

亚洲首艘3000米深水铺管起重船在江苏出坞

——中海油定购，熔盛重工填补国产装备空白

5月28日，江苏如皋港经济开发区，微风拂面，滔滔的长江滚滚向东流入大海之中。

一场由江苏熔盛重工有限公司和海洋石油工程股份有限公司共同举行的特殊典礼正在举行。由两家共同打造的亚洲第一艘3000米深水铺管起重船“海洋石油201”顺利出坞，填补了国产装备中的诸多空白。

江苏省政府领导，中国海油副总经理、中国工程院院士、海油工程董事长周守为，海油工程总裁兼党委书记姜锡肇和熔盛重工总裁陈强等出席出坞仪式，并为仪式剪彩。国内外知名媒体也纷纷赶来报道本次出坞庆典。

据了解，3000米深水铺管起重船“海洋石油201”项目于2005年5月启动，2008年9月开工建造，是“十一五”国家科技重大专项和863计划相关课题的重要组成部分，熔盛重工参与了

该船的联合设计。

“海洋石油201”是世界上第一艘同时具备3000米级深水铺管能力、4000吨级重型起重能力、DP3级全电力推进的动力定位并具备自航能力的船型深水铺管起重工程作业船，能在除北极外的全球无限航区作业，集成创新了多项世界顶级装备技术，船舶的详细设计和建造在国内自主完成，是亚洲和中国首艘具备3000米级深水作业能力的海洋工程船舶，其总体技术水平和综合作业能力在国际同类工程船舶中处于领先地位，代表了国际海洋工程装备制造的最高水平。

中国海油相关负责人表示，3000米深水铺管起重船“海洋石油201”的建成，将填补中国在深水装备领域的空白，与中国海油打造的其他深水开发配套装备一起，使中国跻身世界深海

油气田开发行列。对于熔盛重工，这家创建不到五年的企业来说，此次象征着海洋工程技术国际领先地位的海工船出坞，也意味着熔盛重工的海洋工程业务进入了新阶段，并且将快速发展，成为新的利润增长点。目前熔盛重工海洋工程制造基地已在建设之中，预计2011年投产。熔盛重工的海工板块最终将具备生产世界最先进的第六代钻井平台；如同海上炼油厂的浮式生产储存卸货装置（FPSO）；海洋工程船以及液化天然气运输船（LNG）四大模块。

熔盛重工总裁陈强表示，公司将按照“纵向一体化”的战略，做大做强、海洋工程、动力工程和工程机械四大业务板块，争取未来海洋工程和动力工程业务能占公司营业收入的半壁江山。



中国重工奇迹 熔盛重工

随着3000米深水铺管起重船“海洋石油201”正式从熔盛重工海洋工程基地顺利出坞，5月28日在江苏省如皋港经济开发区参加该船出坞典礼的熔盛重工总裁陈强踌躇满志。

1405年郑和从江苏下西洋，开启了中国人探索、进军海洋之路。

也许是某种巧合，整整600年后也是在江苏，2005年诞生于长江边的新兴综合型重工产业集团——熔盛重工，正以惊人的速度发展，继续、延伸着中国人的海洋之路！

在短短的四年半的时间里，熔盛重工将一片长江畔的荒地变为现在世界上一流的造船基地之一。但事实上，熔盛重工却又不仅限于造船，除了造船之外，这家以大型装备制造为主业的综合性企业集团还有海洋工程、动力工程和工程机械等三大业务板块，每一块在市场上都有着极强的竞争力。

“我们的目标是把熔盛重工打造成一家‘世界五百强’的企业。”陈强曾在多个场合如此表示，“这是熔盛重工的一个伟大愿景。”

如果是其他企业，这样的目标或许会被看成是喊口号之举，但对于这家创建不到五年的公司，大家却格外认真对待。因为在五年不到的时间里，熔盛重工的年销售额就超过了百亿，他的发展经历和令世界震惊的熔盛速度已经是世界造船业中的一个奇迹。

“世界五百强”的愿景之于熔盛重工，或许并不遥远。

四年半时间 诠释“中国重工奇迹”

