

平安产险 成功发行 25 亿次级债

证券时报记者 秦利

本报讯 近日,中国平安集团旗下平安产险发行 10 年期可赎回次级定期债务,成功募集资金 25 亿元人民币。这是平安产险继 2009 年初发行 20 亿元次级债后,又一次成功发债,大幅提升了平安产险的偿付能力。

据了解,近年来,平安产险致力于打造行业典范。该公司 2009 年实现保费规模 384.83 亿元,同比增长 43.86%,市场份额首次跃升至全国第二位。2010 年 2 月,该公司率先提出“车险万元以下、资料齐全、一天赔付”的服务承诺,将车险理赔时限推向极致。2010 年 2-4 月期间,平安车险万元以下理赔案件约 115.6 万件,“一天赔付”承诺达成率高达 99.87%,高标准兑现了服务承诺。

南方基金斩获 中国出版集团企业年金大单

证券时报记者 付建利

本报讯 昨日,南方基金与中国出版集团在北京签署了企业年金投资管理合同,成为这家中国出版行业旗舰企业年金管理人之一。此次签约也标志着南方基金的企业年金管理业务首次涉足出版传媒行业。

据了解,中国出版集团的企业年金管理合同是南方基金企业年金业务近期斩获的又一大单。南方基金担任投资管理人的“养颐乐”集合计划 5 月新增签约量也达到 50 多家。

南方基金副总经理郑文祥表示:“南方基金将继续严格贯彻重视本金安全、追求长期绝对回报的企业年金投资理念,保持稳健投资的风格,以谨慎防御为主,以规避风险为核心,以绝对收益为目标,并最终实现年金资产的保值增值。”

作为国内企业年金管理规模最大的基金管理公司之一,南方基金管理的企业年金基金组合数约 80 家,管理的企业年金基金资产规模约 150 亿元。

招商信用添利债券基金 6 月 1 日起正式发行

证券时报记者 付建利

本报讯 招商基金日前发布公告称,该公司旗下第四只债券基金——招商信用添利债券基金,将于 6 月 1 日起正式通过银行和券商渠道公开募集。

据了解,招商信用添利债券基金产品有三大特色:其一,该产品对于信用债券的投资比例不低于基金资产的 80%,预期收益较高,风险适中;其二,招商信用添利债券基金成立后将设立 5 年的封闭运作期;其三,招商信用添利债券基金在分红机制设置上频率高、比例大。

易联股权投资基金 在苏州设立

证券时报记者 于夕

本报讯 记者从有关方面了解到,易联股权投资基金日前在苏州设立,人民币 PE 股权基金再添新丁。

据了解,易联基金由国家开发银行和苏州工业园合作成立的创投引导基金、内蒙联创投资集团等作为发起股东设立,注册于国家级高新区——苏州工业园区。该基金主要投资于全国各地的消费、服务、IT 和新能源行业后期阶段的拟上市公司和中等规模上市公司。

据悉,国际上主流的股权投资基金,尤其是大型的并购基金,通常由具有直接从事过投资银行承销及并购重组业务和资本市场运营经验的团队管理。据易联资本介绍,其核心成员具有多年的投资银行从业经历。

资料显示,易联基金将立足于中国本土,致力成为一个面向全球的股权投资基金。目前,易联基金在北京、苏州和美国波士顿均设有分支机构。

闲置信托证券账户最高叫卖 300 万

阳光私募频繁提取业绩报酬应对高成本

证券时报记者 张宁

本报讯 记者日前获悉,阳光私募购买一个闲置的信托证券账户如今最高需要花费 300 万。在经营成本高企的情况下,不少阳光私募越来越倾向于缩短业绩报酬提取周期来应对生存压力。

市场行情价达 200 多万

深圳某私募人士透露,由于信托证券账户停开已久,市场上空闲的信托证券账户越来越少,导致账户奇货可居,叫价越来越高,目前深圳市场价格已高达 200 多万元。而这样的价格还是针对部分已经发行过相关产品,

且具有一定市场知名度的私募机构。

某信托公司人士告诉记者,深圳地区一个信托证券账号要价最高的甚至达到了 300 万元。这类交易有多种给付方式,除一次性收取之外,也可以按照后端分成的方式,在一年内进行计提,但分成方式只针对已发行过阳光私募产品,或者高管拥有公募背景的私募机构。

