



2026年9月3日 星期二 zqsb@stcn.com (0755)83501750

信息披露 | Disclosure B10

本公司董事会及全体董事保证本公告内容不存在任何虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏,并对其内容的真实性、准确性和完整性承担法律责任。

九州通医药集团股份有限公司(以下简称“九州通”或“公司”)于2026年9月2日(星期三)上午10:00-11:00在上海证券交易所上市路演中心(<http://roadshow.sseinfo.com/>)以网络互动交流的形式召开2026年半年度业绩说明会,就公司2026年半年度经营成果、业绩亮点、“新产品、新零售、新医疗、新服务、数智化和资本化”六大战略(即“四新两化”战略)实施进展等具体情况与广大投资者进行了沟通交流。现就召开情况公告如下:

一、本次业绩说明会召开情况

2026年9月2日(星期三)上午10:00-11:00,公司董事长刘长云先生、副董事长刘兆华先生、副董事长兼总经理冀翼华先生、独立董事艾华先生、财务总监夏晓益先生、副总经理李铭女士、副总经理兼董事会秘书刘志峰先生和证券事务代表张溪女士参加了本次业绩说明会,与公司投资者进行了线上互动交流。

二、投资者提出的主要问题及公司回复情况

公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行回复,主要问题和回复整理如下:

问题一:请简述公司2026年上半年业绩。

回复:您好!九州通一直致力于提升服务体系的转型升级,通过2023-2025年“三新两化”战略的实施及2026年启动的“四新两化”战略,已从传统医药批发商成功向信息化、互联网化、数智化、平台化医药健康服务商转型。

2026年上半年,公司整体经营保持稳健发展,实现营业收入872.79亿元,同比增长7.61%,在行业内处于领先水平;实现扣非归母净利润9.82亿元,同比增长3.22%,盈利能力同步向好。公司经营活动产生的现金流量净额同比增长1.42%,销售回款较上年同期增加,预计全年经营活动产生的现金流量净额将与经营业绩相匹配的正数。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题二:九州通上半年营业收入保持稳定增长,二季度增速向好,想了解主要有哪些业务板块驱动?

回复:您好!2026年上半年,九州通营业收入保持稳定增长的态势,较上年同期增长7.61%,其中第二季度同比增长提升至8.71%,增速进一步加快;主要得益于公司数字化分销与供应链业务持续增长的基础上,战略转型凸显成效;从业务线上,B2C电商、医药工业自产业务分别实现19.10%、24.47%的同比增长;从产品线上,医疗器械、中药、医美业务分别实现15.03%、26.86%、64.99%的同比增长。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题三:公司各个主要业务板块上半年经营亮点有哪些?

回复:您好!2026年上半年,九州通在新产品战略方面,总代品牌推广业务(CSO)产品结构进一步优化,老品增速与新品拓展同步提升,代理品牌已达2,521个;医药工业自产及OEM业务快速增长,上半年实现销售收入19.82亿元,同比增长24.47%。新零售战略方面,医药新零售业务上半年实现销售收入15.84亿元(含药师B2C电商总代总销售业务),好药师®万店加盟®门店数已达36,120家。上半年向加盟药店实现销售超42.10亿元(含税),同比增长23.17%;B2B数字化分销与供应链业务规模快速提升,上半年收入130.74亿元,同比增长22.92%。新医疗战略方面,“九医诊所”持续数智化赋能基层诊所,会员店达3,627家。新服务战略方面,数智技术服务业务开辟新增增长引擎,上半年实现服务收入5,465.40万元。数智化战略全面推进,上半年研发投入1.61亿元,战略重点已从信息化建设转向AI智能规模化快速突破,九大AI智能体全面覆盖核心业务场景,实现从单点工具到平台化能力的跨越。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题四:2026年上半年公司新产品战略实施成果及亮点有哪些?

