

■ 财富故事 | Fortune Story

深圳天力拓投资合伙企业投资总监王先春:

寻找“四好”企业 广结善缘广纳善财

证券时报记者 陈楚

坐在证券时报记者面前的深圳天力拓投资合伙企业投资总监王先春虽然是1978年出生，却已在资本市场打拼近12年，是一位不折不扣的投资“老人”。说话不疾不徐、行事沉稳笃定，有时候，王先春甚至显得有点过于老成。其实，和佛结缘多年的王先春无论做人，还是做投资，都追求返璞归真、物我合一的境界。

长期调整格局不减结构性机会

王先春不大喜欢就股市论股市，他更喜欢从中国的社会进程、经济发展进程等宏大视野来观A股市场。从经济发展的角度来看，欧债危机、国内经济结构转型和产业升级等因素决定了未来几年全球经济均处于下行通道；从政府管理、社会发展等角度来看，决策层也会不断对过往的经济决策进行反思和总结，以利于不断推出更加优化的经济政策和金融政策。

一家大型钢铁企业养起了猪，这则消息引发了王先春的深思：一方面这

则消息确实说明传统产业已告别高增长期，目前正处于不断衰退的阵痛期；另一方面也说明了实体经济的有效需求严重不足。在此背景下，股市确实是很难有超预期的表现。

王先春也留意到，养老金入市试点、新股发行体制改革、强制上市公司分红新政等监管新风扑面而来，这些因素对股市上行都是积极的推动力量。王先春的结论是：A股市场自6124点以来的调整其实仍未终结，而且调整还将持续下去，但这并不意味着股市没有机会。只是在系统性风险释放中，投资者需要减少交易频率、踏准交易节奏。A股市场主题性的投资机会仍将层出不穷，比如资产重组、季报年报业绩超预期等。尤其是在战略性新兴产业，随着原有经济周期的结束和新经济周期的孕育，未来必然会涌现出不少代表新经济形态的盈利模式和消费行为，这也决定了未来新经济和新消费领域很有可能成为牛股集中营。

王先春最喜欢“四好”企业，所

谓“四好”，即：第一，主营要好，属于行业龙头；第二，公司管理层要好，团队稳定且有创新精神；第三，公司过往分红纪录好，重视分配方案，并且注重现金分红的公司好于送股的公司；第四，投资者关系维护得好。随便打个电话去咨询，如果这个公司接电话的人态度不错，耐心回答我提出的各种问题，这样的公司我就觉得至少可以考虑一下。”王先春说。

投资秉持“六字方针”

在多年的实战和不断反思总结中，王先春在投资上形成了独有的“六字方针”：价值、成长、趋势。这六个字有着另外一种解读，用另一句话来概括就是：在系统性风险可控的前提下把握确定性中的高概率机会。对于确定性和概率的解释，这是王先春讲述最多的，无论何种方法何种理念，从交易的结果上看，投资人都是在追求一种高概率。

王先春眼中的价值投资，除了市盈率、市净率、净资产收益率这些指标外，更包括成长性。他认为，上市公司的价

值并非恒定不变的，实际上也是一个动态的概念，彼时有价值的公司，此时未必就一定有投资价值。对我来说，做股票一定要用动态的观点来看，一定要把控系统性风险，在确定性中或者安全边际较高的环境中找寻一种高概率机会。对于大众来讲，投资没有优劣之分，无论是价值投资，还是成长投资，适合自己的就是最好的！”王先春说，股市天天都有机会，但很多机会并不具备持续性，他追求的正是那些具有持续性的机会。

除了职业投资人的身份外，王先春还是国际狮子总会中国深圳380区滨河狮子会的会员。近年来，笃信佛教的他参与了很多慈善公益活动，他甚至把天力拓投资定位为一个“准基金经理实践平台”，并制定了一套“公益操盘计划”，所有这些计划都是免费的。王先春没有理会社会上“造噱头”、“博名气”等各种各样的风凉话。他说，之所以有这些计划，主要是想为所有对投资感兴趣的朋友提供一个相互交流的平台，更为重要的是以自身多年投资经历中的失误为反面教材，让更多投资人在投资的求索路上少犯错误，少走弯路。

