

## 东诚生化今日招股

山东辖区上市公司再添新军，东诚生化（002675）今日招股。东诚生化本次拟发行2700万股，募投项目为年处理32吨粗品肝素钠项目、年产50吨硫酸软骨素项目和研发中心及质检项目。

东诚生化是以肝素钠原料药、硫酸软骨素的研发、生产与销售为主营业务的高新技术企业。资料显示，2009年、2010年，东诚生化净利润分别为3235万元、5062万元，同比增长率分别为114.16%、56.45%，保持了较高的增长速度；2011年上半年，公司净利润为7424万元，同比增长179.66%，增长幅度进一步提高。

（贾小兵）

## 阳光股份10亿收购天津德然

通过收购天津德然商贸有限公司，阳光股份（000608）将获得天津西青区杨柳青综合体项目100%的权益，从而能够完全主导该项目的开发设计和经营，为公司新增超过28万平方米的建设用地储备。

阳光股份今日公告，拟由公司全资控股子公司天津瑞尚投资有限公司收购自然人杜然持有的天津德然商贸有限公司100%股权，股权转让款总计1.63亿元。收购完成后，阳光股份将间接取得天津德然持有的天津西青杨柳青森林绿野建筑工程有限公司70%的股权。加上全资子公司北京瑞金已持有杨柳青建筑的30%股权，本项交易完成后，阳光股份将获得杨柳青建筑所持有的天津西青区杨柳青综合体项目100%的权益。

（林晔）

## 青岛海尔推出第三期股权激励

青岛海尔（600690）今日推出第三期股权激励计划，公司拟授予222名激励对象共计2600万份股票期权，占公司股本总额的0.97%；上述股票期权行权价格为11.36元/股，有效期为自股票期权授权日起三年；行权期为两期，以2011年经审计的净利润为固定基数，第一期行权条件为2012年度净利润增长率达到或超过12%，第二期行权条件为2013年度净利润增长率达到或超过28.8%。

青岛海尔已经连续推出三期股权激励方案，与前两期股权激励不同的是，本次青岛海尔激励的对象全部为公司及子公司核心技术（业务）人员，并无董监高等人员。

（贾小兵）

## 维尔利中标3899万垃圾处理项目

近日，维尔利（800190）参与了长春市生活垃圾处理一期工程渗沥液处理扩建项目的公开招标，项目招标人为长春市固体废物管理处，招标代理机构为吉林省华发建设工程招标代理有限公司。4月28日，长春市建设工程信息网公示维尔利为该项目中标单位。

维尔利本次项目中标的主要内容是为长春市生活垃圾处理一期工程渗沥液处理扩建工程厂房构筑物等配套设施、深化设计，以及设备供货、运输、安装、调试、运行，预计中标总金额为3899.84万元，项目中标总金额占公司最近一年经审计营业收入总额的14.78%。

（胡越）

## 联建光电宣布进军文化传媒业

在昨日联建光电（300269）召开的2011年年度股东大会上，公司董事长刘虎军表示，2011年登陆创业板是公司发展历程中重要的一个里程碑。2012年，联建光电将在维持一、二线城市市场份额领先地位的基础上，逐步开拓国内二、三线城市以及海外新兴市场。同时，公司将逐步向产品下游如文化传媒行业延伸，为公司的发展提供重要支持和保障。

2011年，联建光电的募投项目之一“LED应用产品产业化项目”一期工程投入使用，公司建成了国内最大的LED应用产品全自动快速组装生产基地，产能快速提升。

（水菁）

## 富瑞特装设立产业投资公司

富瑞特装（800228）发布公告，公司与江苏省张家港经济开发区实业总公司共同出资设立张家港首创再制造产业投资有限公司。

合资公司注册资本1000万元，其中富瑞特装以自有货币资金出资750万元，占合资公司注册资本的75%，该公司主要从事对张家港再制造产业示范基地进行管理及后期招商引资工作。

