

## 新联电子 收购并增资致德软件

新联电子(002546)公告,该公司拟收购全资子公司南京新联电讯仪器有限公司持有的南京致德软件科技有限公司100%的股权,并对致德公司进行增资至注册资本1000万元。

公告显示,新联电子以致德公司2012年3月31日净资产的账面值78.68万元支付股权转让款,收购电讯仪器公司持有的致德公司100%股权。收购完成后,新联电子以自有资金950万元人民币向致德公司增资扩股,全部增资扩股完成后,致德公司注册资本为1000万元,为新联电子的全资子公司。

新联电子表示,本次收购将有利于促进公司电力载波测试系统设备的开发、生产、销售,公司对致德公司增资,将降低其资产负债率,提升致德公司的实力和形象,有利于对外开拓市场和扩大新业务。

新联电子同时公布一季报显示,公司实现营业收入8830万元,同比增长24.78%;净利润1814万元,同比增长46.21%。(郎亮)

## 长信科技18.5英寸 电容屏通过英特尔测试

长信科技(600088)今日公告称,经过公司技术人员的努力,该公司成功研制18.5英寸OGS电容式触摸屏,顺利通过了美国英特尔公司的测试。

日前在北京举行的英特尔信息技术峰会上,搭载了长信科技生产的18.5英寸OGS电容式触摸屏的一体机(AIO)台式电脑向全球发布,英特尔对长信科技的研发、生产能力给予了较高评价。长信科技表示,搭载OGS电容式触摸屏的一体机还处于刚刚研发成功阶段,尚不能判断该产品何时能够批量生产、批量投放市场,将密切关注行业技术发展动态,进一步完善该产品的研发工艺,做好量产准备。(程鹏)

## 3月定点企业 生猪屠宰量环比大增

昨日,商务部发布公告称,3月份规模以上定点企业生猪屠宰量达到1783.1万头,同比增长5.2%,环比大增21%。

数据显示,今年一季度,全国规模以上生猪定点屠宰企业病害猪无害化处理量达到16.21万头,比前一季度减少12.83%。

此外,全国生猪定点屠宰资格审核清理工作领导小组办公室日前发出《关于加大力度完成生猪定点屠宰审核清理自查阶段工作的通知》,要求各地务必在4月22日前全部完成审核清理自查阶段工作。(薛岩)

## 挖掘机油缸供不应求

# 恒立油缸斥资3亿扩产能

去年该公司净利同比增逾四成,但一季度业绩同比降10.53%

证券时报记者 靳书阳

作为国内挖掘机油缸生产龙头的恒立油缸(601100),其产能显然已跟不上市场需求的脚步。

恒立油缸今日公告称,拟使用3亿元超募资金建设年产12万只挖掘机专业高压油缸技术改造项目,从国外引进先进的设备进行挖掘机专用油缸的扩产建设。项目实施后,将达到年产中型挖掘机专用油缸7.5万只,中大型挖掘机专用油缸4.5万只。

另据恒立油缸发布的2011年年报,去年公司共销售挖掘机专用油缸18.71万只和重型装备用非标准油缸3.67万只。实现营业收入11.33亿元,同比增长38.73%;实现净利润3.25亿元,同比增长42.05%;基本每股收益为0.98元,同比增长15.29%。不过,恒立油缸2012年第一季度业绩同比出现下滑,公司实现净利润8445万元,同比下降10.53%。此外,该公司拟向全体股东每10股派发现金红利2.5元(含税),每10股转

增5股。

恒立油缸称,挖掘机专业高压油缸项目具有良好的市场前景。目前国内挖掘机专用油缸市场,日资企业小松液压、KYB公司、韩资企业东洋机电和恒立油缸四家厂商控制了90%的市场份额。但由于小松液压仅给自己的主机厂小松配套油缸,不对外销售,截至2011年年底,该产品国内各厂商产能分别为KYB公司8万只、东洋机电25万只、恒立油缸19万只,合计产能为52万只,较2011年国内挖掘机

油缸70万只左右的需求量,有很大缺口。

目前,我国中高端液压产品的进口依赖度高达70%以上,液压油缸的高端产品(如挖掘机专用油缸等)进口比率较高。随着国内挖掘机产能充足,国家限制挖掘机产能进口的政策持续收紧,进口替代空间广大。从近两年的数据分析,2010年国内品牌在国内挖掘机市场占有率为28.3%,2011年上半年这一指标已上升至37.2%,预计未来5年内将进一步提升。目前国产品牌