■淘楼淘金 | Gold Rush

买了房就真有安全感了？

陈英

近日，东莞某知名房企营销策划部的高管在业内的QQ群里发了一促销信息，亲自上阵推销楼盘，称其楼盘折价促销，价格低得不能再低”。不仅如此，转介成交的还可额外获得现金奖励，整个项目启动了“全民营销”活动。事实上，淡市下，越来越多的开发商动用了各种非常手段进行促销。地产界里如此热闹，老百姓们是不是就真得到了实惠，还得看购房成功者实际感受。

陶利最近总算是下了单，买了套二手房，80平，160多万，谈不上特别满意，但基本需求是满足了。要说感受，用她的话来说，“没买房的时候焦急，看房看得人都要散架了。可是买完之后也没有欣欣雀跃的感觉，反倒是失落。这么贵的东西，这么不合理的东西，这么不明朗的市场，我怎么就买了呢？”

陶利是80后刚需，结婚快两年，想要宝宝，买房成了提上日程的大事。去年8月开始看房，看的不多。2012年初，随着限购政策绝不放松的大环境，对买房开盘也很不错。算了个82平左右

的房子，总价200万，明年6月交房入伙，交房前贷款可以免息。陶利有点心动，可总价超了预算太多，而且交房前还要租房，压力不小，回家和老公商量再三，还是决定放弃。各媒体广告打得比较多的新楼盘——招商果岭，陶利也去看完了。去年，招商果岭刚开盘，开始拼命广告的时候我就看了下地理位置，在路口边上，感觉不喜欢，一直关注但没实地考察。一直到今年现在，这个楼盘天天都是销售排行榜上有名，新闻也天天闹得沸沸扬扬，终于按捺不住，在推最后7栋的时候，我拉着老公去看了样板房。新房确实看着就很养眼，不到1.6万的单价再送精装修，着实让很多刚需做了果岭的主人。不过我还是hold住了。地理位置还是不喜欢，靠宝安大道有吵和灰尘的问题，靠南看高尔夫球场，也完全不是效果图那么回事，眼皮底下除了农民房还是农民房，还有很多在拆在建的地方。说是地铁物业，我从地铁出来起码走了20几分钟才走到。不看时总想着，看了心理就踏实了，我还是老老实实守着关内成熟配套的地方看吧。”

说到地产中介，陶利感慨良多，中介的素质参差不齐，真让我无语。有个中介主动电话我，问我是不是要买房，我告诉他我的买房条件，两房，预算150万左右。他听完撇撇嘴说，这个有点难。我说，就是因为所以才要麻烦你们帮留意嘛，刚需没钱呢，想花130万买两房的人也有呢。这下那个中介一听，直接叫起来，“130万啊？那你叫他回老家算了，出来买什么房！”一顿鄙视，还连带鄙视了我的总价。我也火了，“不是你主动打电话找我卖房的吗？我又没说非买不可！看来你不差我这么一个小客户，我也不差找个好中介，你回去卖你的豪宅别墅去！”直接挂了他的电话。后面他连续打我好几个我也没接。我承认，我刚需，我没钱，难道我还没有挑选的权利了？”

我觉得买房子也是看缘分，二手房更加。没有什么房子是十全十美的，只看是否适合个人。买完之后其实非常的忐忑，没买之前觉得没着没落的，买了之后又觉得是不是应该再等等，再等等。虽然我也不后悔，但是总是觉得不甘心，左想右想，又怕房价大跌，又怕不值当。买了房，还是没有安全感。不过买了就是买了，该咋过咋过吧。”陶利总结。

■ 寻宝 | Treasure Hunt

越玩越小的小籽玩家

孔伟

见过玩小的，没见过玩这么小的：最小的小籽恐怕还不到1克，跟绿豆差不多大小，还远不如绿豆饱满。这么小的东西，就是和田玉籽料又怎么样，还能派上什么大用场不成？雕刻？那恐怕得用上微雕技法了。偏偏和田玉硬度高，雕刻不能用刻刀，而是用高速旋转的工具磨出来的，也就是说，和田玉是不能或者说很难微雕的。从这个意义上讲，小得掉地上就找不着的超级小籽几乎毫无意义。

但这只是大多数人的想法。本版曾发表的一篇《玩小籽的小子》里介绍过的主人公“菜鸟爱玉”却并不这样认为，反倒充分发扬了“久弃我取”的投资至高境界，在一堆无人喝彩的超小型籽料里纵横捭阖，左右逢源。