回复:您好!2026年上半年,九州通总代品牌推广业务(含药品及医疗器械)实现销售收入86.87亿元。其中,药品总代品牌推广业务实现销售收入49.67亿元;上半年,公司深入优化调整代理产品结构,降低低效投入,聚焦优质品牌建设和代理品牌有所减少;如剔除前述因素的影响,药品总代品牌推广业务销售收入同比增长18.40%。

产品品牌方面,目前公司累计代理药品品牌709个,包括可威、康王、倍平、科达、欧使明、弥可保等众多知名品牌,其中年销售过亿明星单品24个,康王、弥可保等长期合作的核心代理品种销售继续保持增长,老品增量稳步提升。同时,公司加快拓展仿制药、新品销售快速突破,已引进诺诚、赛斯美、沃克等新品116个,其中销售过千万单品18个。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

证券代码:600998

证券简称:九州通

公告编号:临2026-081

九州通医药集团股份有限公司 关于2026年半年度业绩说明会召开情况的公告

问题五:请介绍一下九州中药的研发及产品体系。

回复:您好!九州中医药有限公司拥有“九信”、“九信堂”、“信益元”三大中药饮片品牌及“吃小养”健康食品品牌,覆盖普通饮片、精制饮片、直接口服饮片、蓉性饮片、参茸贵细、药食同源等六大产品系列,产品品种300余个、品规7,300余个,可满足医疗机构、零售终端、大众养生等多元化市场需求。此外,九州中药已建成13个GMP认证现代化饮片企业,其中包括1个国家CMA实验室,3个CNAS国家认可实验室,搭建了3个国家级、9个省级研发平台,累计承担30余项国家及省部级项目,参与50多项国家及地方标准制定,掌握20多项中药炮制核心技术,拥有授权专利200余项。2026年上半年,九州中药聚焦新型饮片、特色饮片研发,获批定制大麻片等发明专利3项,“川贝母粉”、“当归饮片”、“九洑河茯苓”三大产品入选省级品牌标杆“湖北精品”。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题六:公司上半年新零售战略的进展如何?公司旗下好药师®万店加盟®门店数量与业务销售收入增速如何?

回复:您好!2026年上半年,九州通旗下好药师®万店加盟®战略落地,由“规模扩张”转向品质深耕和精细化运营,聚焦品类升级与数智化运营赋能,推动加盟体系从规模扩张向高质量发展稳步转型。

截至2026年6月底,好药师直营及加盟药店门店总数已达36,120家,覆盖全国31个省市自治区、293个地级市、1,869个区县,实现“千城万店”,形成布局全国的万店加盟服务网络。2026年上半年,公司向加盟药店的销售规模保持快速增长,实现销售收入42.10亿元(含税),同比增长23.17%。近三年复合增长率达36.87%,规模增长与发展质量同步提升。

此外,B2C电商总代总销售业务规模保持快速增长,实现销售收入6.73亿元,同比增长19.10%。上半年,B2C电商总代总销售业务全网销售GMV达11.09亿元,线上“618”活动销售总额再创新高,销售收入突破2.6亿元。公司在抖音、快手等兴趣电商渠道同比大幅增长65.60%,继续保持行业领先。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题七:药九九B2B电商平台的运营情况如何?

回复:您好!药九九B2B电商平台以院外终端经销模式为核心,打造新医药数智化中核生态服务体系,以数据与科技驱动全价值链效率提升,为诊所、小连锁、单体药店等客户提供一站式采购、供应链金融及数字化配套工具等综合服务,已成为医药行业领先的线上线下一体化数智化交易与服务平台。2026年上半年实现自营销售收入74.95亿元,同比增长18.89%。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题八:公司面向阿里、京东等互联网电商平台的医药供应链业务上半年进展如何?

回复:您好!2026年上半年,九州通对京东、阿里、美团、叮当、平安、抖音、快手、百度等头部医药零售电商平台的健康产品供应链业务快速增长,实现销售收入55.78亿元,同比增长28.78%;其中销售给京东、阿里自营平台的药品及OTC产品销售额达46.42亿元,同比增长35.73%,是其重要的药械供应服务商。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题九:公司新医疗战略在2026上半年有哪些重要成果?

回复:您好!2026年上半年,公司新医疗战略逐步深化,“九医诊所”以供应链为基础,以数智化技术为支撑,聚焦全诊所®产品推广+会员联盟®,持续推进“医馆服务+供应链”融合的业务模式,截至2026年6月底,“九医诊所”签约会员店已达3,627家。

诊所产品满足方面,公司产品结构持续优化、新增辉瑞、广东同德、达因药业、华中药业等6家药企合作,并与阿斯利康、太极、华润三九、沈阳兴齐、长风药业、吉林敖东、津药药业、齐鲁、王冠等多个上游®家达成深度合作。