（邓亮）

# 科学城二次重组变身矿企 23亿内蒙买矿

证券时报记者 刘莎莎

距离科学城（000975）停止对富安矿业收购已过去3个月，今日，科学城公布的《重大资产出售及现金和发行股份购买资产并募集配套资金》的方案，使这场持续了两年之久的重组终于变得明朗。在完成对内蒙玉龙矿业69.47%股权的收购之后，科学城的主营业务将由餐饮及住宿服务转变为银、铅、锌等有色金属矿石的采选与销售。

公告显示，科学城拟以全资子公司银泰酒店公司100%股权作为拟置出资产，总资产评估价值为13.13亿元，由中国银泰以现金收购；同时，科学城以发行股份的方式向自然人侯仁峰、王水及李红磊购买其合计持有的内蒙玉龙矿业69.47%股权，交易价格为22.93亿元。此外，科学城还拟向控股股东中国银泰定向发行股份，募集不超

过2.5亿元的配套资金，用于收购股权及提高公司重组后的整合绩效和补充生产所需。

### 内蒙银矿收入囊中

2月1日，科学城终止了对富安矿业100%股权的收购。新的重组方案在3月中国银泰与内蒙古锡林郭勒盟和内蒙古地质矿产集团签订战略合作协议后，渐渐浮出水面。

方案显示，科学城此次拟收购的玉龙矿业69.47%股份所对应的净资产账面价值为3.7亿元，评估值为22.3亿元，增值19.23亿元，增值率为519.61%。目前，玉龙矿业拥有的西乌珠穆沁旗花敖包特银铅矿为银多金属矿，矿石中含有银、铅、锌三个金属元素。

勘探报告显示：截至2011年12月31日，该矿山保有矿石量为3066.77万吨，其中包含银金属量5792吨、铅60.27万吨、锌

71.16万吨。其地质品位：银196.01克/吨、铅2.19%及锌2.83%，均高于国家标准工业品位。”除西乌珠穆沁旗花敖包特银铅矿的采矿权外，玉龙矿业还拥有5宗勘查面积总计达到78.88平方公里的探矿权。

从盈利能力来看，2010年和2011年，玉龙矿业的毛利率分别达87.76%和89.34%，分别实现净利润2.4亿元、4.32亿元，销售净利率达64.98%和66.78%。

据审计，若将玉龙矿业69.47%股权合并入科学城2011年的业绩，其营业收入将由交易前的2.43亿元增加至6.47亿元，增长幅度为165.97%，净利润由交易前的2997.09万元增加至2.66亿元。

### 中国银泰为幕后推手

在近两年的转型路中，科学城的控股股东中国银泰成为促成其重组的重要推手。

2011年10月，科学城与海南信

### 涉矿企业储量继续大跃进

## 明星电力钒矿资源量增幅近2倍

证券时报记者 建业

继昨日本报关注的司尔特（002538）硫铁矿储量大幅增长之后，今日再有上市公司公布矿产资源储量大幅增加的信息。明星电力（600101）今日公告称，下属山阳县杨洼钒矿的矿产资源储量与此前披露的数据相比接近翻番。加之司尔特昨日股价以涨停报收，由斯米克（002162）所引领的A股公司矿产资源储量大幅跃进效应仍在持续发酵之中。

明星电力的公告显示，根据陕西省商洛市国土资源局出具的资源储量核实报告评审备案证明，子公司四川奥深达资源投资开发有限公

司控股的陕西省金盾公路建设投资有限公司所属山阳县杨洼钒矿的矿产资源量为973.8万吨，五氧化二钒资源量约为7.3万吨，评审基准日为2012年2月15日。

而在此前的2005年7月，金盾公司委托西北有色地质研究院对该矿区开展了钒矿普查工作，并经陕西省储量评审中心评审、备案。该次探获总资源量为矿石量275.59万吨，五氧化二钒资源量246万吨。该次普查与此次详勘评审结果相比，矿石资源量增加了698.21万吨，增幅为253.35%；五氧化二钒资源量增加了约4.9万吨，增幅为198.03%。

