

# 斯米克连签投资协议 再涉上游原材料

证券时报记者 余胜良

**本报讯** 斯米克 002162 继 5 月 11 日公布将在江西省宜丰县投资开发含锂瓷土矿资源后,26 日又和江西省广丰县政府签订《礞石综合开发利用项目合作意向书》,双方计划投资 1 亿美元开发广丰县黑滑石矿资源。

在双方计划成立的项目公司中,广丰县或其授权机构以矿业权等非现金资产出资,占项目公司的股权比例约 20%,斯米克以现金出资 约为 2700 万美元),占项目公司的股权比例约 80%。该项目拟投资总额约 1 亿美元,其中注册资本约为 3300 万美元,剩余资金通过银行融资等方式解决,分三期实施。

根据约定,广丰县政府负责对拟投入项目的黑滑石矿进行详细勘察、储量评估及矿业权价款评估,作为首期出资的黑滑石矿的详细勘察报告两个月内完成,并承诺斯米克在广丰的投资享受土地、税收等招商引资优惠政策。

广丰县境内黑滑石矿储量丰富,经

过煅烧后的黑滑石,是斯米克生产瓷砖的主要原材料之一,目前斯米克每年向供应商采购的来自广丰县的黑滑石约 10 万吨,采购金额约 7600 万元,占公司每年原材料采购总量的 15%。

斯米克表示,公司与广丰县政府合作开发黑滑石矿项目,若能获批投资,将使公司的产业链向建筑陶瓷行业上游延伸,合理节约采购成本。同时,由于黑滑石加工产品具有良好的绝缘、耐热、吸附、润滑等特性,可应用于涂料、造纸、塑料等多个领域,该项目也将为项目公司在黑滑石矿的综合利用及深加工产品上创造一定的经济效益。

斯米克同时表示,项目实施后,初期产品将以自用为主,逐步达产后,自用将占较少部分,多数部分将对外销售。

此次投资意向,和本月 11 日公布的投资项目有诸多相似地方,同样是和江西省当地政府签订,都是为获得陶瓷原料,而且投资规模相对斯米克而言都不小。



# 青岛金王澄清媒体三点质疑

证券时报记者 崔晓莉

**本报讯** 针对日前媒体关于“股权转让明赚暗亏”的质疑,青岛金王 002094 发布澄清公告,就出售资产是溢价出售还是规避补偿、年报数据前后矛盾以及油气项目杳无音信等问题做出解释。

经过核实,青岛金王于 2007 年 4 月以 3600 万元收购了利津森化工有限公司 40%股权。在全球金融危机的影响

下,利津森化库存原材料价格大幅下跌,其自身炼油业务出现大幅亏损。同时,其甘泉油气开发项目的产品价格也由 3300 元/吨,下跌至 2500 元/吨,这导致利津森化自 2008 年至 2009 年业绩大幅下降。

公告称,为了保护中小股东的利益,青岛金王在此期间,积极与利津森化实际控制人张德亮进行了多次沟通与谈判。公司基于金融危机爆发、石油行业垄断行为及利津森化持续出现亏损等原因与张德亮达成谅解,由张德亮

回购公司持有的利津森化 40%股权。

经审计,利津森化 2009 年末净资产为 6889 万元,40%股权折算权益为 2756 万元,经双方协商,最终确定以利津森化 2009 年末净资产为基础,溢价 1144 万元,确定转让价格为 3900 万元将公司持有的 40%股权出售给张德亮。按照上述价格计算,张德亮实际上已经支付了约 3000 余万元的补偿款。

青岛金王方面称,一个亏损公司的股权,能够溢价 1144 万元出售,已是非

常不容易,这并未损害中小股东的利益。

至于年报数据前后矛盾,青岛金王在 2007 年报披露利津森化全年净利润 1002 万元,按照合同约定享有的参股后 2007 年 5 月-12 月的净利润数据为 519.11 万元。经核实,该数据为统计口径不同,不存在数据前后矛盾。