诊所数智化赋能方面,公司凭借先进的数智化平台赋能诊所,促其运营效率提升和成本下降,“九医诊所”会员店规模持续扩大,也为更多基层民众提供高质量的基本医疗服务。公司自主研发并上线的九医SaaS诊所管家®系统,为诊所提供“诊疗合规+增值运营”数智化运营增值服务,可实现3秒建档、10秒出方、医保结算、营收分析以及药品追溯等,5秒入库、效期预警等。目前已上线使用该系

证券代码:002925

证券简称:盈趣科技

公告编号:2026-080

厦门盈趣科技股份有限公司 第六届董事会第一次会议决议公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确、完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

厦门盈趣科技股份有限公司(以下简称“公司”)第六届董事会第一次会议于2026年9月1日在厦门市海沧区东孚西路100号盈趣科技园创新产业园3号楼806会议室以现场会议与通讯会议相结合的方式召开,会议通知于2026年9月29日以电子邮件等方式送达。本次会议应出席董事9人,实际出席董事9人,其中以通讯表决方式出席会议的人数为3人,董事吴凯庭先生、杨明先生、林先锋先生以通讯表决方式出席了会议。公司高级管理人员列席了本次会议。本次会议由公司董事林松华先生主持,会议的召集、召开符合《中华人民共和国公司法》和《公司章程》等有关规定。经与会董事认真审议,本次会议以举手表决和通讯表决的方式逐项通过了以下决议:

一、会议以9票同意、0票反对、0票弃权的表决结果,审议通过《关于选举公司第六届董事会董事长的议案》。

经审议,全体董事一致认为林松华先生具备履行职务所必需的专业知识和职业素养,能够有效行使董事会赋予的权利,履行相应的职责,一致同意选举林松华先生为公司第六届董事会董事长(法定代表人),其任期为自本次会议审议通过之日起至第六届董事会任期届满之日止。

具体内容详见公司同日在《证券时报》和巨潮资讯网(<http://www.cninfo.com.cn>)披露的《关于董事会完成换届选举及聘任高级管理人员和相关人员的公告》。

二、会议以9票同意、0票反对、0票弃权的表决结果,审议通过《关于选举公司董事会战略与可持续发展委员会、审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会的议案》。

根据相关法律法规的规定,公司董事会下设战略与可持续发展委员会、审计委员会、提名委员会、薪酬与考核委员会四个专门委员会,经公司全体董事充分讨论,选举产生第六届董事会专门委员会委员,任期自本次会议审议通过之日起至公司第六届董事会任期届满之日止。

公司全体董事一致同意选举董事长林松华先生、董事杨明先生及独立董事谢鑫先生担任第六届董事会战略与可持续发展委员会委员,任命林松华先生为战略与可持续发展委员会主任委员。

公司全体董事一致同意选举独立董事高绍福先生、独立董事林志扬先生及董事长林松华先生担任第六届董事会审计委员会委员,任命高绍福先生为审计委员会副主任委员。

公司全体董事一致同意选举独立董事林志扬先生、独立董事谢鑫先生和董事吴凯庭先生为第六届董事会提名委员会委员,任命林志扬先生为提名委员会主任委员。

公司全体董事一致同意选举独立董事高绍福先生、独立董事林志扬先生和董事林松华先生担任第六届董事会薪酬与考核委员会委员,任命高绍福先生为薪酬与考核委员会主任委员。

具体内容详见公司同日在《证券时报》和巨潮资讯网(<http://www.cninfo.com.cn>)披露的《关于董事会完成换届选举及聘任高级管理人员和相关人员的公告》。

三、会议以9票同意、0票反对、0票弃权的表决结果,审议通过《关于聘任公司总裁、常务副总裁、副总裁的议案》。

经审议,全体董事一致认为杨明先生、林先锋先生、胡海荣先生、颜林明先生、赵超强先生、温智海先生除具备履行职务所必需的专业知识和职业素养外,还具有丰富的团队管理经验,能够对公司战略规划 and 运营管理施加有效的影响,同意聘任杨明先生为公司总裁,聘任林先锋先生为公司常务副总裁,聘任胡海荣先生、颜林明先生、赵超强先生、温智海先生为公司副总裁,其任期均为自本次会议审议通过之日起至公司第六届董事会任期

证券代码:000883

证券简称:湖北能源

公告编号:2026-042

湖北能源集团股份有限公司 关于举办2026年半年度业绩说明会的公告

本公司及董事会全体成员保证信息披露的内容真实、准确和完整,没有虚假记载、误导性陈述或重大遗漏。

重要内容提示:

1.会议召开时间:2026年9月7日(星期一)下午15:00-16:00

2.会议召开方式:采用网络远程的方式召开

3.网络会议地址:小易易连(会议号9009523868、密码900868,具体路径详见附件)(小易易连使用说明)

4.投资者可于2026年9月6日前通过公司邮箱(hbnyzq@hbny.com.cn)进行提问。公司将可在业绩说明会上对投资者普遍关注的问题进行回答。

湖北能源集团股份有限公司(以下简称公司)于2026年8月29日在巨潮资讯网(www.cninfo.com.cn)披露《2026年半年度报告》。为便于广大投资者进一步了解公司发展战略、生产经营等情况,公司于2026年9月7日(星期一)召开2026年半年度业绩说明会,与投资者进行沟通与交流。具体情况如下:

一、业绩说明会召开的时间和方式

(一)召开时间:2026年9月7日(星期一)下午15:00-16:00

(二)召开方式:采用网络远程的方式召开

二、公司参加人员

公司董事长张龙先生、独立董事王本哲先生、公司总会计师、董事会秘书、总法律顾问兼首席合规官王军涛先生,公司副总经理曾伟先生、公司投资发展部、资产财务部、生产管理部、建设管理部、市场营销部、董事会办公室相关部门负责人(如有特殊情况,公司可能对参会人员进行调整)。

三、投资者参与方式

投资者请于2026年9月7日下午15:00-16:00登录小易易连(会议号9009523868、密码900868)参加业绩说明会,公司将及时回答投资者提问。

四、提问预征集方式

为充分尊重投资者、提升交流的针对性,现就公司本次业绩说明会提前向投资者公开征集问题。投资者可于2026年9月6日(星期日)17:00前,将相关问题以电子邮件形式发送至公司邮箱hbnyzq@hbny.com.cn。

五、联系方式

联系人:刘俞娟

电话:027-86606100

电子邮箱:hbnyzq@hbny.com.cn

欢迎广大投资者积极参与本次业绩说明会。

特此公告。

湖北能源集团股份有限公司董事会

2026年9月2日

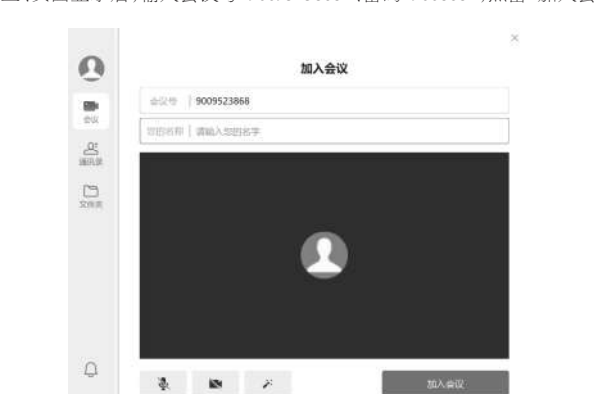
附件:

小易易连使用说明

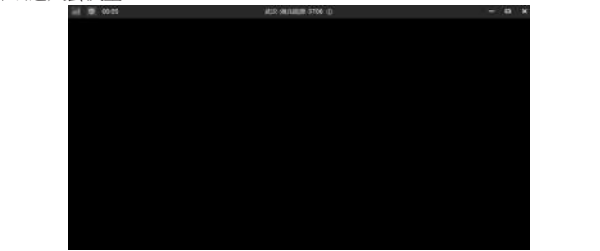
一、电脑/平板/手机下载“小易易连”APP

二、下载完成后,点击进入APP

三、页面显示后,输入会议号“9009523868”、密码“900868”,点击“加入会议”



四、进入会议



续会员店达2,640余家,累计服务患者178万+。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十:2026年上半年公司数智技术服务业务产生多少收入,具体有哪些项目?

回复:您好!九州通多年来坚持走产业升级与信息化、数字化和智能化创新融合的技术战略,积累了深厚的信息化、数字化、AI技术能力,以及覆盖医药行业全链条产业运营经验,在此基础上,公司将持续沉淀的数智化能力及运营经验进行产品化输出,从内部降本工具加速升级为面向市场的盈利性业务模块,形成面向下游客户的综合数智技术服务体系,逐步构建医药行业数智化基础设施,研发投入达1.61亿元,数智化转型成效及价值凸显。

公司以AI、大数据、物联网等技术为支撑,依托行业领先的医药供应链优势,研发了包括数智物流与供应链解决方案、医疗耗材全流程解决方案(SPD)、医疗数智化解决方案等多元化产品矩阵,精准对接行业上下游数智化建设需求,通过专业研发技术团队及标准化、场景化的系统载体落地实施,为医药行业提供全链条、一体化数智化服务。

问题十一:公司在AI数智化建设方面有哪些成果?具体应用在哪些业务实际场景?