挖掘机主要采用国产油缸,而恒立油缸是唯一具有全系列大规模供货能力的制造商,国产品牌挖掘机市场占有率的提升将直接促进公司油缸需求的增长。

恒立油缸表示,预计该项目于2013年投产,生产量达预定设计目标能力70%,2014年全部达产后,公司挖掘机专用油缸产能将达到32万只。项目达产后预期年销售收入6.9亿元,项目投资财务内部收益率税后为49.49%,税后投资回收期为3.12年。

## 长信科技18.5英寸 电容屏通过英特尔测试

长信科技(600088)今日公告称,经过公司技术人员的努力,该公司成功研制18.5英寸OGS电容式触摸屏,顺利通过了美国英特尔公司的测试。

日前在北京举行的英特尔信息技术峰会上,搭载了长信科技生产的18.5英寸OGS电容式触摸屏的一体机(AIO)台式电脑向全球发布,英特尔对长信科技的研发、生产能力给予了较高评价。长信科技表示,搭载OGS电容式触摸屏的一体机还处于刚刚研发成功阶段,尚不能判断该产品何时能够批量生产、批量投放市场,将密切关注行业技术发展动态,进一步完善该产品的研发工艺,做好量产准备。(程鹏)

## 3月定点企业 生猪屠宰量环比大增

昨日,商务部发布公告称,3月份规模以上定点企业生猪屠宰量达到1783.1万头,同比增长5.2%,环比大增21%。

数据显示,今年一季度,全国规模以上生猪定点屠宰企业病害猪无害化处理量达到16.21万头,比前一季度减少12.83%。

此外,全国生猪定点屠宰资格审核清理工作领导小组办公室日前发出《关于加大力度完成生猪定点屠宰审核清理自查阶段工作的通知》,要求各地务必在4月22日前全部完成审核清理自查阶段工作。(薛岩)

# 40轮竞价19亿成交 北京又见地王

证券时报记者 张达

昨日,经过40轮现场竞价,北京绝版核心区域住宅类地块——东城区香河园3号地被南昌市公用投资控股有限责任公司以19.15亿元竞得,成交楼面价2.57万元/平方米,溢价率为43%。这也是年内第一个进行现场竞价的地块,楼面价和溢价率年内最高。

香河园3号地位于东城区东二环外侧,为东城区多年来罕见的一块包含居住用途的地块,规划建筑面积7.4万平方米,土地性质为C2商业金融用地、R2二类居住用地,挂牌起始价为13.387亿元。正是因为该地块的地理位置优势,吸引了包括万科、首创、华远等在内的多家房企现场参与,一改今年以来土地市场的冷清局面,出现了久违的竞价环节。

据了解,目前区内在售住宅均价在6-8万元每平方米,按照目前的价格计算,2.57万元每平方米的楼面价占房价成本的35%左右。北京中原市场研究部张大伟认为,相比2010年部分地王楼盘销售价中土地成本动辄超过50%的现象,可以说这一价格并不算高。

不过,张大伟同时指出,从目前的土地市场交易看,该地块受到热捧难言土地市场回暖。因为地段决定价值,在没有区位支撑下的其他住宅类地块,远郊区住宅地块依然以底价成交。以之前的通州地块为例,成交价格较

以往已经有明显下调。一季度,整体市场资金面有所缓解,预计在已经公布的2012年北京土地供应计划中,可能出现两个极端,部分热点区域的地块可能受到市场热捧,而其他一些地块可能因为调控的深入继续降温。

### ■相关新闻 | Relative News

## 一季度百城住宅用地成交均价 降至2008年以来最低

证券时报记者 张达

在房地产调控持续从严的背景下,住宅及土地市场进一步受到抑制。

据中国指数研究院最新数据,一季度,百城住宅用地楼面均价连续第二个季度同比下降,平均溢价率降至2008年以来最低水平;今年3月,百城住宅均价连续第7个月环比下降。

数据显示,一季度,百城住宅用地成交平均溢价率为1.9%,环比再次下降,已低于2008年

三季度的阶段性低点2.7%。重点城市中,北京、上海等10大城市住宅用地楼面均价为2051元/平方米,同比下降26.4%。其中,杭州楼面均价最高,为6195元/平方米;最低的为广州,楼面均价仅877元/平方米。