至于甘泉油气项目,青岛金王称已将其作为利津森化的投资项目,其经营数据已在利津森化数据中体现。“杳无音信”的说法并不属实。

# 大型锻件行业方兴未艾 中原特钢技术领先

证券时报记者 李彦

随着我国石油天然气勘探力度的加大,冶金、重型机械行业的发展,对工业专用装备及大型特殊钢精锻件产品的需求日益增长,大型锻件行业将迎来广阔的发展空间。

作为业内的佼佼者,中原特钢 002423)是以经营大型特殊钢精锻件和以限动芯棒、石油钻具、铸管模、超高压容器、瓦楞辊、冶金轧辊、超长轴类件为主的专业装备的生产制造企业。公司拥有从熔炼、锻造、热处理到机械加工完整生产线,并拥有限动芯棒自主知识产权,是国内唯一一家

限动芯棒生产企业,也是亚洲最大的限动芯棒生产企业。

据介绍,大型锻件制造是重大装备制造的关键技术之一,通常指在 500~800 吨以上自由锻造机上用特殊钢锻造的锻材锻件,产品综合性能要求高、工艺复杂、多为特殊定制,主要用于制造重大装备的关键和重要部件,其质量直接影响到装备的整体水平和运行可靠性。可以说大型锻件制造是发展先进装备制造业的前提,是发展电力、船舶、冶金、石化、重型机械等工业

的基础,同时也是衡量一个国家重工业发展水平和国家综合国力的重要标志之一。

据了解,中原特钢主要产品包括工业专用装备和大型特殊钢精锻件两大类。其中工业专用装备作为终端产品提供给下游企业在生产过程中使用,大型特殊钢精锻件则主要作为中间产品提供给下游企业进行再加工或装配产品,两类产品生产技术皆处于国内领先水平。

中原特钢采取比价采购与招标采购相结合的采购模式,按订单进行

生产,通过直销模式进行销售,主要服务于国内外石油、电力、船舶、冶金、机械等重大装备制造行业,公司与这些行业核心客户之间形成彼此信赖、互相协作的稳定合作关系,通过有效的品牌管理,在行业内塑造了良好的口碑。数据显示,近年来公司主营业务发展良好,2007 年到 2009 年,营业收入分别为 129941.62 万元、162277.88 万元、166959.09 万元,净利润分别达到 8805.42 万元、12881.64 万元、13483.05 万元,盈利水平持续增长。

# 棕榈园林借力资本市场实现绿色崛起

证券时报记者 甘霖

棕榈园林(002431)上市已进入倒计时,公司最近在深圳、上海、北京进行连续三天的询价及现场推介活动,前来参与询价的机构众多,气氛热烈。记者就一些投资者普遍关心的问题采访了公司董事总经理赖国传。赖国传表示:成功登陆资本市场将成为棕榈园林发展史上的重要里程碑,公司将以此为契机,扩大品牌影响,助推公司战略目标的加速实现。公司将肩负企业责任,精益求精、不断创新,为绿色 GDP 发展、和谐社会的建设贡献一份光和热。

**记者:**公司目前在行业中地位如何?核心竞争力优势在哪些方面?

**赖国传:**目前我国园林企业有 1.6 万家,但超过 70%的企业都不成气候,行业呈现小而散、良莠不齐的格局。公司从事园林工程业务多年,目前已发展成为跨区域的大型园林企业,拥有包括苗木供应、园林景观设计和园林工程施工一体化在内的完整产业链,具备城市园林绿化一级

企业资质和风景园林工程设计专项甲级资质,在行业中处于第一梯队。2008 年度棕榈园林营业收入位列行业第五,营业利润位列行业第一。

作为国家级高新技术企业,棕榈园林的设计施工一体化运营模式优势突出,景观设计能力同样首屈一指,公司在设计收入规模上处于行业领先地位,由棕调设计施工的园林景观在业界屡获殊荣,为公司赢得了良好口碑。如今,在全国 100 多个城市,1000 多个社区,可以欣赏到棕榈园林打造的赏心悦目之作。