回复:您好!九州通是行业内较早布局数字化、互联网化、平台化转型的医药流通企业,长期致力于数智化转型升级,经过多年发展,综合数字化能力稳居行业第一梯队。上半年,公司持续进行技术创新,场景落地,数据治理等数智化投入,研发投入达1.61亿元,数智化转型成效及价值凸显。

公司在院内已实现15个AI应用场景建设,并通过3个AI场景应用促使SPD医院端降本约15%,库存效率提升5倍,智能补货操作时间减少80%;同时,公司对国家卫健委发布的84项医院AI应用场景,除已实现的15个院内AI应用场景外,还有53个AI场景采用自建及合作模式已在规划推进中。此外,公司在院外已实现75个AI应用场景,覆盖采购、开票、质管、财务、物流等核心岗位,公司运营效率均提升40%以上。目前,公司已实现从单点工具到数智化平台化能力的跨越,数智化价值转化成效显著,有力支撑公司整体降本增效与经营提质。

2026年4月,公司基于“擎东太初”多模态大模型的骨科械端智慧服务平台、九信中药®基于AI智能辨证识别的中医智慧诊疗®等项目成功入选湖北省经济和信息化厅发布的“2026年湖北省人工智能典型应用场景名单”,标志着公司在数智化领域再获权威认证。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十二:公司资本化战略上半年落地情况如何?

回复:您好!2026年上半年,汇添富九州通医药仓储物流封闭式基础设施证券投资基金(简称“汇添富九州通医药REIT”)运营稳健,自2025年2月以来,持续稳定实施分红,在2025年度分红后,2026年6月10日又完成了2026年第一次现金分红,本次分红金额3,291.60万元,累计分红达7,074.00万元。此外,其底层资产武汉东西湖项目运营情况稳中向好,2026上半年的托收使用率85.93%,同比增长9.06%;办公场地出租率100%,项目整体租金收缴率为100%,现金流稳健稳定。

公司首期Pre-REITs基金入池的上海、杭州及重庆三处医药仓储物流资产及配套设施整体运营良好,仓库出租率达100%,也为后续公募REITs扩募提供了优质资产储备。

2026年6月10日,公司成功在全国银行间债券市场公开发行2026年度第一期应收账款资产支持票据(ABN),发行总额为人民币10亿元,票面利率1.75%,存续期间,公司通过发行载体转付二级及以上公立医院的应收账款,及时收回资金。此外,公司于2026年8月21日召开的股东大会审议通过了《关于公司拟开展民生银行无追偿保理业务的议案》,同意公司在民生银行武汉分行开展总额不超过22亿元的国内无追偿保理业务。以上资产证券化产品的发行,有利于公司盘活应收账款等存量资产,优化资产结构,提高资金使用效率,更好地助力公司业务发展。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

红土创新基金管理有限公司 关于旗下部分基金新增平安银行 行E通平台为销售渠道的公告

根据红土创新基金管理有限公司(以下简称“本公司”)与平安银行股份有限公司(以下简称“平安银行”)签署的销售协议,本公司旗下部分基金产品自2026年9月3日起新增平安银行行E通平台销售渠道。现将相关事项公告如下:

一、自2026年9月3日起,投资者可通过上述销售机构办理下表对应基金的开户、申购、赎回、定投等业务。

基金代码	基金名称
012150	红土创新智能制造混合型发起式证券投资基金A
012587	红土创新智能制造混合型发起式证券投资基金C
012693	红土创新绿色债券证券投资基金A
012694	红土创新绿色债券证券投资基金C

二、重要提示

上述业务仅适用于处于正常申购、赎回期及处于特定开放日和开放时间的基金。基金封闭期等特殊期间的有关规定详见对应基金的《基金合同》和《招募说明书》等相关法律文件及本公司发布的最新业务公告。

三、实行费率优惠

对通过平安银行行E通平台申购本公司旗下前述基金的投资者实施的具体费率优惠规则以平安银行行E通平台的规则为准。基金原费率请详见基金合同、招募说明书(更新)等法律文件,以及本公司发布的最新业务公告。费率优惠期限内,如本公司新增平安银行行E通平台为销售机构的基金产品,则自该基金产品开放认购、申购当日起,将同时开通该基金上述优惠活动。