业内人士认为,一季度全国住宅用地价格和溢价率持续走低的原因是,尽管年后各地方政府开始新一轮推地,但由于开发商过去几年积累的土地尚未消化,同时对未来地产市场的发展预期也不甚明朗,拿地意愿不强。

## 东江环保今日启动申购 每股发行价43元

东江环保(002672)今日开始启动网上、网下申购,该公司发行价确定为43元/股,对应市盈率为33.1倍。

东江环保主营业务可分为工业废物处理、市政废物处理和增值性配套服务三大块。该公司以工业废物处理业务为核心,不断扩展市政废物处理业务,实现了营业收入持续增长,营业收入由2009年的8.35亿元增加至2011年的15.01亿元,年复合增长率为34.08%。

广发证券表示,东江环保在工业废物处理领域因高壁垒而成为区域龙头。由于高危有毒垃圾对环境具有巨大破坏性,因此对行业经验、技术水平、资金实力具有较高要求。同时在境内从事相关领域的活动都需要经过国家相关部门批准,东江环保及合营公司东江威立雅已具备处理国家危险名录中45类危废经营资格(共49类);同时公司业务网络覆盖占广东工业废物产生量90%以上的珠三角、粤北和粤西地区的17个主要城市。

东江环保也是国内市政废物处理行业的领先企业,拥有最为齐全的废物处理经营资质和业内少有的“一站式”环保解决方案能力。据

悉,目前与该公司维持稳定业务关系的主要客户已由5730家增加至7469家。截至2011年12月31日,与该公司建立业务联系的企业达1.6万家,分布在全国22省的75座城市。

平安证券的研究报告指出,在固废处理行业进入黄金发展期的背景下,东江环保将受益匪浅。在工业化进程加速、国家环保投资力度加大等因素驱动下,我国固废处理行业进入黄金发展期。2015年我国工业固体废物综合利用率将由目前的69%提高至72%,届时市场容量将超过1.5万亿。市政生活垃圾处理率将由目前的71%提升至2015年的80%,市场潜力巨大。平安证券认为,东江环保的主要投资看点在于其产能扩张、资源化产品深加工、基于业务区域布局的兼并重组。

国金证券则认为东江环保的竞争优势突出,综合环境服务商定位确保了公司的长期竞争实力,资质完备构建了行业进入壁垒,技术和研发能力确保服务多元化和产品高附加值。随着环保标准的提高以及政策监管的趋严,东江环保将利用自身的竞争优势,不断地将自身综合环境服务商的牌子复制出去,从而在行业发展的起点扬帆起航。

(陈霞)

## 邦讯技术 在无线网络优化领域开拓蓝海

伴随着我国移动通信网络规模的发展和竞争的加剧,用户对网络覆盖、质量的要求越来越高,尤其在城市中楼宇建筑物密集的区域,基站设备难以全面顾及信号覆盖质量,因此具有改善网络通信质量、提高网络速度、扩展覆盖范围、消除覆盖盲区、解决掉话问题等特点的无线网络优化系统行业随之逐渐扩大,这也为邦讯技术这家作为国内领先的无线网络优化系统提供商和设备供应商带来了极大的发展机遇。

### 核心产品确保行业地位

即将登陆A股市场的邦讯技术是行业内为数不多的系统集成、设备销售和代维服务等综合实力较强的企业,在面对终端智能化、接入宽带化和内容丰富化的3G时代客户的需求变化,邦讯技术在行业中处于领先地位,未来中国将大幅度推进无线城市的建设,这对公司构成实质性利好。

作为3G网络的补充,无线宽带(WLAN)网络规模不断扩大,应用范

围从最初的热点覆盖发展到现在的热区覆盖,邦讯技术作为行业内为数不多的自主研发WLAN系列产品的供应商,WLAN技术取得了长足的进步,未来公司计划对AP/AC等WLAN产品进行进一步研发,从而提高产品的综合性能,以便解决WLAN网络使用中遇到的技术难点,提升公司在WLAN产品领域的地位。

此外,邦讯技术更将研发重点转移到刚兴起的家庭基站(FEMTO)设备市场。家庭基站主要用来解决小区室内覆盖问题,应用场景主要定位为家庭或者中小企业,可以在3G网络室内深度覆盖,同时是物联网接入平台、拓展性强,具有低辐射、节能环保的优点。过去三年内,全球家庭基站发展迅速,部署家庭基站的运营商数量和出货量出现大幅度增加,根据ABI Research预测,到2015年,全球家庭基站的出货量将超过5400万台,中国将是其发展的一个关键市场。邦讯技术计划在国内增设31个营销服务网点,其中一级营销服务网点8个,二级营销服务网点23个,基