从此前的斯米克到昨日的司尔特，再到今天的明星电力，A股公

司不断释放矿产资源储量方面的利好，而市场对此也几乎每次都给予了积极的回应，包括斯米克的连续6个涨停和昨日司尔特的涨停。但是，从2010年下半年开始的上市公司涉矿热潮近期已有“退烧”迹象。例如方大炭素、宁波联合和万马电缆等公司在2012年初纷纷宣布放弃此前宣布的矿业投资；更有不少上市公司的涉矿重组折戟沉沙。

随着投资者对涉矿概念逐渐意兴阑珊，A股公司频频披露以矿产资源储量大幅增长为主要内容的公告或许值得投资者谨慎对待。记者注意到，还有许许多多的A股公司没有披露旗下矿产资源储量的变化情况，投资者恐怕不能总是期待迎来利好消息。

## 竞争加剧 工程机械行业 抢钱抢人抢地盘”

证券时报记者 魏隋明

受需求不振影响，工程机械行业一季度业绩整体下滑，具体到相关公司则分化明显。有分析师认为，激烈的行业竞争格局短期内难以改变，企业仍将继续“抢钱、抢人、抢地盘”。

同花顺统计显示，一季度，三一重工、中联重科等8家工程机械代表性企业共计实现营业收入447.85亿元，同比下降12.52%；实现净利62.04亿元，同比下降11.82%。与上述数据相对应的是，行业的销售数据出现整体性下滑。

公开资料显示，一季度，全行业挖掘机销售4.41万台，同比下降40.6%；装载机销售5.12万台，同比下降27.2%；汽车起重机销售6695台，同比下降45%；履带起重机销

今年一季度部分工程机械企业数据对比							
公司名称	营业总收入(亿元)	同比增长(%)	净利润(亿元)	同比(%)	经营活动产生的现金流量净额(亿元)	应收账款(亿元)	较2011年年度增幅(%)
三一重工	149.78	4.93	28.04	5.3	-43.89	201.23	78.00
中联重科	118.09	8.14	20.89	3.22	-14.42	141.94	21.75
徐工机械	79.89	17.83	7.41	-27.27	-14.42	32.20	35.38
柳工	34.25	-42.31	1.48	-75.8	3.22	26.30	16.5
厦工股份	22.37	-38.16	2.66	5.05	-6.25	45.97	39.03
安徽合力	14.13	-4.79	0.92	5.03	0.43	7.31	27.49
山推股份	28.22	-41.62	0.5	-84.05	2.2	22.56	14.51
山河智能	5.85	-30.15	0.14	-79.9	-0.94	14.83	18.28

李小平/制表 翟超/制图

售363台，同比下降18.1%；随车起重机销售2594台，同比上升37.8%；推土机销售2627台，同比下降47.3%；压路机销售1663台，同比下降48.4%。

虽然工程机械行业整体的收

入和净利润双双下滑，但具体到相关公司却表现不一。今年一季度，三一重工和中联重科两公司收入和净利润均逆势实现小幅增长，而徐工机械、柳工等6家公司的收入同比均不同程度下滑，净利润则有所

## 核黄素低价徘徊5年 广济药业提价效果打折

证券时报记者 王瑾

受核黄素（维生素B2）提价消息刺激，广济药业（000952）5月2日一字涨停，5月3日收盘涨幅3.29%。自2008年以来，广济药业多次通过提价、限产等方式提高核黄素价格，但均未被市场接受，在提价-降价-再提价的轮回中，此次提价能否达到预期效果，吸引了不少市场人士关注。