**记者:**公司扩张太快,人才队伍是否能跟上?如何留住人才,尤其如何防止项目经理跳槽或单干?

**赖国传:**公司长期坚持以人为本,任贤唯能,做到人尽其才,才尽其用,为优秀人才提供一个良好的创业平台。公司一方面注重培养人才,一方面积极招募引进人才,最近两年积极进行人才储备,公司的人才结构合理,完全能适应未来快速扩张的需

要。公司的企业文化让人才有归属感,建立了科学的激励机制和约束机制,可以有效杜绝项目经理出来单干或跳槽,十多年来公司的高端人才一直保持相对稳定。

**记者:**目前房地产调控政策竞相出台,如果地产市场持续低迷对公司的业绩有何影响?

**赖国传:**政府的调控主要为了抑制房价上涨过快,而不是故意打压房地产业,中国城市化进程还有较长的路要走,房地产市场长期仍然看好。不论是高档小区还是安居工程,随着绿色环保观念的深入人心,园林景观都是有可为的。相对而言,园林景观这一块投入小,产出高,效果好。房地产市场目前相对成熟,一些高档小区宁肯压缩装修成本,也不会压缩园林景观的投入,相反为了吸引消费者的眼球,提升楼盘的素质,可能还会适当增加园林绿化方面的投入。就拿保障性住房、限价房来说,政府同样会要求小区环境优美,园林景观也会有

一定的投入。

**记者:**公司与已上市的东方园林的经营策略有何异同?为何东方园林的政府公共园林项目毛利率相对较高?

**赖国传:**东方园林和棕榈园林两家公司可以说都是业内翘楚,在市场上都有好的品牌和美誉度。两者经营策略相较而言,一是细分市场不同,侧重点不同;二是经营区域不同。东方园林主要市场在长江以北,以市政园林为主,兼顾地产园林;棕榈园林的市场主要在长江以南,以地产景观园林为主,兼顾市政园林。

关于毛利率高低,要辩证地看,政府园林工程大多在国内经济比较发达的一线城市,付款条件好,无需太多的垫资,因此财务费用相对较低一些,结果就是毛利率较高。棕榈园林在政府公共园林项目这一领域还是具备很强竞争力的,下一步会积极开拓,今年拿到亚运会开幕式场馆的园林景观项目就是明证。

## 信息快车

## 启明星辰等四公司启动 IPO 其中星网锐捷属恢复发行

**本报讯** 今日有星网锐捷 002396)、誉衡药业 002437)、江苏神通 002438)、启明星辰 002439 4 家公司发布招股意向书。其中因专利问题暂缓发行的星网锐捷再度发布招股意向书,恢复首次公开发行股票工作。

星网锐捷表示,鉴于发行人与保荐机构已向询价对象进行了推介,恢复发行后不再安排三地的现场推介,但公司决定重新进行询价,4 月 12 日-14 日的询价结果无效。星网锐捷本次计划发行 4400 万股,募集资金拟投向三个生产项目。

誉衡药业本次拟发行 3500 万股,

募资将投入 GMP 技改项目和异地扩建项目,总投资 4.29 亿元。

江苏神通拟发行 2600 万股,募集资金将用于核电阀门扩大生产能力项目。

启明星辰将发行不超过 2500 万股,占发行后总股本的比例不超过 25.31%。公司自设立以来一直专注于信息安全领域,主营业务为信息安全产品的研发、生产、销售与提供专业安全服务,在政府、电信、金融、能源、军队、教育、军工等领域得到广泛运用,现已发展成为国内最具技术创新和产品开发实力的信息安全市场的领导厂商之一。

(李清香 向 南)

## 四维图新一独立董事辞职

**本报讯** 四维图新 002405)今日公告,公司 5 月 26 日收到公司独立董事刘伟提交的书面辞职报告,根据教育部相关文件要求,刘伟结合目前工作的实际情况,申请辞去独立董事一职。

刘伟辞职与他近日被教育部任命为北京大学副校长有关,刘伟此前长期担任

北大经济学院院长,身兼北大中国国民经济核算与经济增长研究中心常务副主任。

四维图新表示,刘伟辞职将导致公司独立董事人数少于董事会成员的三分之一,公司将尽快选聘新的独立董事人选,在公司新聘任独立董事就任前,刘伟将继续履行职责。

(向 南)

## 金智科技收购金智智能 52%股权

**本报讯** 金智科技 002090 5 月 27 日与南京金智创业投资有限公司签署了《股权转让协议书》,公司拟收购南京金智创业投资有限公司持有的江苏东大金智建筑智能化系统工程有限公司 52%股权 (625 万股),收购价为 2925 万元。金智创业是金智科技的关联公司,该收购构成关联交易。