相对于深圳本地信托公司,一些外地信托机构的信托产品证券账号要价则稍低。某北方信托公司证券部人士对记者表示,可以给予深圳本土私募优惠价格,毕竟未来信托证券账户有可能会重启,所以首先考虑与私募搞好关系以图开展长期合作。

上述某北方信托公司人士表示,他们收取的费用最低可以为募资总规模的 1%,但要求保底价——即不低于 150 万,这相当于要求对方募集的总金额至少要达到 1.5 亿元以上。为了确保能实现此保底目标,信托公司也会对私募基金募资时所挑选的渠道资源进行分析。一般来说,如果该私募与招商银行、中国银行等强势渠道达成合作协议,则事实上其募集规模已有保障,一般给予 1% 的费率并可分次收取的优惠。但是,如果该私募与其它尚未开拓该类业务的股份制银行或城商行合作,除了要考虑审批冗繁、耗时过长等问题外,还会考虑渠道的销售能力,因此往往还要签署保

底协议。

报酬提取周期普遍缩短

为摊低成本以维持公司日常经营,越来越多的私募倾向于与投资者订立可以频繁计提业绩报酬的契约。业内人士指出,这将直接影响到投资者的最终收益。

除了要支付高额成本拿下证券账户之外,如今对于初次发售信托产品的私募机构来说,现在至少还需要付出人工、场租等其他费用,因此成立一只产品所要付出的成本相当高昂。这也导致部分私募在与投资者订立信托契约时,更倾向于设定较短的报酬提取周期,以便在短期内获得更多

流动性。

好买基金研究中心的研究结果表明,在最极端情况下,目前私募业界最为流行的“按每半月计提”方式所能提取的业绩提成收入,将是“按每年计提”的一倍左右。

而站在投资者的角度看,在其他条件相同的情况下,私募基金提取业绩报酬的频率越高,私募的净值越低,对投资人越不利。而震荡的净值走势,也增加了投资者的投资成本。因此,相关人士建议投资者在与私募的利益博弈中,为使自己的利益最大化,在其他条件相近的情况下,投资者应尽量避免投资业绩提取周期较短的阳光私募。

佣金战激烈 预示券商整合空间大

国信证券预计,2010 年内地券商经纪业务收入同比将减少 17%

证券时报记者 黄兆隆

本报讯 从一线城市到二、三线城市,内地券商经纪业务佣金战愈演愈烈。国信证券最新研究报告指出,从海外经验看,激烈的佣金战意味着证券行业未来整合空间巨大。

佣金率仍处在下降通道

随着券商营业部的不断扩增,“佣金战”从北京、上海、深圳等一线城市慢慢扩散至二、三线城市。据了解,南昌、武汉、合肥等城市佣金费率都已降到千分之一以下。

近日,国信证券对全国 42 个城市今年 1 至 4 月 A 股股票基金权证交易加权发现,1 至 4 月,内地券商净佣金率同比下降 16.9%。其中,1 至 4 月单月佣金率同比降幅分别为 15.4%、19.5%、16.2%和 16.6%。佣金率降幅由高到低依次为:沿海、省会、中心和内陆城市。

一方面佣金率仍处于下降通道,另一方面券商新设及搬迁营业部数量仍在持续增加。据国信证券统计,1 至 4 月内地证券业全行业新设及搬迁网点 122 家;据此推测,2010 年全年新设营及搬迁营业部将达到 400 至 500 家,与 2009 年的 509 家大致持平。

券商今年经纪收入预计下降

除了佣金率下降外,内地券商经纪业务也将面临成本上升和交易量萎缩带来的挑战。

据了解,目前,券商营业成本正在逐渐上升,尤其是新设网点和服务

部升级导致券商公司在场地租金、IT 设备、人力成本等国定成本方面支出增加。同时,价格竞争加剧,导致券商的客户开发和客户服务成本提升。

此外,目前市场较低的活跃度也将影响今年券商的经纪业务收入。国信证券在其最新报告中指出,A 股此轮调整导致交易量萎缩,同时,换手率已接近历史最低点,预计 A 股 2010 年全年交易量与上年持平。