一个周末，又去古玩城淘宝。转了转去好几圈，竟发现几乎无玉可淘：几个新疆卖家的货少不说，成色也一目了然，染色料占据了绝大多数“地盘”，价格却绝不止吓你一跳；倒是有两堆低价的堆货，但一看就是不知被人淘过多少次的“残羹剩饭”了，剩下的多是卡瓦、水石之类，估计在里面扒拉一小时也找不出几块稍微像样的料子来；这几周都到古玩城摆摊的一个中年人面前，也仍然还是那堆小籽，并且已被大家筛子似的筛了N遍了……正无聊得准备到楼上玉友店里喝茶时，得，被戏称为“小籽控”的“菜鸟”先生来了。

没想到我所认为的“关键问题”在菜鸟看来不值一哂：“我问过了，只要能用手指头捏住，打孔就没有问题。至于怕别的东西混进来，说实话，如果连我们都分不清，恐怕也就没必要分清了。”菜鸟狡黠地一笑：“有些形状好



在别人眼里几乎无用的小得不能再小的超级小籽，却成了“小籽控”的最爱 孔伟/摄

一些、皮色比较漂亮、看上去大小比较接近的，挑选5-8颗用玫瑰金或者18K金包起来，做成女士手链，那是相当的高档。”

听他这么一说，我也有点动心了。于是不再说话，也专心致志地挑选起来。

整个摊子上就我们两个人，对着一堆小小籽起劲地扒拉。大约半小时之后，总算扒拉完了。菜鸟淘了一小堆，我也把自己淘的一小把递给他看，没想到他一接一放，竟然把我挑的那些混到他那一堆里面去了，还说了一句让人哭笑不得的感谢话：“谢谢师傅”。这小子，我成了他的打工仔了！

因为小，即使两个人挑的合在一起也没有多少，装进塑料袋里跟老板砍价，最终以远低于老板的开价的价格买到手。菜鸟狡黠地一笑：“有些形状好

鸟很兴奋，说，这把有得赚，走，我请师傅吃饭去！”

回到家里，上到我熟悉的网站，发现菜鸟已经将白天淘到的小小籽发到网上了，标题是《米粒和田玉，极度袖珍1-3克版》。下面已经跟了一串回复，大多是夸还是“菜鸟”会玩之类。更有人对这些小东西很感兴趣，有询价的——菜鸟兄，米粒籽短个价？也有插科打诨的——组团，去菜鸟家打、打、打、打、打劫去！

这些都不是我所关心的，我最期待的是他打好孔、串好项链之后的成品究竟能达到怎样的成色——说不定，这种在绝大多数玉石玩家来说眼里的不起眼的东西，未来会成为女士们脖子上的新宠，并因此成为“先知先觉”者捡漏的一大去处，以及新的利润增长点。

财经BOOK

在水晶塔顶修炼佛心

胡艳丽



《你可以是菩萨：
企业道与菩萨法》
张庭宾著
中国华侨出版社

人世间最难过的就是情欲之关，最难破的是金钱的迷局，最难舍的是名利的诱惑，最让人琢磨不透的便是世相人心。作为企业的领导者，更是处于千般利益纠缠的中心，在名利光环的包裹之下四周危机暗涌。竞争升级、压力升级、欲望升级，在高温高压的现实“八卦炉”中，处于风暴漩涡中心的企业家当如何自处？是被风暴裹挟迷失心性，还是安若山脉，承载社会责任？

著名资深财经媒体人、金融战略预测专家张庭宾，历时20年，参禅学佛，用一颗敬佛、爱佛、信佛之心，不断透析浮生乱象。他把佛教比做这世间最伟大的企业，将市场经济比做高温高压的“八卦炉”，把经历苦难当作入世修行，参悟出了一条企业道与菩萨道浑然一体的公司卓越长青之道”。

作者将企业比喻成一座金字塔，如果你是企业的董事长，那就是塔顶那一块唯一与金字塔形状完全相同的石头。企业是放大的你，你是企业的灵魂。你的高度决定了企业的高度，你的气质决定了企业的气质。如果你有一颗能够驾驭红尘的通透之心，自然能够看清你的员工，了解企业的人格发育程度，破解企业内部经营管理的谜团，找到最适合企业的利益构成方式。那一座石头砌筑的金字塔将在你澄明的心中变成一座清明的水晶塔。