值得注意的是，最近离职的明星基金经理王亚伟执掌的华夏大盘于去年一季度潜伏进入广济药业，今年一季报广济药业的股东名单中，华夏大盘仍赫然在列。王亚伟

的离职，令广济药业的提价行情更添变数。

根据公告，广济药业自5月1日起，将80%饲料级核黄素产品内销报价由130元/公斤左右上调至180元/公斤以上，增幅超过38%，其他规格产品价格也相应调整。

记者翻阅广济药业自上市以来的公告，围绕提价、停产以及复产的公告屡见不鲜。去年6月底，由于玉米淀粉价格高企，广济药业公告称将80%饲料级核黄素产品订单报价145元/公斤提高至150元/公斤。记者了解到，去年7月份广济药业再次将上述价格提高至170元/公斤。而从最新一次公告称，

提价幅度由约130元/公斤提升至180元/公斤以上，也就是说，在去年下半年至今年年初的时间里，广济药业已将产品悄然降价。广济药业知情人士告诉记者，上述产品的成本价是140元/公斤左右，提价前产品售价在130元/公斤左右，此前公司是亏本销售，这是导致公司一季报净利润亏损1141多万元的主要原因。

资料显示，我国国内的原料药核黄素价格在2007年上半年达到900元/公斤左右的高点，然而自2007年下半年开始价格一泻千里。广济药业曾在2008年1~3月份，公布过三次降价提示，80%饲料级核黄素产品内销报价由2007年12月均价介于450

得泰盛投资管理有限公司、首一创业投资有限公司在新疆维吾尔自治区，共同投资设立了银泰盛达矿业投资开发有限公司，其中科学城持有51%的股权。这为科学城今后投身矿业开发埋下了伏笔。

近年来，中国银泰一直谋求进军新领域——矿产资源，是其三大主营板块之一。中国银泰成为科学城的控股股东后，董事会设定了进军矿产资源领域的发展目标，希望向矿产行业进行业务转型。

2012年3月5日，中国银泰与内蒙古锡林郭勒盟和内蒙古地质矿产集团有限责任公司签订了战略合作协

议，欲将科学城作为在银矿领域开展深度合作的重要平台。在签订合作协议时，中国银泰即表示：将以科学城启动的重大资产重组为契机，在投资收购有色金属控矿权、探矿权转采矿权、采矿权建设开采以及有色金属冶炼及深加工等方面进行深度合作和开发。”

科学城表示，交易完成后，玉龙矿业仍将作为独立的法人主体存在，其现有经营资产和业务仍将保持相对独立和稳定，并与之前设立的科学城控股子公司银泰盛达矿业投资开发有限公司共同构成科学城运营矿产资源业务的平台。



银矿生产线

CFP/供图

分化，柳工、山河智能、山推股份的净利增长均在80%左右，徐工机械净利下滑近三成，安徽合力、厦工股份净利则小幅上涨。

从总体环境来说，一季度，受寒冷气候及基建大面积停工波及，挖掘机、汽车起重机和压路机等产品的销售受到影响；而受保障房建设的刺激，混凝土机械市场一季度维持了较快增长。

记者了解到，需求的整体性下滑进一步加剧了市场的竞争，以“低首付、零首付”等方式抢占客户的手段屡见不鲜，但这种激进营销在助推部分企业业绩增长的同时，也随之带来风险。4月中旬，中联重科与三一重工高层微博上“对招”，更是将各企业间的矛盾公开暴露。

统计显示，一季度工程机械企业的应收账款余额较2011年年底上

升约40.7%。其中三一重工的激进销售在助推业绩的同时，公司应收账款较上年年底增长近八成；厦工股份、中联重科、徐工机械和安徽合力的应收账款增幅在20%~40%；柳工、山推股份和山河智能的应收账款增幅在15%左右，显示出较为稳健的经营风格。与之相对应，上述各公司经营性现金流与上年同期相比也出现不同程度的变化，其中三一重工经营性现金流负值进一步加大，而柳工、山推股份、安徽合力实现正现金流。

兴业证券分析师吴华表示，工程机械行业短期面临市场份额激烈争夺战，将延续“抢钱、抢人、抢地盘”竞争格局；其中规模“强”者将获得更强议价力。据吴华分析，一季度工程机械行业上市公司业绩增速已明显分化，后期将延续这种格局。