内地证券业整合空间巨大

国信证券研究员邵子钦认为,内地券商行业从客户结构到竞争格局,与台湾地区 10 年前证券行业发展情况颇具相似之处。台湾地区证券业曾经历了固定经纪佣金率、弹性佣金率和自由化三个阶段。对照台湾地区的经验,大陆券商的佣金价格战尚未到停止的时候。

据了解,2000 年 7 月 1 日,台湾证券交易所取消了按交易金额实行佣金分级累进制,实行在最高佣金基础上的自由协商制度,由此掀开了激烈的佣金战序幕。截至今年 1 季度,台湾地区证券市场平均毛佣金率为 0.912‰。邵子钦预测,2010 年大陆上市券商平均毛佣金率为 1.09‰,仍较台湾地区目前佣金率水平高出 20%。

邵子钦认为,目前内地证券行业有序的并购整合尚未开始。以台湾地



区为例,2001 年,该地区前十大券商市场份额合计 44%,2009 年升至 52%,佣金价格战带来了证券行业集中度的提升。截至 2010 年 4 月底,内

地前十大券商市场份额合计 41%,与 2009 年底的 42%相比,不升反降,因此可以判断,内地证券业未来整合空间巨大。

预期收益提高 银行短期化理财产品热销

证券时报记者 唐曜华

本报讯 随着股市步入低迷,银行纷纷发行期限灵活或短期化的理财产品来吸引资金,其中,部分短期理财产品预期收益率近期明显走高,受到了许多投资者的热捧。

据 WIND 资讯资料,截至 5 月 27 日,5 月份以来发行的 683 款产品(不包括未公布收益率的 45 款)的预期收

益率上限平均值为 2.59%。而去年 5 月份发行的理财产品的预期收益率上限平均值为 2.49%。而普益财富周报数据则显示,在 2 月的最后一周,1 个月期产品平均预期年收益率只有 1.97%。但是近期部分银行的 7 天理财产品年化收益率已超过 2%,1 个月期限的理财产品预期年化收益率则接近 3%,部分甚至超过 3%。

期限短、预期收益不低的产品显

然对投资者很有吸引力,尤其是在股市走弱时手握闲钱的投资者。我们前两天刚卖完一款期限为 32 天的理财产品,预期年化收益率为 2.9%-2.95%。”交通银行深圳某支行客户经理告诉记者,由于预期收益比同期限产品高,同时又属于低风险产品,所以该款产品很快被抢购一空。而兴业银行一款 46 天的理财产品预期年化收益率达 3%,近半小时就被抢购一空。

还有一些银行不惜提高收益率吸引高端客户的大资金。记者发现,同一款产品,购买起点更高的高端客户购买,则预期年化收益率通常比普通客户更高。以上述交行产品为例,只有成为该行的沃德理财客户,预期年化收益率才能达 2.95%,相应购买起点也更高。

此外,卖理财产品还起到吸引其他存款的作用。光大银行深圳分行财富管理人士表示,该行今年存款

新增额在深圳地区排名靠前,理财产品是吸引存款的重要因素之一。”

通过理财产品吸纳更多资金,无疑对增加银行流动性有帮助。”某股份制银行资金交易部人士表示,尤其在目前银行超储率处于历史低位的时期。据央行相关数据,3 月末,金融机构超额准备金率为 1.96%,其中,中资大型银行为 1.43%,中资中型银行为 1.90%。