本形成一个覆盖全国的直营营销服务网络。密集的营销网络使公司以最近的距离充分理解客户需求,迅速响应,在保证服务质量的同时不断提高服务水平。

相对于单纯设备供应商,运营商更倾向于选择能够提供设备供应、系统集成及代维服务等全方位产品和服务的公司,以获取更高价值的产品和服务,保证系统的稳定运行。邦讯技术业务覆盖了系统集成、设备销售和代维服务等各方面,产品线齐全,能够提供符合GSM、WCDMA、CDMA2000、TD-SCDMA、WLAN等各标准的全套系列设备与解决方案,为客户提供从制造、到设备销售、再到系统集成的全面的综合的整体解决方案,一次性满足客户一揽子需求。2009年~2011年,公司累计设计和实施了高铁、高速、城中村、校园网、跨海大桥、大型场馆等多个领域将近15000个站点的系统集成解决方案,包括承担了庐山风景区公路沿线GSM900MHz小区连续分布覆盖、青岛胶州湾跨海大桥、北京南苑机场WLAN+室内分布设计方案等多项标志

性的工程建设,积累了大量行业经验,得到了行业的高度认可。

### 行业快速增长 募投项目助力后续发展

2008年以来,受益于全国移动通信3G网络建设全面启动的影响,无线网络优化系统行业市场规模增长速度明显加快,特别是2009年,行业市场规模年增长率高达45%。虽然经过2009年到2010年的全国3G核心网建设高峰期,2011年以后总体固定资产投资规模可能会有所放缓,但随着我国3G主干网络覆盖的基本成型,各大运营商将会把更多的资源由核心网建设转移到网络优化环节上。

此外,我国GSM、WCDMA、CDMA2000、TD-SCDMA、WLAN等多种制式标准网络同时运营,庞大的网络规模为本行业提供了相当大的维护与更新市场需求。根据行业预测,预计在2011年到2013年,我国无线网络优化系统市场仍能保持10%以上的年增长率。

随着2G网络的维护与深度覆盖,3G网络产业链逐渐完善,4G与物联网的继续大规模建设,4G与物联网的加大部署,都为无线网络优化系统市场提供了增长点,产业技术的升级给行业带来长期发展机会。

目前,邦讯技术直放站和天线产品的生产能力滞后于市场规模增长的需求。随着未来无线网络优化系统市场的进一步扩大,公司的产能瓶颈问题将日益突出。产能滞后不仅影响公司产品盈利能力,而且不利于公司全方位满足运营商的需求,影响公司业务的进一步拓展。为了满足业务发展的需要,部分直放站需要通过委托加工和外购来解决,不仅降低了公司产品销售利润,而且给公司设备的质量控制带来了一定的风险。

因此,募投项目的建成将有助于邦讯技术扩张产能,缓解公司目前部分直放站和天线产品委托加工和外购的被动局面,提升产品毛利率,保证产品质量,增强公司综合盈利能力。

(熊庆 刘征) (CIS)

### 深沪上市公司2011年度主要财务指标(68)

本报网络数据部编制

证券代码	证券简称	基本每股收益(元)	每股净资产(元)	净资产收益率(%)	每股经营活动现金流量(元)	净利润(万元)	分配转增预案
000552	南玻A	0.4	0.32	2.81	2.44	15.17	-0.07
000623	吉林敖东	2.88	1.8	13.1034	12.518	8.16	0.1574
000667	泥流股份	0.07	2.04	1.37	3.24	4.02	-0.18
000685	中山公用	1.83	1.1	9.45	7.98	21.04	14.74
000758	中色股份	0.08	3.03	3.11	17.58	2.89	-0.41
000776	广济药业	0.78	1.62	10.69	7.74	8.85	-11.05
000783	长江证券	0.19	0.59	4.85	4.39	3.92	-4.72
000926	福星股份	0.73	0.71	7.91	6.62	10.5	-2.45
000989	万泽股份	0.68	0.55	4.87	4.63	14.27	12.57
002005	恒康医疗	0.81	0.56	5.58			