋势和可比公司等进一步说明报告期内亏损的原因
1、大额回款对应的具体业务板块、主要客户及销售模式:
选取本报告期回款的前十大客户进行分析:

序号	客户名称	金额	占比	回款日期
1	客户A	5,409.59	100%	2025
2	客户B	2,263.13	41%	2025
3	客户C	2,040.16	37%	2025
4	客户D	2,038.03	37%	2025
5	客户E	1,750.73	32%	2025
6	客户F	1,186.64	22%	2025
7	客户G	1,059.00	19%	2025
8	客户H	1,130.23	21%	2025
9	客户I	940.27	17%	2025
10	客户J	918.14	17%	2025

本报告期,公司前十大回款客户所属业务板块主要为云商、运营商、能源等,销售模式为直销,回款金额合计为22,267.83万元,占本期销售商品、提供劳务收到的现金比例为33.51%,客户履约能力强,有效保障了公司现金流的安全性及稳定性。

2、净利润与现金流显著背离的原因及合理性
报告期内,公司净利润与经营活动产生的现金流量净额存在阶段性差异,主要原因分析如下:
报告期内,公司显著强化了销售回款的内控管理与绩效考核力度,通过实施具有高激励性与约束性的激励机制,回款效率显著提升,在上述举措推动下,公司销售回款情况,特别是历史业务回款显著改善,经营活动产生的现金流量净额同比实现大幅增长,现金储备维持在充沛、安全的水平。
公司净利润偏承压,主要原因如下:一是研发投入高,销售费用增长较多,公司作为国内主要的密码整机设备提供商,为了抓住发展机遇,积极投入研发及产品,加强在密码芯片、抗量子密码、物联网安全、数字资产安全等新业务领域的投入,并积极开展云密码服务和海外市场;二是净利润构成中非现金损益影响,本期收购产生的资产评估增值摊销,计提的资产减值损失以及股权激励计划的股份支付费用较上年同期增加2,529.75万元;三是由于政府补助减少,本期其他收益较上年减少1,297.19万元。

一、关于经营业绩波动
2025年,同行业可比公司中6家公司呈现亏损状态,2024年2家呈现亏损状态,因此,当前行业趋势并非单一企业的经营现状,而是全行业在转型升级过程中共同面临的“阵痛期”。公司当前财务状况系在上述宏观环境与行业周期下的正常反应,与同行业公司可比情况基本相符。

近两年可比公司的营业收入及归属于母公司股东的净利润情况如下:

序号	公司名称	2025年	2024年	营业收入	2025年	2024年	净利润
1	东方通信	40,044.62	40,667.67	0.04%	-13.81	1,239.79	17.45%
2	烽火通信	35,875.85	113,247.34	-28.20%	-54.51	-1,280.78	-44.86%
3	神州信息	35,759.38	52,529.07	-32.04%	-2,000.63	1,689.27	-120.76%
4	卫宁健康	18,206.94	47,286.71	-61.74%	-4,266.67	4,281.86	-200.22%
5	润达医疗	14,514.24	30,976.29	-53.20%	2,046.00	-1,796.74	134.20%
6	神州数码	25,796.70	26,737.31	-4.68%	5,704.52	13,035.64	-63.89%

(四)年审会计师核查程序及核查结论
1、核查程序
(1)了解采购与成本相关的关键内部控制,执行穿行测试和控制测试,评价与测试关键内部控制制度执行的有效性;

(2)查询主要供应商工商资料,以了解交易是否存在异常情形,与公司是否存在关联关系;(3)获取并核实存货的明细账,结合执行的存货监盘程序,核实评估增值存货本期实际销售数量、金额的真实性与完整性;

(4)了解公司的成本核算流程和方法,材料成本、人工成本、制造费用等归集与分配方法,产品成本的计算、结转方法;(5)对主要供应商本期采购金额和期末应付款余额进行函证,检查采购业务的真实性;

(6)了解和评价与收入确认相关内部控制的设计和执行,并测试关键内部控制运行的有效性;(7)结合不同收入类型选择不同样本,抽查检查销售合同、出库单、物流单、验收确认单、发票、银行回款等资料,检查收入确认的准确性;

(8)获取银行流水流水,检查客户回款的真实性,对客户本期销售金额和期末应收账款余额采用分层抽样进行验证,检查销售业务的真实性;

(9)结合资产负债表、利润表主要项目、现金流量表主要项目,分析净利润、经营活动产生的现金流量净额变动趋势与营业收入变动存在背离的原因;查阅同行业公司2025年度公开披露的信息,分析公司业绩亏损、产品毛利率下滑的合理性。

2、核查结论
(1)公司2025年度分行业、分产品营业成本构成及同比变动具备合理性,收购相关存货本期对外销售及本结转金额在所有重大方面符合企业会计准则的相关规定;

(2)公司2025年度净利润与现金流显著背离具备合理性,公司业绩变动趋势与同行业公司可比公司保持一致,未见变动趋势存在较大差异的情形,具有合理性。

(五)保荐机构核查程序及核查结论
1、核查程序
(1)了解采购与成本相关的关键内部控制,复核会计师执行穿行测试和控制测试的相关底稿,评价与测试关键内部控制制度的有效性;