金智智能 2009 年末资产总额 1.96

亿元,净资产为 6680.61 万元;2009 年度营业收入 1.69 亿元,营业利润 787.98 万元,净利润 830.88 万元。

金智科技表示,金智智能专业从事建筑智能化系统工程的设计、施工、技术服务及咨询业务,与公司 IT 服务业务存在互补与协作。通过整合金智智能,有利于提高公司 IT 业务的整体盈利能力和竞争力,促进公司可持续发展。

(向 南)

## IDG战略入股九安医疗

**本报讯** 国际著名风投公司 IDG 在中国的投资领域已经扩展到了医疗设备行业。九安医疗 002432 近日发布的招股意向书显示,作为战略投资者,IDG 控制的龙天公司以 10.97%持股比例位列九安医疗第三大股东。

2007 年 6 月 30 日,九安医疗的前身柯顿公司董事会做出决议,同意股东 Heddington Limited 将其所持有的柯顿公司增资前 5.03%的股权转让给龙天公司,转让价款为 150 万美元;且龙天公司以溢价方式向柯顿公司增资 200 万美元,占增资完成后注册资本的 6.27%。股权变更登记完成后,龙天公司合计持有柯顿公司 10.97%股份。

龙天公司于 2007 年 3 月 1 日在香港注册成立,主营业务为投资控股。资料显示,龙天公司的实际控制人为 Patrick McGovern、周全及 James Breyer,其股权架构中的中国籍投资者为李建光、章苏阳、杨飞和林栋梁,各自均为 IDG -Accel China Investors L.P. 和 IDGVC Partners L.P.的有限合伙人。其中,章苏阳为九安医疗副董事长,IDG 技术创业投资基金合伙人兼副总裁,Patrick McGovern 为 IDG 创始人及董事

长,周全 1993 年至今任 IDG 技术创业投资基金总裁。

招股意向书显示,九安医疗是从事家用医疗健康电子产品生产的专业厂家,其电子血压计产品为国内外市场的一线产品。

根据中国海关统计数据,九安医疗 2009 年电子血压计出口数量排名升至全球第 3 位,出口金额排名升至全球第 4 位;家用医疗健康电子产品出口金额排名升至第 3 位。随着国内家用医疗健康产品需求的增加,公司从 2003 年开始对国内市场进行深度开发,至 2009 年,公司已在中国市场实现年销售电子血压计 32 万台,市场份额超过 15%,位列中国家用电子血压计市场第二名。目前,该领域第一名为日本的欧姆龙,该公司 2009 年约占中国市场 70%以上的份额。

据悉,在海外上市的中国概念股中,有一半以上的公司,IDG 在不同阶段介入过,其投资过的企业包括腾讯、百度、搜狐、搜房、金蝶、当当、3721、易趣,在逐渐兴起的 Web2.0 项目中,IDG 投资了土豆、迅雷、中搜。

(伊振茂)

## 中小板每日视点

## 次新股渐现反弹迹象

金百灵投资 秦洪

昨日中小板指震荡企稳回升,以 5442.06 点的次高点收盘,上涨 97.52 点或 1.82%,成交 268.25 亿元,有一定的放量迹象。

昨日中小板指早盘走低,主要是因为房地产调控政策的相关细则陆续明朗化,在一定程度上抑制了多头的跟风激情。但主板市场的中字头次新股突然脉冲,向市场折射出一个积极的动向,那就是护盘资金或有介入的迹象,做多人气随之有所提升。

中小板指出现了两个较为清晰的涨升主线:一是有色金属股,此类个股的活跃表明市场更多的资金开始认同美元反弹有望结束,这有利于市场形成外围市场趋于平稳的共识。二是新能源

概念股,近期新能源动力汽车的补贴政策渐趋明朗,如此就牵引着越来越多的资金关注起新能源概念股的投资机会,故拥有锂矿、锂电池产业链相关业务个股出现在涨幅榜前列。而服务于新能源太阳能业务的东山精密等个股也有不俗的表现,这意味着新能源主线仍然是存量资金精心呵护的品种。

从以往经验来看,一旦市场企稳,那么新近上市、价格被压低的股票就有望面临一定的涨升契机。昨日主板市场的中国中冶等大盘值次新股的活跃就说明低迷的次新股极有可能成为反弹过程中的领涨先锋。九九久、汉森制药等次新股或有一定机会,可跟踪。另外,下游需求旺盛的东山精密等次新股也可关注。