四、投资者可通过以下途径咨询有关详情:

1.平安银行股份有限公司

客服电话:0755-22166054

网址:www.etbank.com

2.红土创新基金管理有限公司

客服电话:400-060-3333

网址:www.htcfund.com

风险提示:基金管理人承诺以诚实信用、勤勉尽责的原则管理和运用基金资产,但不保证基金一定盈利,也不保证最低收益。投资者投资基金前应认真阅读该基金的基金合同和招募说明书。敬请投资者注意投资风险。

特此公告。

红土创新基金管理有限公司

2026年9月3日

红土创新基金管理有限公司 关于旗下部分基金新增汇添富财富 为销售机构的公告

根据红土创新基金管理有限公司(以下简称“本公司”)与汇添富基金销售有限公司(以下简称“汇添富财富”)签署的销售协议,本公司旗下部分基金产品自2026年9月3日起新增汇添富财富为销售机构。现将相关事项公告如下:

一、自2026年9月3日起,投资者可通过上述销售机构办理下表对应基金的开户、申购、赎回、定投等业务。

基金代码	基金名称
012635	红土创新新兴产业灵活配置混合型证券投资基金A
012636	红土创新新兴产业灵活配置混合型证券投资基金C
012661	红土创新增强收益债券证券投资基金A
012664	红土创新增强收益债券证券投资基金C
012665	红土创新科技投资发起式证券投资基金

易方达安瑞短债债券型证券投资基金 暂停机构客户大额申购 及大额转换转入业务的公告

公告送出日期:2026年9月3日

1.公告基本信息

基金名称	易方达安瑞短债债券型证券投资基金		
基金简称	易方达安瑞短债债券		
基金代码	006319		
基金管理人名称	易方达基金管理有限公司		
公告依据	《易方达安瑞短债债券型证券投资基金基金合同》《易方达安瑞短债债券型证券投资基金更新的招募说明书》		
暂停相关业务的具体日期、金额及原因说明	暂停大额申购和大额转换日期	2026年9月3日	易方达安瑞短债债券A
	暂停大额申购和大额转换日期	2026年9月3日	易方达安瑞短债债券B
	暂停大额申购和大额转换日期	2026年9月3日	易方达安瑞短债债券C
	为了基金的平稳运作,保护基金份额持有人利益		
下属分级基金的基本简称	易方达安瑞短债债券A	易方达安瑞短债债券B	易方达安瑞短债债券C
该分级基金是否暂停大额申购、大额转换转入	是	是	是
该分级基金的交易代码	006319	006320	019264
该分级基金的前端申购金额(单位:元)	1,500,000.00	1,500,000.00	1,500,000.00
该分级基金的前端转换金额(单位:元)	1,500,000.00	1,500,000.00	1,500,000.00

注:(1)根据法律法规和基金合同的相关规定,易方达基金管理有限公司(以下简称“本公司”)决定自2026年9月3日起,易方达安瑞短债债券型证券投资基金(以下简称“本基金”)A类基金份额、C类基金份额和D类基金份额在全部销售机构暂停机构客户的大额申购、大额转换转入业务,单日单个基金账户在全部销售机构累计申购(含定期定额投资及转换转入,下同)本基金A类基金份额或C类基金份额或D类基金份额的金额不超过150万元(含)。如单日单个基金账户单笔申购本基金A类基金份额或C类基金份额或D类基金份额的金额超过150万元(不含),则150万元确认申购成功,超过150万元(不含)金额的部分确认失败;如单日单个基金账户单笔累计申购本基金A类基金份额的金额超过150万元(不含)或单日单个基金账户单笔累计申购本基金A类基金份额的金额超过150万元(不含),则对该类基金份额的申请按照申请金额从大到小排序,基金管理人将逐笔累加至该类基金份额不超过150万元(含)限额的申请确认成功,该类基金份额其余申请金额确认失败。

(2)根据相关公告,本基金A类基金份额自2023年12月7日起暂停在本公司网上直销系统的申购、转换转入及定期定额投资业务,恢复开放时间届时将另行公告。

2.其他需要提示的事项

问题十三:公司商保履约业务有何亮点?