如何能够参破世相人心？“千里有水千江月，万里无云万里天”是宋朝一位僧人写下的偈语，万千世相，尽在其中。天上月，皎洁明亮，江河湖海中的月亮，则更污浊，它们有月形无月魄。天上月，便是一颗佛心，水中地上的万千月影，便是人心，是天上月的变形。众生皆有佛性，佛心清明，自然能够一念之间，洞彻人间之事，望穿人心。我们若能“心垢灭尽、净无瑕秽”，如天上月般皎洁，平静的心湖自然可以清晰地浮现万千世象。所谓的读心术，用佛法解读简之又简，只看你是否有一颗“红尘禅心”。

归根结底，公司是人治治人的组织，公司最大的资源便是人心。若人心虔诚，所有员工心无旁骛，专注于公司的事业发展，企业自然江山稳固，枝叶繁茂。若人心虚浮、各有所欲，公司合力自然大打折扣。

如何凝聚人心，形成虔诚的企业信仰，作者以佛法讲述企业家当行的刚柔之道。对待职工当如菩萨的四摄法：布施、爱语、利行、同事，以自利他，实现企业与员工的理性共赢。企业主首先要消除心中的分别心，心中无他无我，对员工一视同仁，普遍关怀，如菩萨般温暖慈爱；而在执行公司制度时则当如护法善神，以公平之标准、严肃之法纪、雷霆之手段，维护企业的内部秩序。内以慈爱之心，外以雷霆手段，在刚柔并济间，企业才能走上良性发展的轨道。

佛讲，以无差别心看人，众生平等，无有高下。如能参破此要义，企业家当能破除行事的一大愚执。处于塔顶的企业家，被万千光环包围，无形中带着“有色眼镜”看世界，已遗失了一颗众生平等之心，骄纵、自负、霸道之形日渐外露。在潜念中过滤掉预警信息，将市场、企业、人心中传递出的负面信息自动屏蔽。这是企业发展的大忌，也是企业家成长的大忌。

正所谓“一念天堂、一念地狱”，那些手持众多资源的企业家，如心生恶念，对企业、对他人、对社会造成的危害将以大于快于常人千万倍的速度在社会上扩散，瞬间便坠入魔道。企业透明的水晶塔也将开始变浊，谎言、恶语、投机、钻营、欺诈在企业内部大行其道，人心背向，企业合力归零，企业的末世王朝便已经到来。

现代企业的竞争已由知识的竞争、能力的竞争、思维方式的竞争逐步升级，而在这些竞争中脱颖而出的企业领袖，必定技高一筹。但这终属于“宋”的范围，停留在“得到”的层面。企业家要想再向上攀登，则需“放下”小我、“放下”执念，以佛学16字“诸恶莫作、诸善奉行、自净其意，是诸佛教”，以佛性带领企业走向更广阔的卓越境界。

作者将企业看作是一个渡己渡人的修炼场，企业领导者必然经千劫百难方能成就企业今时的江山稳固，而在瞬息万变的市场环境中，又要随时应对各种风险难关，尤如唐僧需历经九九八十一难，方能修身成佛。对于企业员工，带领他们走出经济世相迷局，在竞争激烈的社会中获得安身立命的资本，又何曾不是自渡渡人？企业家做企业全身心的投入，日夜精进，这也是一种修炼，这种专注企业的精神，会过滤其他诸多杂质。如经营之圣稻盛和夫，便是以不断的超越挑战修炼自己。他便是以单一、简单、归元之心，用敬天爱人的佛法渡化企业和自己。

久的心量若大到如山岳，便是圣人，如大地，便是地藏王菩萨，大到涵盖宇宙虚空，则是无形无相的佛。”我们的企业家，若能以普世爱人的正念发展，其境界便是圣人，他们的企业文化将以厚德载物，如山岳般托起山脉上的一切树木苍生，巍峨稳固。若能以企业家的大爱心包容天下万物，担负社会责任，则是普渡世间万事万物的地藏王菩萨。

红尘禅心，自渡渡人，众生皆有佛性，你也可以是佛！

值得注意的是，在作者美轮美奂的文字掩映之下，作者的一颗佛心仍有微暇。比如对某些企业家的评述，未免偏执偏爱。作者以知名企业家万千经历中的某一裁点或某一事件来主观评价此人的生平境界、生命态度，未免稍显武断，颇似佛法故事的“罗生门”，在偏执与公正间作者仍有精进成长的空间。