(2)查询主要供应商工商资料,以了解交易是否存在异常情形,与公司是否存在关联关系;(3)获取并核实存货的明细账,复核会计师存货监盘的相关底稿,核实评估增值存货本期实际销售数量、金额的真实性与完整性;

(4)了解公司的成本核算流程和方法,材料成本、人工成本、制造费用等归集与分配方法,产品成本的计算、结转方法;(5)复核会计师对主要供应商本期采购金额和期末应付款余额进行函证的相关底稿,检查采购业务的真实性;

(6)了解和评价与收入确认相关内部控制的设计和执行,并测试关键内部控制运行的有效性;(7)结合会计师根据不同收入类型选择不同样本,抽查检查销售合同、出库单、物流单、验收确认单、发票、银行回款等资料,检查客户回款的真实性;复核会计师对主要客户本期销售金额和期末应收账款余额进行验证的相关底稿,检查销售业务的真实性;

(8)结合资产负债表、利润表主要项目、现金流量表主要项目,分析净利润、经营活动产生的现金流量净额变动趋势与营业收入变动存在背离的原因;查阅同行业公司2025年度公开披露的信息,分析公司业绩亏损、产品毛利率下滑的合理性。

2、核查结论
(1)公司2025年度分行业、分产品营业成本构成及同比变动具备合理性,收购相关存货本期对外销售及本结转金额在所有重大方面符合企业会计准则的相关规定;

(2)公司2025年度净利润与现金流显著背离具备合理性,公司业绩变动趋势与同行业公司可比公司保持一致,未见变动趋势存在较大差异的情形,具有合理性。

问题二、关于主要客户与供应商
年报显示,公司前五名客户销售金额1.48亿元,占年度销售总额26.65%,较为分散。应收账款余额为4.80亿元,其中账龄1年以上的为2.28亿元;坏账计提金额为8,237.66万元,按单项金额计提的坏账金额为306.61万元。前五名供应商采购金额3,654.50万元,占年度采购总额23.40%,第一大供应商为本期新增。

请公司:(1)列示本年度应收账款前十大客户名称、对应项目、金额、账龄、交易内容、期后回款等情况,说明该客户是否存在信用减值迹象,是否存在应收账款坏账计提不充分的情形;(2)补充说明对上述客户名称的确认时间及确认依据,是否与同行业公司可比公司存在较大差异;(3)列示本年度前十大供应商的新增供应商名称、采购内容、金额,对应产品的销售客户,说明该供应商与公司客户之间是否存在业务往来及相应行业惯例,公司是否存在无商业实质的贸易业务。

公司回复:
(一)列示本年度应收账款前十大客户名称、对应项目、金额、账龄、交易内容、期后回款等情况,说明该客户是否存在信用减值迹象,是否存在应收账款坏账计提不充分的情形
1、列示本年度应收账款前十大客户名称、对应项目、金额、账龄、交易内容、期后回款等情况,具体情况如下:

序号	客户名称	金额	1-12月	1-2月	3-5月	6-8月	9-12月	交易内容	账龄情况
1	客户A	5,409.59	5,409.59					密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
2	客户B	2,263.13						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
3	客户C	2,040.16						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
4	客户D	2,038.03						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
5	客户E	1,750.73						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
6	客户F	1,186.64						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
7	客户G	1,059.00						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
8	客户H	1,130.23						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
9	客户I	940.27						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04
10	客户J	918.14						密码整机、密码模组	2025.01-2025.04

2、说明该客户是否存在信用减值迹象,是否存在应收账款坏账计提不充分的情形
经公司自查核查,应收账款前十大客户不存在明显的信用减值迹象,公司对这些客户的应收账款坏账计提充分、合理,符合《企业会计准则》及相关会计政策的规定,具体情况如下:
公司应收账款前十大客户均为央企、上市公司、头部服务商和行业实力较强的集成商等,该等客户资本实力雄厚,公司管理规范,历史履约记录良好,历史上上述客户均未出现实质坏账,具备极强的履约能力和较高的商业信用。前述客户目前经营状况稳定,均未出现资金链断裂、重大诉讼或债务违约等负面问题。

截至2026年5月15日,公司前十大客户已在前期累计回款4,868.61万元,回款节奏符合其内部的应收账款支付及审批流程,实际回款风险较低,期后回款情况良好。
公司对这些客户的坏账计提政策一贯性,参考历史信用损失经验,结合当前状况及对未来经济的预测,其计提比例已充分覆盖潜在风险。

2025年同行业公司计提坏账比例如下:

序号	公司名称	2025年	2024年	坏账准备	坏账准备	坏账准备
1	神州信息	17,775.00	20,160.00	2,315.00	12.46%	11.46%
2	卫宁健康	11,910.00	9,240.00	1,670.00	14.03%	17.98%
3	神州数码	35,800.00	32,000.00	3,200.00	8.94%	22.86%
4	神州信息	17,775.00	19,740.00	2,965.00	16.70%	24.67%
5	神州信息	17,775.00	19,740.00	2,965.00	16.70%	24.67%