回复:您好!公司旗下保险事业部业务范围覆盖“标准化药品器械目录定制、理赔直付、同诊风控和药品核销”等在内的保险产品开发设计及推广的全流程,并开展健康险、医疗基金、惠民保等多种商业险业务。目前公司已与中国平安、中国人保、中国人寿、国民养老保险、德华安顾人寿保险、众安保险及水滴保险等多家保险公司合作,持续为患者提供健康保险履约服务。2026年上半年,公司商保履约等业务实现销售收入5,636.20万元。

公司与中国太保的太保太医管家供应链合作项目稳步推进,项目承接太保保单客户履约及权益的线上业务体系,深度绑定太保客群资源,并将建线下实体药房作为履约载体,是公司探索“医药供应链+保险服务”线下融合模式的重要实践,助力公司商保履约业务向线上线下全场景延伸,持续强化公司在医药商业保险服务赛道中的竞争优势。

2026年8月,公司与国民养老保险签订《战略合作协议》,将充分发挥双方在医药健康与养老金融领域的专业优势,共同探索品牌协同、产品服务创新、客户服务体系完善、员工福利赋能、数字化能力共建及资产运营等领域的合作,打造便民利、普惠融合的“养老金融+医药服务”新业态和新范式。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十四:公司医美供应链业务的全产业链布局和服务能力如何?

回复:您好!2026年上半年,九州通医美供应链业务加速发展,上半年实现销售收入9.62亿元(含税),同比大幅增长64.99%。公司通过“供应链+产品+终端+服务”全产业链布局构建差异化壁垒,截至2026年上半年末,公司合作的医美服务机构达14,405家。公司医美产品品种达445个,涵盖集采及区域地采品类,上半年新增薇美、美拉美超刀刀等共计7个品规代理,肉毒产品乐提葆及新品奕姿欧、达希美取得了多个区域的销售授权,新品挖掘与市场推广能力不断提升。此外,公司作为国内首家落地医美10-25℃专属温控冷链体系的服务商,医美类冷链温控产品物流服务质量显著提升,确保了产品在流通过程中的质量可控,进一步提升了行业满意度。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十五:2026年上半年公司SPD业务的项目拓展、营收规模有哪些最新进展?

回复:您好!九州通凭借自身先进的医药供应链优势,以信息系统为核心、物联网技术为驱动,链接智能设施设备,融合“AI智能软件+智能硬件+医疗运营专家”三维赋能体系,引入区块链、OCR图像识别等新技术,打造面向医疗机构的医疗耗材全流程解决方案(SPD),提供物料管理中采购统筹、智能仓储管理、院内精准配送、库存动态管控、效期与质量追溯、耗材数据统计分析等全流程服务,实现医疗物资“按需申领、智能补货、全程可溯、降本增效”,形成了供应商、医院、科室之间库体化与全流程全信息精细化管理模式。2026年上半年,公司SPD新增签约医疗机构23家,累计中标医疗机构项目已达212家,上半年实现服务收入1,098.11万元。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

问题十六:请问公司上半年在ESG方面的建设情况如何?

回复:您好!九州通近5年来连续披露ESG暨可持续发展报告,并设立可持续发展(ESG)委员会,统筹可持续发展规划,审议ESG相关工作并提出专业建议,先后制定了《可持续发展(ESG)委员会实施细则》《可持续发展(ESG)管理制度》,持续完善可持续发展管理体系。同时,公司聘请专业机构组织ESG专项宣导与培训,持续提升ESG信息披露质量。2026年上半年,公司主动参与乡村振兴、教育助学、扶贫济困及应急救灾等公益事业,上半年,公司捐赠善款和物资合计2,093.94万元;同时,公司继续加强节能减排及绿色发展,积极开展新能源光伏项目,在全国建成33座光伏电站,预计上半年发电量达2,947.34万千瓦时,全力发展绿色电力,减少碳排放。基于在ESG领域的良好表现,公司在主流ESG评级中均获得肯定,中诚信绿金予以“A+”级,万得Wind、华证、中证等予以“A”级,并荣膺普华永道“2026年度ESG典范企业”。详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

详见公司披露的《2026年半年度报告》,请投资者注意投资风险。

三、其他事项

关于本次业绩说明会的具体内容,可详见上证路演中心(<http://roadshow.sseinfo.com/>)。公司对长期以来关注、支持公司发展并积极提出建议的投资者表示衷心感谢!

特此公告。

九州通医药集团股份有限公司董事会

2026年9月3日