事实上，与中国海油的合作仅仅只是熔盛重工日数个大动作中一项，不久前，熔盛重工还与民生金融租赁股份有限公司在上海高调举行了战略合作仪式，

并签署了10艘7.6万吨级巴拿马型散货船建造合同。

而在之前的时间里，熔盛重工已经刷新了中国企业的多项纪录：2009年熔盛重工持有的造船订单排名全球第五，创造了连续两年全国新增订单量第一位，手持订单量国内第一；2008年与巴西淡水河谷签约16亿美元的12艘40万吨超大型矿砂船订单……事实证明，熔盛重工——这个四年半前建于江苏南通长江边的船厂，如今已经“驶离”长江，成为一个世界级的造船企业。他的速度和规模，都堪称“中国奇迹”的现实标本。

“四年半以前，这还是一片荒凉的芦苇地。”5月19日，记者来到位于南通如皋的熔盛重工造船厂，一位工作人员指着远方的一个巨型船坞说道。据了解，熔盛重工总投资为120多亿人民币，规划占地约10000亩，目前有两万多名员工。

尽管刚刚成立的时候，较国内的一些老牌造船厂，熔盛重工还是“小字辈”，但熔盛重工的起点非常高，一出手就主攻高端，瞄准了国外市场的广阔天地。“现在，我们的客户主要是来自欧洲市场，在未来，中东市场的客户也是我们的一个重点服务对象。”陈强曾如此告诉记者。2010年熔盛重工的销售目标是250亿元人民币，其中绝大部分是来自海外市场。

“四年半的时间，其中还经历了一次全球金融危机，但年销售额却已经可以超过百亿，在高成本、高技术、高人力等诸多‘壁垒’的现代造船行业，在如此短的时间内，就达到一个世界级造船厂的水平，这只能说是一个奇迹。”对于熔盛重工，一位造船业的资深人士曾如此评价。

四大业务板块 制造重工集团

但对熔盛重工而言，其拥有的远不止是造船。

事实上，在熔盛重工的企业发展宏图中，共设计了造船、海洋工程、动力工程和工程机械四大主要业务板块。目前，随着与中国海油合作的“海洋石油201”正式出坞，这也意味着其海洋工程板块的业务达到了一个新的高度。据陈强介绍，到2013年，海工板块目标产值将突破30亿元大关，创造第二个熔盛速度。

而之所与执着于多元化的发展，这在熔盛重工成立之初其实就已经有所规划。

据了解，早在熔盛重工建厂之初，海工板块已在规划之中。当时的战略确立了造船和海洋工程装备多步走的计划。由于造船市场火爆，熔盛重工决定抓住船舶机遇，重点发展造船板块。“董事会已经意识到了船市有高有低，因此海洋工程板块也排进了发展计划，钻井模块和海洋工程船舶项目相继上马，并且从众多竞争对手中夺得中国海油深水铺管起重船项目。”陈强表示。

尽管起步相对较晚，但熔盛重工的动力工程业务发展也很快。据陈强表示，目前熔盛重工也在加强发展动力工程业务，争取未来海洋工程和动力工程业务能占公司营业收入的半壁江山。

同时，以造船闻名的熔盛重工的目标还远不止在大海，还计划向陆上进军。陈强告诉记者：“工程机械业务也是我们重点发展的部分，由于我们有着很强的工程机械技术，因此也可以制造适应陆地上使用的装置。”

造船业务火爆，海洋工程、动力工程、工程机械紧随其后，熔盛重工将形成四大业务板块各有特色的格局，一个领先的多元化的重工产业集团已经初具规模。

“而这样的结构将有助于熔盛重工最大程度上避开经济周期带来的风险，并保持高速增长。”陈强很有信心。

事实上，熔盛重工的企业发展宏图中，共设计了造船、海洋工程、动力工程和工程机械四大主要业务板块。目前，随着与中国海油合作的“海洋石油201”正式出坞，这也意味着其海洋工程板块的业务达到了一个新的高度。据陈强介绍，到2013年，海工板块目标产值将突破30亿元大关，创造第二个熔盛速度。

而之所与执着于多元化的发展，这在熔盛重工成立之初其实就已经有所规划。

据了解，早在熔盛重工建厂之初，海工板块已在规划之中。当时的战略确立了造船和海洋工程装备多步走的计划。由于造船市场火爆，熔盛重工决定抓住船舶机遇，重点发展造船板块。“董事会已经意识到了船市有高有低，因此海洋工程板块也排进了发展计划，钻井模块和海洋工程船舶项目相继上马，并且从众多竞争对手中夺得中国海油深水铺管起重船项目。”陈强表示。