同行业公司,公司2025年综合坏账计提比例在16.13%至40.60%,公司为17.18%,低于行业平均水平,主要系公司应收账款账龄较短所致。
公司及同行业公司应收账款账龄分布情况如下表所示:

公司	账龄	1-12月	1-2月	3-5月	6-8月	9-12月	账龄以上
神州信息	45.00%	19.70%	5.20%	3.20%	0.90%	0.90%	14.60%
卫宁健康	80.00%	89.20%	7.80%	10.40%	8.80%	8.80%	1.70%
神州数码	52.00%	20.50%	14.60%	5.20%	1.20%	2.30%	2.30%
神州信息	37.00%	30.00%	9.00%	8.00%	1.90%	4.90%	6.90%
神州信息	36.00%	22.00%	6.00%	7.20%	1.90%	16.30%	16.30%
神州信息	52.00%	28.00%	11.00%	7.00%	6.00%	10.00%	10.00%
神州信息	40.00%	22.00%	5.00%	3.70%	1.50%	7.40%	7.40%

2025年,同行业可比公司中账龄在1年以内、2年内和3年内以及应收账款占比平均值为40.05%、68.76%和78.09%,而公司账龄在1年以内、2年内和3年内应收账款占比分别为52.48%、73.02%和87.09%,均显著高于行业平均水平。

报告期内,公司应收账款前十大欠款方均为央企、上市公司、头部服务商和行业龙头集成商等,该类客户资本实力雄厚,商业信用等级高,历史回款记录良好,违约风险低,公司对这部分应收账款的环境准备计提比例合理、金额充分。

(二)补充说明对上述客户名称的确认时间及确认依据,是否与同行业公司可比公司存在较大差异
1、对上述客户名称的确认时间及确认政策
如财务数据所述,公司对于销售密码整机、密码模组、密码系统、密码芯片等产品销售收入,收入确认时点为:取得客户签收(无需安装调试)/验收(约定验收条款)单据后确认收入。对于相关服务收入,属于技术开发、技术服务性质的,取得客户验收单确认收入,对于提供维保服务的,根据合同约定收入确认时间与收入确认政策,在服务期内按直线法确认相关收入。

信息披露 Disclosure B125

公司	收入确认政策
三未信安	1.销售商品收入:在商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方,且公司不再对该商品实施继续管理权和实际控制权,相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认商品销售收入。2.提供劳务收入:在劳务总收入和交易过程能够可靠地计量,且相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认劳务收入。3.让渡资产使用权收入:在相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认让渡资产使用权收入。4.利息收入:按照他人使用公司货币资金的时间和实际利率计算确定。5.股利收入:在被投资单位宣告发放股利时,确认股利收入。6.其他收入:按照其他企业会计准则的规定确认。
神州信息	1.销售商品收入:在商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方,且公司不再对该商品实施继续管理权和实际控制权,相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认商品销售收入。2.提供劳务收入:在劳务总收入和交易过程能够可靠地计量,且相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认劳务收入。3.让渡资产使用权收入:在相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认让渡资产使用权收入。4.利息收入:按照他人使用公司货币资金的时间和实际利率计算确定。5.股利收入:在被投资单位宣告发放股利时,确认股利收入。6.其他收入:按照其他企业会计准则的规定确认。
卫宁健康	1.销售商品收入:在商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方,且公司不再对该商品实施继续管理权和实际控制权,相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认商品销售收入。2.提供劳务收入:在劳务总收入和交易过程能够可靠地计量,且相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认劳务收入。3.让渡资产使用权收入:在相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认让渡资产使用权收入。4.利息收入:按照他人使用公司货币资金的时间和实际利率计算确定。5.股利收入:在被投资单位宣告发放股利时,确认股利收入。6.其他收入:按照其他企业会计准则的规定确认。
神州数码	1.销售商品收入:在商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方,且公司不再对该商品实施继续管理权和实际控制权,相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认商品销售收入。2.提供劳务收入:在劳务总收入和交易过程能够可靠地计量,且相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认劳务收入。3.让渡资产使用权收入:在相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认让渡资产使用权收入。4.利息收入:按照他人使用公司货币资金的时间和实际利率计算确定。5.股利收入:在被投资单位宣告发放股利时,确认股利收入。6.其他收入:按照其他企业会计准则的规定确认。
神州信息	1.销售商品收入:在商品所有权上的主要风险和报酬转移给购货方,且公司不再对该商品实施继续管理权和实际控制权,相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认商品销售收入。2.提供劳务收入:在劳务总收入和交易过程能够可靠地计量,且相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认劳务收入。3.让渡资产使用权收入:在相关的经济利益很可能流入,且相关的收入和成本能够可靠地计量时,确认让渡资产使用权收入。4.利息收入:按照他人使用公司货币资金的时间和实际利率计算确定。5.股利收入:在被投资单位宣告发放股利时,确认股利收入。6.其他收入:按照其他企业会计准则的规定确认。

同行业公司对于产品销售收入,对于无需安装或简单安装的,在交付或取得签收单或货物交付单后确认收入,对于需要安装调试,经验收后确认收入。<