股票简称:美尔雅 股票代码:600107 公告编号:2010010	
湖北美尔雅股份有限公司关于国家股托管专用账号中国家股补登记的公告	
<p>本公司及全体董事、监事保证公告内容的真实、准确、完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或重大遗漏负有连带责任。</p> <p>根据中国证券登记结算有限责任公司上海分公司(以下简称“上海证券登记公司”)的相关要求,经湖北省国资委《关于美尔雅股份有限公司国有股确权问题的批复》(鄂国资产权[2010]120 号)文件的批复,本公司于 2010 年 5 月 25 日在上海证券登记公司办理相关补登记手续,已按要求将本公司国家股托管专用账号中 60,682,393 股国家股办理补登记至湖北美尔雅集团有限公司名下。</p> <p>上述国家股 60,682,393 股份在 2006 年 12 月我公司实施股权分置改革过程中,省国资委在审查我公司股权分置改革方案涉及的国家股股权时,已下发了《省国资委关于湖北美尔雅股份有限公司股权分置改革方案涉及的国有股权管理事项的批复》(鄂国资产权[2007]21 号</p>	
<p>文),将该项股权界定为国有法人股,由湖北美尔雅集团有限公司有限持有并管理。</p> <p>截止到 2009 年 12 月 31 日,我公司第一大股东湖北美尔雅集团有限公司持有本公司股份 90,882,393 股,占本公司总股本的 25.25%,但该部分股权分别托管在国有股托管专用账户中 60,682,393 股和湖北美尔雅集团有限公司法人帐户名下 30,200,000 股。本次补登记手续完成后,湖北美尔雅集团有限公司持有本公司股份 90,882,393 股,占本公司总股本 25.25%。</p> <p>以上股份的补登记对本公司生产经营活动无影响。</p> <p>特此公告。</p>	
<p>湖北美尔雅股份有限公司</p> <p>二〇一〇年五月二十七日</p>	

证券代码:600601 证券简称:方正科技 编号:临 2010-010 号	
方正科技集团股份有限公司公告	
<p>本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整,对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。</p> <p>本公司于 2010 年 5 月 27 日接到公司控股股东北方方正集团有限公司(以下简称“方正集团”)关于方正集团与宏基公司发布战略合作备忘录的说明)的函件,方正集团于 5 月 27 日与宏基股份有限公司及宏基(上海)有限公司(以下简称“宏基公司”)签署了《战略合作备忘录》(以下简称“备忘录”),该备忘录基于方正集团与宏基公司在各自 IT 领域的优势全面开展战略合作以期实现双赢,该备忘录主要内容包括:</p> <p>一、在全球及中国市场 PC 业务领域进行合作的探讨,考虑由宏基公司参与及提供方正 IT 产品之规划、研发及设计,以提供适合销售的方正品牌笔记本、上网本等 PC 产品。另在 PC 销售业务方面成为合作伙伴,方正集团将其所属企业广大的销售渠道优势及在行业客户和政府采购方面的优势,与宏基公司在一至三线城市销售优势以及消费类客户方面的优势开展合作以达到资源的优势互补。</p> <p>二、双方考虑在手持终端的 PCB 业务、电子阅读器及其他非 PC 产品领域的全面互补合作。</p> <p>三、双方将在合作备忘录的基础上诚信协商,来共同创造双赢的局面。</p> <p>方正集团与宏基公司签署的备忘录是基于方正 IT 业务领域的全面的业务合作,由</p>	
<p>于本公司的主营业务是 PC 与 PCB 业务,方正集团给本公司的函件中特做说明与承诺如下:</p> <p>1)方正集团与宏基公司的合作备忘录是意向性的,具体合作项目在探讨阶段;</p> <p>2)无论以何种方式合作,方正集团与宏基公司都将保持产权关系上的独立性,互不参股、控股;</p> <p>3)方正集团承诺下属其他公司不会与本公司的营业务产生同业竞争,确保本公司业务的独立性;</p> <p>4)方正集团与宏基公司的合作是方正 IT 领域业务层面的合作,该等合作不涉及方正集团以及本公司与宏基公司之间的资本股权方面的合作,也不涉及重大资产置换事项;</p> <p>5)方正集团将保持对本公司的控股股东地位,并一如既往的全面支持本公司业务的发展。</p> <p>在此战略合作备忘录的框架下,本公司将保持 PC 业务与 PCB 业务的稳定发展,积极借鉴国际 PC 品牌在产品规划、研发及设计的经验和能力,努力提升方正品牌的笔记本、上网本等 PC 产品的市场竞争力以及市场份额。公司将按照相关法律法规的规定,及时履行信息披露义务。</p> <p>特此公告</p>	
<p>方正科技集团股份有限公司董事会</p> <p>2010 年 5 月 28 日</p>	